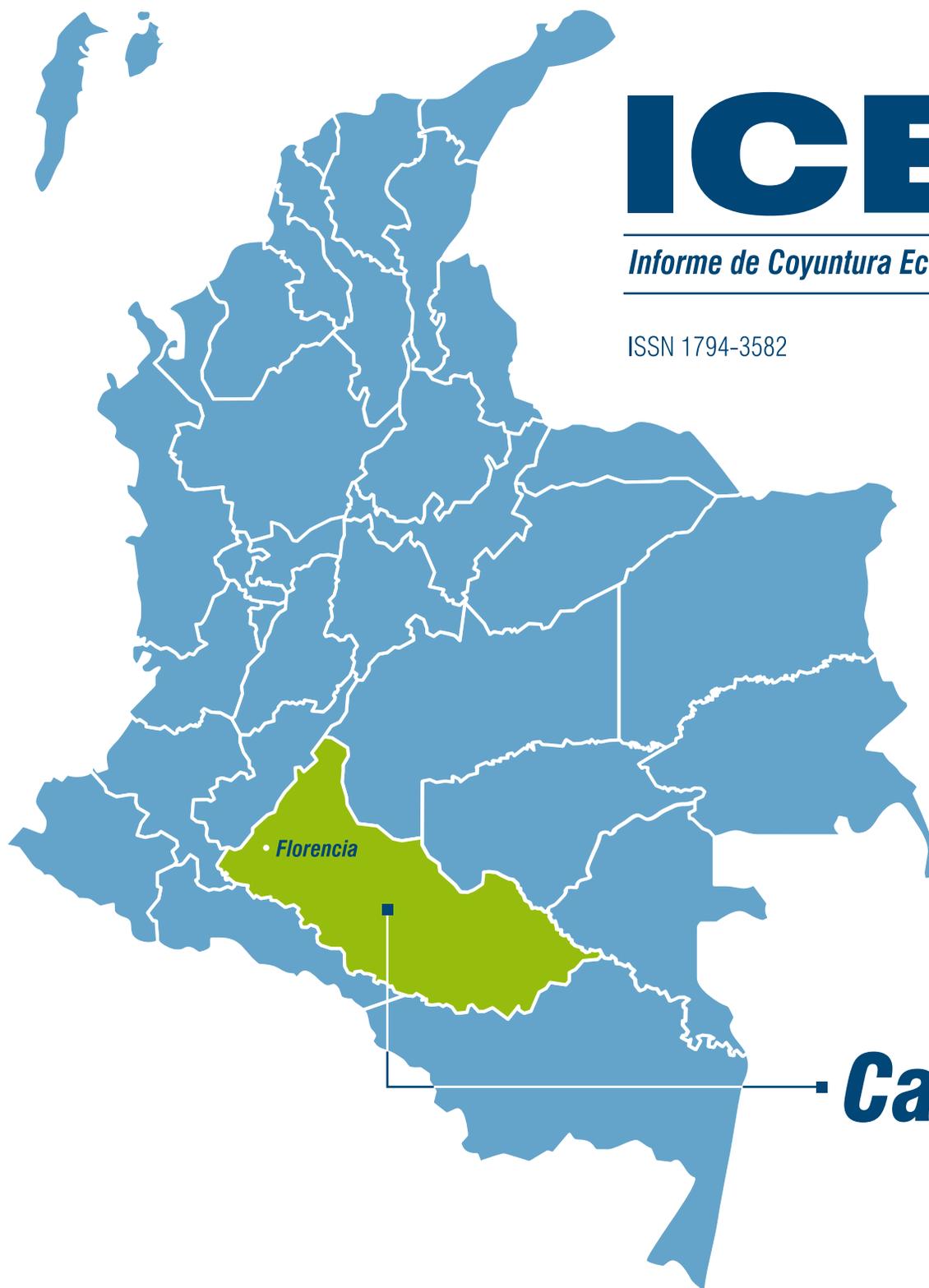


# ICER

*Informe de Coyuntura Económica Regional*

ISSN 1794-3582

**2013**



• Florencia

**Caquetá**



**PROSPERIDAD  
PARA TODOS**

## **Informe de Coyuntura Económica Regional Departamento de Caquetá**

**2013**

### **Convenio Interadministrativo No. 111 de abril de 2000**

JOSE DARÍO URIBE ESCOBAR  
**Gerente General Banco de la República**  
MAURICIO PERFETTI DEL CORRAL  
**Director DANE**

JORGE HERNÁN TORO CÓRDOBA  
**Subgerente de Estudios Económicos  
Banco de la República**  
DIEGO SILVA ARDILA  
**Subdirector DANE**

#### **Comité Directivo Nacional ICER**

CARLOS JULIO VARELA BARRIOS  
**Director Departamento Técnico y de Información  
Económica Banco de la República**  
NELCY ARAQUE GARCÍA  
**Directora Técnica DIRPEN - DANE**  
DORA ALICIA MORA PÉREZ  
**Jefe Sucursales Regionales Estudios Económicos  
Banco de la República**  
RAMÓN RICARDO VALENZUELA GUTIÉRREZ  
**Coordinador Investigación Estadística y Análisis  
DIRPEN - DANE**

#### **Coordinación Operativa ICER**

EDUARDO SARMIENTO GÓMEZ  
**Coordinador Temático DIRPEN - DANE**  
BETTY ANDREA CUBILLOS CALDERÓN  
**Analista Técnico y Logístico DIRPEN - DANE**  
ANDREA PAOLA GARCÍA RUIZ  
**Asesor Temático Subdirección - DANE**  
CARLOS ALBERTO SUÁREZ MEDINA  
**Profesional Sucursales Regionales  
Estudios Económicos Banco de la República**

#### **Comité Directivo Territorial ICER**

RICARDO JIMÉNEZ URUEÑA  
**Gerente Banco de la República Agencia Cultural  
Florencia Caquetá**  
ALVARO AUGUSTO CAMPOS MARTÍNEZ  
**Jefe CREE Banco de la República - Ibagué**  
PASTOR ENRIQUE QUINTERO CARVAJAL  
**Banco de la República - Ibagué**  
GERSON ROJAS ROJAS  
**Analista Estudios Económicos Banco de la República,  
Agencia Cultural Florencia**  
ZAIDY JOHANNA MÉNDEZ MONTENEGRO  
**DANE Central**

**Edición, diseño e impresión**  
DANE - Banco de la República

Diciembre de 2014

# ICER

## RESUMEN

El PIB de Caquetá creció en 2012 un 12,4%; las grandes ramas de actividad que más crecieron fueron explotación de minas y canteras, y construcción. Entre las ramas con mayor participación económica estuvieron administración pública, defensa y seguridad social de afiliación obligatoria; y construcción de obras de ingeniería civil.

El IPC de Florencia creció 1,2% en 2013. Por grupos de gasto, el que más creció fue educación (6,4%) y el de menor crecimiento comunicaciones fue (-0,6%). El desempleo, para el mismo año, se ubicó en 12,2%, 0,5 pp por debajo del año anterior. Para Caquetá, el porcentaje de desempleados fue de 8,2%, 1,4 pp por debajo del año anterior.

La inversión neta en sociedades adscritas a la Cámara de Comercio de Florencia se ubicó en \$27.238 millones en 2013, al experimentar una disminución anual de 16,1%. Entre tanto, las colocaciones del sector financiero subieron anualmente 13,4%, mientras las captaciones obtuvieron una elevación de 50,5%, jalónada por las cuentas corrientes.

Las exportaciones de Caquetá disminuyeron 69,6%. Se destacó la exportación de relacionados con la transformación de la madera y fabricación de productos de madera, que disminuyó un 64,8% y participó 99,6%. De otro lado, las importaciones disminuyeron 65,1%. Fueron representativas las de prendas de vestir, preparado y teñido de pieles, así como de vehículos automotores y de otros productos minerales no metálicos.

Por último, en cuanto al recaudo de impuestos nacionales, este mostró una contracción anual de 5,9%, explicada, básicamente, por las caídas registradas en los tributos de retención en la fuente, IVA y renta.

En construcción, el número de licencias total aprobado disminuyó 22,2% en número y 26,6% en área por construir. Para vivienda, el número para el departamento decreció 20,5% y en área aumentó 6,7%. En financiación de vivienda, el monto más alto fue para VIS nueva con crecimiento del 124,3%.

En la región Amazonía el sacrificio de ganado vacuno creció 3,6% mientras que el de porcino se redujo 13,0%.

A Florencia entraron por vía aérea 4,5% más pasajeros en 2013 que el año anterior y salieron 4,7% más. En transporte aéreo de carga entraron 49,9% menos toneladas y salieron 12,3% más.

# CONTENIDO

	Pág.
RESUMEN	
SIGLAS Y CONVENCIONES	
INTRODUCCIÓN	
1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL	11
1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA	11
1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL	12
1.3. POLÍTICA MONERARIA Y MERCADOS FINANCIEROS	12
1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO	13
1.5. SITUACION FISCAL	15
2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL	17
2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO	17
2.2. PRECIOS	20
2.2.1. Índice de precios al consumidor (IPC)	20
2.3. MERCADO LABORAL	23
2.4. MOVIMIENTO DE SOCIEDADES	30
2.4.1. Sociedades constituidas	30
2.4.2. Sociedades reformadas	31
2.4.3. Sociedades disueltas	32
2.4.4. Capital neto suscrito	33
2.5. SECTOR EXTERNO	34
2.5.1. Exportaciones no tradicionales (FOB)	34
2.5.2. Importaciones (CIF)	36
2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA	40
2.6.1. Monto colocaciones nominales - operaciones activas	40
2.6.2. Monto captaciones nominales - operaciones pasivas	41
2.6.3. Análisis situación cartera neta (pesos corrientes)	42
2.7. SITUACIÓN FISCAL	43
2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales	43
2.7.4. Comportamiento de la deuda	44
Administración central departamental	44
Administración central municipal	45
2.8. SECTOR REAL	45
2.8.5. Sacrificio de ganado	45
2.8.6. Sector de la construcción	49
Licencias de construcción	49
Financiación de vivienda	52
2.8.7. Transporte	56
Transporte aéreo de pasajeros y carga	56
2.8.11. Servicios públicos	56
Energía eléctrica	56
Acueducto	57
Gas natural	58

3.	CICLO DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA PARA AMAZONÍA Y LA TASA DE INTERÉS REAL NACIONAL 2001 - 2012	61
	RESUMEN	61
3.1.	INTRODUCCIÓN	61
3.2.	MARCO TEÓRICO	62
3.3.	PIB REGIONAL Y LOS CANALES DE LA POLÍTICA MONETARIA	63
3.3.1.	Comportamiento del PIB, tasa de interés y tasa de cambio real	63
3.3.2.	Ciclos económicos del PIB	64
	Transables y no transables	65
	Ramas de actividad	66
	CONCLUSIONES	67
	BIBLIOGRAFÍA	68
4.	ANEXO ESTADÍSTICO ICER	71
	GLOSARIO	81
	BIBLIOGRAFÍA	85

Nota: los numerales que no aparecen relacionados en este documento no tienen información o no aplica.

## LISTA DE CUADROS

	Pág.
2.1.1. Caquetá. Crecimiento del PIB por grandes ramas de actividad 2007 - 2012p	18
2.1.2. Caquetá. PIB por ramas de actividad 2012	18
2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades 2012 - 2013	21
2.2.1.2. Nacional - Florencia. Variación del IPC, según grupos de gasto 2012 - 2013	22
2.2.1.3. Florencia. Variación del IPC según grupos de gasto, por niveles de ingreso 2013	23
2.3.1. Tasa de desempleo, según ciudades 2012 - 2013	23
2.3.2. Florencia. Indicadores del mercado laboral 2012 - 2013	26
2.3.3. Florencia. Ocupados, según ramas de actividad económica 2009 - 2013	27
2.3.4. Florencia. Inactivos 2009 - 2013	29
2.3.5. Caquetá. Indicadores del mercado laboral 2011 - 2013	29
2.4.1.1. Caquetá. Sociedades constituidas, según actividad económica 2012 - 2013	31
2.4.2.1. Caquetá. Sociedades reformadas, según actividad económica 2012 - 2013	32
2.4.3.1. Caquetá. Sociedades disueltas, según actividad económica 2012 - 2013	33
2.4.4.1. Caquetá. Capital neto suscrito, según actividad económica 2012 - 2013	34
2.5.1.1. Departamentos con mayor participación en la exportación de no tradicionales 2012 - 2013	35
2.5.1.2. Caquetá. Exportaciones no tradicionales CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013	36
2.5.1.3. Caquetá. Exportaciones, según grupos de productos 2012 - 2013	36
2.5.2.1. Caquetá. Importaciones CIIU Rev. 3.0. A.C. 2012 - 2013	37
2.5.2.2. Caquetá. Importaciones, según grupos de productos 2012 - 2013	38
2.5.2.3. Caquetá. Importaciones CGCE 2012 - 2013	39
2.6.1.1. Caquetá. Sistema financiero, saldo de la cartera bruta, por modalidad 2012 - 2013	41
2.6.2.1. Caquetá. Saldo de las captaciones del sistema financiero por modalidad 2012 - 2013	42
2.6.3.1. Caquetá. Sistema financiero, saldo de la cartera neta, por modalidad 2012 - 2013	43
2.7.3.1. Caquetá. Recaudo de impuestos nacionales, por tipo 2012 - 2013	44
2.7.4.1. Caquetá. Deuda pública de la administración central departamental 2012 - 2013	45
2.7.4.2. Florencia. Deuda pública de la administración central municipal 2012 - 2013	45

2.8.5.1.	Nacional. Sacrificio de ganado 2009 - 2013	46
2.8.5.2.	Participación del sacrificio de ganado vacuno, según región 2009 - 2013	47
2.8.5.3.	Nacional - Región Amazonía. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo 2012 - 2013	47
2.8.5.4.	Participación del sacrificio de ganado porcino, según región 2009 - 2013	48
2.8.5.5.	Nacional - Región Amazonía. Sacrificio de ganado porcino, por sexo 2012 - 2013	49
2.8.6.1.	Nacional - Caquetá. Número de licencias aprobadas y área por construir 2012 - 2013	50
2.8.6.2.	Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda 2012 - 2013	53
2.8.6.3.	Nacional - Caquetá - Florencia. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2012 - 2013	54
2.8.7.1.	Nacional - Florencia. Movimiento de pasajeros y carga 2012 - 2013	56
2.8.11.1.	Caquetá. Consumo de energía eléctrica, según usos 2012 - 2013	57
2.8.11.2.	Florencia. Consumo de agua potable y suscriptores 2012 - 2013	58
2.8.11.3.	Florencia. Suscriptores y consumo de gas natural, según usos 2012 - 2013	59

## **LISTA DE GRÁFICOS**

2.1.1.	Colombia - Caquetá. Crecimiento del PIB 2001 - 2012p	17
2.2.1.1.	Nacional - Florencia. Variación del IPC 2009 - 2013	22
2.3.1.	Nacional - Caquetá - Florencia. Tasa de desempleo 2007 - 2013	24
2.3.2.	Florencia. Tasa de subempleo 2007 - 2013	25
2.3.3.	Florencia. Distribución de ocupados, según posición ocupacional 2013	28
2.3.4.	Florencia. Distribución de cesantes, según rama de actividad 2013	28
2.3.5.	Caquetá. Tasa de subempleo y tasa global de participación 2002 - 2013	30
2.4.1.1.	Caquetá. Sociedades constituidas, según principales actividades económicas 2012 - 2013	31
2.4.2.1.	Caquetá. Sociedades reformadas, según principales actividades económicas 2012 - 2013	32
2.4.3.1.	Caquetá. Sociedades disueltas, según principales actividades económicas 2012 - 2013	33
2.4.4.1.	Caquetá. Capital neto suscrito, según principales actividades económicas 2012 - 2013	34

2.5.2.1.	Caquetá. Distribución de importaciones, según país de origen 2013	40
2.6.1.1.	Caquetá. Saldo anual de la cartera bruta del sistema financiero, según la modalidad de los créditos 2012 - 2013	41
2.6.2.1.	Caquetá. Saldo anual de las principales captaciones del sistema financiero 2012 - 2013	42
2.6.3.1.	Caquetá. Sector financiero, cartera neta, según modalidad 2012 - 2013	43
2.7.3.1.	Caquetá. Evolución anual del recaudo de impuestos nacionales 2012 - 2013	44
2.8.5.1.	Región Amazonía. Sacrificio de ganado vacuno 2012 - 2013	48
2.8.5.2.	Región Amazonía. Sacrificio de ganado porcino 2012 - 2013	49
2.8.6.1.	Caquetá. Área aprobada para vivienda y otros destinos 2007 - 2013	50
2.8.6.2.	Nacional - Caquetá. Promedio de metros cuadrados, según unidades aprobadas para vivienda 2012 - 2013	51
2.8.6.3.	Nacional - Caquetá. Distribución de unidades de vivienda licenciadas, según VIS y no VIS 2012 - 2013	51
2.8.6.4.	Caquetá. Proporción de unidades aprobadas de casas y apartamentos, destinados a VIS y no VIS 2012 - 2013	52
2.8.6.5.	Caquetá. Distribución de área aprobada, según destino 2013	52
2.8.6.6.	Nacional - Caquetá. Distribución de créditos para vivienda, por tipo 2012 - 2013	54
2.8.6.7.	Nacional - Caquetá. Distribución de créditos para vivienda de interés social nueva, con y sin subsidio 2012 - 2013	55
2.8.6.8.	Caquetá. Evolución del valor promedio de crédito otorgado para financiación de vivienda 2012 - 2013 (trimestral)	55
2.8.11.1.	Caquetá. Consumo de energía eléctrica, según usos 2012 - 2013	57
2.8.11.2.	Florencia. Consumo de agua potable y suscriptores 2012 - 2013	58
2.8.11.3.	Florencia. Consumo de gas natural, según usos 2012 - 2013	59
3.3.1.1.	Región Amazonía. Evolución del PIB por región, el índice de tipo de cambio real y la tasa de interés real 2001 - 2012	63
3.3.2.1.	Nacional - Región Amazonía. Reloj del ciclo económico, según PIB 2001 - 2012	65
3.3.2.2.	Nacional - Región Amazonía. Reloj del ciclo económico, según bienes y servicios transables y no transables 2001 - 2012	66

## **LISTA DE TABLAS**

- 3.3.2.1. Región Amazonía. TIR nacional, ITCR y bienes transables - no transables, según cuadrante del ciclo económico 2001 - 2012 67

## SIGLAS Y CONVENCIONES

BC	bancos comerciales
CGCE	clasificación por grandes categorías económicas
CIIU	clasificación internacional industrial uniforme
CUCI	clasificación uniforme para el comercio internacional
CUODE	clasificación por uso y destino económico
CAVS	corporaciones de ahorro y vivienda
CFC	compañías de financiamiento comercial
CF	corporaciones financieras
CDT	certificados de depósito a término
DANE	Departamento Administrativo Nacional de Estadística
DIAN	Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales
GEIH	gran encuesta integrada de hogares
IPC	índice de precios al consumidor
IPP	índice de precios del productor
IVA	impuesto de valor agregado
ICCV	índice de costos de la construcción de vivienda
JDBR	Junta Directiva del Banco de la República
OMC	Organización Mundial del Comercio
PIB	producto interno bruto
UVR	unidad de valor real
US\$	dólar estadounidense
\$	pesos colombianos
SPC	sector público consolidado
VIS	vivienda de interés social
pb	puntos básicos
pp	puntos porcentuales
m <sup>2</sup>	metros cuadrados
t	toneladas
(...)	Cifra aún no disponible
(---)	Información suspendida
(-)	Sin movimiento
---	No existen datos
--	No es aplicable o no se investiga
-	Indefinido
*	Variación muy alta
p	Cifra provisional
pr	Cifra preliminar
pe	Cifras provisionales estimadas
r	Cifra definitiva revisada
nep	no especificado en otra posición
nep	no clasificado previamente
t	toneladas

## **INTRODUCCIÓN**

En el ámbito regional y nacional es de gran importancia contar con documentos que contengan información territorial actualizada y confiable. Estos permiten conocer el comportamiento de dichas economías, y servir de apoyo para la toma de decisiones por parte de los sectores público y privado; inversionistas, investigadores y público en general.

De esta manera, los Informes de Coyuntura Económica Regional (ICER), elaborados por el DANE y el Banco de la República con periodicidad anual, tienen como objetivo recopilar, procesar, estandarizar, describir y divulgar información estadística territorial, con el fin de que sea una herramienta de apoyo para los interesados en el tema, y cuya estructura lleva al usuario del contexto nacional al departamental en el periodo analizado.

Los ICER inician con un breve resumen que sintetiza el comportamiento de los principales indicadores. El capítulo uno describe la coyuntura nacional, el dos, analiza los principales indicadores del departamento, que están divididos en temas como el producto interno bruto, precios, mercado laboral, movimiento de sociedades, sector externo, financiero, fiscal y sector real; sujeto a la cobertura del indicador. El capítulo tres presenta un análisis investigativo y descriptivo de un tema específico, ya sea con enfoque departamental o regional. El capítulo cuatro, sintetiza algunos de los indicadores analizados en anexos estadísticos de nivel departamental. Finalmente, se incluye un glosario que presenta los principales términos utilizados durante el análisis de los indicadores.



## 1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL

### 1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA<sup>1</sup>

En un contexto determinado por el bajo dinamismo de la economía mundial, caída los términos de intercambio en varios países de la región y volatilidad en los mercados financieros, el Producto Interno Bruto (PIB) de Colombia creció 4,7% en 2013; porcentaje superior en 0,7 puntos porcentuales (pp) al registro de 2012. Las variaciones anuales para cada trimestre del año fueron de 2,9% en el primero, 4,6% en el segundo, 5,8% en el tercero y 5,3% en el último. El crecimiento económico colombiano superó al de América Latina y el Caribe (2,6%), según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal, 2013), y también al PIB mundial (3,0%), según las estimaciones del Fondo Monetario Internacional (FMI, 2014). De hecho, en el plano regional y global, el PIB ha bajado de manera moderada el ritmo de crecimiento desde 2011.

Según los componentes de la demanda interna, el consumo total se expandió a una tasa de 4,4%, inferior en 0,3 pp a la de 2012. El consumo privado se incrementó 4,2% al destacarse el desempeño del gasto en bienes semidurables (aumento de 5,9% frente a 5,1% del año anterior) y la desaceleración en durables (al pasar de 7,6% a 3,8% entre los dos años). El gasto final del Gobierno se acrecentó 5,8%, superior en 0,1 pp al del año anterior. Por su parte, la formación bruta de capital avanzó a una tasa anual de 5,1%, con una favorable evolución en la construcción de obras civiles (11,9%), y de vivienda y edificaciones (12,0%), las cuales se expandieron casi el doble respecto a las variaciones de 2012; en contraste, la inversión en maquinaria y equipo se desaceleró al pasar de 13,1% en 2012 a 2,9% en 2013. Por último, las exportaciones y las importaciones, como componentes del PIB, aumentaron 5,4% y 4,5%, en su orden.

Por el lado de la oferta, la mayoría de las ramas se expandieron a tasas superiores a la observada en el PIB total, con excepción de la industria manufacturera, y transporte, almacenamiento y comunicaciones. Los mejores desempeños se evidenciaron en el sector de la construcción (12,0%), servicios sociales (5,3%) y la actividad agropecuaria (5,5%), cuyo dinamismo se explicó, en buena parte, por el aumento de la producción de café y otros productos agrícolas. La explotación de minas y canteras, que sustentó el crecimiento económico en Colombia desde 2008, se desaceleró al pasar de 5,6% en 2012 a 4,9% en 2013, como consecuencia de la caída en la producción de carbón (-4,0%) y la extracción de minerales metalíferos (-4,2%). La industria manufacturera evidenció un desempeño negativo y fue la única de las grandes ramas que se contrajo (-1,0%), con resultados mixtos en las diferentes divisiones fabriles donde, dieciocho de las veinticinco que componen el total de la industria, registraron descensos en su producción.

Respecto al comportamiento de otras grandes ramas, se destacó el suministro de electricidad, gas y agua con un avance de 4,9%, superior en 2,8 pp frente a

<sup>1</sup> Cifras revisadas a septiembre 16 de 2014.

la variación del año anterior. Comercio, reparación, restaurantes y hoteles, al igual que establecimientos financieros, seguros e inmobiliarias tuvieron tasas similares a las del año precedente, 4,3% y 5,0%, en su orden; por su parte, transporte, almacenamiento y comunicaciones pasó de 4,9% a 3,1%.

## **1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL**

Colombia mantiene una inflación baja y estable, teniendo como resultado en 2013 una variación del índice de precios al consumidor (IPC) de 1,9%, cifra inferior en 0,5 pp a la observada en 2012 y por debajo del rango meta de largo plazo (entre 2,0% y 4,0%) establecido por la Junta Directiva del Banco de la República (JDBR). La inflación en el país fue menor a la exhibida en las economías de los mercados emergentes y en desarrollo (6,1%, según el FMI, 2014); y en el contexto suramericano, fue la segunda más baja después de la registrada en Chile. Al evaluar los diferentes rubros de la inflación en Colombia, se encontró que el comportamiento antes señalado fue explicado, fundamentalmente, por el grupo de alimentos (0,9%), y respecto al grupo que excluye los alimentos, presionaron a la baja los precios de los regulados y los bienes transables.

En el mercado laboral de acuerdo con la información de la Gran Encuesta Integrada de Hogares (GEIH) del DANE, en el trimestre octubre - diciembre de 2013 las tasas de desempleo nacional y de las trece áreas metropolitanas se situaron en 8,2% y 9,2%, respectivamente, siendo inferiores a los registros del mismo periodo de 2012. Aunque fueron las tasas más bajas desde que se aplica la encuesta continua de hogares (2000) y la GEIH (2006), superaron el resultado de América Latina y del Caribe (6,3%, según la Cepal, 2013). El mejoramiento en los indicadores laborales obedeció a una mayor generación de empleo, ya que la demanda de trabajo (tasa de ocupación), que pasó de 58,9% a 59,6%, creció a un mayor ritmo que la oferta (tasa global de participación), la cual avanzó de 64,9% a 65,0%. Las ramas de actividad económica que mostraron mayor dinámica en la absorción de empleo, al considerar las más representativas dentro del total de ocupados, fueron: servicios (8,5%), construcción (8,0%) y comercio, hoteles y restaurantes (5,1%). La industria por su parte, redujo la ocupación en 4,9%.

## **1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS**

Durante 2013, la JDBR continuó con la política monetaria flexible iniciada en julio de 2012. Así, el año comenzó con una tasa de intervención de 4,0%, la cual se redujo 25 puntos básicos (pb) en febrero y 50 pb en marzo, para situarla en 3,25% donde se mantuvo el resto del año. De hecho, fue la tasa nominal de política más baja entre los países de la región con esquema de meta de inflación. La postura de la política monetaria de bajos niveles de las tasas de interés fue justificada por la autoridad monetaria en lo corrido del año, al considerar que la economía operaba por debajo de su nivel potencial y que la inflación observada y proyectada era menor al punto medio del rango meta (3,0%). Igualmente, se tuvo en cuenta la débil dinámica de la economía

mundial que afectaba el gasto agregado vía desaceleración de las exportaciones. Cabe destacar que los anuncios emitidos por la Reserva Federal de los Estados Unidos de reducir los estímulos monetarios no afectaron las decisiones de la política monetaria en 2013.

Las anteriores acciones de política estuvieron enmarcadas en una mayor inyección de liquidez frente al año anterior y en una manifiesta desaceleración del crédito interno. La variación promedio anual de la base monetaria pasó de 7,9% en 2012 a 16,4% en 2013 y su mayor fuente de expansión fue la compra de divisas que contabilizaron US\$6.769 millones en las intervenciones del Banco de la República. El agregado monetario más amplio (M3) se expandió a un ritmo similar al de 2012 (15,5%). Respecto a la evolución de la cartera del sistema financiero, promedió un crecimiento anual de 13,1%, el más bajo desde 2009, año de la última crisis financiera internacional. Por modalidad, sobresalió la desaceleración del crédito de consumo, al pasar de una variación anual promedio de 25,1% en 2011 y 18,3% en 2012, a 12,3% en 2013. Los segmentos comercial e hipotecario exhibieron expansiones interanuales levemente inferiores a las del año anterior (13,6% y 14,9%, en su orden). No obstante, los aumentos porcentuales de las diferentes categorías de crédito fueron mayores que el crecimiento del PIB nominal.

La alta liquidez y la transmisión, a partir de los descensos de las tasas de intervención, llevaron a las tasas de interés del mercado monetario y crediticio a niveles históricamente bajos. De tal forma, si se consideran los promedios simples anuales, los niveles y variaciones anuales de las tasas de colocación fueron: en consumo 17,9% y -1,3 pp, en comercial 8,5% y -1,4 pp, y en hipotecario 11,3% y -1,9 pp. La DTF, que es la tasa pasiva de referencia, se situó en 4,2% al cierre del año, inferior en 1,1 pp con relación al año anterior. La tasa interbancaria (TIB), la cual refleja las condiciones de liquidez en el mercado monetario local, cerró en 3,3%, por debajo 1,0 pp del nivel previo. Por último, la tasa de usura, la cual es el referente para fijar el costo financiero de las tarjetas de crédito, pasó de 31,3% en el último trimestre de 2012 a 29,8% (para crédito de consumo y ordinario) en igual periodo de 2013.

#### **1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO**

El déficit en cuenta corriente pasó de US\$11.834 millones en 2012 a US\$12.722 millones en 2013. Lo anterior lo generaron un superávit en la balanza comercial de US\$2.832 millones, un saldo positivo en las transferencias corrientes de US\$4.572 millones, así como balances deficitarios en los servicios no factoriales y renta de factores por US\$5.470 millones y US\$14.656 millones, respectivamente. Por su parte, el superávit comercial fue menor en US\$2.186 millones al de un año atrás. El modesto desempeño del comercio exterior estuvo circundado del menor ritmo de crecimiento de los principales socios comerciales del país, especialmente Estados Unidos, China y la Zona Euro. Igualmente, descendieron las cotizaciones de los principales productos de exportación, tales como petróleo, carbón, ferroníquel, oro, café y banano, mientras que la débil dinámica del sector industrial influyó en la desaceleración de las importaciones.

Por su parte, según el Informe del comportamiento de la Balanza de Pagos de Colombia enero - diciembre de 2013 del Banco de la República, las ventas externas colombianas totalizaron US\$58.030 millones, lo cual significó una disminución anual de 3,0%. Dicha variación se explicó por la caída de 4,2% en el agregado de las principales exportaciones, principalmente de oro no monetario (-34,3%), carbón (-14,3%), ferroníquel (-22,8%) y banano (-7,1%). Las exportaciones de petróleo solo se incrementaron 1,6% y las de flores 5,1%. El valor de las ventas de café se contrajo 1,4% a pesar del aumento significativo en el volumen, lo que fue compensado por la menor cotización del grano. En el desarrollo de las exportaciones el hecho más sobresaliente fue la pérdida de dinamismo de las ventas externas minero - energéticas, iniciada en 2012, luego del buen desempeño que traía en los dos años anteriores.

El resto de exportaciones aumentaron 1,6% en términos anuales, inferior al avance de 2012 (6,2%). Cabe mencionar que renglones con alta representatividad dentro del valor total exportado, como alimentos, confecciones, fundición, hierro y acero, y papel y sus productos, reportaron menores ventas que un año atrás. Por su parte, los capítulos de arancel que exhibieron las tasas de crecimiento más altas fueron: productos diversos de la industria química (43,6%) y vehículos (48,9%). En cuanto a las importaciones, estas continuaron la tendencia de desaceleración evidenciada en 2012 y solo aumentaron 0,7%. Según tipos de bienes, los de consumo avanzaron 2,0% e intermedios 1,3%; en tanto, los de capital se redujeron 0,8%.

La balanza de servicios no factoriales registró un saldo deficitario de US\$5.470 millones, menor que el valor de 2012. Los mayores egresos que explicaron el saldo negativo provinieron de las importaciones de servicios empresariales y de construcción, transporte, y seguros y financieros. Un hecho caracterizado en el análisis del recurrente déficit en la cuenta corriente del país es que se sustenta en un alto desbalance en la renta de factores. En 2013, los ingresos por esta cuenta contabilizaron US\$3.549 millones, en tanto los egresos ascendieron a US\$18.204 millones. Los mayores giros se realizaron por las utilidades y dividendos de los inversionistas extranjeros (US\$14.163 millones) y por el pago de intereses de la deuda externa pública y privada (US\$3.972 millones). De otro lado, las remesas (que representaron el 74,7% de los ingresos en la cuenta de transferencias corrientes) totalizaron US\$4.071 millones, nivel similar al de 2012.

La cuenta de capital arrojó un superávit de US\$19.174 millones, superior en 10,2% al registro del año anterior. El saldo fue explicado por los ingresos de capital extranjero (US\$32.772 millones) y las salidas de capital colombiano (US\$13.598 millones). Las entradas de capital correspondieron a 51,2% de inversión extranjera directa, 33,8% de inversión de portafolio y 15,0% de crédito externo. Por su parte, la inversión directa colombiana en el exterior totalizó US\$7.652 millones, luego de haber presentado un saldo negativo en 2012.

En cuanto al mercado cambiario, a partir de marzo de 2003 la tasa de cambio en Colombia inició una tendencia de apreciación, enmarcada básicamente por el auge del sector minero - energético, la mejora en los términos de intercambio

y la disminución en la prima de riesgo. Sin embargo, al cierre del 2013 se observó una depreciación nominal de 8,9% y un aumento en el índice de la tasa de cambio real<sup>2</sup>, que pasó de 97,9 al final de 2012 a 104,6 en 2013. El alza en la tasa de cambio se sustentó en las expectativas de los mercados de una menor liquidez internacional en un horizonte cercano, ante los anuncios de la Reserva Federal en mayo de 2013 de reducir los estímulos monetarios y normalizar su política monetaria. Igualmente, la intervención del Banco de la República en el mercado cambiario fue más intensa, pues a partir de enero extendió el programa de subastas diarias, al incrementar las compras mensuales promedio a una cifra no inferior a US\$750 millones. En suma, como se había mencionado anteriormente, las compras de divisas ascendieron a US\$6.769 millones, constituyéndose en la acumulación histórica más alta.

### **1.5. SITUACIÓN FISCAL**

Según cifras preliminares de la Dirección General de Política Macroeconómica del Ministerio de Hacienda y Crédito Público, el balance del sector público consolidado en 2013 arrojó un déficit de \$6.247 miles de millones (0,9% del PIB), resultado menos favorable respecto a 2012, cuando se registró un superávit de 0,3% del PIB. El balance negativo estuvo determinado por un déficit de \$16.645 miles de millones del Gobierno Nacional Central (GNC) que pasó de 2,3% a 2,4% del PIB, y un superávit de \$9.954 miles de millones del sector descentralizado, que descendió 1,4 puntos del PIB. El menor superávit del descentralizado se explica, en su mayoría, por la disminución del balance del sector de seguridad social, cuyo superávit pasó de 1,4% del PIB a 0,3%, y de los gobiernos regionales y locales donde el superávit descendió a 0,3% del producto. El deterioro del superávit en seguridad social se atribuye a la desvalorización del portafolio de pensiones, representado principalmente en TES. Adicionalmente, se agregaron las pérdidas del Banco de la República (\$872 miles de millones) y el superávit de Fogafin (\$732 miles de millones).

---

<sup>2</sup> Corresponde al índice del tipo de cambio real del comercio total que utiliza el índice de precios al productor (IPP) como deflactor y las ponderaciones totales, con excepción de Ecuador, Panamá y Francia, países para los que se utiliza el IPC.

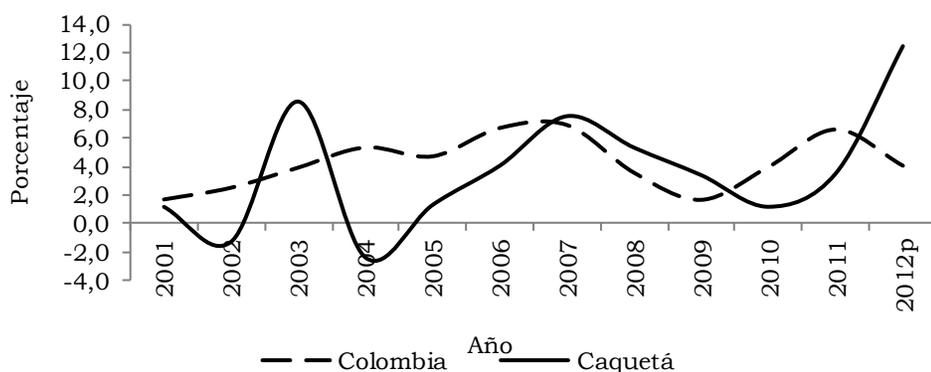


## 2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL

### 2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO<sup>3</sup>

El gráfico 2.1.1 muestra las variaciones del Producto Interno Bruto (PIB) durante 2001 - 2012 para Colombia y el departamento de Caquetá. Con base en este se evidencia cómo la economía nacional tuvo los crecimientos más bajos en 2001 y 2009, ambos años con 1,7%; y los más altos en 2007 y 2011, con 6,9% y 6,6%, respectivamente. El departamento del Caquetá, por su parte, presentó decrecimientos en 2002 (-1,3%), 2004 (-2,4%) y para el año 2010 (-1,2%). El PIB departamental tuvo tasas máximas en 2003, 2007 y 2012, con 8,6%, 7,5% y 12,4%, respectivamente (gráfico 2.1.1).

**Gráfico 2.1.1. Colombia - Caquetá. Crecimiento del PIB 2001 - 2012p**



p: provisional.

Nota: Estos crecimientos corresponden a la variación del valor agregado a precios constantes de 2005 por encadenamiento.

Fuente: DANE.

En detalle, el PIB de Caquetá por grandes ramas de actividad, desde 2007 hasta 2012, registró los mayores crecimientos en dichos años con 7,5% y 12,4%, respectivamente. Dentro de las grandes ramas de actividad, la que tuvo un mayor crecimiento en 2007 fue explotación de minas y canteras, con 25,0%, seguida de transporte (19,5%), servicios financieros (7,4%) y el sector agropecuario (7,1%). En 2010, aquellas de menor crecimiento fueron: transporte (-16,7%), seguida de industria manufacturera (-12,0%) y actividades agropecuarias con (-5,7%). Mientras en 2012, último año observado, el sector construcción tuvo la variación más alta (70,4%), seguido de la actividad minera (70,0%) y la actividad agropecuaria (8,7%) (cuadro 2.1.1).

En ese sentido, la gran rama de actividad que ha tenido mayor participación en la economía de Caquetá es servicios sociales, comunales y personales, seguida de la actividad agropecuaria y, en tercer lugar, comercio, reparación, restaurantes y hoteles.

<sup>3</sup> El Producto Interno Bruto (PIB) representa el resultado final de la actividad productiva de las unidades de producción residentes.

**Cuadro 2.1.1. Caquetá. Crecimiento del PIB por grandes ramas de actividad 2007 - 2012p**

Grandes ramas actividad	2007	2008	2009	2010	2011	2012p
Producto Interno Bruto	7,5	5,4	3,4	1,2	3,5	12,4
A Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	7,1	1,3	-2,6	-5,7	11,1	8,7
B Explotación de minas y canteras	25,0	60,0	0,0	25,0	0,0	70,0
C Industria manufacturera	4,3	2,8	1,4	-12,0	7,6	2,8
D Electricidad, gas y agua	3,2	3,1	6,1	5,7	5,4	5,1
E Construcción	3,3	36,6	-4,7	28,9	-2,6	70,4
F Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	5,3	2,5	1,0	2,5	4,3	4,1
G Transporte, almacenamiento y comunicaciones	19,5	4,4	19,3	-16,7	4,2	2,9
H Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas	7,4	6,2	3,6	4,2	5,4	5,1
I Actividades de servicios sociales, comunales y personales	6,7	3,5	5,1	2,4	1,0	6,9
Derechos e impuestos	8,2	7,6	2,8	5,5	5,2	7,4

p: provisional.

Nota: Estos crecimientos corresponden a la variación del valor agregado a precios constantes de 2005 por encadenamiento.

Fuente: DANE.

A continuación, en el cuadro 2.1.2 se muestra, en detalle, el PIB<sup>4</sup> de Caquetá por cada una de las ramas que componen las grandes ramas de actividad antes descritas. La rama administración pública y defensa, seguida de seguridad social de afiliación obligatoria creció 6,9% y participó 21,0%; por su parte, construcción de obras de ingeniería civil creció 40,2% y participó 8,8%; así mismo, producción pecuaria y caza creció 13,6% y participó 8,7%; y, finalmente, educación de no mercado creció 7,8% y participó 8,2%. Solamente la rama cultivo de otros productos agrícolas disminuyó en 1,6%.

**Cuadro 2.1.2. Caquetá. PIB por ramas de actividad 2012**

Ramas de actividad	Miles de millones de pesos		
	2012p	Variación <sup>1</sup>	Participación
Producto Interno Bruto	2.919	12,4	100,0
1 Cultivo de café	16	0,0	0,5
2 Cultivo de otros productos agrícolas	101	-1,6	3,5

<sup>4</sup> El valor de 2012 está dado a precios corrientes, la variación correspondiente está calculada a precios constantes.

**Cuadro 2.1.2. Caquetá. Producto por ramas de actividad  
2012**

		Continuación		
		Miles de millones de pesos		
	Ramas de actividad	2012p	Variación <sup>1</sup>	Participación
3	Producción pecuaria y caza incluyendo las actividades veterinarias	255	13,6	8,7
4	Silvicultura, extracción de madera y actividades conexas	25	12,5	0,9
5	Pesca, producción de peces en criaderos de granjas piscícolas; actividades de servicios relacionadas con la pesca	10	0,0	0,3
9	Extracción de minerales no metálicos	15	63,6	0,5
10-19	Alimentos, bebidas y tabaco	67	4,4	2,3
20-37	Resto de la industria	35	0,0	1,2
38	Generación, captación y distribución de energía eléctrica	33	4,3	1,1
39	Fabricación de gas; distribución de combustibles gaseosos por tuberías; suministro de vapor y agua caliente	4	-	0,1
40	Captación, depuración y distribución de agua	9	0,0	0,3
41	Construcción de edificaciones completas y de partes de edificaciones; acondicionamiento de edificaciones	168	169,0	5,8
42	Construcción de obras de ingeniería civil	257	40,2	8,8
43	Comercio	120	3,1	4,1
44	Mantenimiento y reparación de vehículos automotores; reparación de efectos personales y enseres domésticos	16	0,0	0,5
45	Hoteles, restaurantes, bares y similares	191	5,6	6,5
46	Transporte por vía terrestre	43	3,0	1,5
47	Transporte por vía acuática	2	0,0	0,1
48	Transporte por vía aérea	9	0,0	0,3
49	Actividades complementarias y auxiliares al transporte; actividades de agencias de viajes	2	0,0	0,1
50	Correo y telecomunicaciones	123	3,1	4,2
51	Intermediación financiera	68	6,3	2,3
52	Actividades inmobiliarias y alquiler de vivienda	87	3,3	3,0
53	Actividades de servicios a las empresas excepto servicios financieros e inmobiliarios	74	8,0	2,5
54	Administración pública y defensa; seguridad social de afiliación obligatoria	614	6,9	21,0
55	Educación de mercado	13	10,0	0,4

**Cuadro 2.1.2. Caquetá. Producto por ramas de actividad 2012**

Ramas de actividad		Conclusión		
		Miles de millones de pesos		
		2012p	Variación <sup>1</sup>	Participación
56	Educación de no mercado	239	7,8	8,2
57	Servicios sociales y de salud de mercado	132	6,3	4,5
58	Eliminación de desperdicios y aguas	7	0,0	0,2
59	Actividades de asociaciones ncp; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de mercado	42	3,2	1,4
60	Actividades de asociaciones ncp; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de no mercado	11	0,0	0,4
61	Hogares privados con servicio doméstico	11	0,0	0,4
	Derechos e impuestos	120	7,6	4,1

p: provisional.

- Indefinido.

<sup>1</sup> Corresponde a la variación del valor agregado a precios constantes de 2005 por encadenamiento.

De otra parte, el PIB por habitante en 2012 indica que para el departamento ascendió a \$6.352.350, durante el periodo de 2002 - 2012 el comportamiento del PIB *per cápita* fue creciente.

## 2.2. PRECIOS

**2.2.1. Índice de Precios al Consumidor (IPC).** La variación en el IPC, a nivel nacional en 2013, fue de 1,9%, es decir 0,5 pp por debajo del año anterior. Cúcuta, por ejemplo, fue la ciudad con menor variación en el país (0,0%); le siguió Quibdó (0,7%), Valledupar y Pasto (ambas con el 1,0%). A su vez, entre las ciudades con mayor variación positiva en el IPC estuvieron: Riohacha (3,7%), San Andrés (2,9%) y Bogotá D.C. (2,4%), Bucaramanga y Villavicencio (estas últimas con el 2,1%). Respecto a 2012, entre los mayores descensos estuvieron Cúcuta, Sincelejo, Valledupar, Barranquilla, Cartagena y Bucaramanga.

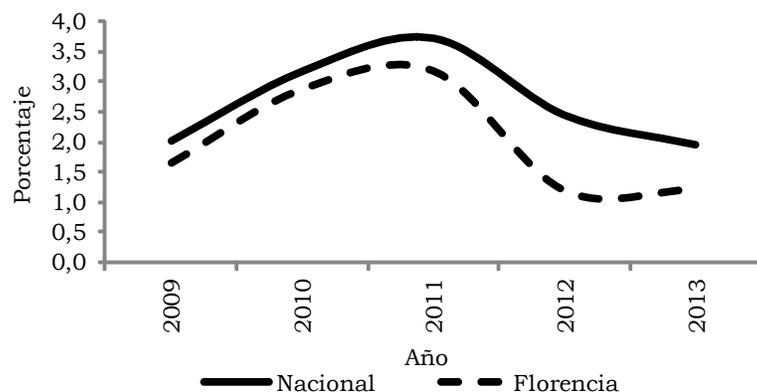
**Cuadro 2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades 2012 - 2013**

Ciudades	2012	2013	Diferencia porcentual
Nacional	2,4	1,9	-0,5
Armenia	1,9	1,2	-0,7
Barranquilla	3,0	1,5	-1,5
Bogotá	2,4	2,4	0,0
Bucaramanga	3,5	2,1	-1,4
Cali	1,9	1,7	-0,2
Cartagena	3,0	1,6	-1,4
Cúcuta	2,0	0,0	-2,0
Florencia	1,2	1,2	0,0
Ibagué	2,3	1,3	-1,0
Manizales	2,4	1,7	-0,7
Medellín	2,5	1,8	-0,7
Montería	2,4	1,3	-1,1
Neiva	2,4	1,6	-0,9
Pasto	1,7	1,0	-0,7
Pereira	2,2	1,2	-1,0
Popayán	2,0	0,8	-1,1
Quibdó	2,0	0,7	-1,3
Riohacha	2,1	3,7	1,6
San Andrés	2,3	2,9	0,6
Santa Marta	2,3	1,6	-0,7
Sincelejo	2,7	1,1	-1,6
Tunja	2,2	1,5	-0,6
Valledupar	2,5	1,0	-1,6
Villavicencio	2,8	2,1	-0,7

Fuente: DANE.

Cabe resaltar que desde 2009 se hace medición del IPC para Florencia. En ese sentido, observando la serie 2009 - 2013, las variaciones de los precios de la ciudad fueron menores a las del país en todos los años, aunque presentaron el mismo comportamiento.

Ahora bien, por grupos de gastos en 2013, los incrementos más bajos del IPC en el país estuvieron en alimentos y vestuario, ambos con 0,9%; mientras los mayores fueron para salud y educación, igualmente los dos con 4,4%. El grupo de gasto que más descendió con respecto al año anterior fue alimentos con 1,7 pp. Así mismo, aquellos que tuvieron mayor diferencia porcentual fueron diversión (1,3 pp) y comunicaciones (1,2 pp). En el caso de Florencia, los grupos con variación negativa fueron comunicaciones (-0,6%) y alimentos, y diversión (-0,2%). Los grupos con mayor variación fueron educación (6,4%), seguido de transporte (3,1%).

**Gráfico 2.2.1.1. Nacional - Florencia. Variación del IPC 2009 - 2013**

Fuente: DANE.

Por último, respecto a 2012, los grupos que más disminuyeron fueron alimentos (1,7 pp) y comunicaciones (1,0 pp). El de más diferencia porcentual fue educación (3,9 pp).

**Cuadro 2.2.1.2. Nacional - Florencia. Variación del IPC, según grupos de gasto 2012 - 2013**

Grupos de gasto	Nacional		Diferencia porcentual	Florencia		Diferencia porcentual
	2012	2013		2012	2013	
Total	2,4	1,9	-0,5	1,2	1,2	0,0
Alimentos	2,5	0,9	-1,7	1,5	-0,2	-1,7
Vivienda	3,0	2,7	-0,3	1,1	1,7	0,6
Vestuario	0,7	0,9	0,2	1,3	0,9	-0,4
Salud	4,3	4,4	0,2	1,7	1,9	0,2
Educación	4,6	4,4	-0,2	2,5	6,4	3,9
Diversión	0,5	1,8	1,3	-1,5	-0,2	1,2
Transporte	1,4	1,4	-0,1	0,4	3,1	2,7
Comunicaciones	1,6	2,7	1,2	0,4	-0,6	-1,0
Otros gastos	1,3	1,0	-0,3	1,5	1,6	0,0

Fuente: DANE.

Por nivel de ingresos, en Florencia, los niveles altos registraron un aumento del índice de precios de 1,3%; así, mientras para los medios fue de 1,2%, para los bajos, de 1,3%. En la variación se destacó educación, con 8,7% en los altos, 6,4% en los medios y 4,7% en los bajos.

**Cuadro 2.2.1.3. Florencia. Variación del IPC según grupos de gasto, por niveles de ingreso 2013**

Grupos de gasto	Total	Ingresos		
		Altos	Medios	Bajos
Total	1,2	1,3	1,2	1,3
Alimentos	-0,2	1,3	0,2	-1,0
Vivienda	1,7	1,2	1,3	2,7
Vestuario	0,9	0,9	1,0	0,9
Salud	1,9	1,8	2,1	1,7
Educación	6,4	8,7	6,4	4,7
Diversión	-0,2	-0,3	0,0	-0,8
Transporte	3,1	0,4	2,9	7,9
Comunicaciones	-0,6	-1,3	-0,6	-0,1
Otros gastos	1,6	1,6	1,6	1,5

Fuente: DANE.

## 2.3. MERCADO LABORAL<sup>5</sup>

El desempleo en las 24 ciudades disminuyó, al pasar de 11,3% en 2012 a 10,7% en 2013. La ciudad de mayor desempleo en el último año de análisis fue Quibdó (18,3%), seguida de Cúcuta y Popayán — ambas 15,6% —, y Armenia (15,4%). Barranquilla, por su parte, se destacó por registrar un menor desempleo (8,0%), seguida por San Andrés (8,5%) y Bogotá D.C. (9,0%). Así, las ciudades que tuvieron las mayores variaciones negativas fueron: Riohacha (-2,4 pp), seguida de Pereira (-2,2 pp) y Popayán (-2,0 pp). Entre las que tuvieron mayor diferencia porcentual positiva entre 2012 y 2013 están: San Andrés (1,0 pp) y Quibdó (0,7 pp).

**Cuadro 2.3.1. Tasa de desempleo, según ciudades 2012 - 2013**

Ciudades	2012	2013	Diferencia porcentual
24 ciudades	11,3	10,7	-0,6
Quibdó	17,6	18,3	0,7
Cúcuta	15,9	15,6	-0,3
Popayán	17,5	15,6	-2,0
Armenia	15,4	15,4	0,0
Cali	14,3	14,2	-0,1
Pereira	16,1	13,8	-2,2
Ibagué	13,3	13,8	0,5
Florencia	12,7	12,2	-0,5

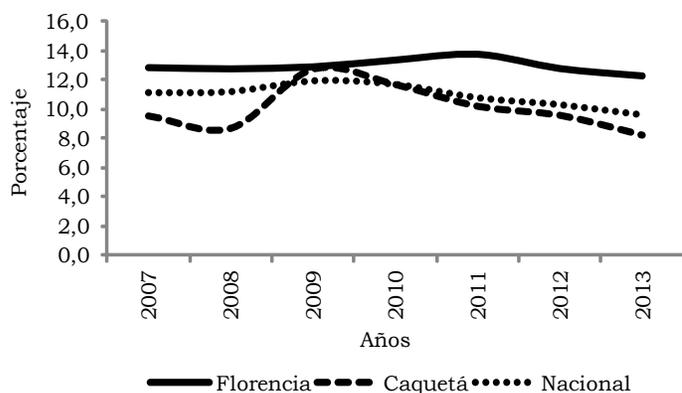
<sup>5</sup> La información sobre el tamaño y estructura de la fuerza de trabajo (empleo, desempleo e inactividad) de la población del país, así como su comportamiento, se obtiene de los datos de la Gran Encuesta Integrada de Hogares (GEIH) del DANE.

**Cuadro 2.3.1. Tasa de desempleo, según ciudades  
2012 - 2013**

Ciudades	2012	2013	Conclusión
			Diferencia porcentual
Tunja	11,9	12,1	0,2
Neiva	12,1	11,9	-0,2
Manizales	12,3	11,6	-0,7
Villavicencio	11,8	11,3	-0,6
Medellín	12,4	11,2	-1,2
Montería	12,5	10,9	-1,6
Pasto	12,3	10,7	-1,5
Sincelejo	10,7	10,4	-0,3
Riohacha	12,7	10,3	-2,4
Cartagena	9,7	9,9	0,2
Santa Marta	10,0	9,9	-0,1
Valledupar	10,3	9,9	-0,5
Bucaramanga	9,7	9,4	-0,3
Bogotá	9,5	9,0	-0,5
San Andrés	7,5	8,5	1,0
Barranquilla	8,3	8,0	-0,3

Fuente: DANE.

Un comparativo entre la tasa de desempleo de Florencia, Caquetá, y el total nacional durante el periodo 2007 - 2013, muestra que la tasa de desempleo de la ciudad se mantuvo estable alrededor de 12,6%. Lo anterior, sin incluir los años 2010 y 2011, cuando tuvo los valores más altos con 13,3% y 13,7%, respectivamente. Por su parte, la tasa de desempleo de Caquetá se ubicó, en la mayoría de los años observados, por debajo del desempleo de la ciudad y el nacional, con excepción de 2009 donde alcanzó un 12,8%, por encima del registro nacional. Así, el nivel de desempleo de Florencia no tuvo la misma tendencia al nivel de desempleo nacional.

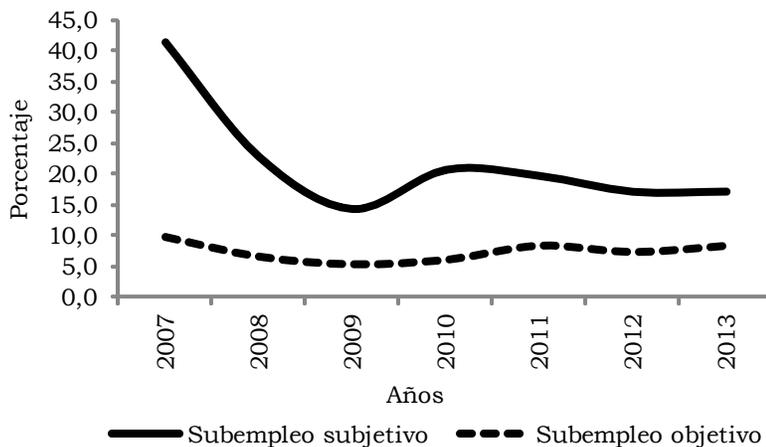
**Gráfico 2.3.1. Nacional - Caquetá - Florencia. Tasa de desempleo  
2007 - 2013**

Fuente: DANE.

El gráfico 2.3.2 muestra la evolución durante el periodo 2007 - 2013 en Florencia tanto del porcentaje del subempleo subjetivo<sup>6</sup>, como del subempleo objetivo<sup>7</sup>. El subempleo subjetivo, en primer lugar, empezó con el más elevado de la serie (41,5%) y a partir de ahí disminuyó a un ritmo rápido hasta un mínimo, en 2009: es decir, pasó de 14,2% hasta estabilizarse en 17,0% en los dos últimos. El subempleo objetivo, en segundo lugar, tuvo la misma tendencia del subjetivo, aunque con porcentajes menores: su mínimo en 2009 fue de 5,4%, y sus más altos en 2007, 2011 y 2013, años en los cuales se registró una cifra de 9,9% en el primero y 8,5% en los últimos.

En el cuadro 2.3.2 se muestran los resultados en el mercado laboral de Florencia en 2013. La tasa global de participación disminuyó, al pasar de 59,7% a 58,4% y la tasa de ocupación también lo hizo, pero en una menor magnitud, al pasar de 52,1% a 51,3%. Lo anterior implica que hubo un crecimiento en el número de personas empleadas mayor a las personas económicamente activas y menor al de personas en edad de trabajar; esto también resultó en una reducción del desempleo, al pasar de 12,7% a 12,2%, es decir, 0,5 pp menos.

**Gráfico 2.3.2. Florencia. Tasa de subempleo 2007 - 2013**



Fuente: DANE.

Con respecto al subempleo subjetivo y objetivo, para 2013, el porcentaje de personas que consideró su empleo inadecuado por ingresos fue el más alto: 15,7% para subjetivo y 7,7% para objetivo; a ello le siguió la proporción de personas que consideraron que su empleo fue inadecuado por competencias (8,8% para los subjetivos y 3,7% para los objetivos). Por su parte, el motivo insuficiencia de horas tuvo la menor proporción (2,7% para subjetivos y 1,5% para objetivos).

<sup>6</sup> Es aquel donde se clasifican los individuos que consideran que no tienen el empleo adecuado, ya sea por insuficiencia de horas, competencias o ingresos, pero que no han hecho ninguna diligencia para encontrar otro.

<sup>7</sup> Está constituido por aquellos individuos que consideran lo mismo por las razones mencionadas, pero que han hecho alguna gestión para encontrar un trabajo distinto.

Así, el subempleo subjetivo se mantuvo en 17,0% en 2013 y la proporción de subempleados subjetivos por ingresos inadecuados no cambió. El subempleo objetivo aumentó en 1,1 pp: los subempleados objetivos por motivo ingresos tuvieron la mayor diferencia porcentual (0,9 pp más); mientras el desempleo oculto<sup>8</sup> disminuyó 0,2 pp en 2013.

**Cuadro 2.3.2. Florencia. Indicadores del mercado laboral  
2012 - 2013**

Concepto	2012	2013
Porcentajes		
Población en edad de trabajar	75,7	76,1
Tasa global de participación	59,7	58,4
Tasa de ocupación	52,1	51,3
Tasa de desempleo	12,7	12,2
T.D. Abierto	12,1	11,7
T.D. Oculto	0,7	0,5
Tasa de subempleo subjetivo	17,0	17,0
Insuficiencia de horas	3,2	2,7
Empleo inadecuado por competencias	9,0	8,8
Empleo inadecuado por ingresos	15,7	15,7
Tasa de subempleo objetivo	7,4	8,5
Insuficiencia de horas	1,4	1,5
Empleo inadecuado por competencias	3,1	3,7
Empleo inadecuado por ingresos	6,8	7,7
Miles de personas		
Población total	142	145
Población en edad de trabajar	107	110
Población económicamente activa	64	64
Ocupados	56	57
Desocupados	8	8
Abiertos	8	8
Ocultos	0	0
Inactivos	43	46
Subempleados subjetivos	11	11
Insuficiencia de horas	2	2
Empleo inadecuado por competencias	6	6
Empleo inadecuado por ingresos	10	10
Subempleados objetivos	5	5
Insuficiencia de horas	1	1
Empleo inadecuado por competencias	2	2
Empleo inadecuado por ingresos	4	5

Fuente: DANE.

<sup>8</sup> Número de personas que se encontraron desempleadas y, además, desalentadas, es decir, que no creían que podían encontrar un trabajo.

A continuación, el cuadro 2.3.3 muestra la evolución del número de ocupados en Florencia durante el periodo 2009 - 2013. Este porcentaje tuvo un incremento promedio de 4,8% entre 2009 - 2012 y en 2013 solo aumentó 1,1%. En lo que se refiere a la participación en el periodo del número de ocupados de cada rama de actividad, la más alta fue comercio, hoteles y restaurantes (36,4%); lo siguen, servicios comunales, sociales y personales, y transporte, almacenamiento y comunicaciones. Así, para 2013, las ramas de actividad que más perdieron peso en el total de ocupados fueron servicios sociales, comunales y personales e industria manufacturera; las que más ganaron, restaurantes y hoteles, y actividades inmobiliarias.

En cuanto a la posición ocupacional, la mayor parte de los ocupados en Florencia fueron cuenta propia (48,4%), seguida de empleado particular (29,4%) y empleado del gobierno (9,9%). En estas proporciones se vislumbra, por lo tanto, la proporción alta de informalidad (gráfico 2.3.3).

**Cuadro 2.3.3. Florencia. Ocupados, según ramas de actividad económica 2009 - 2013**

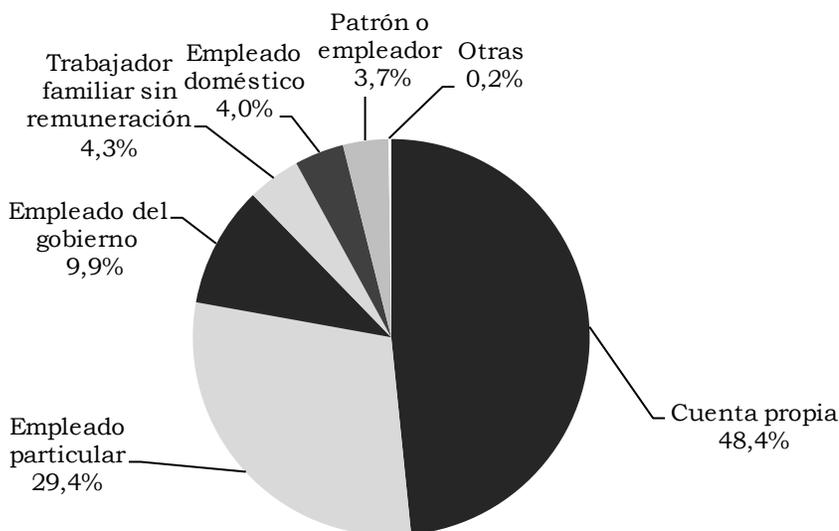
Rama de actividad	Miles de personas				
	2009	2010	2011	2012	2013
Total	49	51	54	56	57
Industria manufacturera	4	4	4	5	4
Construcción	4	5	4	5	4
Comercio, restaurantes y hoteles	18	19	20	20	21
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	5	6	6	6	7
Intermediación financiera	1	1	0	1	1
Actividades inmobiliarias	3	3	3	3	4
Servicios, comunales, sociales y personales	13	12	14	15	15
Otras ramas <sup>1</sup>	2	2	2	1	1
No informa	0	0	0	0	0

<sup>1</sup> Agricultura, ganadería, pesca, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua.

Fuente: DANE.

Ahora bien, en 2013, la proporción de desempleados cesantes en Florencia, es decir, que ya han tenido un empleo antes y se encuentran buscando, fue mayor en comercio (32,5%), servicios (26,4%) y construcción (17,4%). Transporte, por su parte, tuvo el tercer lugar en participación de sus ocupados y el cuarto en el caso de los cesantes.

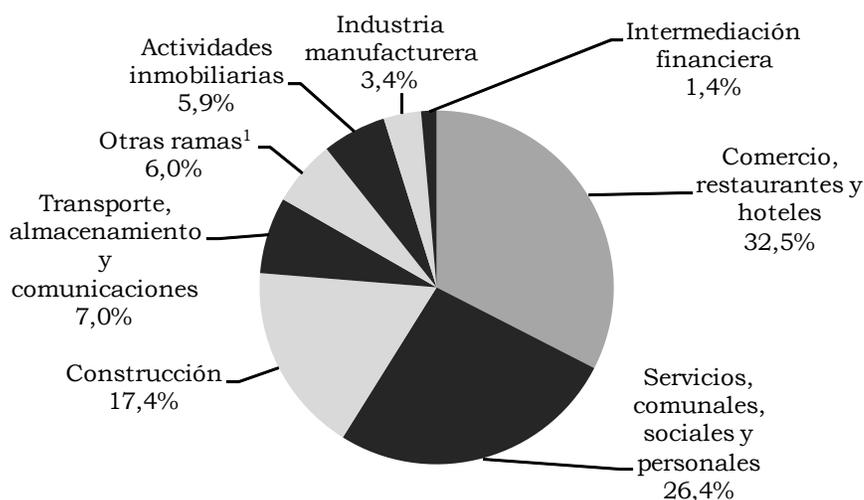
**Gráfico 2.3.3. Florencia. Distribución de ocupados, según posición ocupacional 2013**



Fuente: DANE.

El número de inactivos en Florencia entre 2009 y 2013 aumentó en tres mil personas aproximadamente. Este obedeció al aumento en el número de estudiantes y personas dedicadas al hogar. Así, el número de inactivos se dio en 2013 cuando su variación fue de 5,9%, representando a su vez el mayor incremento.

**Gráfico 2.3.4. Florencia. Distribución de cesantes, según rama de actividad 2013**



<sup>1</sup> Agricultura, ganadería, pesca, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua.

Fuente: DANE.

**Cuadro 2.3.4. Florencia. Inactivos  
2009 - 2013**

Año	Miles de personas			
	Total inactivos	Estudiantes	Oficios del hogar	Otros
2009	43	16	19	8
2010	43	18	19	6
2011	42	17	19	6
2012	43	17	21	6
2013	46	18	21	7

Fuente: DANE.

Por otra parte, en el cuadro 2.3.5 se presenta el mercado laboral para el departamento de Caquetá en los años 2011 - 2013. Para 2013, la tasa global de participación se redujo al pasar de 52,7% en 2012 a 51,0% en 2013; mientras la tasa de ocupación lo hizo en una menor magnitud al pasar de 47,6% a 46,8%. Esto resultó en una tasa de desempleo de 8,2%, inferior en 1,4 pp a la del año anterior. En cuanto al 2012, tanto la tasa global de participación como la tasa de ocupación, se redujeron y el desempleo bajó en 0,6 pp. En 2013, el subempleo del departamento, por motivo ingresos, tuvo una proporción mayor, seguido de empleo inadecuado por competencias y, por último, insuficiencia de horas. Con respecto al año anterior, el subempleo por competencias tuvo 2,5 pp más.

**Cuadro 2.3.5. Caquetá. Indicadores del mercado laboral  
2011 - 2013**

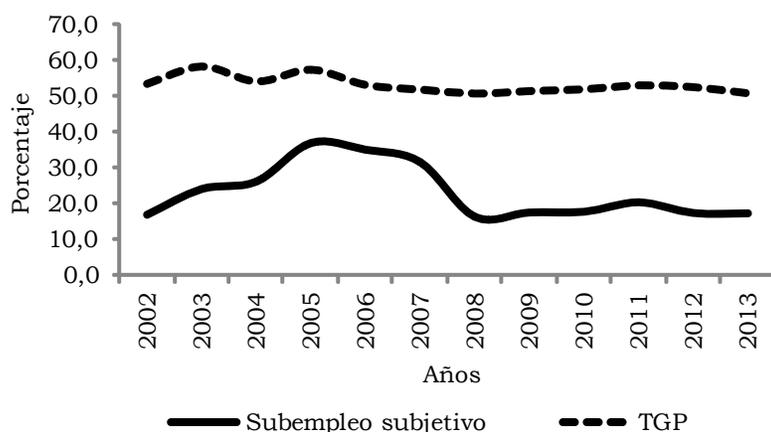
Concepto	2011	2012	2013
Porcentajes			
Población en edad de trabajar	73,9	74,3	74,6
Tasa global de participación	53,1	52,7	51,0
Tasa de ocupación	47,7	47,6	46,8
Tasa de desempleo	10,2	9,6	8,2
T.D. Abierto	9,7	9,0	7,8
T.D. Oculto	0,5	0,6	0,5
Tasa de subempleo	20,6	17,6	17,6
Insuficiencia de horas	3,3	3,1	2,9
Empleo inadecuado por competencias	6,7	5,6	8,1
Empleo inadecuado por ingresos	19,6	16,6	16,4
Miles de personas			
Población total	454	460	465
Población en edad de trabajar	335	341	347
Población económicamente activa	178	180	177
Ocupados	160	162	163
Desocupados	18	17	15

**Cuadro 2.3.5. Caquetá. Indicadores del mercado laboral 2011 - 2013**

Concepto	Conclusión		
	2011	2012	2013
Abiertos	17	16	14
Ocultos	1	1	1
Inactivos	157	161	170
Subempleados	37	32	31
Insuficiencia de horas	6	6	5
Empleo inadecuado por competencias	12	10	14
Empleo inadecuado por ingresos	35	30	29

Fuente: DANE.

Finalmente, la tasa global de participación mostró estabilidad, aunque con una tendencia descendente durante el periodo 2002 - 2013. Al mismo tiempo, alcanzó máximos en 2003 y 2005, con 58,1% y 57,3%, y su mínimo en 2008 con 51,0%. El subempleo, por su parte, tuvo una tendencia positiva entre 2002 y 2005, cuando registró 37,0%. Después de esto disminuyó, hasta encontrar a partir de 2009 una estabilidad relativa alrededor de 17,7%, sin incluir 2011 cuando arrojó una cifra de 20,6% (gráfico 2.3.5)

**Gráfico 2.3.5. Caquetá. Tasa de subempleo y tasa global de participación 2002 - 2013**

Fuente: DANE.

## 2.4. MOVIMIENTO DE SOCIEDADES

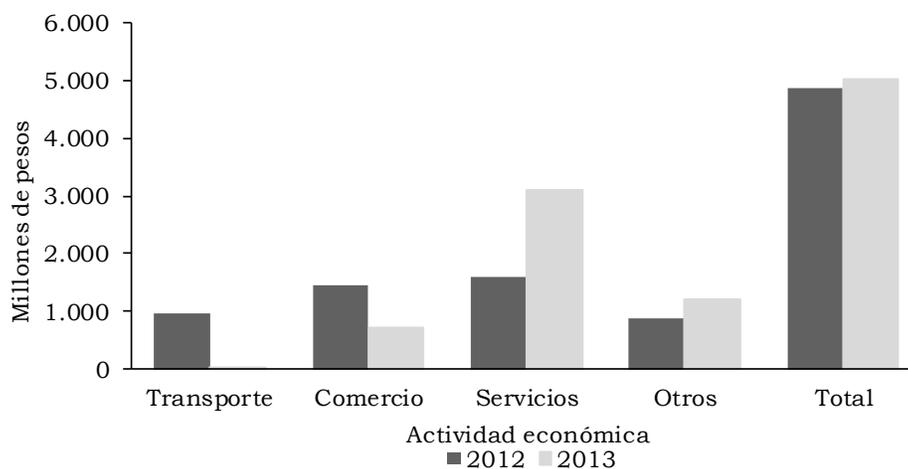
**2.4.1. Sociedades constituidas.** En 2013 se constituyeron ante la Cámara de Comercio de Florencia 135 sociedades, con un capital de \$5.038 millones, superior en 3,3% frente al reportado el año anterior. Así, la actividad con mayor participación fue servicios con 61,8% y crecimiento de 95,0% (cuadro 2.4.1.1).

**Cuadro 2.4.1.1. Caquetá. Sociedades constituidas, según actividad económica 2012 - 2013**

Actividad económica	2012		2013		Variación valor	
	Número	Millones de pesos	Número	Millones de pesos	Absoluta	Porcentual
Total	124	4.879	135	5.038	159	3,3
Agropecuaria	22	337	5	140	-197	-58,5
Explotación de minas	0	0	0	0	0	-
Industria	0	0	10	810	810	-
Electricidad, gas y agua	2	100	0	0	-100	-100,0
Construcción	16	434	6	250	-184	-42,4
Comercio	28	1.443	19	712	-731	-50,7
Transporte	8	960	2	11	-949	-98,9
Seguros y finanzas	1	10	2	4	-6	-60,0
Servicios	47	1.595	91	3.111	1.516	95,0

- Indefinido.

Fuente: Cámara de Comercio de Florencia para el Caquetá.

**Gráfico 2.4.1.1. Caquetá. Sociedades constituidas, según principales actividades económicas 2012 - 2013**

Fuente: Cámara de Comercio de Florencia para el Caquetá.

**2.4.2. Sociedades reformadas.** En el Caquetá se reformaron 40 empresas por valor de \$23.805 millones. Esto también correspondió a una contracción anual de capital de 15,3%, la cual se concentró en la actividad de comercio (-93,8%) (cuadro 2.4.2.1).

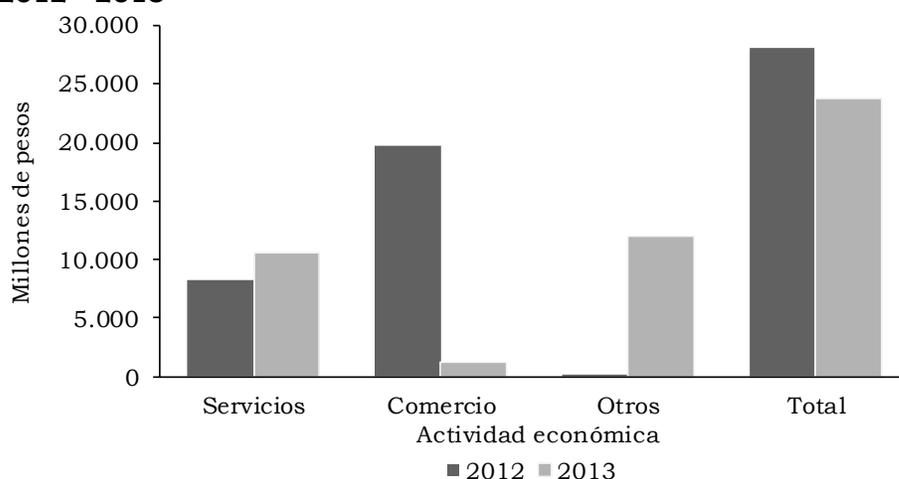
**Cuadro 2.4.2.1. Caquetá. Sociedades reformadas, según actividad económica 2012 - 2013**

Actividad económica	2012		2013		Variación valor	
	Número	Millones de pesos	Número	Millones de pesos	Absoluta	Porcentual
Total	21	28.117	40	23.805	-4.312	-15,3
Agropecuaria	0	0	1	10	10	-
Explotación de minas	0	0	0	0	0	-
Industria	0	0	1	6	6	-
Electricidad, gas y agua	0	0	1	3.003	3.003	-
Construcción	2	107	4	1.150	1.043	*
Comercio	8	19.664	7	1.220	-18.444	-93,8
Transporte	1	59	7	7.834	7.775	*
Seguros y finanzas	0	0	1	30	30	-
Servicios	10	8.287	18	10.552	2.265	27,3

- Indefinido.

\* Variación muy alta.

Fuente: Cámara de Comercio de Florencia para el Caquetá.

**Gráfico 2.4.2.1. Caquetá. Sociedades reformadas, según principales actividades económicas 2012 - 2013**

Fuente: Cámara de Comercio de Florencia para el Caquetá.

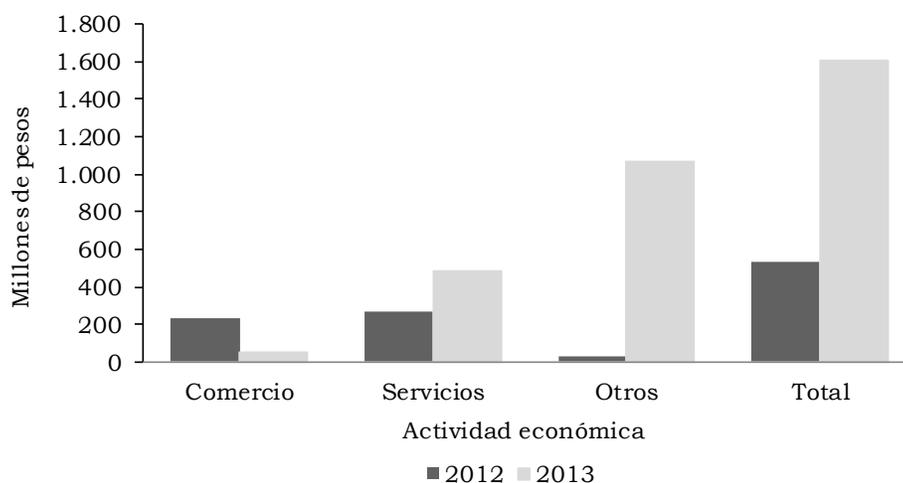
**2.4.3. Sociedades disueltas.** En 2013 se disolvieron 28 establecimientos, lo cual conllevó la reducción de patrimonio por \$1.605 millones. Por su parte, el sector que más extrajo recursos fue industria con \$793 millones (cuadro 2.4.3.1).

**Cuadro 2.4.3.1. Caquetá. Sociedades disueltas, según actividad económica 2012 - 2013**

Actividad económica	2012		2013		Variación valor	
	Número	Millones de pesos	Número	Millones de pesos	Absoluta	Porcentual
Total	19	534	28	1.605	1.071	200,6
Agropecuaria	2	21	2	33	12	57,1
Explotación de minas	0	0	0	0	0	-
Industria	0	0	2	793	793	-
Electricidad, gas y agua	0	0	2	228	228	-
Construcción	0	0	1	2	2	-
Comercio	10	230	6	54	-176	-76,5
Transporte	0	0	0	0	0	-
Seguros y finanzas	1	10	1	9	-1	-10,0
Servicios	6	273	14	486	213	78,0

- Indefinido.

Fuente: Cámara de Comercio de Florencia para el Caquetá.

**Gráfico 2.4.3.1. Caquetá. Sociedades disueltas, según principales actividades económicas 2012 - 2013**

Fuente: Cámara de Comercio de Florencia para el Caquetá.

**2.4.4. Capital neto suscrito.** El movimiento de sociedades realizado ante la Cámara de Comercio de Florencia, arrojó en 2013 una inversión neta en el Caquetá de \$27.238 millones. Esto fue equivalente a una disminución anual de \$5.224 millones (-16,1%), derivada en su totalidad de la caída presentada en la actividad comercial por \$18.999 millones (-91,0%); aunque se registraron incrementos de alguna magnitud en transporte, servicios y electricidad, gas y agua (cuadro 2.4.4.1)

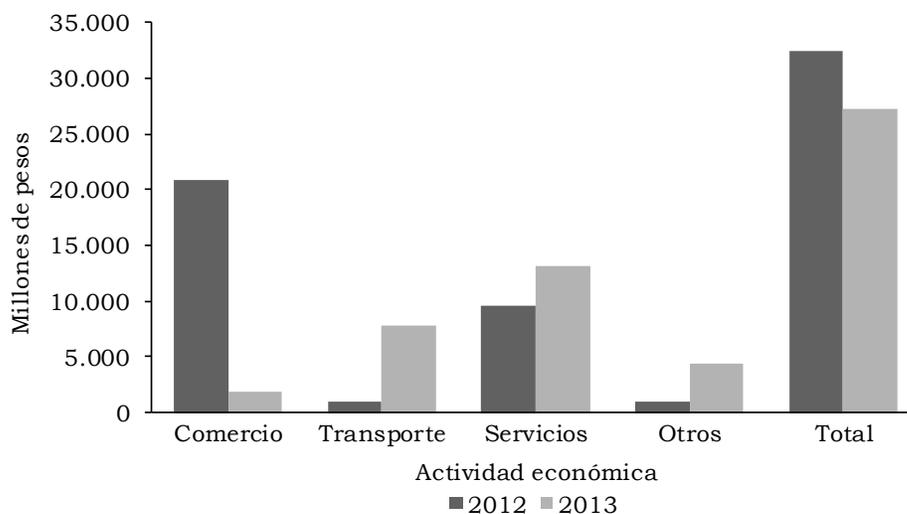
**Cuadro 2.4.4.1. Caquetá. Capital neto suscrito, según actividad económica 2012 - 2013**

Actividad económica	2012		2013		Variación valor	
	Número	Millones de pesos	Número	Millones de pesos	Absoluta	Porcentual
Total	126	32.462	147	27.238	-5.224	-16,1
Agropecuaria	20	316	4	117	-199	-63,0
Explotación de minas	0	0	0	0	0	-
Industria	0	0	9	23	23	-
Electricidad, gas y agua	2	100	-1	2.775	2.675	*
Construcción	18	541	9	1.398	857	158,4
Comercio	26	20.877	20	1.878	-18.999	-91,0
Transporte	9	1.019	9	7.845	6.826	*
Seguros y finanzas	0	0	2	25	25	-
Servicios	51	9.609	95	13.177	3.568	37,1

- Indefinido.

\* Variación muy alta.

Fuente: Cámara de Comercio de Florencia para el Caquetá.

**Gráfico 2.4.4.1. Caquetá. Capital neto suscrito, según principales actividades económicas 2012 - 2013**

Fuente: Cámara de Comercio de Florencia para el Caquetá.

## 2.5. SECTOR EXTERNO

**2.5.1. Exportaciones no tradicionales (FOB)<sup>9</sup>.** En Colombia las exportaciones no tradicionales representaron el 29,1% del valor total exportado en 2013 con US\$17.088.589 miles. Esta proporción fue 0,8 pp menor a la del año anterior.

<sup>9</sup> La exportación de un país puede caracterizarse como tradicional y no tradicional. La no tradicional involucra mayor valor agregado ya que son productos elaborados.

Las exportaciones no tradicionales para 2013 presentaron una disminución de 4,9%. Antioquia, por su parte, disminuyó su valor exportado en 13,7%, pero conservó el primer lugar como el departamento más exportador, y registró una participación sobre el total de 32,8%. Bogotá D.C. se ubicó en segundo lugar en participación con alrededor de la mitad del valor registrado por Antioquia. Se destacó, a su vez, el aumento de las exportaciones no tradicionales de Atlántico en 16,7% (cuadro 2.5.1.1).

**Cuadro 2.5.1.1. Departamentos con mayor participación en la exportación de no tradicionales 2012 - 2013**

Departamento	2012	2013	Miles de dólares (FOB)	
			Variación	Participación
Total	17.969.877	17.088.589	-4,9	100,0
Antioquia	6.486.682	5.600.531	-13,7	32,8
Bogotá, D.C.	3.031.988	2.980.146	-1,7	17,4
Valle del Cauca	2.213.734	2.007.422	-9,3	11,7
Bolívar	1.546.254	1.582.462	2,3	9,3
Atlántico	1.167.560	1.362.508	16,7	8,0
Cundinamarca	1.356.387	1.350.216	-0,5	7,9
Magdalena	459.480	435.996	-5,1	2,6
Resto	1.707.792	1.769.309	3,6	10,4

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

En 2013 las exportaciones de Caquetá disminuyeron 69,6% al pasar de US\$615 miles a US\$187 miles. Las exportaciones del sector industrial decrecieron 65,4% y participaron 100,0%. Así, dentro del sector industrial se destacó la exportación de relacionados con la transformación de la madera y fabricación de productos de madera, que disminuyó un 64,8% y participó 99,6%. A su vez, el sector agropecuario no tuvo exportaciones en 2013 a pesar de que en 2012 sí se registraron, por un valor de US\$74 miles.

Para la clasificación según grupo de productos, las exportaciones de Caquetá relacionadas con la transformación de la madera fueron clasificadas en el sector agropecuario, alimentos y bebidas (que incluye silvicultura) y registró una disminución de 69,6%. En cuanto a las manufacturas, se considera un menor valor del que se asigna en la clasificación CIU al sector industrial, ya que hay un cruce solamente con prendas de vestir, preparado y teñido de pieles y productos textiles; no se considera transformación de madera, actividad que se suma en agropecuario. Por lo anterior, la variación es aún menor (-93,4%) en esta clasificación que en la CIU.

**Cuadro 2.5.1.2. Caquetá. Exportaciones no tradicionales CIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013**

CIU	Descripción	Valor FOB en miles de dólares			
		2012	2013	Variación	Participación
	Total	615	187	-69,6	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	74	0	-100,0	0,0
01	Agricultura, ganadería y caza	74	0	-100,0	0,0
D	Sector industrial	541	187	-65,4	100,0
17	Fabricación de productos textiles	3	0	-100,0	0,0
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	8	0	-97,4	0,1
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	530	186	-64,8	99,6
29	Fabricación de maquinaria y equipo	0	1	-	0,3

- Indefinido.

ncp: no clasificado previamente.

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

Finalmente, la mayoría de todas las exportaciones de Caquetá tuvieron como destino Estados Unidos (99,6%). Ecuador y Venezuela, por su parte, figuraron como destinos, en pequeñas proporciones, de 0,3% y 0,1%, respectivamente.

**Cuadro 2.5.1.3. Caquetá. Exportaciones, según grupos de productos 2012 - 2013**

Principales grupos de productos	Valor FOB en miles de dólares		
	2012	2013	Variación porcentual
Total	615	187	-69,6
Agropecuarios, alimentos y bebidas	603	186	-69,1
Manufacturas	11	1	-93,4

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**2.5.2. Importaciones (CIF).** Las importaciones de Caquetá en 2012 - 2013 tuvieron un decrecimiento del 65,1% al pasar de US\$703 mil a US\$245 mil. Prácticamente todas pertenecieron al sector industrial y solo un valor pequeño figuró en actividades de esparcimiento, y actividades culturales y deportivas.

De otro lado, las importaciones en el departamento están más diversificadas que las exportaciones. Se destacaron, así, las importaciones de: productos relacionados con la fabricación de prendas de vestir, y preparado y teñido de pieles, que aumentó 18,3% y participó 25,2%; los relacionados con fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques, disminuyó 57,2% y participó 16,9%; y, por último, fabricación de otros productos minerales no metálicos, con una variación superior a 500% y participó 13,1%.

De esta manera, la disminución en el total importado se ve reflejada en una caída generalizada en las importaciones de ciertos productos. Por ejemplo, aquellos relacionados con textiles, cueros, transformación de madera, actividades de edición e impresión, refinación de petróleo y combustible nuclear, caucho y plástico, todo tipo de maquinaria y muebles.

**Cuadro 2.5.2.1. Caquetá. Importaciones CIU Rev.3.0 A. C. 2012 - 2013**

CIU	Descripción	Valor CIF en miles de dólares			
		2012	2013	Variación	Participación
	Total	703	245	-65,1	100,0
D	Sector industrial	702	244	-65,2	99,5
15	Productos alimenticios y bebidas	0	31	-	12,8
17	Fabricación de productos textiles	12	6	-47,3	2,6
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	52	62	18,3	25,2
19	Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	25	9	-66,4	3,5
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	2	1	-35,3	0,5
22	Actividades de edición e impresión y reproducción de grabaciones	48	8	-82,3	3,4
23	Coquización, productos de refinación del petróleo y combustible nuclear	42	0	-100,0	0,0
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	122	3	-97,7	1,1
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	1	32	*	13,1
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	2	1	-65,6	0,3
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	39	18	-53,5	7,3
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	171	4	-97,7	1,6
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos ncp	19	4	-78,1	1,7
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	30	11	-62,2	4,6
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	23	10	-57,1	4,1
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	96	41	-57,2	16,9

**Cuadro 2.5.2.1. Caquetá. Importaciones CIIU Rev.3.0 A. C. 2012 - 2013**

CIIU	Descripción	Valor CIF en miles de dólares			Conclusión
		2012	2013	Variación	Participación
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	17	2	-88,9	0,8
0	Otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	1	1	-9,2	0,5
92	Actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas	1	1	-9,2	0,5

- Indefinido.

\* Variación muy alta.

ncp: no clasificado previamente.

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

De otro lado, aumentaron las importaciones de alimentos y bebidas, prendas de vestir, preparado y teñido de pieles y productos minerales no metálicos, que presentaron participaciones altas en 2013 (cuadro 2.5.2.1).

A continuación, el cuadro 2.5.2.2 muestra las importaciones de Caquetá según grupos de productos. Así, para 2013, la importación de productos agropecuarios, alimentos y bebidas participó con el 12,8%. La importación de manufacturas registró una caída de 67,7%, mayor a la del total de importaciones del departamento (-65,1%); esta última fue apaciguada por el aumento de la importación de agropecuarios, alimentos y bebidas.

**Cuadro 2.5.2.2. Caquetá. Importaciones, según grupos de productos 2012 - 2013**

Principales grupos de productos	Valor CIF en miles de dólares		
	2012	2013	Variación porcentual
Total	703	245	-65,1
Agropecuarios, alimentos y bebidas	0	31	-
Combustibles y productos de industrias extractivas	42	0	-100,0
Manufacturas	662	214	-67,7

- Indefinido.

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

La Clasificación según Grandes Categorías Económicas fue introducida en los ICER en el año al que corresponde al informe presente<sup>10</sup>. Esta clasificación permite discriminar el valor de las importaciones por su nivel de elaboración. En ese sentido, el cuadro 2.5.2.3 muestra que del valor importado de productos alimenticios y bebidas en 2013, la totalidad fueron elaborados.

<sup>10</sup> En informes anteriores se había presentado la Clasificación según Uso o Destino Económico CUODE.

Por lo anterior, el valor importado en suministros industriales no especificados en otra partida también correspondió a productos elaborados y tuvo una disminución de 22,3%. En 2012, por ejemplo, en la categoría combustibles y lubricantes, se importó elaborados diferentes a gasolina mientras que en 2013 no figuró valor. La cuarta categoría correspondiente a bienes de capital y piezas, y accesorios (excepto equipo de transporte) disminuyó su importación en 86,3%; así, sin incluir piezas y accesorios la caída fue mayor.

En cuanto a la categoría equipo de transporte, en 2012 se había importado equipo de transporte industrial y, piezas y accesorios, mientras para 2013 se importó un menor valor y correspondió a equipo de transporte de vehículos automotores de pasajeros; la variación para esta fue -80,1%.

Frente a la sexta categoría que corresponde a bienes de consumo no especificados en otra partida, registró una disminución en su importación de 38,8%. Los bienes de consumo no especificados en otra partida fueron clasificados en: no duraderos, semiduraderos y duraderos. Dentro del total asignado a esta categoría los que tuvieron mayor peso fueron los semiduraderos (US\$ 52 miles y variación de -29,6%); les siguieron los no duraderos (US\$ 45 miles y variación de -49,0%) y por último, los duraderos (US\$ 13 miles con variación de -27,0%).

**Cuadro 2.5.2.3. Caquetá. Importaciones CGCE  
2012 - 2013**

CGCE	Descripción	Valor CIF en miles de dólares		
		2012	2013	Variación
	Total	703	245	-65,1
1	Alimentos y bebidas	0	31	-
12	Elaborados	0	31	-
122	Destinados principalmente al consumo en los hogares	0	31	-
2	Suministros industriales no especificados en otra partida	40	31	-22,3
22	Elaborados	40	31	-22,3
3	Combustibles y lubricantes	42	0	-100,0
32	Elaborados	42	0	-100,0
322	Otros	42	0	-100,0
4	Bienes de capital y sus piezas y accesorios (excepto el equipo de transporte)	236	32	-86,3
41	Bienes de capital (excepto el equipo de transporte)	230	22	-90,3
42	Piezas y accesorios	6	10	77,7
5	Equipo de transporte y sus piezas y accesorios	207	41	-80,1

### Cuadro 2.5.2.3. Caquetá. Importaciones CGCE 2012 - 2013

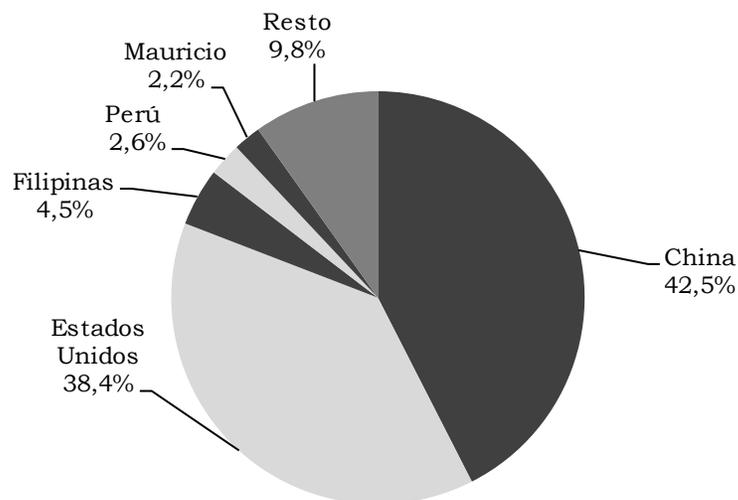
CGCE	Descripción	Conclusión		
		Valor CIF en miles de dólares		
		2012	2013	Variación
51	Vehículos automotores de pasajeros	0	41	-
52	Otros	96	0	-100,0
521	Industrial	96	0	-100,0
53	Piezas y accesorios	111	0	-100,0
6	Artículos de consumo no especificados en otra partida	178	109	-38,8
61	Duraderos	17	13	-27,0
62	Semiduraderos	74	52	-29,6
63	No duraderos	87	45	-49,0

- Indefinido.

Fuente: DANE - DIAN Cálculos DANE.

Por último, las importaciones de Caquetá tuvieron como origen principal China (42,5%), seguido de Estados Unidos (38,4%) y Filipinas (4,5%).

#### Gráfico 2.5.2.1. Caquetá. Distribución de importaciones, según país de origen 2013



Fuente: DANE.

## 2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA

**2.6.1. Monto colocaciones nominales - operaciones activas.** En el Caquetá el saldo de la cartera ascendió a \$754.481 millones, al experimentar un incremento interanual de \$89.156 millones (13,4%). Según el tipo de intermediario, los bancos comerciales contribuyeron con el 98,6%, las cooperativas financieras con el 1,2% y las compañías de financiamiento con el

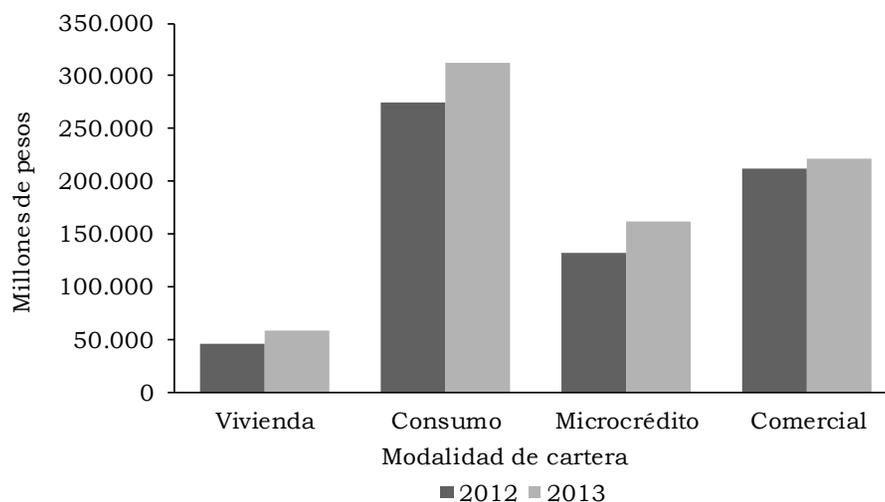
0,2%. En cuanto a la modalidad de crédito, la cartera de consumo avanzó anualmente en \$37.650 millones (13,7%), los microcréditos presentaron un destacado desempeño al crecer en \$29.611 millones (22,3%), seguidos por los préstamos para la adquisición de vivienda que aumentaron en \$12.223 millones (26,6%); entre tanto los créditos comerciales solo avanzaron \$9.671 millones (4,6%). Finalmente, el saldo de las operaciones de cartera en la ciudad de Florencia se ubicó en \$521.825 millones, es decir, el 69,2% del total departamental.

**Cuadro 2.6.1.1. Caquetá. Sistema financiero, saldo de la cartera bruta, por modalidad 2012 - 2013**

Concepto	2012	2013	Millones de pesos	
			Variación	
			Absoluta	Porcentual
Total cartera	665.325	754.481	89.156	13,4
Vivienda	45.920	58.143	12.223	26,6
Consumo	275.254	312.904	37.650	13,7
Microcrédito	132.491	162.102	29.611	22,3
Comercial	211.660	221.332	9.672	4,6

Fuente: [www.superfinanciera.gov.co](http://www.superfinanciera.gov.co) - Información tomada el 25 de febrero de 2014.

**Gráfico 2.6.1.1. Caquetá. Saldo anual de la cartera bruta del sistema financiero, según la modalidad de los créditos 2012 - 2013**



Fuente: [www.superfinanciera.gov.co](http://www.superfinanciera.gov.co) - Información tomada el 25 de febrero de 2014.

**2.6.2. Monto captaciones nominales - operaciones pasivas.** En el departamento del Caquetá se consolidaron captaciones por \$563.278 millones, con un aumento anual de \$188.893 millones (50,5%). Según instituciones financieras, los bancos comerciales participaron con 99,2%, las compañías de financiamiento con 0,5% y las cooperativas financieras con el restante 0,3%. El resultado en las captaciones, entonces, se concentró en las cuentas corrientes,

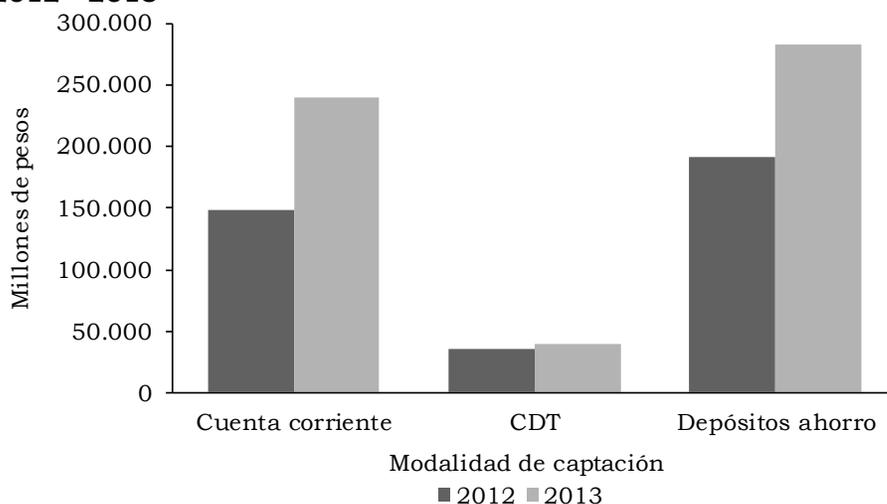
seguido por los depósitos de ahorro y los certificados de depósitos a término, al alcanzar incrementos de \$92.042 millones (62,3%), \$91.966 millones (48,1%) y \$4.828 millones (13,7%), respectivamente. En la ciudad de Florencia se centralizaron el 84,2% de los depósitos totales, por valor de \$474.130 millones (cuadro 2.6.2.1).

**Cuadro 2.6.2.1. Caquetá. Saldo de las captaciones del sistema financiero, por modalidad 2012 - 2013**

Concepto	2012	2013	Millones de pesos	
			Variación	
			Absoluta	Porcentual
Total captaciones	374.385	563.278	188.893	50,5
Depósitos en cuenta corriente	147.699	239.741	92.042	62,3
Depósitos simples	0	6	6	-
Certificados depósito a término	35.323	40.151	4.828	13,7
Depósitos de ahorro	191.067	283.033	91.966	48,1
Cuentas de ahorro especial	254	304	50	19,7
Certificados ahorro valor real	42	43	1	2,4

Fuente: www.superfinanciera.gov.co - Información tomada el 25 de febrero de 2014.

**Gráfico 2.6.2.1. Caquetá. Saldo anual de las principales captaciones del sistema financiero 2012 - 2013**



Fuente: www.superfinanciera.gov.co - Información tomada el 25 de febrero de 2014.

**2.6.3. Análisis situación cartera neta (pesos corrientes).** La cartera neta (cartera bruta menos provisiones) registró en el departamento un total de \$712.176 millones, al superar en \$76.044 millones (12,0%) el saldo reportado al cierre del año precedente. Al examinar por modalidad, la variación absoluta más significativa se observó en la cartera de consumo con \$35.956 millones (13,5%), microcrédito con \$24.541 millones (19,4%), vivienda con \$12.008 millones (26,7%) y comercial con \$3.539 millones (1,8%).

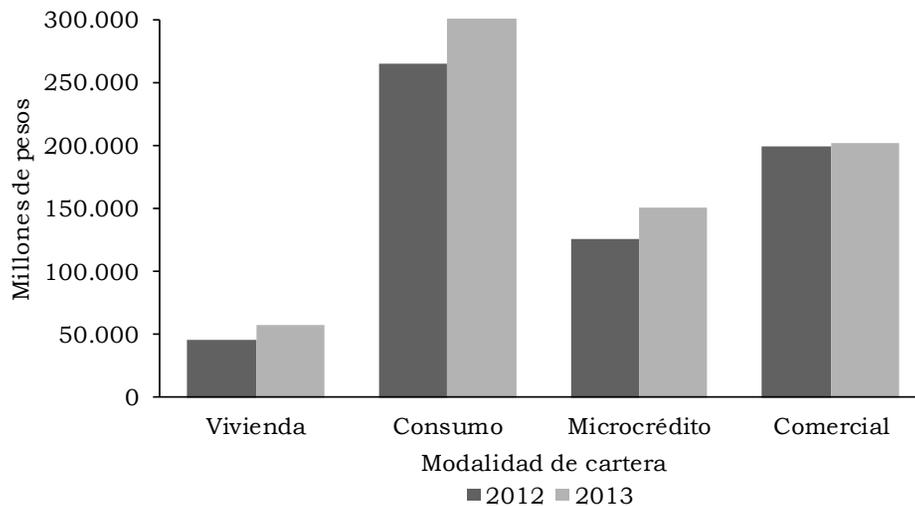
**Cuadro 2.6.3.1. Caquetá. Sistema financiero, saldo de la cartera neta<sup>1</sup>, por modalidad 2012 - 2013**

Concepto	2012	2013	Millones de pesos	
			Variación	
			Absoluta	Porcentual
Total cartera	636.132	712.176	76.044	12,0
Vivienda	45.018	57.026	12.008	26,7
Consumo	265.822	301.778	35.956	13,5
Microcrédito	126.344	150.885	24.541	19,4
Comercial	198.948	202.487	3.539	1,8

<sup>1</sup> No incluye: provisión general y componente contracíclico provisión individual.

Fuente: [www.superfinanciera.gov.co](http://www.superfinanciera.gov.co) - Información tomada el 25 de febrero de 2014.

**Gráfico 2.6.3.1. Caquetá. Sector financiero, cartera neta<sup>1</sup>, según modalidad 2012 - 2013**



<sup>1</sup> No incluye: provisión general y componente contracíclico provisión individual.

Fuente: [www.superfinanciera.gov.co](http://www.superfinanciera.gov.co) - Información tomada el 25 de febrero de 2014.

## 2.7. SITUACION FISCAL<sup>11</sup>

**2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales.** En el departamento del Caquetá, la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales (DIAN) recaudó en el año 2013 impuestos nacionales por un valor de \$45.133 millones. Dicho valor equivale a una contracción anual \$2.816 millones (5,9%), explicada básicamente por las caídas de los tributos de retención en la fuente, el IVA y renta al experimentar

<sup>11</sup> La información correspondiente a la situación fiscal del gobierno central departamental y del gobierno central municipal que ha venido presentando el Banco de la República, no se divulgará en esta entrega, debido a que actualmente se encuentra en proceso de transición a la nueva fuente de información que corresponde al Formulario Único Territorial (FUT).

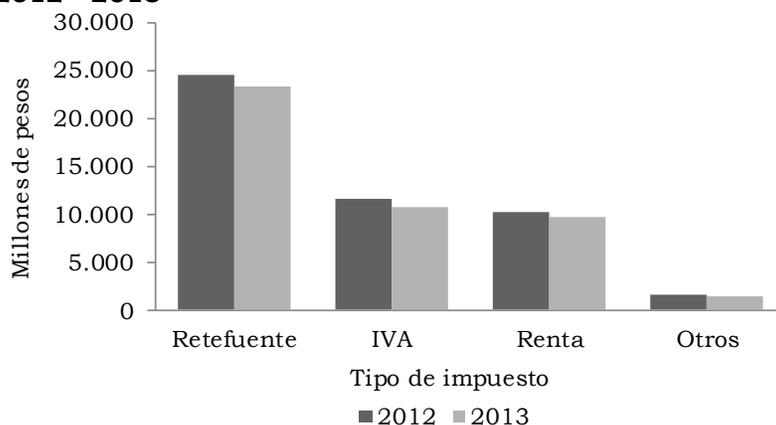
variaciones negativas de 5,0%, 6,9% y 5,2%. Por su parte, la mayor participación durante 2013 se presentó en el mecanismo de retención en la fuente, al lograr una contribución dentro del total de 51,6%, seguida por el IVA con 23,9%. Finalmente, el impuesto a la renta con 21,3% y el grupo de otros impuestos con el restante 3,2% (cuadro 2.7.3.1).

**Cuadro 2.7.3.1. Caquetá. Recaudo de impuestos nacionales, por tipo 2012 - 2013**

Impuestos	Millones de pesos			
	Enero a diciembre		Variaciones	
	2012	2013	Absoluta	Porcentual
Total	47.949	45.133	-2.816	-5,9
Retefuente	24.502	23.276	-1.226	-5,0
IVA	11.593	10.791	-802	-6,9
Renta	10.165	9.639	-526	-5,2
Otros	1.689	1.427	-262	-15,5

Fuente: DIAN Florencia.

**Gráfico 2.7.3.1. Caquetá. Evolución anual del recaudo de impuestos nacionales 2012 - 2013**



Fuente: DIAN Florencia.

## 2.7.4. Comportamiento de la deuda

**Administración central departamental.** Al cierre de 2013, el saldo de la deuda pública de la gobernación del Caquetá se ubicó en \$8.464 millones, cifra igual a la registrada en la misma fecha del año anterior. Esta situación originada al acogerse la administración departamental a un acuerdo de reestructuración de pasivos, según lo establecido en la Ley 550 de 1999<sup>12</sup>. Por lo anterior, en la vigencia 2013 no se realizaron pagos por servicio de la deuda contratada con el sector financiero, ni se recibieron nuevos desembolsos (cuadro 2.7.4.1).

<sup>12</sup> Intensión acogida según Resolución 3766 de noviembre de 2012 de la Dirección General de Apoyo Fiscal del Ministerio de Hacienda y Crédito Público.

**Cuadro 2.7.4.1. Caquetá. Deuda pública de la administración central departamental 2012 - 2013**

Concepto	2012	2013	Millones de pesos	
			Variación	
			Absoluta	Porcentual
Saldo inicial	10.618	8.464	-2.154	-25,45
Desembolsos	0	0	0	-
Amortizaciones	2.154	0	-2.154	-100,00
Intereses y comisiones	841	0	-841	-100,00
Saldo final	8.464	8.464	0	-

- Indefinido.

Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental.

**Administración central municipal.** Al finalizar el año 2013, el saldo de la deuda pública del gobierno central municipal de Florencia se ubicó en \$14.862 millones. Esta cifra equivale a una reducción de \$2.203 millones (-12,9%) con respecto al saldo registrado en diciembre de 2012. Los pagos por concepto de amortización de la deuda fueron inferiores en 19,3% a los reportados un año atrás. Igualmente, los intereses disminuyeron anualmente en 11,9% (cuadro 2.7.4.2).

**Cuadro 2.7.4.2. Florencia. Deuda pública de la administración central municipal 2012 -2013**

Concepto	2012	2013	Millones de pesos	
			Variación	
			Absoluta	Porcentual
Saldo inicial	19.795	17.065	-2.730	-13,8
Desembolsos	0	0	0	-
Amortizaciones	2.730	2.203	-527	-19,3
Intereses y comisiones	1.947	1.715	-232	-11,9
Saldo final	17.065	14.862	-2.203	-12,9

- Indefinido.

Fuente: Secretaría de Hacienda Municipal.

## 2.8. SECTOR REAL

**2.8.5. Sacrificio de ganado<sup>13</sup>.** El sacrificio de vacuno disminuyó en cabezas 1,7% en 2013, mientras el de porcino aumentó 2,4%. Los dos, sumados,

<sup>13</sup> La encuesta de sacrificio de ganado incluye información sobre sacrificio de ganado vacuno (bovino), porcino (cerdos), caprino (cabras), ovino (ovejas) y bufalinos. Sin embargo, solo la información de vacuno y porcino se encuentra regionalizada debido a que constituyen el mayor número de cabezas sacrificadas. La investigación clasifica los departamentos en seis regiones: Atlántica (Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre), Pacífica (Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca), Amazonía (Amazonas, Caquetá, Guaviare, Putumayo, Guainía y Vaupés), Orinoquía (Arauca, Casanare, Meta y Vichada), y Andina, que se divide en Andina Norte (Antioquia, Norte de Santander y Santander) y Andina Sur (Bogotá D.C. y los departamentos de Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima).

representaron en ambos años más del 99,0% del total. Así, el cuadro 2.8.5.1 muestra el sacrificio total en el país por especie entre 2012 y 2013.

En lo que respecta a las demás especies, todas tuvieron incrementos: en primer lugar, el sacrificio de ovinos, con 20,9%; seguida de bufalino, con 20,1%. Por su parte, aludiendo a la obtención de kilos por cabeza, las mayores diferencias estuvieron en ganado vacuno, que en 2012 fue de 207 kg y en 2013 de 209 kg; y en bufalino, que pasó de 238 kg a 228 kg.

**Cuadro 2.8.5.1. Nacional. Sacrificio de ganado 2012 - 2013**

Especie	Cabezas		Peso en canal		Variación	
	2012	2013	2012	2013	Cabezas	Peso en canal
Vacuno	4.124.658	4.055.956	854.231.609	848.409.476	-1,7	-0,7
Porcino	2.976.255	3.048.457	238.505.488	243.132.994	2,4	1,9
Bufalino	8.529	10.240	2.025.990	2.332.955	20,1	15,2
Ovino	11.702	14.151	217.239	263.946	20,9	21,5
Caprino	16.830	18.169	324.393	351.741	8,0	8,4

Fuente: DANE.

En cuanto a la participación de cada una de las regiones en el total de sacrificio de ganado vacuno en el periodo 2009 - 2013, permite ver que de las seis regiones: Atlántica, Amazonía y Andina Norte tendieron a perder participación, mientras la de Pacífica, Andina Sur y Orinoquía la aumentaron. Si se observa 2013 con respecto a 2012, las regiones Andina Norte y Sur disminuyeron su participación mientras las demás la aumentaron. Por lo anterior, la menor diferencia fue para Andina Norte que decreció 0,8 pp.

A pesar de la disminución en la participación en el último año, es de anotar que la región Andina (incluyendo Norte y Sur) es la que ha tenido la mayor en el sacrificio de ganado vacuno tanto en 2013 como a lo largo del periodo 2009 - 2013.

En el ámbito nacional, en 2013, el 51,4% de las cabezas de ganado vacuno sacrificadas fueron machos, porcentaje menor al de 2012 (-3,0 pp). Así mismo, el sacrificio de hembras aumentó 0,7 pp, al pasar de 43,4% a 44,1%. De otra parte, el sacrificio de ganado vacuno en la región Amazonía representó alrededor del 1,8% del total sacrificado en 2012 - 2013. En este caso, el 37,4% correspondió a machos y el 61,9% a hembras, porcentajes similares a los del año anterior. Así, el número de kilos obtenidos en promedio por cabeza en la región pasó de 188,0 kg a 183,8 kg.

**Cuadro 2.8.5.2. Participación del sacrificio de ganado vacuno, según región 2009 - 2013**

Región	2009	2010	2011	2012	2013
Atlántica	20,2	18,6	18,9	16,9	17,2
Pacífica	7,2	7,9	7,8	8,5	8,8
Amazonía	2,2	2,0	1,7	1,8	1,9
Andina Norte	28,6	26,8	26,3	26,0	25,2
Andina Sur	35,7	37,9	37,8	39,2	38,8
Orinoquía	6,0	6,7	7,5	7,5	8,1

Fuente: DANE.

El aumento de la exportación de ganado en pie redujo la disponibilidad de ganado para sacrificar en el ámbito interno. Así mismo, el consumo interno de cabezas sacrificadas disminuyó, cediéndolas al mercado externo; en particular a Venezuela (Contexto ganadero, 2014). La región Amazonía, por su parte, no registró participación en estas exportaciones. Además, tuvo una tendencia contraria a la nacional, al aumentar el sacrificio en 2.642 cabezas entre 2012 y 2013 (cuadro 2.8.5.3).

**Cuadro 2.8.5.3. Nacional - Región Amazonía. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo 2012 - 2013**

Periodo	Total		Sexo	
	Cabezas	Peso en canal (Kilos)	Machos	Hembras
Nacional				
2012	4.124.658	854.231.609	2.244.888	1.789.221
2013	4.055.956	848.409.476	2.086.749	1.787.631
Amazonía <sup>1</sup>				
2012	74.264	13.964.726	27.731	46.036
2013	76.906	14.134.629	28.738	47.621

<sup>1</sup>Corresponde a los departamentos de Amazonas, Caquetá, Guaviare, Guainía, Putumayo y Vaupés.

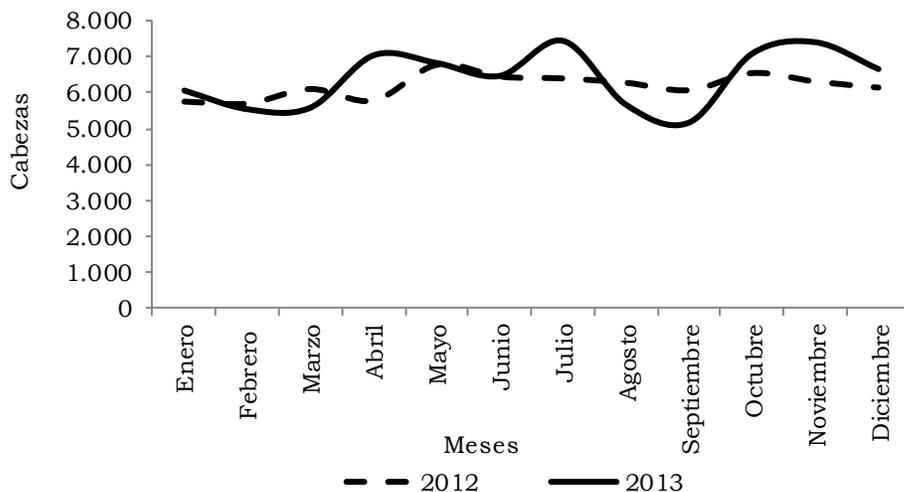
Fuente: DANE.

A continuación, el gráfico 2.8.5.1 muestra el sacrificio mensual de ganado vacuno en los años 2012 y 2013 en la región Amazonía. El valor más alto fue en julio con 7.439 cabezas. De forma que, en el caso de 2012, el valor más alto fue mayo, con 6.771 cabezas.

El cuadro 2.8.5.4 muestra que la participación del sacrificio de ganado porcino en las regiones Atlántica, Amazonía, Andina Sur y Orinoquía disminuyó, mientras que la de las regiones Andina Norte y Pacífica aumentó en el transcurso de 2009 - 2013. Se puede ver, además, que la región que ha tenido usualmente la mayor participación es Andina Norte, seguida de Andina Sur y Pacífica. Así, en 2013, la región Andina Sur participó con el 47,6%, 0,4 pp por

debajo del año anterior, mientras la región Pacífica lo hizo en 16,8%, 0,5 pp por encima de 2012.

**Gráfico 2.8.5.1. Región Amazonía. Sacrificio de ganado vacuno 2012 - 2013**



Fuente: DANE.

**Cuadro 2.8.5.4. Participación del sacrificio de ganado porcino, según región 2009 - 2013**

Región	2009	2010	2011	2012	2013
Atlántica	3,9	3,3	2,7	2,7	3,0
Pacífica	14,2	14,7	14,7	16,3	16,8
Amazonía	0,6	0,6	0,4	0,3	0,2
Andina Norte	45,1	45,8	47,8	48,0	47,6
Andina Sur	34,8	34,0	32,9	31,5	31,4
Orinoquía	1,5	1,7	1,5	1,2	0,9

Fuente: DANE.

Por su parte, el sacrificio de ganado porcino aumentó en 2013 en el ámbito nacional. De las 3.048.457 cabezas sacrificadas, 61,1% fueron machos con 1,6 pp por encima del año anterior. Así mismo, el sacrificio de hembras pasó de 40,5% en 2012 a 38,9% en 2013. En cuanto al número de kilos obtenidos por cabeza, este se mantuvo en un nivel similar de 79,9 kg en promedio. La región Amazonía, a su vez, tuvo una reducción en el sacrificio de 13,0%.

Por otro lado, el gráfico 2.8.5.2 muestra, a continuación, el sacrificio mensual de ganado porcino de los años 2012 - 2013 en la región Amazonía. En 2013, por ejemplo, estuvo por debajo de los valores de 2012 con excepción de abril, noviembre y diciembre. Así, los puntos máximos de ese mismo año fueron abril, con 656 cabezas, y diciembre, con 881. En 2012, entre tanto, el número de cabezas sacrificadas más alto - aparte de diciembre - fue junio, con 684.

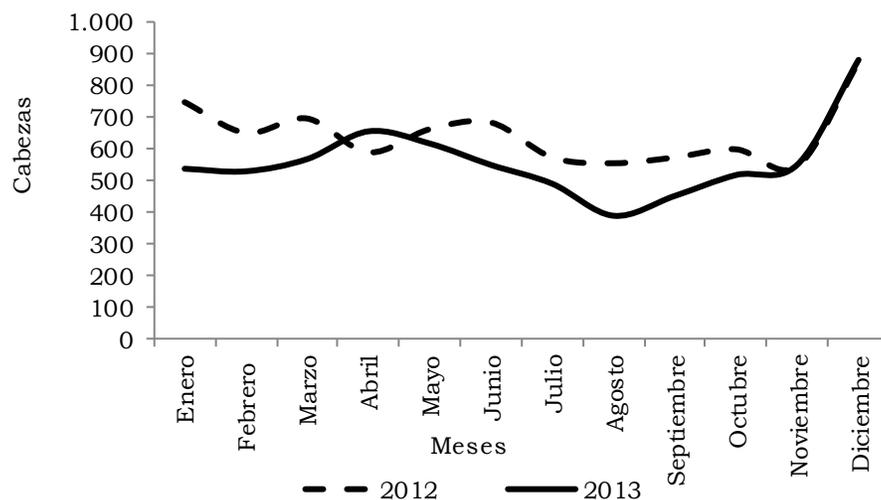
**Cuadro 2.8.5.5. Nacional - Región Amazonía. Sacrificio de ganado porcino, por sexo 2012 - 2013**

Periodo	Total		Sexo	
	Cabezas	Peso en canal (Kilos)	Machos	Hembras
Nacional				
2012	2.976.255	238.505.488	1.769.568	1.206.687
2013	3.048.457	243.132.994	1.862.357	1.186.100
Amazonía <sup>1</sup>				
2012	7.752	509.882	4.513	3.239
2013	6.741	437.967	3.754	2.986

<sup>1</sup> Corresponde a los departamentos de Amazonas, Caquetá, Guaviare, Guainía, Putumayo y Vaupés.

Fuente: DANE.

**Gráfico 2.8.5.2. Región Amazonía. Sacrificio de ganado porcino 2012 - 2013**



Fuente: DANE.

## 2.8.6. Sector de la construcción

**Licencias de construcción.** La construcción potencial en el país, representada por el crecimiento en el número de licencias aprobadas, creció en 2013 en 3,6%, lo cual significó un incremento en el área aprobada de 15,8%. En ese sentido, las licencias aprobadas específicamente para vivienda crecieron 3,2%, con una variación de 12,0% en área. Para Caquetá, el total aprobado disminuyó 22,2% en número y 26,6% en área. Contemplando solamente vivienda, el número para el departamento decreció 20,5% y en área aumentó 6,7%.

Por otra parte, las licencias aprobadas en Caquetá participaron 1,3% en número y 0,2% en área sobre el total aprobado en el país en 2013. En el año anterior las participaciones fueron similares, aunque mayores. A su vez, el destino vivienda tuvo un aumento en la proporción del licenciamiento en el departamento de 25,9 pp al pasar de 56,8% en 2012 a 82,7% en 2013.

**Cuadro 2.8.6.1. Nacional - Caquetá. Número de licencias aprobadas y área por construir 2012 - 2013**

Periodo	Número de licencias		Área por construir (m <sup>2</sup> )	
	Total	Vivienda	Total	Vivienda
Nacional <sup>1</sup>				
2012	26.922	23.813	21.214.884	16.229.985
2013	27.881	24.571	24.563.887	18.180.183
Caquetá <sup>2</sup>				
2012	463	423	78.950	44.841
2013	360	336	57.927	47.887

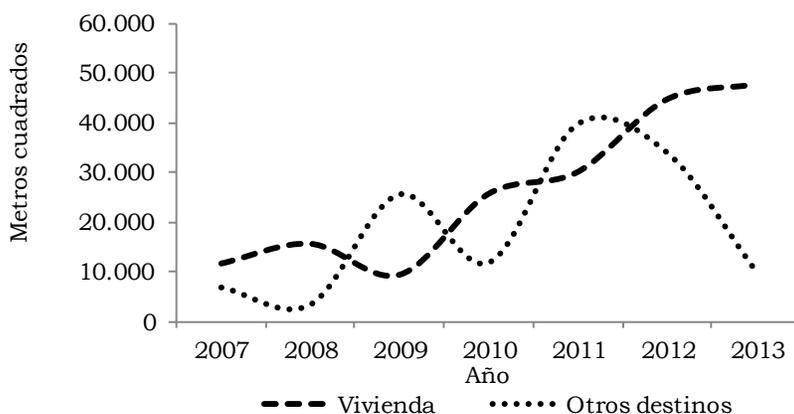
<sup>1</sup> Corresponde a la muestra de 88 municipios.

<sup>2</sup> Representado por Florencia.

Fuente: DANE.

En el transcurso 2007 - 2013 el área de licenciamiento para vivienda tuvo incrementos continuos a partir de 2010 hasta llegar a un máximo en 2013 de 47.887 m<sup>2</sup>.

**Gráfico 2.8.6.1. Caquetá. Área aprobada para vivienda y otros destinos 2007 - 2013**

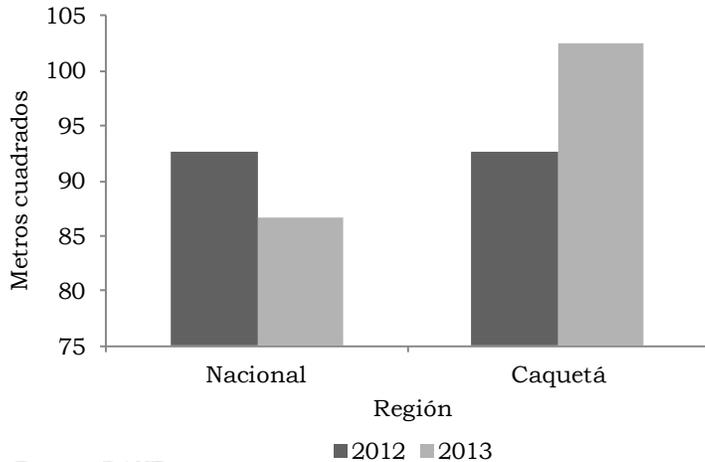


Fuente: DANE.

Por su parte, el área aprobada para otros destinos en el periodo 2007 - 2013 tuvo una alta variabilidad, mostrando un comportamiento cíclico sin una tendencia clara. En 2008 tuvo un valor mínimo de 3.239 m<sup>2</sup> y en 2011 un máximo de 39.857 m<sup>2</sup>. Finalmente, en 2013 fue de 10.040 m<sup>2</sup>.

El gráfico 2.8.6.2 referencia el promedio de metros cuadrados aprobados por unidad de vivienda en el ámbito nacional y Caquetá entre 2012 y 2013. Así, en el país hubo una reducción de este promedio al pasar de 93 m<sup>2</sup> a 87 m<sup>2</sup>. Mientras tanto, la tendencia es contraria en el departamento donde pasó de 93 m<sup>2</sup> a 103 m<sup>2</sup>.

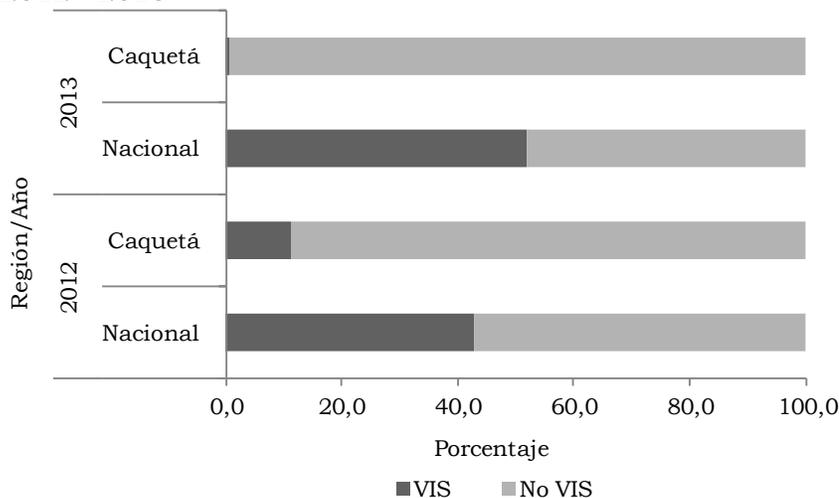
**Gráfico 2.8.6.2. Nacional - Caquetá. Promedio de metros cuadrados, según unidades aprobadas para vivienda 2012 - 2013**



Fuente: DANE.

Dentro del total licenciado para vivienda en el ámbito nacional, la mayor participación fue para vivienda de interés social (VIS), con 51,8% en 2013. Esta proporción estuvo 9,0 pp por encima de la del año anterior. En el caso de Caquetá, la participación de VIS fue de 11,4% en 2012, mientras que en 2013 fue casi nula.

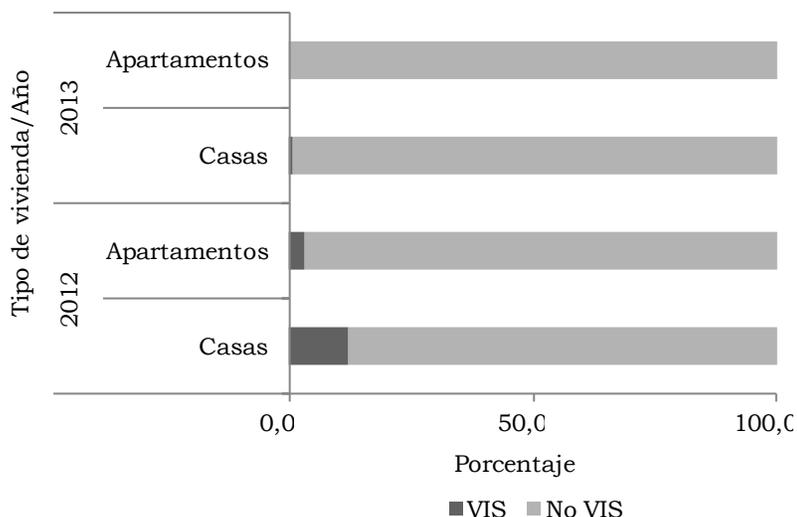
**Gráfico 2.8.6.3. Nacional - Caquetá. Distribución de unidades de vivienda licenciadas, según VIS y no VIS 2012 - 2013**



Fuente: DANE.

En Caquetá, la participación de unidades de casas aprobadas destinadas a VIS fue menor a la de viviendas diferentes a interés social (no VIS), tanto en 2012 (11,9%) como en 2013 (0,5%). La proporción de apartamentos aprobados de VIS fue pequeña en 2012 (3,1%), frente al 2013 donde no hubo aprobaciones para este tipo de vivienda (gráfico 2.8.6.4)

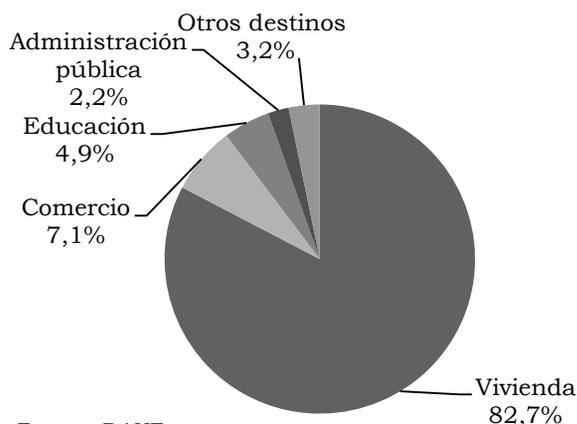
**Gráfico 2.8.6.4. Caquetá. Proporción de unidades aprobadas de casas y apartamentos, destinados a VIS y no VIS 2012 - 2013**



Fuente: DANE.

Del total de licencias aprobadas en Caquetá, el destino con mayor participación en 2013 fue vivienda (82,7%), seguido de comercio (7,1%) y educación (4,9%).

**Gráfico 2.8.6.5. Caquetá. Distribución de área aprobada, según destino 2013**



Fuente: DANE.

**Financiación de vivienda.** En Colombia, en 2013, la financiación de vivienda nueva creció 34,9% al pasar de \$3.616.843 millones a \$4.877.990 millones. El

financiamiento de VIS creció 15,5%, particularmente en VIS nueva (21,8%), mientras la usada solo creció 1,6%. De otra parte, el financiamiento de no VIS creció 30,4% y, al igual que en el caso de la VIS, la no VIS nueva creció más que la usada, con un 42,9%, frente al 21,9% de la usada. Se destacaron los crecimientos en el financiamiento por parte de las cajas de vivienda de VIS y no VIS (superior a 500%). En lo que se refiere a la participación en el total financiado, la banca hipotecaria (bancos comerciales que prestan para vivienda) ha estado en primer lugar, seguida del Fondo Nacional del Ahorro y, en menor proporción, las cajas de vivienda a pesar de su marcado crecimiento.

**Cuadro 2.8.6.2. Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda 2012 - 2013**

Entidades financieras	Millones de pesos					
	Vivienda de interés social			Vivienda diferente a interés social		
	2012	2013	Variación	2012	2013	Variación
Vivienda nueva						
Total nacional	1.380.877	1.682.413	21,8	2.235.966	3.195.577	42,9
FNA	162.318	176.606	8,8	88.607	118.825	34,1
Cajas de vivienda	94	6.772	*	1.427	1.563	9,5
Banca hipotecaria	1.218.465	1.499.035	23,0	2.145.932	3.075.189	43,3
Vivienda usada						
Total nacional	621.793	631.663	1,6	3.283.654	4.002.099	21,9
FNA	268.719	276.596	2,9	408.571	582.104	42,5
Cajas de vivienda	730	2.790	282,2	3.814	10.722	181,1
Banca hipotecaria	352.344	352.277	0,0	2.871.269	3.409.273	18,7

\* Variación muy alta.

Fuente: DANE.

En ese sentido, la participación de Caquetá en el valor financiado de VIS nueva en el país en 2013 fue de 0,1%. Y, paralelamente, la participación en el valor financiado para no VIS nueva fue de 0,2%.

Caquetá tuvo las mayores variaciones en financiación de vivienda nueva, con 124,3% para VIS y 108,3% para no VIS. En el caso del financiamiento de vivienda usada, el destinado a no VIS creció 4,7% y para VIS decreció 17,3%. Para Florencia el financiamiento de vivienda nueva también tuvo grandes incrementos con 195,4% para VIS y 112,1% para no VIS. Por último, el financiamiento de vivienda usada en la ciudad decreció 24,3% para VIS y 3,4% para no VIS.

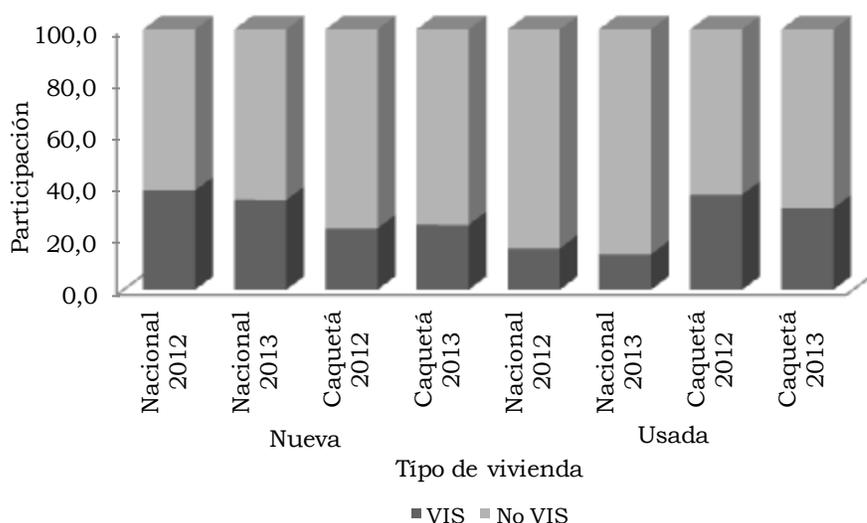
Ahora bien, durante 2013, el valor financiado para VIS nueva en Florencia fue el 91,5% del valor financiado en Caquetá, 22,0 pp por encima de la cifra del año anterior; mientras la participación para no VIS nueva fue de 95,4%, 1,7 pp más que el año anterior. En el caso de la vivienda usada, la capital del departamento participó con el 81,7% del valor financiado para VIS de Caquetá y 91,5% en el valor financiado para no VIS.

**Cuadro 2.8.6.3. Nacional - Caquetá - Florencia. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2012 - 2013**

Secciones del país	Millones de pesos					
	Vivienda de interés social			Vivienda diferente a interés social		
	2012	2013	Variación	2012	2013	Variación
Vivienda nueva						
Total nacional	1.380.877	1.682.413	21,8	2.235.966	3.195.577	42,9
Caquetá	712	1.597	124,3	2.306	4.804	108,3
Florencia	495	1.462	195,4	2.161	4.584	112,1
Vivienda usada						
Total nacional	621.793	631.663	1,6	3.283.654	4.002.099	21,9
Caquetá	6.457	5.344	-17,2	11.211	11.735	4,7
Florencia	5.773	4.370	-24,3	11.121	10.739	-3,4

Fuente: DANE.

Por otra parte, la proporción de financiamiento destinada a VIS es menor tanto en el país como en Caquetá. En 2013, en el ámbito nacional, un 34,5% del total financiado para vivienda nueva fue para VIS mientras que un 13,6% del total para vivienda usada fue VIS; ambos porcentajes, no obstante, estuvieron por debajo del año anterior. Así mismo, Caquetá destinó el 24,9% del financiamiento de vivienda nueva a VIS, 1,4 pp por encima del año anterior, y 31,3% para VIS dentro del financiamiento de vivienda usada, 5,3 pp por debajo de la cifra del año anterior.

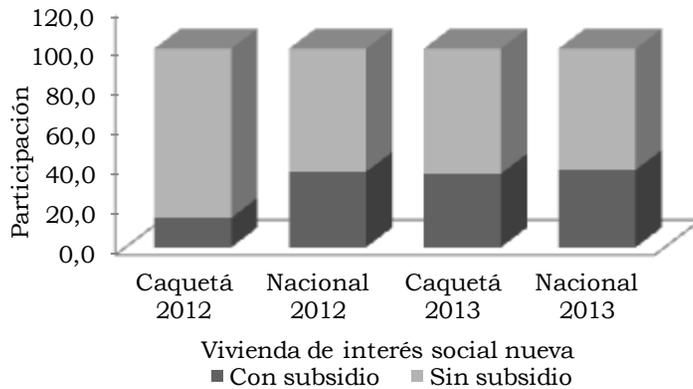
**Gráfico 2.8.6.6. Nacional - Caquetá. Distribución de créditos para vivienda, por tipo 2012 - 2013**

Fuente: DANE.

Dentro del financiamiento de VIS nueva en el ámbito nacional en 2013, un 39,0% recibió subsidio mientras que en el ámbito departamental, lo recibió un

37,1%. En el país este porcentaje con subsidio fue menor en 1,0 pp al del año anterior y en Caquetá tuvo 22,2 pp más.

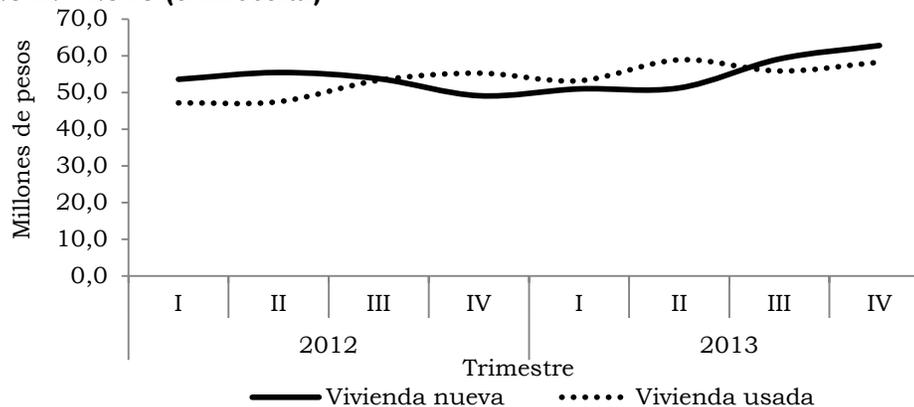
**Gráfico 2.8.6.7. Nacional - Caquetá. Distribución de créditos para vivienda de interés social nueva, con y sin subsidio 2012 - 2013**



Fuente: DANE.

El gráfico 2.8.6.8 muestra el promedio de crédito otorgado, desde el primer trimestre de 2012 hasta el cuarto trimestre de 2013. Así, el promedio financiado para vivienda nueva tuvo los valores más bajos, debajo del promedio entre el cuarto trimestre de 2012 y el segundo trimestre de 2013. El valor más alto, por su parte, fue en el cuarto trimestre de 2013 con \$62,8 millones. De igual forma, el valor promedio otorgado para vivienda usada tuvo el valor más alto de la serie observada el segundo trimestre de 2013 con \$58,9 millones mientras que en el último trimestre se ubicó en \$58,3 millones.

**Gráfico 2.8.6.8. Caquetá. Evolución del valor promedio de crédito otorgado para financiación de vivienda 2012 - 2013 (trimestral)**



Fuente: DANE.

### 2.8.7. Transporte

**Transporte aéreo de pasajeros y carga.** El transporte aéreo de pasajeros en el ámbito nacional tuvo un incremento de 17,4% en 2013, mientras el transporte de carga creció 17,6%. De esta manera, a Florencia entraron 4,5% más pasajeros y salieron de la ciudad 4,7% más que el año anterior, aunque fueron incrementos por debajo del nacional. A esta ciudad también entraron 49,9% menos toneladas y salieron 12,3% más. Dichas variaciones, por lo tanto, se ubicaron por debajo de la media nacional.

El transporte aéreo de pasajeros de Florencia participó en un 0,2% en el movimiento nacional de los mismos en 2012 y en 2013. A su vez, la participación en el transporte aéreo de carga nacional que entró a la ciudad fue del 0,2%, mientras que su participación en la carga que salió fue del 0,8% sobre la que salió del país en 2013. Cabe resaltar que, estos porcentajes fueron menores a los del año anterior.

#### Cuadro 2.8.7.1. Nacional - Florencia. Movimiento de pasajeros y carga 2012 - 2013

Aeropuertos	2012		2013		Variación entradas	Variación salidas
	Entradas	Salidas	Entradas	Salidas		
Pasajeros						
Nacional	16.138.222	16.138.222	18.952.445	18.952.445	17,4	17,4
Florencia - Capitolio	34.388	36.018	35.933	37.698	4,5	4,7
Carga						
Nacional	103.397	103.397	121.580	121.580	17,6	17,6
Florencia - Capitolio	453	846	227	950	-49,9	12,3

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil.

### 2.8.11. Servicios públicos

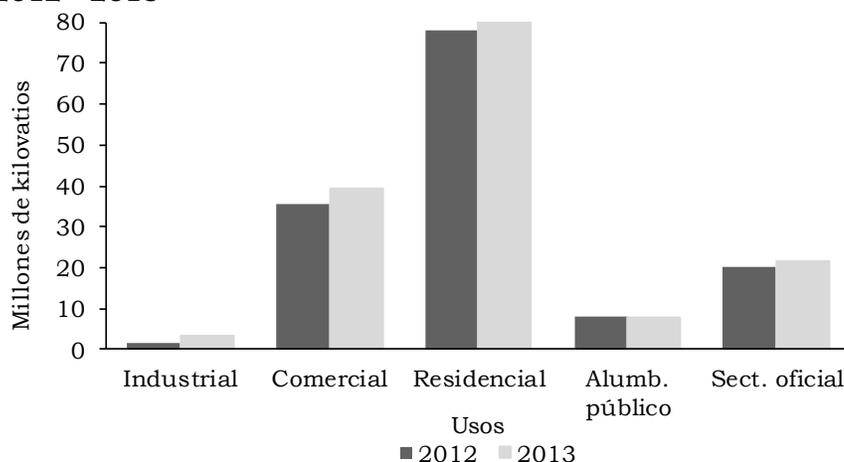
**Energía eléctrica.** Los registros de la Electrificadora del Caquetá S.A. E.S.P.(Electrocaquetá) mostraron al cierre de 2013 un crecimiento anual de 8,4% en el consumo departamental de energía eléctrica, al pasar de 144 millones de kilovatios a 156 millones de kilovatios. Este resultado se debió a los incrementos que se presentaron en los sectores industrial (111,6%), comercial (10,6%), oficial (7,3%) y residencial (6,2%). Es importante mencionar que los suscriptores aumentaron en 2.805 (3,7%), sobresaliendo el avance del sector industrial de 30,3% (cuadro 2.8.11.1).

**Cuadro 2.8.11.1. Caquetá. Consumo de energía eléctrica, según usos 2012 - 2013**

Usos	Miles de kilovatios			
	Enero a diciembre		Variación	
	2012	2013	Absoluta	Porcentual
Consumo	143.942	156.028	12.086	8,4
Industrial	1.718	3.635	1.917	111,6
Comercial	35.525	39.284	3.759	10,6
Residencial	78.291	83.136	4.845	6,2
Alumbrado público	7.966	8.053	87	1,1
Sector oficial	20.380	21.859	1.479	7,3
No regulados	62	61	-1	-1,6

Fuente: Electrocaquetá S.A E.S.P.

**Gráfico 2.8.11.1. Caquetá. Consumo de energía eléctrica, según usos 2012 - 2013**



Fuente: Electrocaquetá S.A E.S.P.

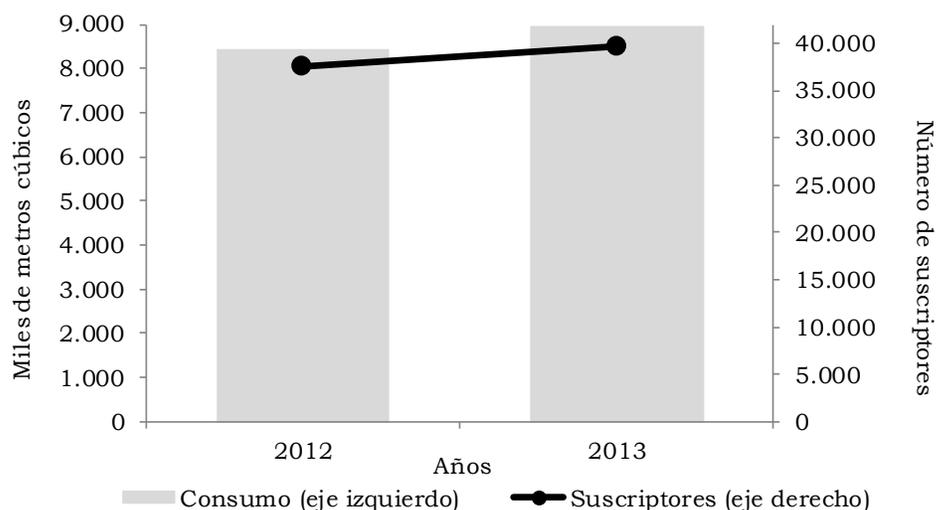
**Acueducto.** En la ciudad de Florencia, según la información aportada por la Empresa de Servicios de Florencia S.A. E.S.P. (Servaf). En ese sentido, el consumo de agua potable durante 2013 sumó 8.928 miles de metros cúbicos, equivalentes a un aumento de 513 mil metros cúbicos (6,1%) frente al año 2012, el cual se explicó principalmente por el incremento de 196 mil metros cúbicos en el sector residencial. Por otra parte, el número de suscriptores creció en 2.130 nuevos usuarios, lo que elevó la cobertura del servicio en 5,7%, debido a las mayores conexiones en el sector residencial (5,0%) (cuadro 2.8.11.2).

**Cuadro 2.8.11.2. Florencia. Consumo de agua potable y suscriptores 2012 - 2013**

Meses	Miles de metros cúbicos			Suscriptores		
	2012	2013	Variación porcentual	2012	2013	Variación porcentual
Total	8.415	8.928	6,1			
Enero	717	774	7,9	36.048	37.786	4,8
Febrero	758	778	2,6	36.093	37.950	5,1
Marzo	696	611	-12,2	36.192	38.154	5,4
Abril	680	741	9,0	36.262	38.317	5,7
Mayo	662	722	9,1	36.964	38.465	4,1
Junio	669	775	15,8	36.594	38.653	5,6
Julio	685	726	6,0	36.690	38.775	5,7
Agosto	715	716	0,1	36.880	38.907	5,5
Septiembre	715	726	1,5	37.168	39.097	5,2
Octubre	639	758	18,6	37.435	39.246	4,8
Noviembre	755	811	7,4	37.435	39.381	5,2
Diciembre	724	790	9,1	37.545	39.675	5,7

Fuente: Servaf S.A, E.S.P.

**Gráfico 2.8.11.2. Florencia. Consumo de agua potable y suscriptores 2012 - 2013**



Fuente: Servaf S.A, E.S.P.

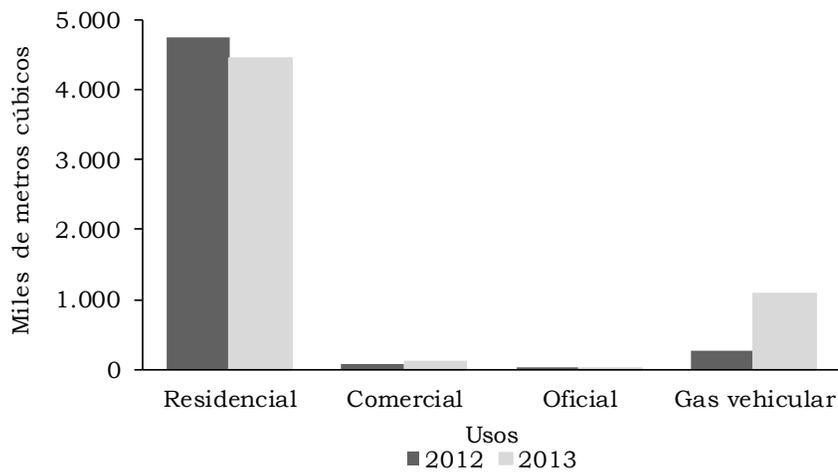
**Gas natural.** El consumo de gas natural consolidó 5.657 miles de metros cúbicos en Florencia, al crecer anualmente en 11,0%, debido al aumento de la demanda de los sectores de gas vehicular (321,3%) y comercial (40,8%). Al terminar 2013, Alcanos de Colombia S.A. E.S.P. contó con 31.381 suscriptores, al aumentar estos en 2.227 (7,6%) (cuadro 2.8.11.3).

**Cuadro 2.8.11.3. Florencia. Suscriptores y consumo de gas natural, según usos 2012 - 2013**

Usos	Miles de metros cúbicos			Suscriptores		
	2012	2013	Variación porcentual	2012	2013	Variación porcentual
Total	5.098	5.657	11,0	29.154	31.381	7,6
Residencial	4.762	4.460	-6,3	29.077	31.308	7,7
Comercial	76	107	40,8	67	69	3,0
Oficial	2	3	50,0	8	0	-100,0
Gas vehicular	258	1.087	321,3	2	4	100,0

Fuente: Alcanos de Colombia S.A. E.S.P.

**Gráfico 2.8.11.3. Florencia. Consumo de gas natural, según usos 2012 - 2013**



Fuente: Alcanos de Colombia S.A. E.S.P.



### **3. CICLO DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA PARA AMAZONÍA Y LA TASA DE INTERÉS REAL NACIONAL 2001 - 2012**

Departamento Administrativo Nacional de Estadística DANE, Central<sup>14</sup>

#### **RESUMEN**

En el presente capítulo se describen el ciclo de la actividad económica, la tasa de interés real y la inflación para la región Amazonia, constituida por los departamentos de Putumayo, Amazonas, Vaupés, Guaviare y Guainía; durante el periodo 2001 - 2012. Los ciclos económicos se desarrollan a través de una herramienta de análisis descriptivo donde se detalla el comportamiento económico en cuatro cuadrantes: desaceleración, recesión, recuperación y expansión (reloj de ciclos económicos). Finalmente, se relaciona el ciclo económico con otras variables macroeconómicas.

Palabras clave: política monetaria, PIB, tasa de interés real y tasa de cambio.

Clasificación JEL: E31, E32, E42, E52.

#### **3.1. INTRODUCCIÓN**

El funcionamiento del sistema económico está determinado, entre otros factores, por las decisiones de política monetaria definidas por el Banco de la República (como banco central de Colombia). El principal mecanismo de intervención usado por el Banco de la República para afectar la cantidad de dinero en la economía es la tasa de interés<sup>15</sup>. Esta tasa puede ser usada en función de expandir o contraer la oferta monetaria y los canales por los cuales se transmite son: la demanda agregada (afectada por las tasas de interés del mercado), la tasa de cambio y las expectativas de inflación (Gómez, 2006).

En Colombia la tasa de interés es el principal instrumento de la política monetaria, la cual se modifica con el fin de mantener el PIB alrededor de su tendencia de largo plazo y la inflación objetivo. La política monetaria tiene efectos diferenciados sobre las regiones, dependiendo de su estructura económica; para esta investigación, se describe el comportamiento de los ciclos económicos regionales en relación con la tasa de interés real y la inflación.

En los escenarios de investigación del ICER se agruparon los 32 departamentos del país en ocho regiones y cada informe contiene la investigación de la región a que corresponde:

---

<sup>14</sup> Elaborado por Zaidy Johanna Méndez Montenegro, economista. Analista Informe de Coyuntura Económica Regional ICER. Los resultados, opiniones y posibles errores en este documento son responsabilidad exclusiva del autor y no comprometen al Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas DANE, ni a la dirección del DIRPEN.

<sup>15</sup> Tasa de interés de intervención (tasa de referencia).

- Región Oriental (Meta, Boyacá, Santander y Norte de Santander)
- Región Central (Caldas, Risaralda, Tolima, Quindío, Huila y Caquetá)
- Región Atlántica (Atlántico, Bolívar, Magdalena, Córdoba, Cesar, Sucre, La Guajira y San Andrés)
- Región Pacífica (Valle del Cauca, Nariño, Chocó y Cauca)
- Región Orinoquía (Casanare, Arauca y Vichada)
- Región Amazonía (Putumayo, Amazonas, Vaupés, Guaviare y Guainía)
- Bogotá D.C. - Cundinamarca (Región)
- Antioquia

Este capítulo se encuentra estructurado en cuatro secciones. Posterior a la introducción, se presenta un breve marco teórico en el que se expone el modelo de economía abierta que respalda los ciclos en la economía desde la política monetaria. En la tercera sección, se describen los ciclos económicos por rama de actividad, en relación con variables macroeconómicas tales como la tasa de interés y la inflación. Y por último, una sección de conclusiones.

### **3.2. MARCO TEÓRICO**

El modelo Mundell-Fleming plantea que, en una economía con tasa de cambio flexible y movilidad perfecta de capitales, la expansión monetaria (bajar tasa de interés) devalúa la tasa de cambio y expande el PIB. De esta forma, la política monetaria incide en la actividad económica a través de las tasas de interés y los efectos de este canal en las regiones dependen principalmente de dos factores: la estructura económica de la región y la reacción diferenciada de las ramas de actividad ante cambios en la tasa de interés (Romero, 2008).

Se propone para el desarrollo del capítulo la visualización de las fluctuaciones de la actividad económica (PIB regional), a través del reloj de los ciclos económicos, como herramienta para describir el comportamiento del PIB regional y sus grandes ramas de actividad económica. Se identificaron como cuadrantes del ciclo económico: desaceleración, recesión, recuperación y expansión, que se expresan en un plano cartesiano cuyo movimiento en el tiempo es contrario a la dirección de las manecillas del reloj (INEGI, s.f.; Statistics Netherlands, 2005).

La tasa de cambio real como canal de intervención se relaciona con la competitividad; un aumento de la tasa de cambio real estimula las exportaciones y reduce las importaciones, incentivando la producción. La tasa de cambio real presenta correlación positiva con los bienes transables y negativa, con los no transables (Obstfeld & Rogoff, 1996).

El efecto regional de la política monetaria tiene dos características: la primera se relaciona con el tiempo de asimilación del impacto (inicio y prolongación del efecto) y la segunda tiene que ver con su elasticidad, algunas regiones responden de manera más (menos) elástica a los cambios en la política monetaria, en todo caso los efectos desaparecen luego de ser asimilados. Se identifican dos grupos de regiones: el núcleo, que es el grupo que responde de

forma similar al total nacional, y el resto, que se caracteriza porque tiene un ciclo de negocios que no está integrado al núcleo (Romero, 2008).

### 3.3. PIB REGIONAL Y LOS CANALES DE POLÍTICA MONETARIA

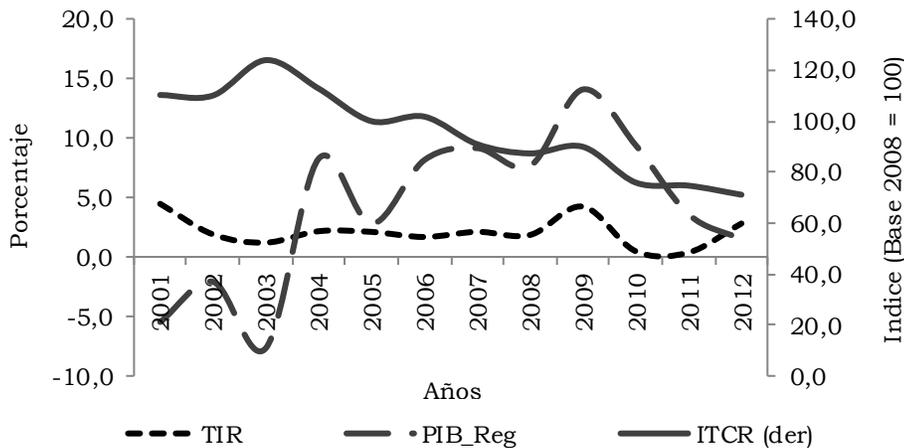
**3.3.1. Comportamiento del PIB, tasa de interés y tasa de cambio real.** El gráfico 3.3.1.1 presenta un comparativo entre el crecimiento del producto interno bruto (PIB) de la región Amazonía, la tasa de cambio real y la tasa de interés real durante el periodo 2001 - 2012.

El PIB de la región Amazonía registró variaciones negativas solamente entre 2001 - 2003 y a partir de 2004 presentó crecimientos, siendo el mayor en 2009 con 14,1%; sus tasas de crecimiento fueron menores en comparación con las del PIB nacional, que tuvo sus variaciones más bajas en los años 2001 (1,9%), 2002 (2,5%) y 2009 (de 1,7%).

La tasa de interés real (TIR) registrada en 2001 fue la más alta del periodo con 4,5%. Le siguió 2009 cuando a pesar de las medidas tomadas por el Banco de la República para frenar la desaceleración, colocando una tasa de interés nominal más baja, la TIR tuvo un alza notoria y se ubicó en 4,1%, por lo que resultó en una caída de la inflación nacional en mayor magnitud. Sin embargo, ante bajas tasas de interés real, la actividad económica regional no mostró mejoras, lo cual demuestra que en esta región no se asimilan claramente los efectos de la política monetaria.

De 2003 en adelante, el índice de tasa de cambio real (ITCR) mostró una tendencia a la revaluación. Esta situación desestimuló las exportaciones y promovió las importaciones, ya que el nivel relativo de precios de los bienes y servicios producidos en el interior del país es más alto que el de los producidos en el exterior (Romero, 2008).

**Gráfico 3.3.1.1. Región Amazonía. Evolución del PIB por región, el índice de tipo de cambio real y la tasa de interés real 2001 - 2012**



Fuente: DANE.

**3.3.2. Ciclos económicos del PIB.** Los ciclos económicos son fluctuaciones de la actividad económica, como resultado de la interacción entre múltiples factores que determinan su intensidad y duración. Los ciclos tienen cuatro fases:

1. **Desaceleración** (+,-): el crecimiento del PIB está por encima de la tendencia y es menor al crecimiento del periodo anterior.
2. **Recesión** (-,-): el crecimiento del PIB está por debajo de la tendencia y es menor al crecimiento del periodo anterior.
3. **Recuperación** (-,+): el crecimiento del PIB está por debajo de la tendencia y es mayor el crecimiento del periodo anterior.
4. **Expansión** (+,+): el crecimiento del PIB está por encima de la tendencia y es mayor el crecimiento del periodo anterior.

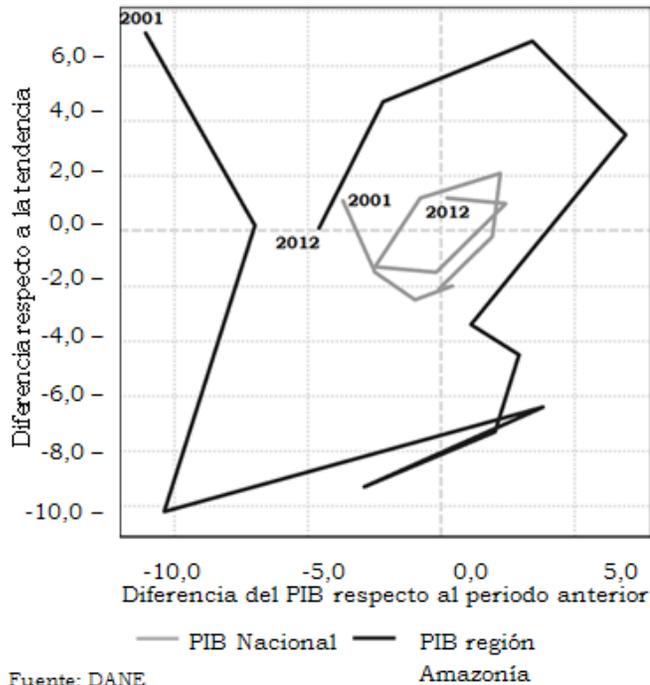
El reloj es una herramienta para describir el comportamiento de los ciclos económicos, en donde se presenta cada una de las fases como cuadrantes en un plano cartesiano. El cuadrante superior izquierdo (1) corresponde a la fase de desaceleración; el cuadrante inferior izquierdo (2) presenta la fase recesiva; el cuadrante inferior derecho (3), la recuperación y el cuadrante superior derecho (4) la fase expansiva.

El gráfico 3.3.2.1 muestra el reloj del ciclo económico del PIB nacional y para la región Amazonía, durante el periodo 2001 - 2012.

El ciclo de la región Amazonía fue mucho más amplio que el nacional, sus variaciones respecto al año anterior y sus diferencias con respecto a la tendencia fueron mayores, es decir, el ciclo económico de la región fue más volátil que el nacional durante el periodo de estudio. A diferencia del ciclo regional, el nacional fue más compacto, e incluso completó dos giros del ciclo en el periodo 2001 - 2012, mientras que la región solo uno. La región Amazonía no hace parte del núcleo del ciclo económico nacional, mostrando un comportamiento cíclicamente más lento a partir de 2006, donde la región registró tres años en recuperación, mientras el ciclo nacional solo uno.

El ciclo de la región aunque solo dibuja un giro -este inicia y termina en desaceleración- pasó por todos los cuadrantes, la mitad de las observaciones se ubicaron en las fases de expansión y desaceleración (con variaciones por encima de la tendencia) y la otra mitad, en las fases de recesión y recuperación. Dentro del periodo de análisis, el ciclo de la región inició en la fase de desaceleración (2001, 2002, 2011 y 2012), pasando por recesión (2003 y 2005), recuperación (2004, 2006, 2007 y 2008) y expansión (2009 y 2010).

**Gráfico 3.3.2.1. Nacional - Región Amazonía.  
Reloj del ciclo económico, según PIB  
2001 - 2012**



**Transables y no transables.** Las grandes ramas de actividad económica se agruparon en bienes transables y no transables. Se evidenció que tanto el ciclo de transables, como no transables de la región, fueron más amplios que el nacional.

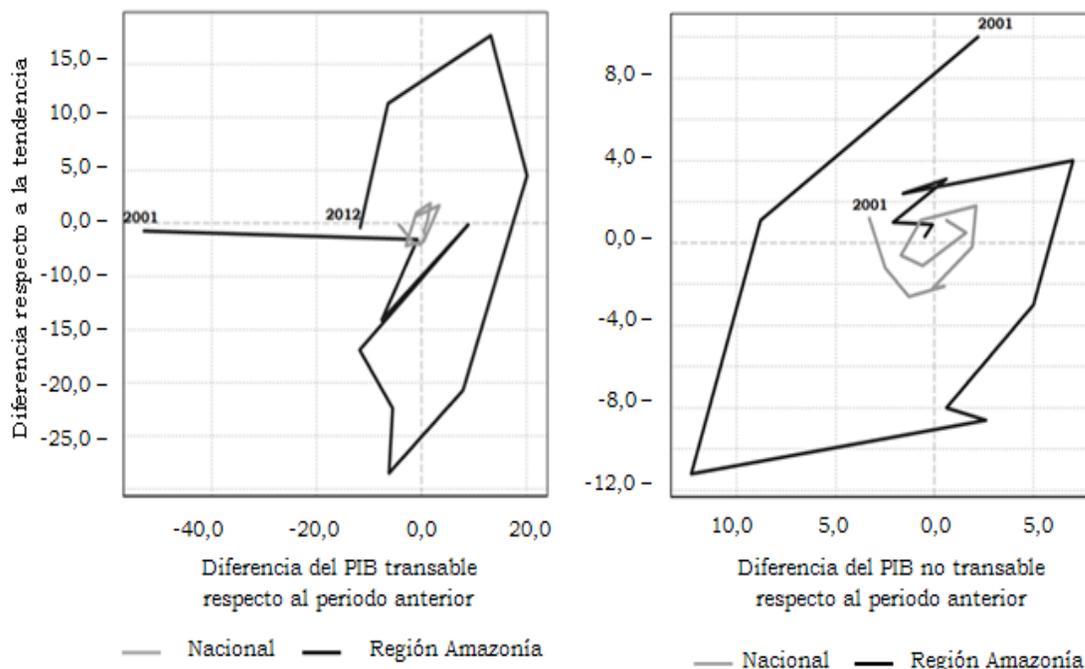
El ciclo de los transables además de estar mucho más alejado de su respectivo nacional, registró rezago en el ciclo de la región durante los primeros siete años. A lo largo del periodo, el ciclo del PIB transables regional logra completar un solo giro, mientras que el ciclo nacional hace dos giros.

Los transables se caracterizaron por estar en una fase recesiva durante el periodo 2001 - 2007, solo interrumpida por la observación de 2004 que se ubicó en la fase de recuperación. En 2008, nuevamente se ubicó en recuperación, durante 2009 y 2010 fue expansión, 2011 pasó a desaceleración y finalizó el ciclo en una recesión dada por el bajo crecimiento respecto al año anterior y la baja tendencia de largo plazo en 2012. El ciclo compartió nueve puntos de giro por debajo de la tendencia de largo plazo en los cuadrantes de recesión y recuperación.

El ciclo de no transables, del 2001 al 2007 tiene el mismo comportamiento amplio respecto del nacional pero entre los años 2008 a 2012, el ciclo se caracterizó por hacerse menos amplio y algo rezagado (se mantienen en fase de desaceleración a excepción del 2009), completando un solo giro del ciclo.

Los no transables dibujaron mejor el ciclo (menos disperso), iniciando el ciclo en fase expansiva (2001, 2007 y 2009), pasando por desaceleración (2002, 2008, 2010 - 2012), recesión (2003) y recuperación (2004 - 2006). Para este grupo de bienes, fueron ocho puntos de giro ubicados por encima de la tendencia de largo plazo, distribuidos en los cuadrantes de expansión y desaceleración.

**Gráfico 3.3.2.2. Nacional - Amazonía. Reloj del ciclo económico, según bienes y servicios transables y no transables 2001 - 2012**



Fuente: DANE.

**Ramas de actividad.** En la composición de la economía de Amazonía durante el periodo observado, históricamente, la gran rama de servicios al inicio de la serie (los tres primeros años) representó en promedio el 71,2% de la participación, seguidos por la actividad agropecuaria con 9,5% promedio y minería con 8,9%, pero poco a poco la minería fue ganando participación hasta ser la segunda actividad con mayor participación después de los servicios; de esta manera, para la serie 2001 - 2012, servicios representó el 56,8%, minería el 27,9% y agropecuario el 6,7%.

Es difícil establecer una relación entre la tasa de interés, la tasa de cambio, y el ciclo por el que pasa cada actividad de la economía regional. Sin embargo, se puede evidenciar que en seis de las doce observaciones, la economía en la región registró años de variaciones negativas, es decir en los cuadrantes de recesión y recuperación, entre 2003 y 2008. Este comportamiento en presencia de tasas de interés bajas, que oscilaron entre 1,2% (2003) y 2,2% (2004 y 2007). Además los transables mostraron más inestabilidad en sus ciclos que los no transables, esto lo explica la presencia de revaluación.

Las actividades cuyos ciclos tuvieron mayor similitud con los ciclos de la región fueron servicios y minería, esta última marcó recesión en 2003 y 2005, al igual que la región. El comienzo y fin del periodo observado para el total de la región está marcado por fases de desaceleración, en las que también influyeron estas dos actividades. Industria, por su parte, experimentó ciclos recesivos de forma insistente pero que no afectaron por su representatividad en la estructura económica de la región.

**Tabla 3.3.2.1. Región Amazonía. TIR nacional, ITCR y bienes transables - no transables, según cuadrante del ciclo económico 2001 - 2012**

Años	PIB región	TIR	ITCR	Transables			No Transables	
				Agropecuario	Minería	Industria	Construcción	Servicios
2001	Desacel.	4,5	117,6	Recesión	Desacel.	Recesión	Desacel.	Expans.
2002	Desacel.	1,8	117,3	Recuper.	Desacel.	Recesión	Recesión	Desacel.
2003	Recesión	1,2	132,1	Recuper.	Recesión	Expans.	Recesión	Recesión
2004	Recuper.	2,2	120,2	Recuper.	Recuper.	Recesión	Recuper.	Recuper.
2005	Recesión	2,1	106,6	Expans.	Recesión	Recesión	Expans.	Recuper.
2006	Recuper.	1,7	108,5	Desacel.	Recesión	Recuper.	Desacel.	Recuper.
2007	Recuper.	2,2	97,0	Recesión	Recesión	Expans.	Recesión	Expans.
2008	Recuper.	1,9	93,1	Recesión	Recuper.	Recesión	Expans.	Desacel.
2009	Expans.	4,1	95,9	Recuper.	Expans.	Expans.	Recesión	Expans.
2010	Expans.	0,5	80,9	Expans.	Expans.	Expans.	Recesión	Desacel.
2011	Desacel.	0,4	79,6	Expans.	Recuper.	Desacel.	Recuper.	Desacel.
2012	Desacel.	2,8	75,8	Expans.	Recesión	Recesión	Expans.	Desacel.

Fuente: DANE.

## CONCLUSIONES

La región Amazonía inició en una fase expansiva en 2001, entre 2003 y 2008 se ubicó en la parte baja del reloj, compartiendo fases recesivas y de recuperación; de 2009 a 2012 ocupó la parte superior, entre expansión y desaceleración. Estos movimientos fueron muy similares a los registrados por la actividad de servicios.

Finalmente, la región Amazonía tiene un ciclo de negocios que no está integrado al núcleo económico del país. Sin embargo, basó su economía durante gran parte del periodo observado en la actividad de servicios, aunque la minería también ha venido tomando importancia en esta región. Es así que, para la serie 2001 - 2012, servicios representó el 56,8%, minería el 27,9% y agropecuario el 6,7%. La actividad de servicios influyó, convirtiéndola en una economía más dinámica y más estable, con más fases expansivas.

La tasa de cambio pudo tener influencia positiva sobre la economía en la región Amazonía que, además de estar favorecida por una actividad minera en expansión, tiene una actividad de servicios fortalecida, que se beneficia de una moneda encarecida.

## BIBLIOGRAFÍA

Banco de la República (s.f.). *Concepto de “tasa de intervención del Banco de la República”*. Recuperado el 16 de septiembre de 2014, de [http://www.banrep.gov.co/series-estadisticas/see\\_tas\\_intervencion.htm](http://www.banrep.gov.co/series-estadisticas/see_tas_intervencion.htm)

Cárdenas, J. & Vallejo, L. (enero/junio de 2013). *Comportamiento de la inflación en Colombia 2002 - 2010 y régimen de metas de inflación*. En: *Apuntes del Cenes*. Núm. 55. Colombia: Universidad Pedagógica y tecnológica de Colombia. pp. 33-54.

Gómez, J. (2006). *La política monetaria en Colombia*. En: *Borradores de Economía*, Núm. 394. pp. 1-33.

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (s.f.). *Reloj de los ciclos económicos de México*. Recuperado el 25 de septiembre de 2014, de [http://www.inegi.org.mx/sistemas/reloj\\_cicloseco/](http://www.inegi.org.mx/sistemas/reloj_cicloseco/)

Mankiw, G. (2004). *Macroeconomía*. Barcelona: Antoni Bosch Editor.

Mesa, R., Restrepo, D. & Aguirre, Y. (diciembre de 2008). *Crisis externa y desaceleración de la economía colombiana en 2008-2009: coyuntura y perspectivas*. En: *Perfil de coyuntura económica*, Núm. 12, pp. 39-40, Medellín: Universidad de Antioquia.

Obstfeld, M. & Rogoff, K. (1996). *Foundations of International Macroeconomics*. Estados Unidos de América: MIT Press.

Pascual, J. M<sup>a</sup> & Fernández, A. (2008). *La gobernanza democrática: un nuevo enfoque para los grandes retos urbanos y regionales*. Junta de Andalucía, Consejería de Gobernación. Recuperado el 25 de septiembre de 2014, de: <http://www.aeryc.org/correspondencia/puerto%20rico/PUB%20BOGOTA%20JA%20GOBERNANZA%20DEMOCRATICA,%20NUEVO%20ENFOQUE%20RETOS%20URBANOS%20Y%20REGIONALES.pdf>

Quintero, J. & González, A. (2012). *Política monetaria y ciclos económicos regionales en Colombia*. Bogotá: CEDE, Universidad de los Andes, Facultad de Economía.

Romero, J. (2008). *Transmisión regional de la política monetaria en Colombia*. En: *Documentos de trabajo sobre Economía Regional*. Bogotá: Banco de la República.

Sachs, J. & Larrain, F. (2002). *Dinero, tasa de interés y tipo de cambio*. En: *Macroeconomía en la economía global*. Buenos Aires - Argentina: Pearson Education S. A., 2<sup>o</sup> edición., pp. 251-288.

—. (2002). *Políticas macroeconómicas en una economía abierta*. En: *Macroeconomía en la economía global*. Buenos Aires - Argentina: Pearson Education S. A. 2<sup>o</sup>, edición, pp. 289-318.

Statistics Netherlands. Division of Macro-economic statistics and publications Department of price and business cycle statistics (2005). *The Statistics Netherlands' Business Cycle Tracer. Methodological aspects; concept, cycle computation and indicator selection*. BPA number: 2005-MIC-44. Recuperado el 25 de septiembre de 2014, de <http://www.cbs.nl/NR/rdonlyres/253FD272-B93E-46FF-A474-1E5A396C81F1/0/2005methodebusinesscycletracerart.pdf>



## **4. ANEXOS ESTADÍSTICO ICER**

### Anexo A. Producto Interno Bruto (PIB), según departamentos 2011 - 2012

Departamento	Miles de millones de pesos					
	2011	2012	Participación	2011	2012	Variación
	A precios corrientes			A precios constantes de 2005		
Total	619.894	665.441	100,0	452.578	470.903	4,0
Bogotá D.C.	152.703	164.531	24,7	118.514	122.886	3,7
Antioquia	80.478	87.212	13,1	61.324	63.973	4,3
Valle	57.739	61.707	9,3	44.596	46.431	4,1
Santander	46.471	48.273	7,3	30.768	31.008	0,8
Meta	34.352	37.881	5,7	19.542	21.005	7,5
Cundinamarca	31.462	34.120	5,1	24.499	25.559	4,3
Bolívar	25.719	26.598	4,0	17.738	17.896	0,9
Atlántico	22.551	25.078	3,8	17.506	18.761	7,2
Boyacá	18.095	19.051	2,9	12.658	13.114	3,6
Casanare	13.615	14.967	2,2	7.685	8.181	6,5
Tolima	13.607	14.484	2,2	9.581	9.956	3,9
Cesar	12.786	13.509	2,0	8.887	9.469	6,5
Huila	11.594	12.090	1,8	7.858	8.050	2,4
Córdoba	10.500	11.774	1,8	7.771	8.607	10,8
Norte Santander	10.086	10.561	1,6	7.431	7.559	1,7
Cauca	8.879	9.865	1,5	6.508	7.002	7,6
Nariño	9.007	9.854	1,5	6.634	7.025	5,9
Caldas	9.070	9.445	1,4	6.727	6.811	1,2
Risaralda	8.641	9.199	1,4	6.513	6.723	3,2
Magdalena	7.917	8.550	1,3	5.984	6.229	4,1
La Guajira	7.641	7.996	1,2	5.219	5.515	5,7
Arauca	6.007	5.875	0,9	3.345	3.181	-4,9
Sucre	4.676	5.182	0,8	3.548	3.744	5,5
Quindío	4.600	5.154	0,8	3.388	3.656	7,9
Putumayo	3.416	3.495	0,5	2.013	1.998	-0,7
Chocó	3.299	3.354	0,5	2.039	1.985	-2,6
Caquetá	2.496	2.919	0,4	1.889	2.124	12,4
San Andrés y Providencia	873	952	0,1	654	685	4,7
Guaviare	516	564	0,1	338	352	4,1
Amazonas	409	441	0,1	308	320	3,9
Vichada	336	367	0,1	249	259	4,0
Guainía	193	224	0,0	138	148	7,2
Vaupés	160	169	0,0	129	130	0,8

Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

**Anexo B. IPC, según ciudades  
2012 - 2013**

Ciudad	Ponderación	2012			2013		
		Índice	Variación	Contribución	Índice	Variación	Contribución
Nacional	100,0	111,8	2,4	2,4	114,0	1,9	1,9
Bogotá D.C.	42,5	111,2	2,4	1,0	113,9	2,4	1,0
Medellín	15,0	113,3	2,5	0,4	115,3	1,8	0,3
Cali	10,5	109,0	1,9	0,2	110,9	1,7	0,2
Barranquilla	5,5	113,4	3,0	0,2	115,1	1,5	0,1
Bucaramanga	3,9	117,3	3,5	0,1	119,7	2,1	0,1
Cartagena	2,9	113,0	3,0	0,1	114,8	1,6	0,0
Cúcuta	2,5	114,6	2,0	0,1	114,6	0,0	0,0
Pereira	2,2	111,0	2,2	0,0	112,3	1,2	0,0
Ibagué	1,8	112,9	2,3	0,0	114,4	1,3	0,0
Manizales	1,7	111,1	2,4	0,0	113,0	1,7	0,0
Villavicencio	1,6	113,6	2,8	0,0	115,9	2,1	0,0
Armenia	1,5	108,9	1,9	0,0	110,1	1,2	0,0
Pasto	1,4	108,6	1,7	0,0	109,7	1,0	0,0
Santa Marta	1,1	111,7	2,3	0,0	113,5	1,6	0,0
Neiva	1,1	114,0	2,4	0,0	115,8	1,6	0,0
Montería	0,9	112,0	2,4	0,0	113,4	1,3	0,0
Popayán	0,8	110,4	2,0	0,0	111,3	0,8	0,0
Valledupar	0,7	115,4	2,5	0,0	116,5	1,0	0,0
Tunja	0,7	111,0	2,2	0,0	112,7	1,5	0,0
Sincelejo	0,7	111,0	2,7	0,0	112,3	1,1	0,0
Florencia	0,4	109,2	1,2	0,0	110,5	1,2	0,0
Riohacha	0,3	109,7	2,1	0,0	113,8	3,7	0,0
Quibdó	0,2	109,2	2,0	0,0	110,0	0,7	0,0
San Andrés	0,1	111,1	2,3	0,0	114,3	2,9	0,0

Fuente: DANE.

**Anexo C. ICCV, según ciudades  
2012 - 2013**

Ciudad	2012				2013			
	Índice	Variación	Contribución	Participación	Índice	Variación	Contribución	Participación
Nacional	196,5	2,5	2,5	100,0	201,7	2,6	2,6	100,0
Bogotá D.C.	195,0	2,1	1,0	39,2	201,1	3,2	1,5	55,9
Medellín	193,2	2,7	0,3	13,0	198,1	2,5	0,3	11,4
Cali	200,7	2,0	0,3	10,5	206,0	2,6	0,4	13,4
Bucaramanga	208,8	4,1	0,2	6,6	210,5	0,8	0,0	1,3
Pereira	212,0	4,6	0,1	5,5	216,3	2,0	0,1	2,3
Armenia	207,4	4,0	0,1	4,8	211,6	2,1	0,1	2,3
Barranquilla	181,0	4,3	0,1	4,6	184,6	2,0	0,1	2,1
Santa Marta	183,8	5,3	0,1	3,6	186,9	1,7	0,0	1,1
Manizales	216,4	4,1	0,1	3,4	223,4	3,2	0,1	2,5
Cartagena	191,9	4,4	0,1	3,1	195,0	1,6	0,0	1,1
Cúcuta	220,0	3,1	0,1	2,0	223,6	1,7	0,0	1,0
Neiva	178,5	1,2	0,0	1,0	181,6	1,7	0,0	1,4
Pasto	208,9	1,6	0,0	0,9	214,1	2,5	0,0	1,3
Popayán	192,2	1,5	0,0	0,8	196,9	2,4	0,0	1,2
Ibagué	176,8	0,6	0,0	0,7	179,6	1,6	0,0	1,8

Fuente: DANE.

**Anexo D. Mercado laboral, por ciudades y áreas metropolitanas  
2012 - 2013**

Área	Tasa global de participación		Tasa de ocupación		Tasa de desempleo	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013
Total 24 ciudades y áreas metropolitanas	67,2	66,9	59,6	59,7	11,3	10,7
Bogotá D.C.	72,1	72,0	65,2	65,5	9,5	9,0
Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca	70,4	69,8	63,6	63,3	9,7	9,4
San Andrés	68,9	70,1	63,7	64,2	7,5	8,5
Ibagué	68,2	69,6	59,2	60,0	13,3	13,8
Montería	67,5	65,6	59,1	58,5	12,5	10,9
Villavicencio	67,3	63,1	59,4	56,0	11,8	11,3
Riohacha	67,2	65,5	58,7	58,7	12,7	10,3
Pasto	67,2	68,0	58,9	60,7	12,3	10,7
Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia	66,6	66,9	56,0	56,5	15,9	15,6
Cali - Yumbo	65,6	66,0	56,2	56,6	14,3	14,2
Medellín - Valle de Aburrá	65,6	65,6	57,5	58,3	12,4	11,2
Pereira, Dosquebradas y La Virginia	65,4	60,6	54,9	52,2	16,1	13,8
Sincelejo	65,4	64,6	58,4	57,9	10,7	10,4
Neiva	65,3	65,7	57,4	57,9	12,1	11,9
Armenia	63,8	62,2	54,0	52,7	15,4	15,4
Valledupar	63,4	61,9	56,9	55,8	10,3	9,9
Santa Marta	62,6	62,0	56,4	55,9	10,0	9,9
Tunja	62,6	62,2	55,2	54,7	11,9	12,1
Quibdó	61,5	61,2	50,7	50,0	17,6	18,3
Barranquilla - Soledad	61,0	61,0	55,9	56,2	8,3	8,0
Florencia	59,7	58,4	52,1	51,3	12,7	12,2
Cartagena	59,6	59,8	53,8	53,9	9,7	9,9
Popayán	59,0	57,0	48,6	48,1	17,5	15,6
Manizales y Villamaría	58,9	60,5	51,6	53,5	12,3	11,6

Fuente: DANE.

**Anexo E. Exportaciones no tradicionales, por departamento de origen  
2011 - 2013**

Departamento de origen	Miles de dólares FOB			Participación
	2011	2012	2013	
Nacional	16.662.422	17.969.877	17.088.589	100,0
Antioquia	5.710.288	6.486.682	5.600.531	32,8
Bogotá D.C.	2.837.093	3.031.988	2.980.146	17,4
Valle del Cauca	2.301.828	2.213.734	2.007.422	11,7
Bolívar	1.477.391	1.546.254	1.582.462	9,3
Atlántico	1.084.862	1.167.560	1.362.508	8,0
Cundinamarca	1.478.016	1.356.387	1.350.216	7,9
Magdalena	425.476	459.480	435.996	2,6
Caldas	353.978	377.601	378.945	2,2
Santander	88.772	121.348	234.585	1,4
Cauca	240.501	228.060	232.275	1,4
Norte de Santander	145.022	227.241	204.807	1,2
Risaralda	199.848	218.815	182.519	1,1
Cesar	1.923	176.627	166.103	1,0
Boyacá	136.277	129.894	132.698	0,8
Córdoba	45.819	99.437	99.793	0,6
Tolima	22.227	29.687	42.763	0,3
Sucre	45.370	28.196	22.690	0,1
Huila	14.252	17.701	20.918	0,1
Nariño	11.596	15.312	20.070	0,1
La Guajira	5.392	3.535	12.387	0,1
Meta	9.476	1.813	5.189	0,0
Quindío	9.604	4.124	4.438	0,0
San Andrés	3.050	3.075	3.405	0,0
Chocó	11.259	1.898	1.780	0,0
Arauca	46	19.928	1.341	0,0
Casanare	750	95	1.187	0,0
Vichada	1.982	2.291	534	0,0
Amazonas	27	21	232	0,0
Vaupés	21	7	226	0,0
Caquetá	236	615	187	0,0
Guaviare	0	0	117	0,0
Guainía	3	465	75	0,0
Putumayo	40	7	48	0,0
No diligenciado	0	0	0	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo F. Importaciones, por departamento de destino  
2011 - 2013**

Departamento de destino	Miles de dólares CIF			Participación
	2011	2012	2013	
Nacional	54.232.569	59.111.401	59.397.033	100,0
Bogotá D.C.	24.723.973	27.749.395	29.600.596	49,8
Antioquia	6.723.579	7.288.865	7.503.567	12,6
Cundinamarca	5.153.453	6.189.929	5.785.374	9,7
Valle del Cauca	5.250.671	4.938.479	4.790.539	8,1
Bolívar	3.098.378	3.629.905	3.630.063	6,1
Atlántico	2.701.028	3.121.438	3.166.198	5,3
La Guajira	810.527	1.174.524	1.202.285	2,0
Santander	765.105	960.575	872.170	1,5
Risaralda	337.736	500.565	440.431	0,7
Caldas	337.451	417.424	375.296	0,6
Cauca	344.109	384.952	347.789	0,6
Cesar	481.476	336.629	267.385	0,5
Meta	178.394	360.780	260.987	0,4
Nariño	555.190	324.165	209.330	0,4
Norte de Santander	153.634	262.296	202.529	0,3
Magdalena	1.846.439	660.467	190.838	0,3
Casanare	211.509	269.437	138.184	0,2
Boyacá	181.919	212.249	132.912	0,2
Córdoba	135.311	65.676	72.195	0,1
Quindío	71.495	99.880	71.281	0,1
Tolima	70.208	87.332	68.192	0,1
Huila	85.707	50.825	46.607	0,1
Sucre	4.173	7.995	6.741	0,0
Arauca	2.267	5.713	4.975	0,0
Putumayo	1.793	4.173	2.557	0,0
San Andrés	2.012	891	2.270	0,0
Chocó	1.529	736	2.248	0,0
Amazonas	1.697	4.590	1.538	0,0
Vichada	565	231	1.060	0,0
Guaviare	39	53	335	0,0
Vaupés	293	421	310	0,0
Caquetá	906	703	245	0,0
Guainía	0	107	4	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo G. Sacrificio de ganado vacuno y porcino, según región<sup>1</sup>  
2012 - 2013**

Región	2012		2013		Variación		Participación	
	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino
Nacional	4.124.658	2.976.255	4.055.956	3.048.457	-1,7	2,4	100,0	100,0
Atlántica	697.918	81.335	698.299	90.500	0,1	11,3	17,2	3,0
Pacífica	351.686	483.766	356.648	512.811	1,4	6,0	8,8	16,8
Amazonía	74.264	7.752	76.906	6.741	3,6	-13,0	1,9	0,2
Andina Norte	1.072.056	1.429.925	1.022.782	1.452.420	-4,6	1,6	25,2	47,6
Andina Sur	1.618.414	936.522	1.572.424	958.516	-2,8	2,3	38,8	31,4
Orinoquía	310.321	36.955	328.897	27.470	6,0	-25,7	8,1	0,9

<sup>1</sup> División regional:

Atlántica: Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Pacífica: Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca.

Amazonía: Amazonas, Caquetá, Guainía, Guaviare y Putumayo.

Andina Norte: Antioquia, Norte de Santander y Santander.

Andina Sur: Bogotá D.C., Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima.

Orinoquía: Arauca, Casanare, Meta y Vichada.

Fuente: DANE.

**Anexo H. Financiación de vivienda, según departamentos  
2012 - 2013**

Departamento	Créditos individuales de vivienda nueva (millones de pesos)		Viviendas nuevas financiadas		Créditos individuales de vivienda usada (millones de pesos)		Viviendas usadas financiadas	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013
	Nacional	3.616.843	4.877.990	66.764	82.466	3.905.447	4.633.762	55.290
Amazonas	170	969	5	7	5.715	8.549	78	117
Antioquia	394.619	581.351	6.965	9.352	481.240	558.934	6.496	7.200
Arauca	1.237	1.287	18	19	7.024	7.203	150	128
Atlántico	89.493	123.827	1.299	1.481	145.500	166.569	2.090	2.204
Bogotá D.C.	1.593.995	2.086.074	25.147	31.499	1.726.708	2.045.902	20.158	21.129
Bolívar	71.256	91.594	977	1.238	76.205	107.983	883	1.092
Boyacá	43.325	76.155	858	1.277	65.931	63.724	1.181	1.054
Caldas	42.844	62.179	769	1.041	74.264	108.865	1.419	1.980
Caquetá	3.018	6.401	57	111	17.668	17.079	349	301
Casanare	11.423	16.808	230	190	36.002	42.338	581	590
Cauca	24.252	36.568	488	576	30.900	36.082	632	615
Cesar	43.830	70.664	882	1.115	41.768	56.314	680	794
Chocó	1.983	1.859	31	25	1.870	3.833	37	61
Córdoba	25.709	38.294	413	582	31.727	40.590	463	587
Cundinamarca	408.430	493.163	12.494	13.233	120.146	123.267	2.027	1.919
Guainía	616	128	4	3	1.582	1.826	23	24
Guaviare	633	3.552	20	78	1.711	5.166	41	88
Huila	55.149	79.325	876	1.013	73.213	80.757	1.354	1.318
La Guajira	7.057	12.066	100	146	20.724	26.491	360	408
Magdalena	31.351	38.144	441	540	30.192	46.395	522	686
Meta	68.520	76.871	951	1.095	85.243	105.458	1.436	1.519
Nariño	36.094	56.460	746	1.080	48.473	53.587	954	973
Norte de Santander	50.941	87.084	810	1.356	71.378	80.397	1.149	1.220
Putumayo	1.122	1.272	35	25	8.452	11.923	176	218
Quindío	18.553	37.400	511	740	37.850	55.765	913	1.371
Risaralda	64.174	88.416	1.163	1.676	76.924	116.671	1.486	2.178
San Andrés	434	1.976	3	20	3.258	4.317	44	53
Santander	154.576	211.554	2.314	2.866	187.240	188.031	2.723	2.466
Sucre	9.297	15.991	157	258	19.617	27.293	356	481
Tolima	65.380	67.008	1.233	1.269	115.311	121.813	2.086	2.073
Valle del Cauca	297.320	413.364	6.766	8.553	256.871	316.220	4.345	5.062
Vaupés	0	91	0	1	41	124	1	1
Vichada	42	95	1	1	4.699	4.296	97	90

Fuente: DANE.

**Anexo I. Transporte aéreo de pasajeros y carga, según ciudades  
2012 - 2013**

Aeropuertos	Pasajeros					Carga (toneladas)				
	2012		2013		Variación nacional	2012		2013		Variación nacional
	Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional		Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional	
Total	32.276.444	7.769.240	37.904.890	8.914.943	17,4	206.794	500.712	243.159	491.886	17,6
Arauca	101.516	---	103.064	---	1,5	1.265	---	879	---	-30,5
Armenia	266.653	---	249.845	---	-6,3	186	---	401	---	115,2
Barrancabermeja	196.496	---	207.984	---	5,8	223	---	374	---	67,6
Barranquilla	1.654.917	225.263	1.897.620	238.265	14,7	15.661	7.626	16.191	7.549	3,4
Bogotá D.C.	11.965.637	5.160.297	13.699.460	6.036.300	14,5	84.843	415.749	102.107	409.149	20,3
Bucaramanga	1.254.247	75.765	1.406.224	82.014	12,1	1.340	83	2.597	82	93,8
Cali	2.769.512	668.928	3.417.332	736.789	23,4	16.490	9.555	18.977	9.703	15,1
Cartagena	2.417.152	339.791	2.913.046	388.593	20,5	5.469	227	9.600	292	75,5
Cúcuta	854.789	32.228	828.660	35.516	-3,1	2.947	51	3.028	13	2,7
Florencia-Capitolio	70.406	---	73.631	---	4,6	1.299	---	1.177	---	-9,4
Ipiales	6.670	---	6.477	---	-2,9	2	---	0	---	-79,9
Leticia	157.913	---	173.718	---	10,0	13.610	---	13.035	---	-4,2
Manizales	194.899	---	171.823	---	-11,8	204	---	203	---	-0,4
Medellín	893.998	---	935.437	---	4,6	1.770	---	1.878	---	6,1
Montería	552.675	---	707.353	---	28,0	1.322	---	1.719	---	30,0
Neiva	287.723	---	308.018	---	7,1	258	---	533	---	106,8
Pasto	223.294	---	222.816	---	-0,2	5.712	---	1.485	---	-74,0
Pereira	807.516	137.634	992.425	157.768	22,9	1.139	143	3.302	293	189,9
Popayán	81.706	---	78.679	---	-3,7	385	---	125	---	-67,7
Quibdó	269.427	---	331.117	---	22,9	524	---	573	---	9,3
Riohacha	83.898	---	102.343	---	22,0	398	---	370	---	-7,1
Rionegro	3.709.147	936.737	5.031.277	1.045.912	35,6	16.277	66.952	26.124	64.131	60,5
San Andrés	857.283	72.899	1.047.135	63.614	22,1	12.237	87	11.005	81	-10,1
Santa Marta	988.477	---	1.244.045	---	25,9	3.370	---	2.441	---	-27,6
Valledupar	291.560	---	309.401	---	6,1	693	---	768	---	10,7
Villavicencio	73.811	---	94.469	---	28,0	2.681	---	3.025	---	12,8
Otros	1.245.122	119.698	1.351.491	130.172	8,5	16.487	240	21.243	592	28,9

--- No existen datos.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil.

## GLOSARIO<sup>16</sup>

*Actividad económica:* proceso o grupo de operaciones que combinan recursos tales como equipo, mano de obra, técnicas de fabricación e insumos, y se constituyen en una unidad cuyo resultado es un conjunto de bienes o servicios.

*Área total construida:* metraje total del destino encontrado en el proceso, incluye los espacios cubiertos, sean comunes o privados de las edificaciones.

*Bien(es):* conjunto de artículos tangibles o materiales, como alimentos, vestido, calzado, muebles y enseres, menaje y vajillas del hogar, artefactos eléctricos, textos escolares, periódicos, revistas, etc.

*Bien de consumo:* bien comprado y utilizado directamente por el usuario final que no necesita de ninguna transformación productiva.

*Canasta básica:* conjunto representativo de bienes y servicios a los cuales se les realiza seguimiento de precios. Esta canasta se conforma tomando como referencia un año base.

*Captaciones:* comprende los recursos captados por el sistema financiero a través de cuenta corriente, CDT, depósitos de ahorro, cuentas de ahorro especial, certificados de ahorro de valor real, depósitos simples y títulos de inversión en circulación.

*CIIU (Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas):* clasificación por procesos productivos de las unidades estadísticas con base en su actividad económica principal.

*Colocaciones:* recursos de cartera colocados por el sistema bancario. Comprende cartera vigente y vencida, y por productos se refiere a créditos y *leasing* de consumo, créditos de vivienda, microcréditos y créditos y *leasing* comerciales.

*Comercio:* reventa (venta sin transformación) de mercancías o productos nuevos o usados, ya sea que esta se realice al por menor o al por mayor. Incluye las actividades de los corredores, agentes, subastadores y comisionistas dedicados a la compra y venta de mercancías en nombre y por cuenta de terceros.

*Contribuciones porcentuales:* aporte en puntos porcentuales de las variaciones individuales a la variación de un agregado.

*Coyuntura:* combinación de factores y circunstancias actuales que, para la decisión de asuntos importantes, se presenta en una nación.

*Crédito externo neto:* diferencia entre desembolsos y amortizaciones de préstamos provenientes de organismos y bancos internacionales.

---

<sup>16</sup> Las definiciones que se presentan en este glosario provienen de diversos documentos, normativas y metodologías nacionales e internacionales que han estandarizado el significado y uso de estos conceptos.

*Crédito interno neto:* situación en la que el sector público acude a los agentes residentes en el país para captar recursos, bien sea utilizando mecanismos de mercado o colocando bonos y papeles de obligatoria suscripción.

*CUCI (Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional Rev. 3):* clasificación que recopila estadísticas del comercio internacional de todas las mercancías sujetas a intercambio exterior y promueve su comparabilidad internacional. Los grupos de productos están definidos con arreglo a la Revisión 3 de la CUCI en primarios, manufacturas y otros productos. Como resultado del proceso de adaptación, el DANE hace agrupación en agropecuarios, alimentos y bebidas; combustibles y productos de industrias extractivas; manufacturas y otros sectores.

*Desempleo:* corresponde a la cantidad de personas que en la semana de referencia presentan una de las siguientes situaciones: 1) sin empleo en la semana de referencia, pero hicieron alguna diligencia para conseguir trabajo en las últimas cuatro semanas y estaban disponibles para trabajar; 2) no hicieron diligencias en el último mes, pero sí en los últimos 12 meses y tienen una razón válida de desaliento y están disponibles para trabajar. Esta población se divide en dos grupos: los "cesantes", que son personas que trabajaron antes por lo menos dos semanas consecutivas, y los "aspirantes", que son personas que buscan trabajo por primera vez.

*Empresa:* entidad institucional en su calidad de productora de bienes y servicios. Agente económico con autonomía para adoptar decisiones financieras y de inversión; además, con autoridad y responsabilidad para asignar recursos a la producción de bienes y servicios y que puede realizar una o varias actividades productivas.

*Estadísticas:* información cuantitativa y cualitativa, agregada y representativa que caracteriza un fenómeno colectivo en una población dada.

*Estado de la obra:* caracterización que se les da a las obras en cada operativo censal; corresponde a obras en proceso, paralizada o culminada.

*Índice de Precios al Consumidor (IPC):* indicador del comportamiento de los precios de una canasta de bienes y servicios representativa del consumo final de los hogares del país.

*Industria:* transformación física o química de materiales o componentes en productos nuevos, ya sea que el trabajo se efectúe con máquinas o a mano, en una fábrica o a domicilio, o que los productos se vendan al por mayor o al por menor; exceptuando la actividad que sea propia del sector de la construcción.

*Municipio:* entidad territorial fundamental de la división político - administrativa del Estado con autonomía política, fiscal y administrativa, dentro de los límites que señalen la Constitución y la Ley, cuya finalidad es el bienestar general y el mejoramiento de la calidad de vida de la población en su respectivo territorio.

*Obras culminadas:* obras que durante el periodo intercensal finalizaron actividad constructora.

*Obras en proceso:* obras que al momento del censo generan algún proceso constructivo.

*Obras nuevas:* construcción de una estructura completamente nueva, sea o no que el sitio sobre el cual se construye estuviera previamente ocupado.

*Obras paralizadas:* obras que al momento del censo no están generando ningún proceso productivo.

*Ocupación:* categorías homogéneas de tareas que constituyen un conjunto de empleos que presentan gran similitud, desempeñados por una persona en el pasado, presente o futuro, según capacidades adquiridas por educación o experiencia y por la cual recibe un ingreso en dinero o especie.

*Oportunidad (criterio de calidad estadística):* diferencia media entre el final del periodo de referencia y la fecha en que aparecen los resultados, ya sean provisionales o definitivos.

*Participación:* mide el aporte en puntos porcentuales de cada insumo al 100% del total del indicador, la variable o su variación.

*Ponderación:* participación porcentual que tiene cada elemento dentro una unidad.

*Precio CIF (cost insurance freight):* precio total de la mercancía, incluyendo en su valor los costos por seguros y fletes.

*Precio FOB (free on board):* precio de venta de los bienes embarcados a otros países, puestos en el medio de transporte, sin incluir valor de seguro y fletes. Este valor, que inicialmente se expresa en dólares americanos, se traduce al valor FOB en pesos colombianos, empleando la tasa promedio de cambio del mercado correspondiente al mes de análisis.

*Precios constantes:* valor de la variable a precios de transacción del año base.

*Precios corrientes:* valor de la variable a precios de transacción de cada año.

*Regional:* cada una de las grandes divisiones territoriales de una nación, definida por características geográficas, históricas y sociales, como provincias, departamentos, etc. En el desarrollo del ICER, el término se refiere a cada uno de los 32 departamentos del país y el Distrito Capital para los cuales se elabora, si bien la desagregación de la mayor parte de las investigaciones incluidas tiene cobertura departamental. Según la metodología de dichas investigaciones, la noción de “regional” se refiere también a áreas metropolitanas, municipios o zonas territoriales.

*Relevancia (criterio de calidad estadística):* medida cualitativa del valor aportado por la información estadística producida. Esta se caracteriza por el grado de utilidad para satisfacer el propósito por el cual fue buscada por los usuarios. Depende de la cobertura de los tópicos requeridos y del uso apropiado de conceptos.

*Sistema financiero:* comprende la información estadística de bancos comerciales, compañías de financiamiento comercial, corporaciones financieras y cooperativas de carácter financiero.

*Subempleo:* el subjetivo se refiere al simple deseo manifestado por el trabajador de mejorar sus ingresos, el número de horas trabajadas o tener una labor más propia de sus personales competencias. De otro lado, el objetivo comprende a quienes tienen el deseo, pero además han hecho una gestión para materializar su aspiración y están en disposición de efectuar el cambio.

*Subempleo por insuficiencia de horas:* son los ocupados que desean trabajar más horas ya sea en su empleo principal o secundario, están disponibles para hacerlo y tienen una jornada inferior a 48 horas semanales. Se obtienen también las horas adicionales que desean trabajar.

*Subempleo por situación de empleo inadecuado:* son los ocupados que desean cambiar el trabajo que tienen actualmente por razones relacionadas con la mejor utilización de sus capacidades o formación, o para mejorar sus ingresos.

*Valor agregado:* mayor valor creado en el proceso productivo por efecto de la combinación de factores. Se obtiene como diferencia entre el valor de la producción bruta y el consumo intermedio.

*Vivienda:* lugar estructuralmente separado e independiente, ocupado o destinado para ser ocupado por una familia o grupo de personas familiares que viven o no juntas, o por una persona que vive sola. La unidad de vivienda puede ser una casa, apartamento, cuarto, grupo de cuartos, choza, cueva o cualquier refugio ocupado o disponible para ser utilizado como lugar de alojamiento.

*Vivienda de interés social:* vivienda que se construye para garantizar el derecho a esta de los hogares de menores ingresos.

*Vivienda multifamiliar:* vivienda tipo apartamento ubicada en edificaciones de tres o más pisos, que comparten lugares comunes, tales como áreas de acceso, instalaciones especiales y zonas de recreación, principalmente.

*Vivienda unifamiliar:* vivienda ubicada en edificaciones no mayores de tres pisos, construidas directamente sobre el lote, separadas de las demás con salida independiente. Se incluye la vivienda unifamiliar de dos pisos con altillo y bifamiliar, disponga o no de lote propio.

## BIBLIOGRAFÍA

Contexto ganadero. (13 de marzo de 2014). *Consumo interno de carne disminuye, pero exportaciones suben*. Recuperado en mayo de 2014. <http://www.contextoganadero.com/economia/consumo-interno-de-carne-disminuye-pero-exportaciones-suben>

Banco de la República. (2014) *Evolución de la balanza de pagos - 2013*. Recuperado el 15 de abril de 2014, de <http://www.banrep.gov.co/economia/pli/IV-Trim-2013.pdf>.

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal). (2013) *Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe*. Recuperado el 11 de abril de 2014, de <http://www.cepal.org/publicaciones/xml/2/51822/BalancePreliminar2013.pdf>.

Fondo Monetario Internacional. (2014) *Perspectiva de la economía mundial*. Recuperado el 11 de abril de 2014, de <http://www.imf.org/external/spanish/pubs/ft/weo/2014/update/01/pdf/0114s.pdf>.

**Capital:** Florencia

**Extensión:** 88.965 km<sup>2</sup>

**Municipios:** 16

**Población en 2013:** 465.487 habitantes

**Geografía humana:** su poblamiento está marcado por distintas etapas de colonización; de hecho, los asentamientos resultantes revelan la coexistencia de grupos indígenas, entre los que figuran como más representativos los witotos, koreguajes y los ingas, y los colonos migrantes.

**Actividades económicas:** la economía del Caquetá se fundamenta en la producción ganadera, principalmente en la cría, levante y engorde de vacunos, porcinos, caprinos y ovinos. La actividad agrícola se fundamenta en los cultivos tradicionales de subsistencia, en donde los principales son maíz, plátano, yuca, caña panelera, arroz seco, palma africana, cacao, arroz seco mecanizado, frijol y sorgo. Se extraen, en pequeña escala, oro, plata e hidrocarburos. La actividad manufacturera se limita a bienes de consumo. Los establecimientos comerciales e industriales se ubican principalmente en Florencia.

La hidrografía regional es una de las más ricas del país, los ríos corren hacia el sudeste, donde el principal es el Caquetá (que corresponde al límite sur del departamento), el cual entrega sus aguas al río Amazonas en el centro de la selva brasileña. Las principales corrientes hidrográficas del departamento son el río Caquetá, con sus afluentes Ortegaza, Fragua, Caguán, Guayas, Yarí, Pescado y Apaporis, los cuales conforman un extenso sistema de transporte fluvial en el territorio.