



**COMUNICADO DE PRENSA**  
**Bogotá, marzo 23 de 2006**

**Apartes de la intervención del Doctor José Darío Uribe, Gerente General de l  
Banco de la República, en el Seminario “Buscando mercados”, organizado por la  
Corporación Andina de Fomento (CAF) y el Banco de la República**

El Gerente General del Banco de la República, doctor José Darío Uribe, afirmó hoy que un tratado de libre comercio (TLC) con los Estados Unidos será de gran beneficio para el país. “Las ganancias de ese tratado son potencialmente las mayores ya que los Estados Unidos son el principal socio comercial de Colombia, cuenta con una dotación de factores diferente a la nuestra, queda relativamente cerca y es el mercado más grande del mundo. Además, el tratado muy probablemente arrastrará el desarrollo de muchos sectores productores de servicios, reducirá el riesgo país y aumentará la demanda por más tratados comerciales y por mejores instituciones y políticas”, afirmó.

En su intervención en el Seminario “Buscando mercados”, organizado por la CAF y el Banco de la República, el Gerente General indicó que los temores o animadversión hacia el TLC de Colombia con los Estados Unidos muchas veces provienen de olvidar que “el comercio permite la existencia de más y mejores productos a menor costo con grandes beneficios para los consumidores. Así mismo, el comercio posibilita la ampliación del mercado e intensifica la competencia, con lo cual se impulsa la productividad, determinante fundamental del crecimiento económico de largo plazo”.

De igual manera, para el Gerente General, algunos de los temores hacia el TLC con los Estados Unidos surgen de una evaluación inadecuada de los procesos de apertura económica en América Latina. Es importante anotar a este respecto, que el libre comercio no es condición suficiente para el crecimiento económico. De hecho, la apertura debe venir acompañada de estabilidad macroeconómica y fortalecimiento de las instituciones, entre otros factores. Igualmente, el doctor Uribe sostuvo que, si bien algunos países han crecido a tasas altas en tiempos de proteccionismo, los que han logrado sostener dicho crecimiento lo han hecho con procesos de apertura o de desmonte del proteccionismo.

Por último, el doctor Uribe explicó que en la evaluación de los tratados de comercio es importante identificar no solo sus efectos directos e inmediatos sino también los indirectos y más complejos. Al reducir las restricciones al comercio hay algunas empresas y personas que ganan y otras que pierden pero el efecto neto para el país como un todo es positivo. “Así por ejemplo, la gente muchas veces ve fácilmente el costo impuesto a los trabajadores que pierden el empleo cuando su sector se expone a la competencia externa pero falla en identificar el beneficio que dicha competencia trae a millones de consumidores. Por lo tanto, siempre es importante que nos preguntemos no sólo quién gana y quién pierde sino también cuál es el efecto neto para la sociedad de un tratado de comercio internacional”, afirmó.