Autor o Editor
Franz Hamann, Luis Fernando Mejía

Artículo publicado en: Luis Eduardo Arango y Franz Hamann (editores), *El mercado de trabajo en Colombia: hechos, tendencias e instituciones*, Banco de la República, pp. 399-427, 2013.

Se presenta un modelo de equilibrio parcial dinámico de emprendedores que escogen establecerse en el sector formal o en el informal. Esta decisión considera los costos y beneficios estáticos y dinámicos asociados a operar en cada uno de los dos sectores, como los costos salariales, las tasas impositivas, los costos de crear y liquidar una empresa formal y la posibilidad de acceder al sistema financiero. Se calibra el modelo para replicar la dispersión del valor agregado relativo del sector formal versus el sector informal en Colombia para el período 2000-2007 y se investiga el impacto de diversas políticas de formalización sobre el tamaño relativo del sector formal. Las simulaciones encuentran que reducciones en los costos asociados a operar en el sector formal pueden reducir significativamente la informalidad. El costo de crear una empresa, tiene los efectos más grandes sobre la formalidad. Los resultados sugieren que el marco legal en Colombia actúa como una barrera importante para la formalización empresarial.