



**Departamento de Fiduciaria y Valores  
Sistema Electrónico de Negociación  
(SEN)**

---

## **TEMA**

---

Reunión Grupo Foco

**Fecha y Hora:** 23 de enero de 2014, 3:00 p.m.  
**Lugar:** Edificio Anexo A, Piso 5, Sala E – Banco de la República  
**Organizada por:** Departamento de Fiduciaria y Valores -  
Sección de Desarrollo de Productos y  
Servicios  
**Tipo de reunión:** Opinión

---

## **Objetivo**

---

Conocer la percepción de los clientes sobre las funcionalidades denominadas “Negociación Gráfica” y “Escalera de Ofertas” para determinar si se habilita su funcionamiento en el Sistema Electrónico de Negociación SEN.

Agenda de la reunión:

1. Aspectos relacionados con las funcionalidades
2. Explicación de la operatoria
3. Práctica libre por parte de los participantes
4. Conclusiones

---

## **Desarrollo de la Reunión**

---

Los temas propuestos en la agenda fueron desarrollados por el Profesional Especializado asignado por el DFV.

De la reunión se presentan las principales conclusiones:

- **Aspectos relacionados con Negociación Gráfica:**

Esta funcionalidad no tuvo acogida por parte de los asistentes, principalmente por los siguientes puntos:

- No es fácil identificar las ofertas propias dentro del gráfico.



**Departamento de Fiduciaria y Valores  
Sistema Electrónico de Negociación  
(SEN)**

---

**TEMA**

---

Reunión Grupo Foco

- No es fácil conocer el precio de las ofertas propias, ni es sencillo ubicarlo en la escala de precios.
- Consideran que no lo usarían para operar, debido al riesgo que implica la modificación gráfica de precio/tasa de las ofertas.
- Debido a que en la funcionalidad gráfica las 5 mejores ofertas de compra y las 5 mejores ofertas de venta, y, teniendo en cuenta que el mercado en el SEN tienen mucha profundidad, las velas dibujadas no ofrecerían información valiosa para el trader.
- Los asistentes consideran que la línea de promedios de mercado es útil, sin embargo, esta información en particular también puede ser consultada en el “Gráfico de mejores ofertas”
- Consideran que en el gráfico la escala debería estar siempre en términos de tasa, ya que la información de precio limpio no les agrega valor para negociar.

• **Aspectos relacionados con escalera de ofertas.**

Los participantes consideran viable la implementación de esta funcionalidad en el SEN, principalmente por lo siguiente:

- Ofrece información valiosa para la toma de decisiones.
- Se puede observar un resumen de los cierres y de las ofertas disponibles en la rueda.
- Sugieren los siguientes ajustes, previos a la implementación.:
  - o En la columna central de la ventana debe ir siempre la tasa de la oferta.
  - o Se debería tener la posibilidad de parametrizar los decimales de la escala de tasas, de la columna central de la ventana, ya que, con tres decimales la información queda muy dispersa y hace muy difícil su lectura.
  - o Se deberán crear parámetros a nivel de agente y por trader para definir si se quiere utilizar esta funcionalidad para consulta y operación (hacer cierres) o solamente para consulta.

Estas recomendaciones serán evaluadas con el proveedor del sistema para determinar el impacto y tiempos aproximados de implementación.



**Departamento de Fiduciaria y Valores  
Sistema Electrónico de Negociación  
(SEN)**

---

## **TEMA**

---

Reunión Grupo Foco

---

## **Compromisos\***

---

<b>Tarea</b>	<b>Responsable</b>
Consultar con el proveedor del sistema (MAE) la viabilidad de implementar las sugerencias mencionadas en este documento.	BRC- DFV-DPS

### **Conclusiones:**

- 1- La funcionalidad de negociación gráfica no se activará en el ambiente de producción, ya que los participantes no la vieron útil como apoyo a sus labores.
- 2- Para la funcionalidad de escalera de ofertas se iniciará el trámite para analizar con el proveedor la viabilidad de implementar las mejoras sugeridas por el grupo foco, para luego activar esta opción en el ambiente de producción.

Anexos: Listas de asistentes

---

\*Los compromisos generados en esta reunión serán controlados a través de la herramienta de control de compromisos – SIRCON



