



ICER

Informe de Coyuntura Económica Regional

ISSN 1794-3582

2011

-La Guajira



**Informe de Coyuntura Económica Regional
Departamento de La Guajira**

2011

**Convenio Interadministrativo
No. 111 de abril de 2000**

JOSE DARÍO URIBE ESCOBAR
Gerente General Banco de la República
JORGE RAÚL BUSTAMANTE ROLDÁN
Director DANE
JORGE HERNÁN TORO CÓRDOBA
Subgerente de Estudios Económicos Banco de la República
CHRISTIAN R. JARAMILLO H.
Subdirector DANE

Comité Directivo Nacional ICER

CARLOS JULIO VARELA BARRIOS
Director Departamento Técnico y de Información Económica Banco de la República
NELCY ARAQUE GARCÍA
Directora Técnica DIRPEN - DANE
DORA ALICIA MORA PÉREZ
Jefe Sucursales Estudios Económicos Banco de la República
AMANDA LUCÍA SOTO AGUDELO
Coordinadora Investigación y Análisis DIRPEN - DANE

Coordinación Operativa ICER

EDUARDO SARMIENTO GÓMEZ
Coordinador Temático DIRPEN - DANE
BETTY ANDREA CUBILLOS CALDERÓN
Analista Técnico y Logístico DIRPEN - DANE
CARLOS ALBERTO SUÁREZ MEDINA
Apoyo Editorial Banco de la República

Comité Directivo Territorial ICER

WEILDLER ANTONIO GUERRA CURVELO
Gerente Banco de la República Sucursal Riohacha
WILSON RAFAEL DURÁN DE LA CRUZ
Director Territorial Norte, DANE
MARÍA MODESTA AGUILERA DÍAZ
Jefe CREE Banco de la República - Cartagena
FERNANDO CHALARCA GONZÁLEZ
Banco de la República, Valledupar
RODOLFO QUINTERO ESCORCIA
DANE, Territorial Norte

Edición, diseño e impresión
DANE - Banco de la República

Noviembre de 2012

ICER

RESUMEN

La economía del departamento de La Guajira y su capital Riohacha registró durante 2011 una de las inflaciones más bajas del país (2,6%), 1,2 pp por debajo de la alcanzada en 2010.

La ciudad de Riohacha registró una tasa de desempleo inferior al promedio nacional de 10,9% y la tasa de ocupación correspondió a 58,2%.

Durante 2011, las exportaciones tradicionales del departamento crecieron 43,6% jalonadas por las ventas del sector minero. De otra parte, las no tradicionales disminuyeron 13,7% producto de la caída del sector agropecuario, caza y silvicultura que fue de 73,3%, muy a pesar del aumento de 30,2% registrado en el sector industrial. De otro lado, las importaciones se incrementaron 20,6% debido principalmente a las compras externas del sector industrial que participó con 99,7%.

Las colocaciones del departamento de La Guajira crecieron 31,8% y representaron 2,3% del saldo total de los créditos brutos otorgados por los intermediarios financieros en la región Caribe. A nivel departamental, los bancos participaron con 96,7% de las operaciones realizadas por los intermediarios financieros en el departamento.

Para La Guajira, el recaudo de impuestos nacionales fue 20,2% en comparación con 2010; los impuestos internos registraron 22,6% y los externos 77,4%. El recaudo total de impuestos superó la meta gracias a los impuestos a patrimonio y los impuestos externos.

El área aprobada para construcción de vivienda en Riohacha aumentó 66,1%, la no VIS participó con 40,4% y la VIS con 59,6%. Los créditos entregados para VIS nueva disminuyeron 47,9%, mientras que para no VIS aumentaron 153,6%. Así mismo, de 20 VIS nuevas financiadas, ninguna recibió subsidio.

La producción de carbón en La Guajira aumentó en 7,3%, y la explotación de gas natural decreció 6,0%. Por su parte, las regalías recibidas por la explotación de carbón registraron crecimiento de 63,1%.

Finalmente, el valor del PIB de La Guajira fue de \$6.566 miles de millones en 2010, monto que representó 1,2% del PIB nacional, mientras que el crecimiento fue de 0,9% con respecto a 2009.

CONTENIDO

	pág.
RESUMEN	
SIGLAS Y CONVENCIONES	
1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL	9
1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA	9
1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL	9
1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS	10
1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO	11
1.5. SITUACIÓN FISCAL	12
2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL	13
2.1 PRODUCTO INTERNO BRUTO	13
2.2. PRECIOS	15
2.2.1. Índice de precios al consumidor (IPC)	15
2.3. MERCADO LABORAL	19
2.5. SECTOR EXTERNO	26
2.5.1. Exportaciones	26
2.5.2. Importaciones	29
2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA	33
2.6.1. Monto colocaciones nominales - operaciones activas	33
2.6.2. Monto captaciones nominales - operaciones pasivas	35
2.7. SITUACIÓN FISCAL	37
2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales	37
2.8. SECTOR REAL	39
2.8.4. Minería	39
Producción, exportación y regalías del carbón	39
Producción, exportación y regalías del gas natural	41
2.8.5. Sacrificio de ganado	42
2.8.6. Sector de la construcción	46
Licencias de construcción	46
Financiación de vivienda	50
2.8.7. Transporte	55
Transporte aéreo de pasajeros y carga	55
3. DINÁMICA DEL COMERCIO EXTERIOR DEL DEPARTAMENTO DE LA GUAJIRA DURANTE EL PERIODO 2000 - 2011	59
RESUMEN	59
3.1. INTRODUCCIÓN	59
3.2. MARCO TEÓRICO	60

3.3.	EXPORTACIONES	62
3.3.1.	Exportaciones por productos clasificación Nandina a 10 dígitos	63
3.3.2.	Exportaciones por países	64
3.3.3.	Exportaciones per cápita	65
3.4.	IMPORTACIONES	66
3.4.1.	Importaciones según la clasificación por uso y destino económico (Cuode)	66
3.4.2.	Importaciones según la clasificación uniforme para el comercio internacional de Naciones Unidas (CUCI)	67
3.4.3.	Importaciones por principales países de origen	68
3.5.	INDICADORES DE COMERCIO EXTERIOR	68
3.5.1.	Indicadores relativos de comercio exterior	68
3.5.2.	Índice Herfindahl - Hirschman	69
3.5.3.	Balanza comercial	70
3.6.	COMENTARIOS FINALES	70
	BIBLIOGRAFÍA	71
4.	ANEXO ESTADÍSTICO ICER	75
	GLOSARIO	85
	BIBLIOGRAFÍA	92

Nota: los numerales que no aparecen relacionados en este documento no tienen información o no aplica.

LISTA DE CUADROS

2.1.1.	La Guajira. Producto, por ramas de actividad 2010	14
2.2.1.1.	Variación del IPC, según ciudades 2010 - 2011	16
2.2.1.2.	Nacional - Riohacha. Variación del IPC, según grupos de gastos 2010 - 2011	17
2.2.1.3.	Nacional - Riohacha. Variación del IPC, según nivel de ingresos 2011	17
2.2.1.4.	Nacional - Riohacha. Variación, contribución y participación del IPC, según grupos 2011	19
2.3.1.	Riohacha. Indicadores laborales 2010 - 2011	20
2.3.2.	Riohacha. Ocupados, según rama de actividad 2007 - 2011	22
2.3.3.	Colombia. Tasa de desempleo, según áreas metropolitanas y ciudades 2010 - 2011	23
2.3.4.	Riohacha. Inactivos 2007 - 2011	24
2.3.5.	La Guajira. Indicadores laborales 2009 - 2010	25
2.5.1.1.	La Guajira. Exportaciones tradicionales CIU 2010 - 2011	26
2.5.1.2.	La Guajira. Exportaciones no tradicionales CIU 2010 - 2011	28
2.5.2.1.	La Guajira. Importaciones CIU 2010 - 2011	30
2.5.2.2.	La Guajira. Importaciones Cuode 2010 - 2011	32
2.6.1.1.	La Guajira. Distribución de las colocaciones (cartera bruta), según intermediario financiero y por mercados 2011	33
2.6.1.2.	La Guajira. Cartera bruta, según destino e intermediario financiero 2010 - 2011	34
2.6.2.1.	La Guajira. Distribución de las captaciones, según fuentes de instrumentos usados 2011	35
2.6.2.2.	La Guajira. Principales fuentes de recursos, según intermediario financiero 2010 - 2011	36
2.7.3.1.	La Guajira. Recaudos de los impuestos internos y externos, según conceptos 2010 - 2011	38
2.8.4.1.	La Guajira. Producción y exportación de carbón mineral, por minas 2010 - 2011	40
2.8.4.2.	La Guajira. Regalías de carbón mineral girado a entes territoriales 2010 - 2011	41
2.8.4.3.	La Guajira. Producción de gas natural, por campo 2010 - 2011	41
2.8.5.1.	Nacional. Sacrificio de ganado y variación, según especies 2010 - 2011	42
2.8.5.2.	Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y destino 2011	44
2.8.5.3.	Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado porcino, por sexo 2011	45

2.8.5.4.	Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno y porcino y variación 2010 - 2011	46
2.8.6.1.	Riohacha. Número de licencias y área por construir 2010 - 2011	47
2.8.6.2.	Riohacha. Distribución de vivienda en número y área por construir, por VIS y no VIS 2010 - 2011	48
2.8.6.3.	Riohacha. Área a construir, variación y participación, según destinos 2010 - 2011	49
2.8.6.4.	Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda 2010 - 2011	50
2.8.6.5.	Nacional - La Guajira - Riohacha. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2010 - 2011	51
2.8.6.6.	La Guajira - Riohacha. Unidades financiadas para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2010 - 2011	53
2.8.7.1.	Nacional. Transporte aéreo nacional de pasajeros 2010 - 2011	55
2.8.7.2.	Nacional - Riohacha. Movimiento aéreo nacional e internacional de pasajeros 2010 - 2011	56
2.8.7.3.	Nacional. Transporte aéreo nacional de carga 2010 - 2011	57
2.8.7.4.	Nacional - Riohacha. Movimiento aéreo nacional e internacional de carga 2010 - 2011	58
3.3.2.1.	La Guajira. Principales destinos de las exportaciones de carbón 2000 - 2011	65
3.5.1.1.	Colombia, región Caribe y La Guajira. Indicadores del nivel de apertura 2000, 2005 y 2010	69

LISTA DE GRÁFICOS

2.1.1.	Colombia y La Guajira. Crecimiento anual de producto interno bruto (PIB) 2001 - 2010	13
2.2.1.1.	Nacional - Riohacha. Variación del IPC, según nivel de ingresos 2011	18
2.3.1.	Riohacha - 24 ciudades. Tasa global de participación (TGP) 2006 - 2011	20
2.3.2.	Riohacha. Tasa de subempleo y ocupación 2006 - 2011	21
2.3.3.	Riohacha. Distribución de ocupados, según posición ocupacional 2011	22
2.3.4.	Riohacha. Tasa de desempleo y tasa de ocupación 2006 - 2011	24
2.5.1.1.	La Guajira. Distribución de las exportaciones tradicionales, según país de destino 2010 - 2011	26
2.5.1.2.	Total nacional. Distribución de las exportaciones no tradicionales, según departamento de origen 2011	27
2.5.1.3.	La Guajira. Distribución de exportaciones, según país de destino 2011	29
2.5.2.1.	Total nacional. Distribución de las importaciones, según departamento destino 2011	30

2.5.2.2.	La Guajira. Distribución de importaciones, según país de origen 2011	33
2.6.1.1.	La Guajira. Distribución del crédito bruto, según forma de financiación 2011	34
2.6.2.1.	La Guajira. Distribución de las captaciones, según instrumentos usados 2011	35
2.6.2.2.	Región Caribe. Participación porcentual de las captaciones del sistema financiero, según departamentos 2011	37
2.7.3.1.	La Guajira. Participación de los recaudos, por tipo de impuestos 2011	38
2.7.3.2.	La Guajira. Meta de recaudo, por tipo de impuestos 2011	39
2.8.4.1.	La Guajira. Regalías del carbón mineral, según entes territoriales 2011	40
2.8.5.1.	Total nacional. Sacrificio de ganado vacuno 2011	43
2.8.5.2.	Total nacional. Sacrificio de ganado porcino 2011	43
2.8.5.3.	Total nacional. Exportaciones de sacrificio de ganado vacuno, por regiones 2010 - 2011	44
2.8.5.4.	Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno, según destino 2010 - 2011	45
2.8.6.1.	Riohacha. Número de licencias y área por construir 2004 - 2011	47
2.8.6.2.	Riohacha. Participación del área, por tipo de vivienda, según VIS y no VIS 2008 - 2011	48
2.8.6.3.	Riohacha. Participación de las unidades, por tipo de vivienda, según VIS y no VIS 2008 - 2011	49
2.8.6.4.	Riohacha. Distribución trimestral del valor de créditos para viviendas nueva y usada 2010 - 2011	52
2.8.6.5.	La Guajira - Riohacha. Número de viviendas nuevas financiadas, por tipo de solución 2010 - 2011	53
2.8.6.6.	La Guajira - Riohacha. Número de viviendas usadas financiadas, por tipo de solución 2010 - 2011	54
2.8.6.7.	La Guajira - Riohacha. Número de VIS nuevas, con y sin subsidio 2010 - 2011	55
3.3.1.	La Guajira. Exportaciones, totales FOB y per cápita 2000 - 2011	63
3.3.1.1.	La Guajira. Exportaciones de carbón y el valor promedio por tonelada 2000 - 2011	64
3.3.3.1.	Colombia, región Caribe y La Guajira. Exportaciones per cápita 2000 - 2011	66
3.4.1.1.	La Guajira. Importaciones, según Cuode 2000 - 2011	67
3.4.2.1.	La Guajira. Participación porcentual de las importaciones, según CUCI 2000, 2006 y 2011	68
3.5.2.1.	La Guajira. Índice de concentración / diversificación (Herfindahl - Hirschman) 2000 - 2011, sector de minas y canteras	69
3.5.3.1.	La Guajira. Balanza comercial 2000 - 2011 y participación de la balanza comercial como porcentaje del PIB departamental 2000 - 2010	70

SIGLAS Y CONVENCIONES

BC:	bancos comerciales
CIIU:	clasificación internacional industrial uniforme
Cuode:	clasificación por uso y destino económico
CAV:	corporaciones de ahorro y vivienda
CFC:	compañías de financiamiento comercial
CF:	corporaciones financieras
CDT:	certificados de depósito a término
Confis:	Consejo Superior de Política Fiscal
DANE:	Departamento Administrativo Nacional de Estadística
DIAN:	Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales
ENH:	Encuesta Continua de Hogares
IPC:	índice de precios al consumidor
IPP:	índice de precios del productor
IVA:	impuesto de valor agregado
ICCV:	índice de costos de la construcción de vivienda
JDBR:	Junta Directiva del Banco de la República
PIB:	producto interno bruto
UVR:	unidad de valor real
SPC:	sector público consolidado
VIS:	vivienda de interés social
pp:	puntos porcentuales
pb:	puntos básicos
(...)	cifra aún no disponible
(---)	información suspendida
(-)	sin movimiento
---	no existen datos
--	no es aplicable o no se investiga
-	indefinido
*	variación muy alta
p:	cifra provisional
pr:	cifra preliminar
pe:	cifras provisionales estimadas
m ² :	metros cuadrados
r:	cifra definitiva revisada
nep:	no especificado en otra posición
nep:	no clasificado previamente
t:	toneladas
kg:	kilogramos

1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL

1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA

De acuerdo con las cifras preliminares del Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), 2011 fue un buen año para Colombia en términos económicos, con un crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) de 5,9% respecto al año anterior, superando en 1,9 puntos porcentuales (pp) la variación de 2010. Por esta razón se ubicó como la cuarta economía latinoamericana por valor de su PIB al sobrepasar a Venezuela en el periodo analizado. No obstante, hubo factores internos negativos, como los climáticos y de infraestructura, además de las conocidas circunstancias externas desfavorables.

Desde la perspectiva de la oferta, todos los sectores económicos experimentaron aumentos reales; se destacó principalmente la explotación de minas y canteras como el de mayor expansión (14,3%), cuyo comportamiento se explica por importantes tasas de crecimiento en la producción de crudo y gas natural (17,5%) y de carbón mineral (15,4%). Transporte, almacenamiento y comunicaciones tuvo el segundo mejor desempeño (6,9%) y, junto con el primero, fueron los únicos que superaron el promedio nacional. Por otro lado, agricultura, silvicultura, caza y pesca (2,2%), y electricidad, gas y agua (1,8%) fueron los de menor evolución.

Por su parte, en la demanda se destacó el mayor incremento proveniente de las importaciones reales (21,5%) mientras que las exportaciones a precios constantes solo se ampliaron en 11,4%. La formación bruta de capital aumentó 17,2%; mientras que el consumo final aumentó en 5,8% jalonado principalmente por el gasto de los hogares (6,6%), en gran medida en bienes durables (23,9%) y semidurables (15,1%). Esta situación se dio en un contexto de alta disponibilidad de crédito, tasas de interés reales relativamente bajas e incremento en la tasa de ocupación.

1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL

En 2011, el Índice de Precios al Consumidor (IPC) presentó una variación de 3,7%, superior en 56 puntos básicos (pb) a la registrada en 2010, e incluida dentro del rango de la meta establecida por la Junta Directiva del Banco de la República (2,0% a 4,0%). Las mayores presiones al alza provinieron de los grupos de alimentos (5,3%) y educación (4,6%), mientras que esparcimiento fue el único en presentar disminuciones en lo corrido del año (-0,3%). Los incrementos fueron motivados fundamentalmente por:

Circunstancias como una escasa oferta agropecuaria (debido, entre otros factores, a problemas climáticos), unos precios internacionales de materias primas altos, una demanda interna muy dinámica y la depreciación del peso en la segunda mitad del año habrían contribuido a dicha tendencia [Banco de la República, 2011, p. 45].

Bucaramanga (5,8%) y Neiva (5,4%) fueron las ciudades con mayores presiones inflacionarias, con cifras superiores al consolidado nacional, mientras que las menores variaciones en precios les correspondieron a Pasto (2,4%) y Riohacha (2,6%).

En el mercado laboral, la tasa de desempleo para el total nacional durante 2011 presentó un comportamiento decreciente al arrojar un promedio anual de 10,8% y ubicarse 1 pp por debajo de lo registrado en 2010. Es pertinente señalar que durante los últimos cinco meses del año se lograron cifras de un solo dígito. Las cabeceras municipales registraron un descenso de 90 pb al obtener una tasa de 11,8% anual, mientras que las zonas rurales evidenciaron no solo una mayor disminución (-1,1 pp) sino un mejor desempeño acumulado (7,4%). En promedio en 2011 se incrementó en cerca de un millón el número de ocupados, siendo los sectores de agricultura, pesca, ganadería, caza y silvicultura (348.000); comercio, hoteles y restaurantes (308.000); industria manufacturera (176.000); y servicios comunales, sociales y personales (152.000) los de mayor importancia en términos absolutos en el último trimestre móvil del año.

1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS

A partir de un escenario de crecimiento del consumo y el producto, presión de precios hacia el rango superior de la meta de inflación e incertidumbre de los mercados internacionales en particular de la zona euro (Banco de la República, 2011, p. 1), la Junta Directiva del Banco de la República cambió su postura al implementar una política contracíclica, por medio de la cual aumentó la tasa de interés desde 3,0% hasta 4,75% con alzas paulatinas y reguladas de 25 pb.

En el mercado financiero la cartera bruta total de los establecimientos de crédito en 2011 superó en 22,4% el saldo del año anterior; este se fundamentó en los buenos comportamientos presentados por todos sus componentes, de los cuales el de mayor participación fue el crédito comercial (62,0%), con crecimiento anual de 19,1%; seguido por el de consumo (28,0%) con un incremento de 25,1%. El hipotecario y microcrédito evidenciaron el mayor dinamismo con 37,8% y 38,3%, respectivamente. Las bajas tasas de interés (aunque ascendentes a lo largo del año), la ampliación de la competencia en el sector financiero, los precios estables o con tendencia a la baja de algunos productos como los tecnológicos (celulares, computadores, etc.) y automóviles, las promociones comerciales en dichos bienes y el subsidio otorgado por el gobierno para la compra de vivienda nueva (caso hipotecario) aumentaron la confianza de los consumidores y, por ende, su nivel de endeudamiento.

Por su parte, los saldos de las captaciones en los establecimientos de crédito presentaron un crecimiento nominal de 21,7% sustentado fundamentalmente en los buenos resultados de los depósitos de ahorro (22,9%) y los certificados de depósito a término (22,6%) que cubrieron más de 70% del total de las cuentas activas.

1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO

Las exportaciones colombianas durante 2011 presentaron un importante incremento de 43,0%, al registrar US\$56.954 millones FOB. Las exportaciones tradicionales evidenciaron una mejor tasa de crecimiento del 56,9%, impulsada fundamentalmente por la producción de petróleo y derivados que aportaron 70,3% a este rubro y lograron una expansión de 69,6%. Por su parte, las exportaciones no tradicionales se expandieron a una tasa moderada de 18,7%, lo que redujo su contribución relativa dentro de las ventas totales al exterior. El sector industrial, con la mayor participación (66,6%), disminuyó 31 pb respecto a 2010.

Por países, Estados Unidos fue el mayor socio de los productos colombianos en 2011, con US\$21.705 millones FOB, con un crecimiento de 29,5% y una contribución de 38,1%. Le siguió de lejos Holanda con US\$2.524 millones FOB y una variación de 52,1%. Por su parte, el mercado venezolano no fue relevante, pues tuvo una participación de 3,1% que resultó inferior en 50 pb al año anterior y a países como Ecuador (3,4%), Panamá (3,4%) y República Popular China (3,5%).

Por su parte, las importaciones de 2011 alcanzaron US\$54.675 millones CIF, y representaron un crecimiento de 34,4%. El mayor peso relativo de dichas compras correspondió a la adquisición de bienes intermedios y materias primas que alcanzaron un incremento anual de 31,9%, dentro del cual el sector industrial de gran importancia obtuvo un avance de 23,8%. La adquisición de bienes de capital presentó una evolución de 42,7%, superior al promedio nacional, en donde nuevamente el sector industrial con la mayor participación aumentó 26,0%, seguido de equipos de transporte con una expansión de 65,4%. Los bienes de consumo obtuvieron la menor tasa de crecimiento (25,7%) de las compras totales en el exterior.

Estados Unidos también fue el mayor proveedor de Colombia en 2011. Sus ventas en el país alcanzaron US\$13.594 millones CIF, con lo que obtuvieron el 24,9% de las importaciones nacionales y representó una expansión de 29,7%. Le siguieron la República Popular China y México, los cuales reportaron tasas de crecimiento de 49,3% y 57,1%, en su orden.

La balanza comercial colombiana¹ obtuvo un saldo positivo de US\$4.955 millones FOB, que significó un aumento anual de 237,4%, de igual manera se presentó una situación de superávit en relación a los Estados Unidos, nuestro principal socio comercial, con un incremento de 17,1%. Con la República Popular China y México se presentaron déficits del orden de US\$751 y US\$3.191 millones FOB respectivamente, los mayores en el contexto nacional.

Respecto a la balanza de pagos, la cuenta corriente presentó un déficit de US\$9.980 millones, que correspondió a 3,0% del PIB nacional, presionado fundamentalmente por un comportamiento similar de las cuentas renta de

¹ Obtenida de la diferencia entre exportaciones e importaciones en dólares FOB.

factores y de servicios no factoriales, cuyos saldos fueron negativos en US\$15.820 millones y US\$4.621 millones, al experimentar tasas de crecimiento anuales de 33,5% y 27,5%, en su orden.

Por su parte, la cuenta de capital y financiera obtuvo un saldo superavitario de US\$13.322 millones con lo cual sobrepasó en 13,2% lo obtenido en 2010. La inversión extranjera en Colombia alcanzó US\$18.537 millones, fruto de un incremento de 137,3%; mientras que la inversión colombiana en el extranjero logró US\$8.289 millones con un aumento de 26,3%.

Al cierre del año, el precio del dólar experimentó una leve apreciación nominal de 1,5%; sin embargo se marcaron dos tendencias distintas a lo largo del periodo. En el primer semestre se observó una continua apreciación del peso frente al dólar hasta julio, cuando se ubicó en \$1.761,7; posteriormente se recuperó hasta alcanzar a final de año los \$1.934,1. El comportamiento hacia la apreciación fue asociado a diferentes factores, entre ellos la política monetaria expansionista de Estados Unidos, el aumento de las exportaciones y de la inversión extranjera directa influenciado por la disminución en las primas de riesgo y las mejores calificaciones de deuda pública del país por parte de organismos internacionales [Banco de la República, 2012, p. 82]. El fenómeno de depreciación al finalizar el año fue atribuido a:

La situación fiscal de algunos países europeos, la incertidumbre sobre las medidas de rescate a Grecia, la disminución en la calificación de la deuda de varios países y de algunos bancos de los Estados Unidos y Francia, así como por la disminución en las proyecciones de crecimiento mundial por parte del FMI [Banco de la República, 2012, p. 83].

En este contexto, el Banco de la República implementó una política contracíclica de adquisición de reservas a través del mecanismo de subasta de compra directa, por medio del cual adquirió US\$3.720 millones hasta septiembre 30 de 2011. Las reservas netas internacionales finalizaron 2011 con un total de US\$32.300 millones, lo que significó un aumento de 13,5% influenciado en buena medida por la decisión del Emisor de comprar dólares como instrumento de política cambiaria para reducir los impactos de la apreciación del peso.

1.5. SITUACIÓN FISCAL

Informes preliminares del Ministerio de Hacienda y Crédito Público indican que se presentó un déficit del sector público consolidado de 2,2% del PIB, equivalente a \$13,3 billones. Dicha cifra fue inferior en 120 pb a la esperada y 100 pb por debajo de la de 2010. Este resultado fue posible debido a la reducción de 90 pb en el déficit del gobierno nacional central (GNC), que descendió a \$17,8 billones (2,9% del PIB.), así como por el superávit del sector público descentralizado que obtuvo \$5,1 billones (0,8% del PIB).

2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL

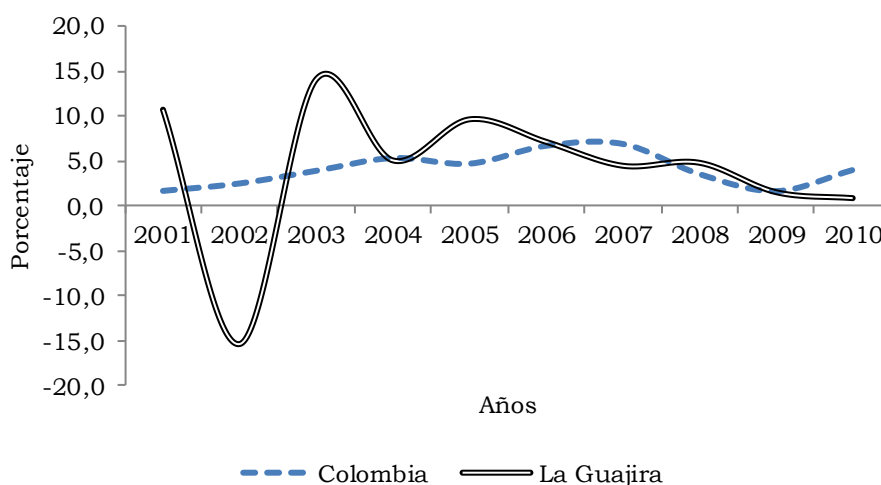
2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO

Durante 2010 el valor del Producto interno bruto (PIB) nacional ascendió a \$543.747 miles de millones, cifra que significó un crecimiento de 4,0% en relación a 2009.

Los departamentos que tuvieron la mayor participación fueron Bogotá D.C. (25,4%), Antioquia (13,2%) y Valle (10,0%), mientras que los de menor participación fueron Guainía (0,0%), Vaupés (0,0%), Amazonas (0,1%) y en general los nuevos departamentos se han distinguido por tener la participación más baja en la producción.

El valor del PIB del departamento de La Guajira en el periodo 2001 - 2010 mostró una tendencia cíclica con variaciones altas similares al PIB nacional, destacándose los años 2001, 2003, 2005 y 2008 periodos en el cual el PIB departamental registró incrementos superiores al nacional, mientras que en los dos últimos periodos de las series el incremento fue inferior al PIB nacional. Por otra parte, en 2002 el PIB de La Guajira mostró cifras negativas, menor al PIB nacional en 17,9 pp (gráfico 2.1.1).

Gráfico 2.1.1. Colombia y La Guajira. Crecimiento anual del producto interno bruto (PIB) 2001 - 2010



Fuente: DANE - Cuentas regionales.

El valor del PIB de La Guajira fue de \$6.566 miles de millones en 2010, el cual representó 1,2% del PIB nacional, mientras que el crecimiento fue de 0,9% con respecto a 2009.

Por grandes ramas de actividad económica, se destacaron los sectores de explotación de minas y canteras con una participación de 59,2%, actividades de

servicios sociales, comunales y personales con 14,6% y comercio, reparación, restaurantes y hoteles con 5,3%.

Cuadro 2.1.1. La Guajira. Producto, por ramas de actividad 2010

Ramas de actividad	Miles de millones de pesos		
	2010	Variación	Participación
Producto Interno Bruto	6.566	0,9	100,0
1 Cultivo de café	11	16,7	0,2
2 Cultivo de otros productos agrícolas	63	-21,7	1,0
3 Producción pecuaria y caza incluyendo las actividades veterinarias	186	9,4	2,8
4 Silvicultura, extracción de madera y actividades conexas	12	0,0	0,2
5 Pesca, producción de peces en criaderos de granjas piscícolas; actividades de servicios relacionadas con la pesca	1	0,0	0,0
6 Extracción de carbón, carbón lignítico y turba	3.593	-0,7	54,7
7 Extracción de petróleo crudo y de gas natural; servicios de extracción de petróleo y de gas, excepto prospección; extracción de uranio y de torio	277	-18,0	4,2
8 Extracción de minerales metalíferos	0	-	0,0
9 Extracción de minerales no metálicos	16	-23,5	0,2
10-19 Alimentos, bebidas y tabaco	58	4,9	0,9
20-37 Resto de la industria	13	9,1	0,2
38 Generación, captación y distribución de energía eléctrica	152	6,4	2,3
39 Fabricación de gas; distribución de combustibles gaseosos por tuberías; suministro de vapor y agua caliente	13	0,0	0,2
40 Captación, depuración y distribución de agua	4	-25,0	0,1
41 Construcción de edificaciones completas y de partes de edificaciones; acondicionamiento de edificaciones	65	-4,4	1,0
42 Construcción de obras de ingeniería civil	174	-10,6	2,7
43 Comercio	66	3,6	1,0
44 Mantenimiento y reparación de vehículos automotores; reparación de efectos personales y enseres domésticos	10	0,0	0,2
45 Hoteles, restaurantes, bares y similares	274	7,2	4,2
46 Transporte por vía terrestre	97	-1,1	1,5
47 Transporte por vía acuática	2	-50,0	0,0
48 Transporte por vía aérea	4	-25,0	0,1
49 Actividades complementarias y auxiliares al transporte; actividades de agencias de viajes	20	0,0	0,3
50 Correo y telecomunicaciones	103	44,7	1,6

Cuadro 2.1.1. La Guajira. Producto, por ramas de actividad 2010

Ramas de actividad	Conclusión		
	2010	Variación	Participación
51 Intermediación financiera	86	6,3	1,3
52 Actividades inmobiliarias y alquiler de vivienda	98	2,7	1,5
53 Actividades de servicios a las empresas excepto servicios financieros e inmobiliarios	17	0,0	0,3
54 Administración pública y defensa; seguridad social de afiliación obligatoria	356	3,0	5,4
55 Educación de mercado	16	25,0	0,2
56 Educación de no mercado	327	12,6	5,0
57 Servicios sociales y de salud de mercado	208	8,6	3,2
58 Eliminación de desperdicios y aguas residuales, saneamiento y actividades similares	4	0,0	0,1
59 Actividades de asociaciones ncp; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de mercado	32	4,3	0,5
60 Actividades de asociaciones ncp; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de no mercado	5	0,0	0,1
61 Hogares privados con servicio doméstico	12	0,0	0,2
Derechos e impuestos	191	12,6	2,9

- Indefinido.

ncp: no clasificado previamente.

Fuente: DANE - Cuentas regionales.

Los sectores que más crecieron en el departamento de La Guajira en 2010 fueron correo y telecomunicaciones con 44,7%, educación de mercado con 25,0%, cultivo de café con 16,7% y educación de no mercado con 12,6%. De otra parte, se presentaron reducciones importantes en transporte por vía aérea de 25,0%, captación, depuración y distribución de agua con 25,0%, extracción de minerales no metálicos con 23,5%, cultivo de otros productos agrícolas con 21,7% y extracción de petróleo crudo y de gas natural; servicios de extracción de petróleo y de gas, excepto prospección; extracción de uranio y de torio con 18,0%.

2.2. PRECIOS

2.2.1. Índice de precios al consumidor (IPC). En diciembre de 2011, la variación acumulada del IPC a nivel nacional fue de 3,7%, cifra superior en 0,6 pp a la variación registrada en 2010.

En el país, 13 ciudades presentaron variaciones de precios por encima del promedio nacional, las de mayor crecimiento fueron Bucaramanga (5,8%), seguida de Neiva (5,4%), Cúcuta (5,0%) y Valledupar (5,0%). En cambio, las

ciudades que registraron las menores variaciones de precios se dieron en Pasto (2,4%), Riohacha (2,6%) y San Andrés (2,7%).

En cuanto a la diferencia porcentual, entre 2010 y 2011 se observó que las ciudades de Neiva (2,7 pp), Cúcuta (2,6 pp), Tunja (2,4 pp) y Manizales (2,3 pp) mostraron las mayores frente al año anterior (cuadro 2.2.1.1).

**Cuadro 2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades
2010 - 2011**

Ciudades	2010	2011	Diferencia porcentual
Nacional	3,2	3,7	0,6
Armenia	2,5	3,0	0,6
Barranquilla	3,4	4,6	1,2
Bogotá	3,2	3,2	0,0
Bucaramanga	3,9	5,8	1,8
Cali	2,5	3,2	0,7
Cartagena	3,2	4,2	0,9
Cúcuta	2,4	5,0	2,6
Florencia	2,9	3,2	0,3
Ibagué	3,4	4,4	1,0
Manizales	2,4	4,7	2,3
Medellín	3,6	4,1	0,5
Montería	3,0	4,5	1,5
Neiva	2,7	5,4	2,7
Pasto	2,6	2,4	-0,2
Pereira	2,8	3,7	0,9
Popayán	2,4	3,6	1,2
Quibdó	3,2	3,1	0,0
Riohacha	3,8	2,6	-1,2
San Andrés	3,2	2,7	-0,6
Santa Marta	3,3	3,9	0,6
Sincelejo	2,9	3,4	0,4
Tunja	1,9	4,3	2,4
Valledupar	4,2	5,0	0,8
Villavicencio	3,4	4,4	1,0

Fuente: DANE.

De otra parte, Riohacha presentó en 2011 una variación del IPC de 2,6%, con una disminución de 1,2 pp con respecto a 2010. La capital de la Guajira fue la segunda ciudad con menor inflación a nivel nacional y además fue inferior al promedio nacional en 1,1 pp.

Por grupos de gasto, las mayores variaciones del agregado nacional se presentaron en alimentos (5,3%), seguido de educación (4,6%) y vivienda (3,8%); todos aumentaron con respecto al año anterior con 1,2 pp, 0,6 pp y 0,1 pp, respectivamente. Por otro parte, la variación más baja se registró en diversión (-0,3%) que descendió 0,9 pp (cuadro 2.2.1.2).

Cuadro 2.2.1.2. Nacional - Riohacha. Variación del IPC, según grupos de gastos 2010 - 2011

Grupos de gasto	Nacional		Diferencia porcentual	Riohacha		Diferencia porcentual
	2010	2011		2010	2011	
Total	3,2	3,7	0,6	3,8	2,6	-1,2
Alimentos	4,1	5,3	1,2	3,7	5,9	2,2
Vivienda	3,7	3,8	0,1	3,0	3,6	0,6
Vestuario	-1,3	0,5	1,9	0,2	0,3	0,1
Salud	4,3	3,6	-0,7	2,2	1,5	-0,8
Educación	4,0	4,6	0,6	2,8	3,5	0,7
Diversión	0,6	-0,3	-0,9	1,6	2,2	0,5
Transporte	2,8	3,1	0,3	19,7	-18,2	-37,9
Comunicaciones	-0,3	3,3	3,5	-0,6	-1,1	-0,4
Otros gastos	3,2	2,1	-1,1	2,2	2,0	-0,2

Fuente: DANE.

Entre tanto, en Riohacha se registraron las mayores variaciones del IPC en alimentos (5,9%), seguido de vivienda (3,6%) y educación (3,5%). En contraste la menor variación se dio en transporte (-18,2%).

Con respecto al año anterior se presentó diferencia negativa del IPC en el grupo de transporte 37,9 pp; mientras que las positivas se presentaron en alimentos (2,2 pp), educación (0,7 pp) y vivienda (0,6 pp).

Por niveles de ingresos, las variaciones en Riohacha fueron menores a los resultados registrados a escala nacional. Ingresos altos registró variación negativa (-0,1%) con diferencia de -2,8 pp con respecto a la nacional; en los otros dos niveles, las variaciones fueron positivas, bajos (3,0%) y medios (2,8%), con diferencias negativas de 1,3 pp y 0,8 pp, respectivamente (cuadro 2.2.1.3 y gráfico 2.2.1.1).

Cuadro 2.2.1.3. Nacional - Riohacha. Variación del IPC, según nivel de ingresos 2011

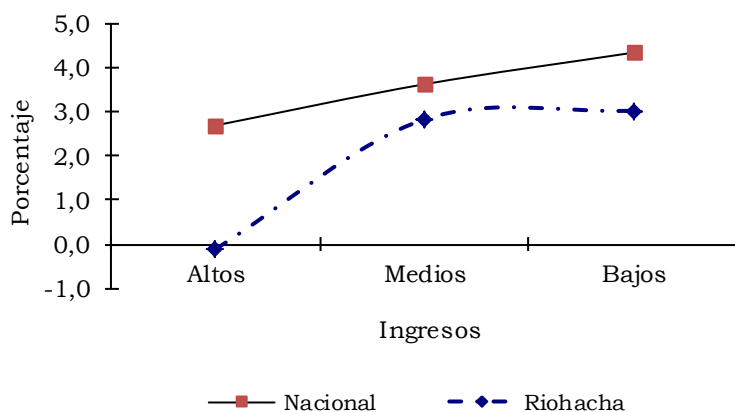
Grupos de gasto	Total	Ingresos		
		Altos	Medios	Bajos
Nacional				
Total	3,7	2,7	3,6	4,3
Alimentos	5,3	5,0	5,1	5,6
Vivienda	3,8	2,6	3,6	4,6
Vestuario	0,5	0,7	0,5	0,6
Salud	3,6	4,1	3,9	2,8
Educación	4,6	5,9	4,7	3,3
Diversión	-0,3	0,5	0,0	-1,9
Transporte	3,1	0,7	3,3	4,6

Cuadro 2.2.1.3. Nacional - Riohacha. Variación del IPC, según nivel de ingresos 2011

Grupos de gasto	Total	Ingresos			Conclusión
		Altos	Medios	Bajos	
Comunicaciones	3,3	1,5	2,1	6,6	
Otros gastos	2,1	2,6	2,1	1,8	
Riohacha					
Total	2,6	-0,1	2,8	3,0	
Alimentos	5,9	5,2	5,7	6,1	
Vivienda	3,6	2,6	4,1	3,2	
Vestuario	0,3	0,9	0,3	0,2	
Salud	1,5	1,3	1,8	1,2	
Educación	3,5	3,8	3,7	3,0	
Diversión	2,2	2,4	2,1	2,2	
Transporte	-18,2	-26,4	-16,1	-16,2	
Comunicaciones	-1,1	-0,4	-1,0	-1,8	
Otros gastos	2,0	2,0	2,0	1,9	

Fuente: DANE.

Gráfico 2.2.1.1. Nacional - Riohacha. Variación del IPC, según nivel de ingresos 2011



Fuente: DANE.

El comportamiento en la variación del IPC en el nivel de ingresos altos en Riohacha estuvo impulsado por el gasto en transporte (-26,4%) principalmente; entre tanto, las variaciones positivas de precios se dieron en alimentos (5,2%), educación (3,8%) y vivienda (2,6%).

De otra parte, la variación de los ingresos medios (2,8%) y bajos (3,0%) fue positiva; en ambos el gasto de transporte tuvo variaciones negativas de (-16,1%) y (-16,2%), respectivamente.

En ingresos medios, las variaciones positivas se registraron en alimentos (5,7%), seguido de vivienda (4,1%) y educación (3,7%); el mismo comportamiento se registró en el nivel de ingresos bajos en el cual las variaciones fueron en alimentos (6,1%), vivienda (3,2%) y educación (3,0%).

Tanto a nivel nacional como en Riohacha en 2011 los grupos de gasto que tuvieron mayor participación fueron, en su orden, alimentos (39,3% y 81,4%), seguido de vivienda (31,4% y 49,2%), respectivamente (cuadro 2.2.1.4).

Cuadro 2.2.1.4. Nacional - Riohacha. Variación, contribución y participación del IPC, según grupos 2011

Grupos	Nacional			Riohacha		
	Variación	Contribución	Participación	Variación	Contribución	Participación
0 Total	3,7	3,7	100,0	2,6	2,6	100,0
1 Alimentos	5,3	1,5	39,3	5,9	2,1	81,4
2 Vivienda	3,8	1,2	31,4	3,6	1,3	49,2
3 Vestuario	0,5	0,0	0,7	0,3	0,0	0,7
4 Salud	3,6	0,1	2,5	1,5	0,0	0,8
5 Educación	4,6	0,3	7,4	3,5	0,2	5,9
6 Diversión	-0,3	0,0	-0,3	2,2	0,0	0,9
7 Transporte	3,1	0,5	12,3	-18,2	-1,1	-44,9
8 Comunicaciones	3,3	0,1	3,1	-1,1	0,0	-0,9
9 Otros gastos	2,1	0,1	3,6	2,0	0,2	7,0

Fuente: DANE.

De otra parte, el grupo que registró la menor participación en Riohacha fue transporte (-44,9%) principalmente, con contribución negativa (-1,1); mientras que a nivel nacional la menor participación se dio en diversión (-0,3%).

2.3. MERCADO LABORAL

La tasa global de participación (TGP) observada para Riohacha en 2011 (65,3%) fue inferior en 0,7 pp a la registrada durante 2010.

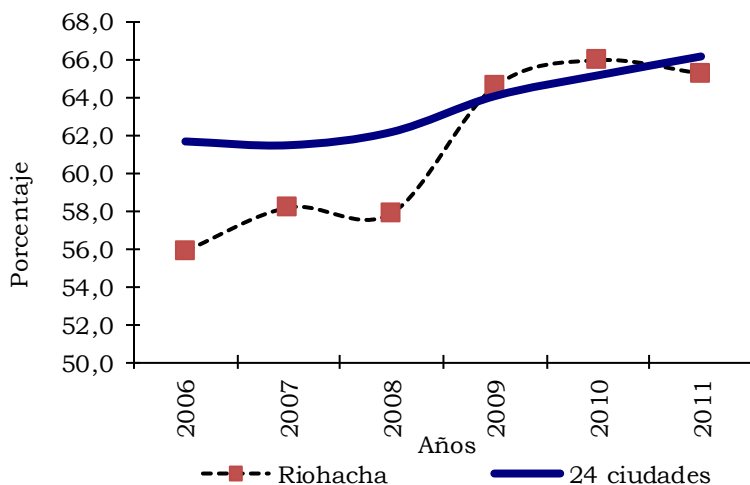
Un histórico de la tasa global de participación de Riohacha frente a las 24 ciudades analizadas para el periodo 2006 - 2011 muestra una tendencia similar, a excepción de 2009 y 2010 cuando el comportamiento de la TGP de Riohacha fue superior (grafico 2.3.1).

Para las 24 ciudades, la oferta laboral (TGP) en 2011 fue de 66,2%. En la región Caribe las ciudades con menor tasa global de participación en 2011 fueron Barranquilla (59,4%) y Cartagena (58,2%).

En lo que corresponde a la demanda laboral o tasa de ocupación (TO), en las 24 ciudades se ubicó en 58,5% para 2011 permaneciendo relativamente cercana en relación con 2010 (57,1%). El orden ascendente en las ciudades de la región Caribe fue: Cartagena (52,1%), Valledupar (53,8%), Santa Marta (54,1%), Barranquilla (54,5%), Sincelejo (54,6%), Riohacha (58,2%), San Andrés (59,3%) y

Montería (60,1%). La TO para Riohacha fue superior al año anterior 0,3 pp.

**Gráfico 2.3.1. Riohacha - 24 ciudades.
Tasa global de participación (TGP)
2006 - 2011**



Fuente: DANE.

Es de señalar que la tasa de ocupación para Riohacha representó un total de 74 mil personas ubicadas laboralmente, de las cuales 25 mil formaron parte de la oferta laboral insatisfecha, ya sea por las horas de trabajo, el nivel de salario y las labores asignadas, las cuales no cumplieron las expectativas, correspondiendo a un subempleo subjetivo.

En la evolución del comportamiento en el subempleo frente a la ocupación se encuentra que, en Riohacha, la situación mejoró en el primero (8 mil personas menos) y en la segunda (4 mil personas más) con respecto a 2010.

En 2011, la tasa de ocupación se ubicó en 58,2%, del cual 30,3% correspondió a subempleo subjetivo y de este, 11,1% fue subempleo objetivo. Independiente de las nuevas demandas laborales, las personas ocupadas redujeron su insatisfacción en las expectativas del empleo, principalmente por salarios (cuadro 2.3.1 y gráfico 2.3.2).

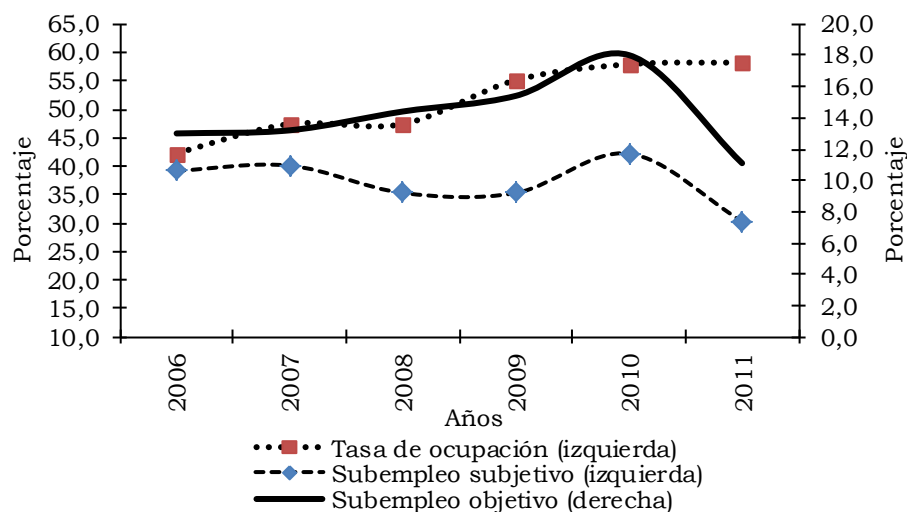
**Cuadro 2.3.1. Riohacha. Indicadores laborales
2010 - 2011**

Concepto	2010	2011
Porcentajes		
% población en edad de trabajar	68,2	68,0
Tasa global de participación	66,0	65,3
Tasa de ocupación	57,9	58,2
Tasa de desempleo	12,2	10,9
T.D. Abierto	11,5	10,4
T.D. Oculto	0,8	0,5
Tasa de subempleo subjetivo	42,2	30,3
Insuficiencia de horas	8,6	4,1
Empleo inadecuado por competencias	20,6	16,6

Cuadro 2.3.1. Riohacha. Indicadores laborales 2010 - 2011

Concepto	Conclusión	
	2010	2011
Empleo inadecuado por ingresos	39,6	29,2
Tasa de subempleo objetivo	18,0	11,1
Insuficiencia de horas	3,9	2,0
Empleo inadecuado por competencias	10,6	7,0
Empleo inadecuado por ingresos	16,8	10,5
Miles de personas		
Población total	177	187
Población en edad de trabajar	121	127
Población económicamente activa	80	83
Ocupados	70	74
Desocupados	10	9
Abiertos	9	9
Ocultos	1	0
Inactivos	41	44
Subempleados subjetivos	34	25
Insuficiencia de horas	7	3
Empleo inadecuado por competencias	16	14
Empleo inadecuado por ingresos	32	24

Fuente: DANE.

Gráfico 2.3.2. Riohacha. Tasa de subempleo y ocupación 2006 - 2011

Fuente: DANE.

En lo que se refiere a la demanda laboral, las ramas de actividad económica que mayor influencia ejercieron en los empleos de Riohacha para 2011 fueron comercio, restaurantes y hoteles, con una concentración de 29,9% de los ocupados; servicios comunales, sociales y personales 25,9% y transporte, almacenamiento y comunicaciones con 14,8%. Paralelamente, las mayores variaciones con respecto al año anterior se dieron en construcción, intermediación financiera y otras ramas.

Así mismo, las ramas de actividad económica con menores participaciones en Riohacha fueron la intermediación financiera (0,8%), actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler (4,3%) y otras ramas (5,1%) (cuadro 2.3.2).

Cuadro 2.3.2. Riohacha. Ocupados, según rama de actividad 2007 - 2011

Rama de actividad	Miles de personas				
	2007	2008	2009	2010	2011
Total	49	52	63	70	74
Industria manufacturera	3	4	5	7	7
Construcción	3	4	5	5	7
Comercio, restaurantes y hoteles	15	15	20	22	22
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	7	8	9	10	11
Intermediación financiera	0	1	1	1	1
Actividades inmobiliarias	3	2	3	3	3
Servicios, comunales, sociales y personales	15	15	18	19	19
Otras ramas ¹	3	3	3	3	4
No informa	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)

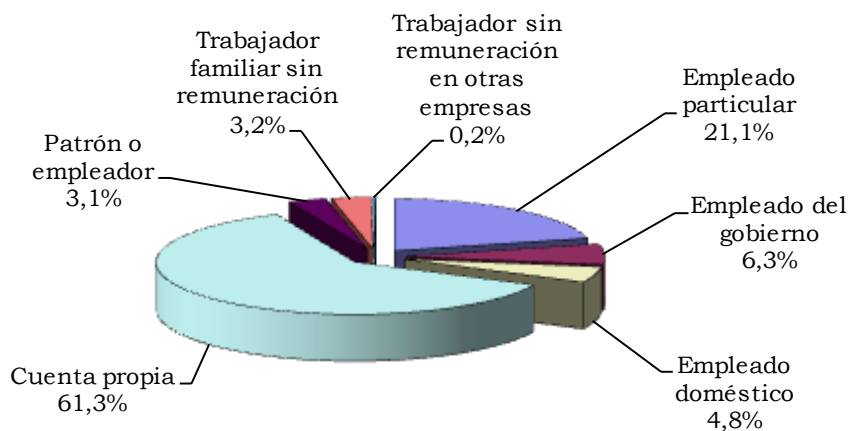
(-) Sin movimiento.

¹ Agricultura, ganadería, pesca, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua.

Fuente: DANE.

En efecto, el comportamiento de las variables de demanda laboral se ve reflejado en las variaciones según tipo de ocupación. La ocupación que se realizó por cuenta propia representó el mayor porcentaje con 45 mil de los 74 mil empleados, seguido del empleo particular con 16 mil; estas dos categorías registraron 82,4%. Las actividades que mayor aumento representaron fueron cuenta propia con 10,5% (4 mil empleados) y empleados particulares con 5,8% (mil empleados).

Gráfico 2.3.3. Riohacha. Distribución de ocupados, según posición ocupacional 2011



Fuente: DANE.

Para Colombia, la tasa promedio de desempleo (TD) en 2011 fue de 11,6%, es decir, descendió 0,9 pp con relación a la registrada en 2010. Las ciudades y áreas metropolitanas que registraron tasas de desempleo superiores al promedio nacional fueron: Quibdó (18,6%), Popayán (17,4%), Armenia (17,3%), Ibagué (17,1%), Pereira, Dosquebradas y La Virginia (16,8%), Cali - Yumbo (15,4%), Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia (15,4%), Florencia (13,7%), Pasto (13,5%), Montería (13,4%), Manizales y Villa María (13,3%), Sincelejo (13,0%) y Medellín - Valle de Aburrá (12,2%).

**Cuadro 2.3.3. Colombia. Tasa de desempleo, según áreas metropolitanas y ciudades
2010 - 2011**

Ciudades	2010	2011	Diferencia porcentual
Total 24 ciudades y áreas metropolitanas	12,5	11,6	-0,9
Bogotá D.C.	10,7	9,5	-1,1
Medellín - Valle de Aburrá ¹	13,9	12,2	-1,7
Cali - Yumbo	13,7	15,4	1,6
Barranquilla - Soledad	9,2	8,2	-1,0
Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca	11,0	9,6	-1,4
Manizales y Villa María	16,4	13,3	-3,1
Pasto	15,9	13,5	-2,4
Pereira, Dosquebradas y La Virginia	20,5	16,8	-3,8
Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia	14,4	15,4	0,9
Ibagué	17,6	17,1	-0,5
Montería	15,4	13,4	-2,0
Cartagena	11,5	10,4	-1,1
Villavicencio	11,9	11,6	-0,3
Tunja	13,2	11,9	-1,3
Florencia	13,3	13,7	0,4
Popayán	18,2	17,4	-0,8
Valledupar	12,2	11,6	-0,6
Quibdó	17,5	18,6	1,1
Neiva	13,0	11,8	-1,2
Riohacha	12,2	10,9	-1,3
Santa Marta	9,3	10,2	0,9
Armenia	17,7	17,3	-0,4
Sincelejo	11,4	13,0	1,6
San Andrés	9,3	7,3	-2,1

¹ Caldas, La Estrella, Sabaneta, Itagüí, Envigado, Bello, Girardota, Copacabana y Barbosa.

Fuente: DANE. Encuesta Continua de Hogares - Promedio anual móvil.

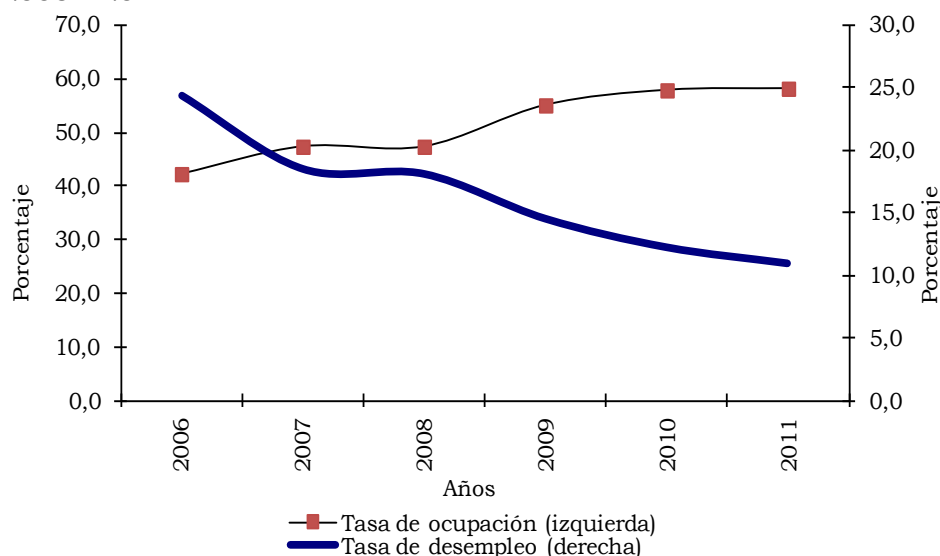
Por otra parte, las ciudades con tasa de desempleo inferiores al promedio nacional de 2011 dentro de la región Caribe se encontraron: Riohacha (10,9%), Cartagena (10,4%) y Santa Marta (10,2%); mientras que San Andrés y Barranquilla tuvieron las tasas de desempleo más bajas del país con 7,3% y 8,2% respectivamente.

Las demás ciudades en orden descendente fueron: Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca (9,6%) y Bogotá D.C. (9,5%).

En cuanto a la variación en la tasa de desempleo, respecto a 2010, las más altas se registraron en Sincelejo en 1,6 pp, Cali - Yumbo en 1,6 pp y Quibdó en 1,1 pp, mientras que Pereira, Dosquebradas y La Virginia (-3,8 pp), Manizales y Villa María (-3,1 pp) y Pasto (-2,4 pp) mostraron las mayores disminuciones.

La ciudad de Riohacha registró, en 2011, una tasa de desempleo inferior en 1,3 pp a 2010 y menor en 0,7 pp al promedio del total de las 24 ciudades y áreas metropolitanas (cuadro 2.3.1).

Gráfico 2.3.4. Riohacha. Tasa de desempleo y tasa de ocupación 2006 - 2011



Fuente. DANE.

Riohacha, para 2011, se encontró entre las ciudades con una tasa de desocupación cercana a la del promedio nacional. Lo anterior debido al decrecimiento presentado para este año en la cantidad de desocupados en 7,0% (mil personas menos), frente al incremento de personas que forman parte de la oferta laboral en 4,1% (3 mil personas más).

Cuadro 2.3.4. Riohacha. Inactivos 2007 - 2011

Año	Miles de personas			
	Total inactivos	Estudiantes	Oficios del hogar	Otros
2007	44	17	19	7
2008	46	19	21	5
2009	41	17	18	6
2010	41	18	17	6
2011	44	20	19	4

Fuente: DANE.

El total de la población inactiva en Riohacha para 2011 totalizó 44 mil personas,

distribuidas en estudiantes (45,9%), oficios del hogar (44,3%) y otros² (9,8%) (cuadro 2.3.4).

El comportamiento de los inactivos viene decreciendo desde 2009 (-10,9%). Para 2011 se incrementó el comportamiento que se explicó por el número de personas que ingresaron a formar parte de los estudiantes (2 mil) y oficios de hogar (2 mil).

Cuadro 2.3.5. La Guajira. Indicadores laborales 2009 - 2010

Concepto	2009	2010 ^a
Porcentajes		
% población en edad de trabajar	71,2	71,4
Tasa global de participación	58,5	65,6
Tasa de ocupación	52,4	59,6
Tasa de desempleo	10,4	9,2
T.D. Abierto	9,1	8,4
T.D. Oculto	1,3	0,8
Tasa de subempleo	30,1	31,7
Insuficiencia de horas	5,9	7,7
Empleo inadecuado por competencias	15,7	17,7
Empleo inadecuado por ingresos	28,2	30,0
Miles de personas		
Población total	791	819
Población en edad de trabajar	563	584
Población económicamente activa	329	384
Ocupados	295	348
Desocupados	34	35
Abiertos	30	32
Ocultos	4	3
Inactivos	234	201
Subempleados	99	122
Insuficiencia de horas	19	29
Empleo inadecuado por competencias	52	68
Empleo inadecuado por ingresos	93	115

^a Corresponde a la última información disponible.

Fuente: DANE.

En La Guajira, el comportamiento del mercado laboral en 2010 indicó una tasa de ocupación de 59,6% y una tasa de desempleo de 9,2%. La tasa de desempleo en lo corrido de 2010 presentó un descenso de 1,2 pp respecto al año anterior debido al menor incremento en el número de personas desocupadas en 2,8%, frente al incremento de la población económicamente activa de 16,5%. La tasa de ocupación para La Guajira representó un total de 384 mil personas ubicadas laboralmente, de las cuales 122 mil correspondieron a empleo subjetivo, es decir, personas que formaron parte de la oferta laboral insatisfecha, la mayoría de ellos por insatisfacción salarial.

² Otros: incapacitado permanente para trabajar, rentista, pensionado, jubilado, personas que no les llama la atención o para quienes no vale la pena trabajar.

2.5. SECTOR EXTERNO

2.5.1. Exportaciones. Durante 2011, el total de las ventas externas realizadas por el país totalizaron US\$56.953.516 miles FOB, de las cuales 69,9% (US\$39.786.679 miles) correspondió a exportaciones tradicionales, lo que reflejó un crecimiento de 56,9% respecto a 2010.

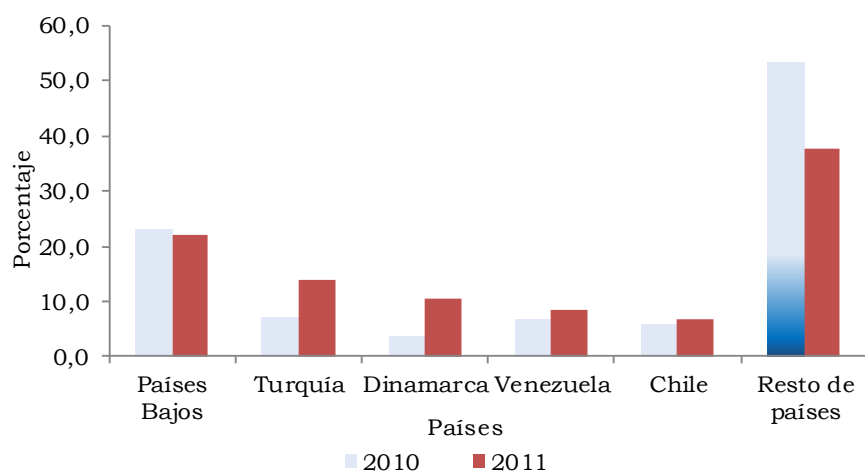
Para el departamento de La Guajira, las exportaciones tradicionales se ubicaron en US\$3.694.321 miles, registrando una variación de 43,6% con relación a 2010. Este resultado se explicó por el crecimiento en las ventas del sector minero de 43,6%, representado principalmente en la extracción de carbón, carbón lignítico y turba con US\$3.375.537 miles, el cual registró una participación de 91,4% (cuadro 2.5.1.1).

Cuadro 2.5.1.1. La Guajira. Exportaciones tradicionales CIU 2010 - 2011

CIU	Descripción	Valor FOB en miles de dólares			
		2010	2011	Variación porcentual	Participación porcentual
Total		2.571.918	3.694.321	43,6	100,0
C	Sector minero	2.571.918	3.694.321	43,6	100,0
10	Extracción de carbón, carbón lignítico y turba	2.392.054	3.375.537	41,1	91,4
11	Extracción de petróleo crudo y de gas natural, actividades de servicios relacionadas con la extracción de petróleo y gas, excepto las actividades de prospección	179.864	318.784	77,2	8,6

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos: DANE.

Gráfico 2.5.1.1. La Guajira. Distribución de las exportaciones tradicionales, según país de destino 2010 - 2011



Fuente: DANE - DIAN.

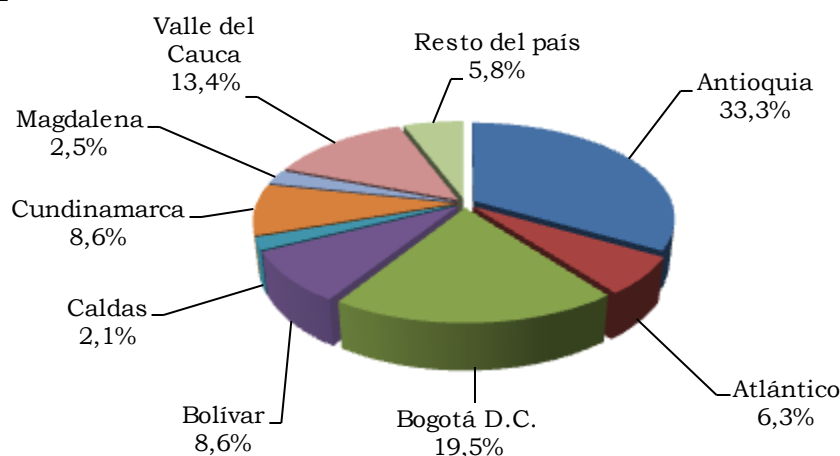
De otra parte, cuando se revisan las exportaciones tradicionales por países de destino, la mayor participación en las ventas externas fue dirigida hacia los

Países Bajos con 22,2%, equivalente a US\$820.181 miles y registró un crecimiento de 37,5% con respecto a 2010.

Por otro lado, se registraron aumentos en las exportaciones hacia Turquía de 185,3% y una participación de 14,1%; seguido de Dinamarca de 318,3% y participación de 10,6%; Venezuela de 78,2% y participación de 8,6%; mientras que Estados Unidos registró una variación negativa (-15,2%) al pasar de US\$268.574 miles a US\$227.716 miles en 2011.

Para 2011, del total de las ventas externas del país 30,1% correspondió a exportaciones no tradicionales, las cuales sumaron US\$17.167.838 miles, lo que reflejó un aumento de 18,7% respecto a 2010. Los departamentos que presentaron las mayores participaciones fueron Antioquia (33,3%), Bogotá D.C. (19,5%), Valle del Cauca (13,4%), Cundinamarca (8,6%), Bolívar (8,6%) y Atlántico (6,3%). En toneladas métricas se registró un incremento de 4,3% frente a 2010 (gráfico 2.5.1.2).

Gráfico 2.5.1.2. Total nacional. Distribución de las exportaciones no tradicionales, según departamento de origen 2011



Fuente: DANE - DIAN.

Las exportaciones no tradicionales en el departamento de La Guajira fueron valoradas en US\$5.392 miles, un decrecimiento de 13,7% con relación a 2010. Este resultado se debió a la baja en las ventas al exterior del sector agropecuario, caza y silvicultura, el cual descendió en 73,3% y participó con 13,1%. De otra parte, el sector industrial presentó un crecimiento de 30,2% para 2011 y una participación de 86,9% del total exportado equivalente a US\$4.685 miles (cuadro 2.5.1.2).

Entre tanto, las mayores participaciones en 2011 fueron para fabricación de productos metalúrgicos básicos con 71,1%, y fabricación de sustancias y productos químicos con 8,9%.

**Cuadro 2.5.1.2. La Guajira. Exportaciones no tradicionales CIU
2010 - 2011**

CIU	Descripción	Valor FOB en miles de dólares			
		2010	2011	Variación porcentual	Participación porcentual
	Total	6.249	5.392	-13,7	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	2.647	707	-73,3	13,1
01	Agricultura, ganadería y caza	2.530	460	-81,8	8,5
02	Silvicultura y extracción de madera	117	247	111,2	4,6
D	Sector industrial	3.599	4.685	30,2	86,9
15	Productos alimenticios y bebidas	0	10	-	0,2
16	Fabricación de productos de tabaco	2.599	0	-100,0	0,0
17	Fabricación de productos textiles	0	1	-	0,0
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	2	1	-48,7	0,0
19	Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	28	0	-100,0	0,0
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	3	3	-13,6	0,0
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	0	75	-	1,4
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	550	480	-12,7	8,9
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	192	213	10,8	3,9
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	19	0	-100,0	0,0
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	0	3.835	-	71,1
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	170	45	-73,3	0,8
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos ncp	0	1	-	0,0
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	2	0	-100,0	0,0
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	0	11	-	0,2
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	0	11	-	0,2
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	4	0	-100,0	0,0
37	Reciclaje	30	0	-100,0	0,0
00	Menaje y otros no relacionados	3	0	-100,0	0,0

ncp: no clasificado previamente.

- Indefinido.

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos: DANE.

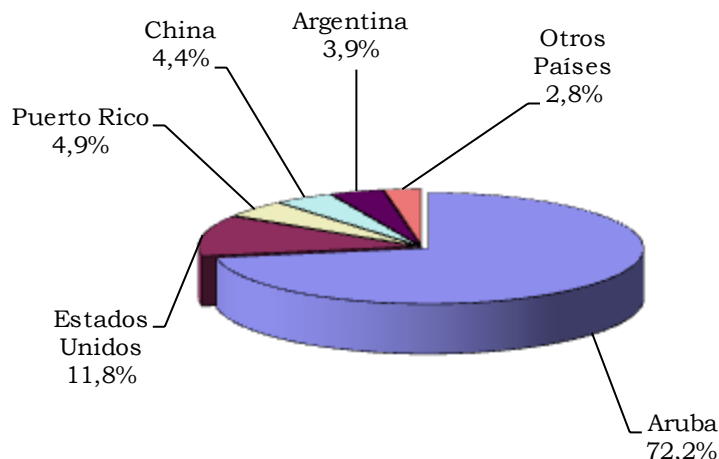
Según posición arancelaria, los principales productos exportados por el

departamento de La Guajira fueron “los demás productos intermedios de acero inoxidable” con US\$3.133 miles; “las demás barras de los demás aceros aleados” con US\$703 miles, y “los demás carbones vegetales (comprendido el de cáscaras o de huesos [carozos] de frutos), incluso aglomerados” con US\$480 miles.

De otra parte, cuando se revisan las exportaciones de La Guajira, por países de destino, la mayor participación en las ventas estuvieron dirigidas hacia el mercado de Aruba, el cual participó con 72,2% del total equivalente a US\$3.894 miles y registró una variación positiva de 756,9% con respecto a 2010.

Otros países que sobresalieron por sus exportaciones originarias desde el departamento de La Guajira fueron: Estados Unidos (11,8%), Puerto Rico (4,9%), China (4,4%) y Argentina (3,9%). Las exportaciones hacia los Estados Unidos disminuyeron en 78,2%.

Gráfico 2.5.1.3. La Guajira. Distribución en exportaciones, según país de destino 2011

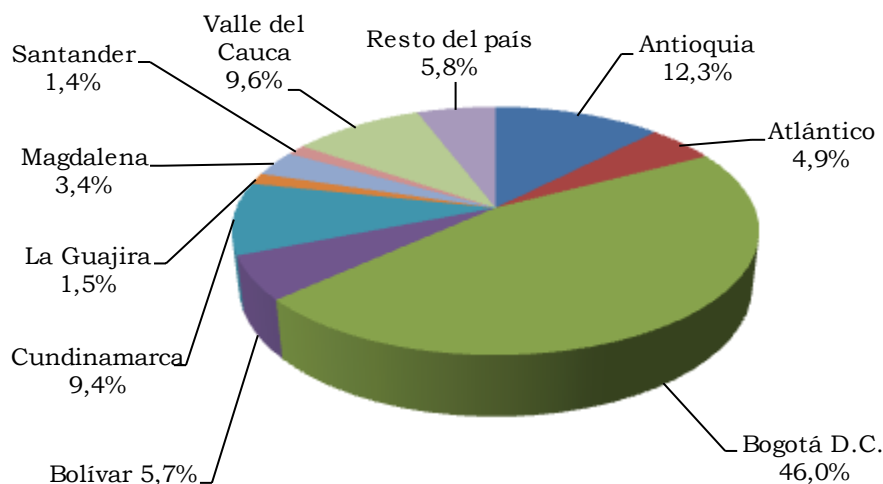


Fuente: DANE.

2.5.2. Importaciones. Para 2011, las importaciones realizadas por Colombia totalizaron US\$54.674.822 miles CIF, creciendo en 34,4% respecto a 2010. Los departamentos que presentaron las mayores participaciones fueron Bogotá D.C. (46,0%), Antioquia (12,3%), Valle del Cauca (9,6%), Cundinamarca (9,4%), Bolívar (5,7%) y Atlántico (4,9%). En toneladas métricas se registró un crecimiento de 11,4% (gráfico 2.5.2.1).

Para La Guajira se registró un total en importaciones de US\$810.527 miles, representando un crecimiento de 20,6% respecto a 2010. Esto se debió principalmente al sector industrial, el cual participó con 99,7% del total de las importaciones.

Gráfico 2.5.2.1. Total nacional. Distribución de las importaciones, según departamento destino 2011



Fuente: DANE - DIAN.

Los demás sectores que participaron fueron el sector minero (0,2%), con un aumento de 64,2%, dado por la actividad en extracción de minerales metalíferos, renglón que creció 65,1% al pasar de US\$1.103 miles a US\$1.820 miles; en el sector agropecuario, caza y silvicultura el crecimiento fue de 397,8% por la actividad de agricultura, ganadería y caza.

Cuadro 2.5.2.1. La Guajira. Importaciones CIU 2010 - 2011

CIU	Descripción	Valor CIF en miles de dólares			
		2010	2011	Variación porcentual	Participación porcentual
Total		672.208	810.527	20,6	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	43	216	397,8	0,0
01	Agricultura, ganadería y caza	43	216	397,8	0,0
C	Sector minero	1.110	1.824	64,2	0,2
13	Extracción de minerales metalíferos	1.103	1.820	65,1	0,2
14	Explotación de minerales no metálicos	8	3	-57,4	0,0
D	Sector industrial	671.042	808.474	20,5	99,7
15	Productos alimenticios y bebidas	152	309	103,5	0,0
17	Fabricación de productos textiles	309	192	-37,9	0,0
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	45	78	72,7	0,0
19	Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	20	18	-11,6	0,0

**Cuadro 2.5.2.1. La Guajira. Importaciones CIU
2010 - 2011**

CIU	Descripción	Conclusión			
		Valor CIF en miles de dólares		Variación	Participación
		2010	2011	porcentual	porcentual
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	1.116	1.847	65,4	0,2
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	65	79	22,0	0,0
22	Actividades de edición e impresión y reproducción de grabaciones	4.093	8.050	96,7	1,0
23	Coquización, productos de refinación del petróleo y combustible nuclear	198.170	279.529	41,1	34,5
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	32.755	35.128	7,2	4,3
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	78.806	84.053	6,7	10,4
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	819	855	4,4	0,1
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	6.559	7.988	21,8	1,0
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	20.156	23.677	17,5	2,9
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	251.584	270.994	7,7	33,4
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	175	147	-15,8	0,0
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos ncp	15.380	19.917	29,5	2,5
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	4.169	3.655	-12,3	0,5
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	7.934	8.002	0,9	1,0
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	46.804	56.497	20,7	7,0
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte	915	6.833	*	0,8
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	1.015	625	-38,4	0,1
37	Reciclaje	2	0	-100,0	0,0
K	Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	2	0	-100,0	0,0
74	Otras actividades empresariales	2	0	-100,0	0,0
00	Menaje y otros no relacionados	10	13	32,5	0,0

ncp: no clasificado previamente.

* Variación muy alta.

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos: DANE.

Según posición arancelaria, los principales productos importados fueron el gasoil (gasóleo), el cual participó con 32,8% y registró un crecimiento de 41,4%, seguido de volquetes automotores concebidos para utilizarlos fuera de la red de

carreteras, con una participación de 12,9% y un aumento de 78,5% frente a 2010.

Por usos y destinos, las mayores participaciones se presentaron en materias primas y productos intermedios con 49,2%, equivalente a US\$398.466 miles del total con una variación de 31,9%, explicado principalmente por combustible, lubricantes y conexos (41,1%), idéntica participación porcentual registró bienes de capital y material de construcción equivalente a US\$398.669 miles del total con un crecimiento de 10,5%, jalonado fundamentalmente por equipo de transporte (37,0%).

Le siguió bienes de consumo con una variación de 44,7%, generado por bienes de consumo no duradero que registró un aumento de 59,1% respecto a 2010 (cuadro 2.5.2.2).

Cuadro 2.5.2.2. La Guajira. Importaciones Cuode 2010 - 2011

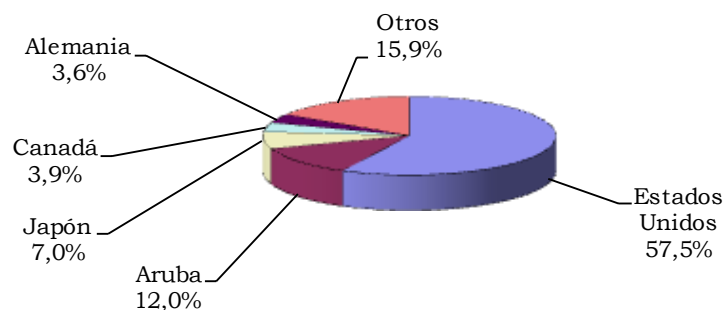
CUODE	Grupos y subgrupos	Miles de dólares CIF		Variación porcentual	Participación porcentual
		2010	2011		
	Total	672.208	810.527	20,6	100,0
	Bienes de consumo	9.245	13.380	44,7	1,7
1	Bienes de consumo no duradero	7.147	11.368	59,1	1,4
2	Bienes de consumo duradero	2.098	2.012	-4,1	0,2
	Materias primas y productos intermedios	302.027	398.466	31,9	49,2
3	Combustible, lubricantes y conexos	198.132	279.530	41,1	34,5
4	Materias primas y productos intermedios para la agricultura	28.589	31.224	9,2	3,9
5	Materias primas y productos intermedios para la industria (excluido construcción)	75.306	87.712	16,5	10,8
	Bienes de capital y material de construcción	360.927	398.669	10,5	49,2
6	Materiales de construcción	5.740	7.090	23,5	0,9
7	Bienes de capital para la agricultura	569	8.471	*	1,0
8	Bienes de capital para la industria	177.385	140.382	-20,9	17,3
9	Equipo de transporte	177.233	242.726	37,0	29,9
00	Diversos y no clasificados	10	13	32,5	0,0

* Variación muy alta.

Fuente: DANE - DIAN.

El 57,5% de las importaciones del departamento de La Guajira, es decir US\$466.182 miles, tuvo como origen el mercado de Estados Unidos, seguido de Aruba con una participación de 12,0% equivalente a US\$97.592 miles y Japón participó con 7,0% equivalente a US\$56.707 miles. Las importaciones provenientes de Aruba se incrementaron 444,1%, mientras que las provenientes de Japón disminuyeron 1,5%.

Gráfico 2.5.2.2. La Guajira. Distribución de importaciones, según país de origen 2011



Fuente: DANE - DIAN.

2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA

2.6.1. Monto colocaciones nominales - operaciones activas. Al finalizar el año 2011, la cartera bruta registrada por los intermediarios financieros del departamento de La Guajira representó 2,3% del total de los créditos irrigados a la economía en la región Caribe, al alcanzar un total de \$526.301 millones con un aumento anual de 31,8% (cuadro 2.6.1.1).

Cuadro 2.6.1.1. La Guajira. Distribución de las colocaciones (cartera bruta), según intermediario financiero y por mercados 2011

Concepto	Millones de pesos		
	Nacional	Regional ¹	La Guajira
Total	221.628.518	22.814.514	526.301
Bancos	197.433.737	21.360.142	508.763
Compañías de financiamiento comercial	13.407.851	1.360.298	2.387
Cooperativas de carácter financiero	1.740.743	94.074	15.150
Instituciones oficiales especiales	8.685.404	(-)	(-)
Organismos cooperativos de grado superior	360.782	(-)	(-)

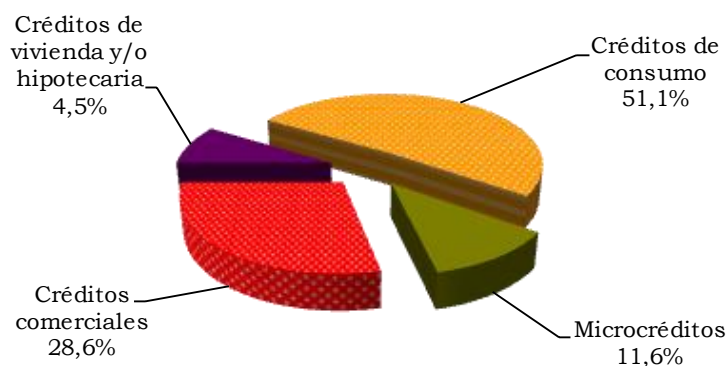
(-) Sin movimiento.

¹ Incluye los departamentos del Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena, San Andrés y Providencia, y Sucre.

Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República

Los créditos de consumo, comercial y microcréditos son los de mayor participación con 51,1%, 28,6% y 11,6%, respectivamente, destacándose los bancos con la mayor participación (96,7%), seguidos de las cooperativas financieras (2,9%). Por otra parte, las compañías de financiamiento comercial presentaron una recuperación significativa al pasar de \$470 millones a fin de diciembre de 2010 a \$2.387 millones en 2011. Por el contrario, las cooperativas financieras registraron una disminución de 44,6% en el periodo de estudio.

Gráfico. 2.6.1.1. La Guajira. Distribución del crédito bruto, según forma de financiación 2011



Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República

Cuadro 2.6.1.2. La Guajira. Cartera bruta, según destino e intermediario financiero 2010 - 2011

Concepto	Millones de pesos					
	Corriente		Constante ¹		Variación	
	2010	2011	2010	2011	Corriente	Constante ¹
Total	399.455	526.301	379.566	482.137	31,8	27,0
Sistema bancario	371.627	508.763	353.123	466.072	36,9	32,0
Créditos de vivienda y/o hipotecaria	29.740	45.851	28.259	42.004	54,2	48,6
Créditos de consumo	191.338	263.858	181.811	241.717	37,9	32,9
Créditos comerciales	127.146	150.142	120.815	137.543	18,1	13,8
Microcréditos	23.403	48.912	22.238	44.808	109,0	101,5
Compañías de financiamiento comercial	470	2.388	447	2.186	408,1	389,0
Créditos de vivienda y/o hipotecaria	(-)	(-)	(-)	(-)	-	-
Créditos de consumo	3	63	3	57	*	*
Créditos comerciales	13	193	12	176	*	*
Microcréditos	454	2.132	432	1.953	369,6	352,1
Cooperativas financieras	27.358	15.150	25.996	13.879	-44,6	-46,6
Créditos de vivienda y/o hipotecaria	1.503	(-)	1.428	(-)	-	-
Créditos de consumo	23.883	4.976	22.694	4.559	-79,2	-79,9
Créditos comerciales	1.912	43	1.817	39	-97,8	-97,9
Microcréditos	60	10.131	57	9.281	*	*

(-) Sin movimiento.

- Indefinido.

* Variación muy alta.

¹ Deflactado por el IPC total nacional. Base diciembre 2008=100.

Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos: Banco de la República - Estudios Económicos - Cartagena.

2.6.2. Monto captaciones nominales - operaciones pasivas. Al finalizar 2011, las captaciones del departamento de La Guajira, que ascendieron a \$900.375 millones, participaron con 6,6% del total regional y mostraron un decrecimiento de 0,4%, siendo las compañías de financiamiento comercial las únicas con una variación positiva, al pasar de \$4.058 millones en 2010 a \$6.477 millones en 2011 (cuadro 2.6.2.2). Mientras que las cooperativas de carácter financiero y los bancos presentaron variaciones negativas de 67,5% y 0,1% respectivamente, lo que demuestra la dinámica que vienen adquiriendo estas instituciones tanto a nivel nacional, regional y local. Sin embargo, los bancos son los que contribuyen con la mayor participación del total (99,0%).

Cuadro 2.6.2.1. La Guajira. Distribución de las captaciones, según fuentes de instrumentos usados 2011

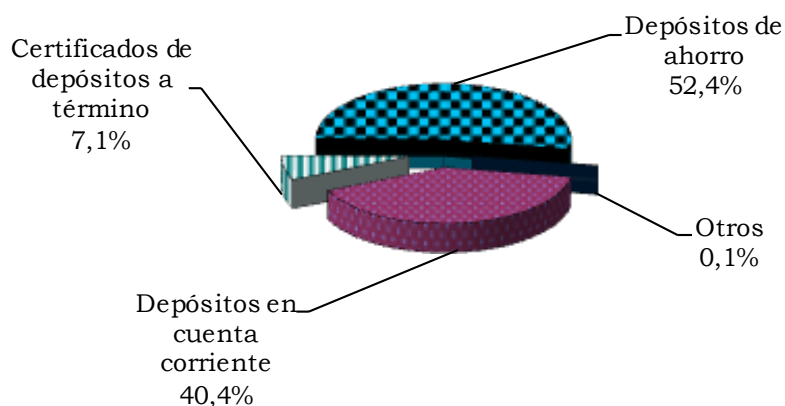
Concepto	Millones de pesos		
	Mercados		
	Nacional	Regional ¹	Guajira
Total	219.800.842	12.492.319	900.375
Bancos	202.064.013	11.807.428	891.320
Corporaciones financieras	1.789.975	2.988	(-)
Compañías de financiamiento comercial	11.275.992	637.351	6.477
Cooperativas de carácter financiero	1.213.903	44.552	2.577
Instituciones oficiales especiales	3.248.443	(-)	(-)
Organismos cooperativos de grado superior	208.516	(-)	(-)

(-) Sin movimiento.

¹ Incluye los departamentos del Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena, San Andrés y Providencia, y Sucre.

Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Gráfico 2.6.2.1. La Guajira. Distribución de captaciones, según instrumentos usados 2011



Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República

En cuanto a la distribución de los principales instrumentos de captación del sistema financiero de La Guajira, los depósitos de ahorros y los depósitos en cuenta corriente conformaron 92,8% del total captado en el departamento (gráfico 2.6.2.1).

**Cuadro 2.6.2.2. La Guajira. Principales fuentes de recursos, según intermediario financiero
2010 - 2011**

Concepto	Millones de pesos					
	Corriente		Constante ¹		Variación	
	2010	2011	2010	2011	Corriente	Constante ¹
Total	904.202	900.374	859.180	824.821	-0,4	-4,0
Sistema bancario	892.216	891.320	847.792	816.526	-0,1	-3,7
Depósitos en cuenta corriente	339.281	363.921	322.388	333.383	7,3	3,4
Depósitos simples	102	69	97	64	-32,4	-34,0
Certificados de depósitos a término	74.326	56.287	70.625	51.563	-24,3	-27,0
Depósitos de ahorro	477.852	470.240	454.059	430.781	-1,6	-5,1
Cuentas de ahorro especial	631	778	600	712	23,3	18,7
Certificado de ahorro valor real	24	25	23	23	4,2	0,0
Compañías de financiamiento comercial	4.059	6.477	3.856	5.934	59,6	53,9
Certificados de depósitos a término	3.968	6.277	3.770	5.751	58,2	52,5
Depósitos de ahorro	91	200	86	183	119,8	112,8
Cooperativas de carácter financiero	7.927	2.577	7.532	2.361	-67,5	-68,7
Certificados de depósitos a término	4.732	1.444	4.496	1.323	-69,5	-70,6
Depósitos de ahorro	3.165	1.133	3.007	1.038	-64,2	-65,5
Cuentas de ahorro especial	30	(-)	29	(-)	-	-

(-) Sin movimiento.

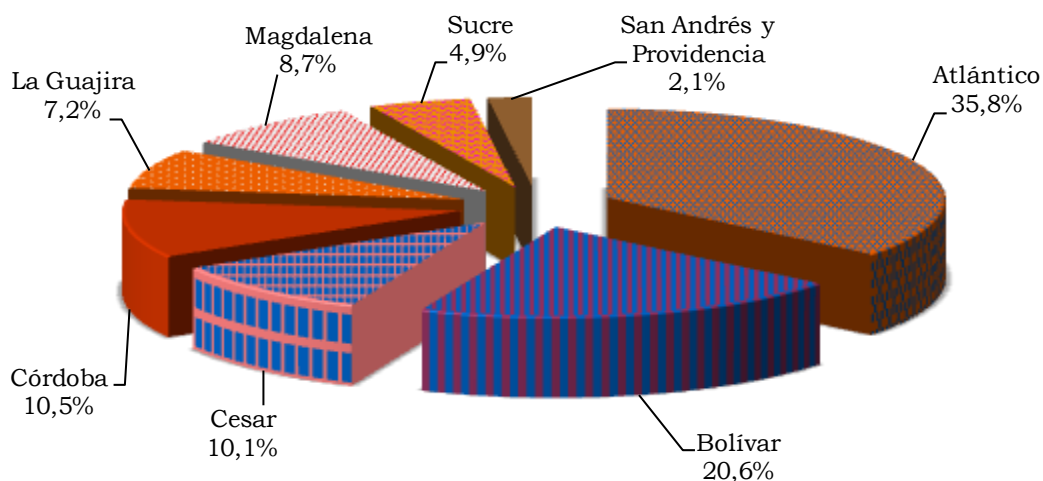
- Indefinido.

¹ Deflactado por el IPC total nacional. Base diciembre 2008=100.

Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos: Banco de la República - Estudios Económicos - Cartagena.

En la región Caribe, los departamentos con mayor participación en las captaciones fueron Atlántico y Bolívar que aportaron 56,4% del total, en tanto que La Guajira representó 7,2%, ocupando el sexto lugar, superando solo a Sucre y San Andrés.

Gráfico 2.6.2.2. Región Caribe. Participación porcentual de las captaciones del sistema financiero, según departamentos 2011



Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República

2.7. SITUACIÓN FISCAL

2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales. El recaudo de impuestos nacionales efectuado por la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales (DIAN) seccional La Guajira, durante 2011, registró una variación de 20,2% respecto a igual periodo de 2010. Los impuestos internos (rentas, ventas, retefuente, seguridad democrática, patrimonio, errados y otros) registraron un crecimiento de 8,0% y los impuestos externos (importaciones) un crecimiento de 24,3%, todo esto se debe en gran parte al mejoramiento en las importaciones desde Venezuela que se registran en las oficinas de la DIAN de La Guajira y al aumento en el pie de fuerza de la policía aduanera en Maicao y Riohacha. Por otra parte, los impuestos externos fueron los de mayor participación con 77,4% del total registrado en La Guajira.

De las dos oficinas delegadas en La Guajira se destacaron los recaudos de impuestos en el municipio de Riohacha con \$240.059 millones, en 2011, mientras que la del municipio de Maicao totalizó \$20.170 millones siendo el municipio fronterizo por donde llegan la mayoría de las mercancías y el de mayor actividad comercial del departamento. Esto obedece a que la DIAN - Maicao en los últimos no recauda impuestos internos, sino solamente impuestos externos, ya que esta oficina pasó a ser seccional y sus funciones pasaron a la DIAN de Riohacha donde se hace el consolidado del recaudo de los impuestos del departamento.

Cuadro 2.7.3.1. La Guajira. Recaudos de los impuestos internos y externos, según conceptos 2010 - 2011

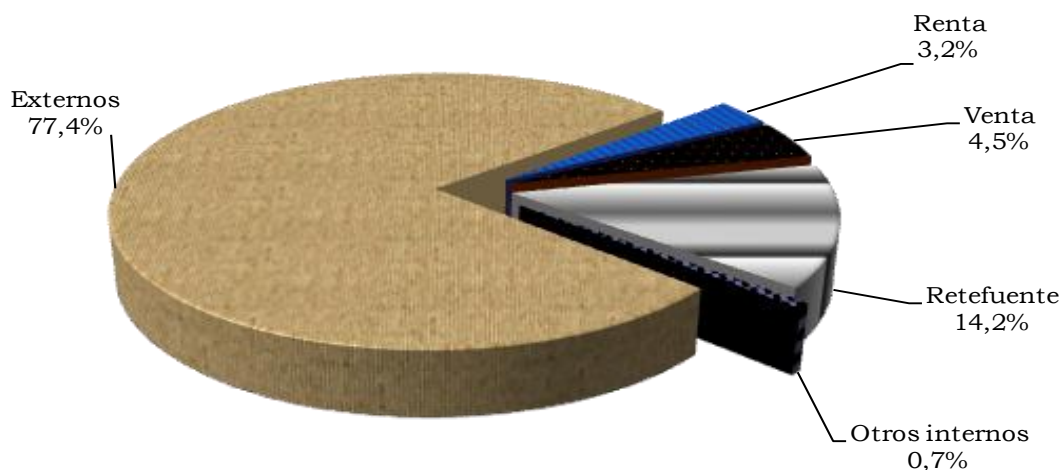
Millones de pesos

Conceptos Estratificados	Recaudos 2010			Participación porcentual	Recaudos 2011			Variación porcentual	Participación porcentual
	La Guajira	Maicao	Riohacha		La Guajira	Maicao	Riohacha		
Total Impuestos (1+ 2)	216.421	20.147	196.274	100,0	260.229	20.170	240.059	20,2	100,0
1- Internos	54.452	(-)	54.452	25,2	58.830	(-)	58.830	8,0	22,6
Renta	7.638	(-)	7.638	3,5	8.261	(-)	8.261	8,2	3,2
Venta	9.318	(-)	9.318	4,3	11.758	(-)	11.758	26,2	4,5
Retefuente	36.926	(-)	36.926	17,1	37.060	(-)	37.060	0,4	14,2
Impuesto seguridad	13	(-)	13	0,0	15	(-)	15	15,4	0,0
Impuesto al patrimonio	365	(-)	365	0,2	1.061	(-)	1.061	190,7	0,4
Errados y otros	192	(-)	192	0,1	675	(-)	675	251,6	0,3
2- Externos	161.969	20.147	141.822	74,8	201.399	20.170	181.229	24,3	77,4
Importaciones	161.969	20.147	141.822	74,8	201.399	20.170	181.229	24,3	77,4

(-) Sin movimiento

Fuente: Estadísticas Generales. DIAN Regional Norte Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la Republica

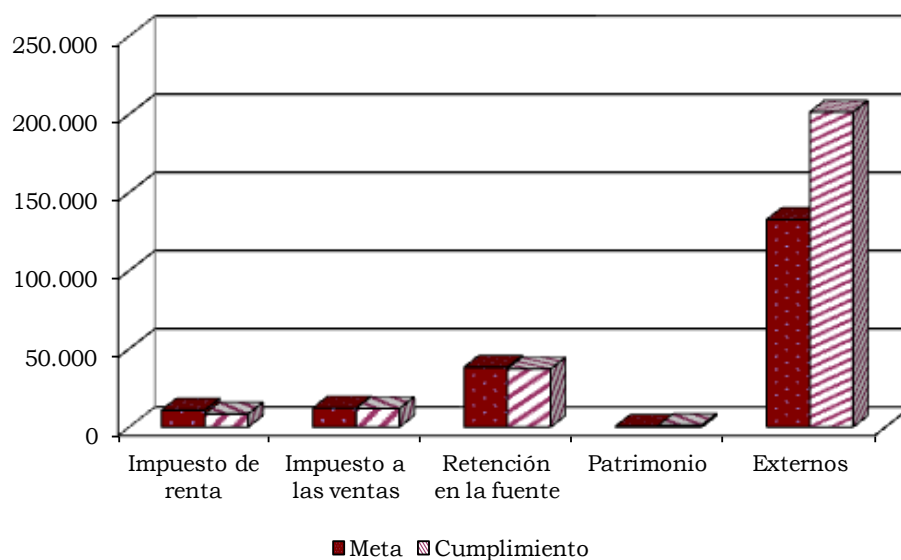
Gráfico 2.7.3.1. La Guajira. Participación de los recaudos, por tipo de impuestos 2011



Fuente: DIAN - Regional norte. Calculos Centro Regional de Estudios Economicos, Cartagena. Banco de la Republica

El total de los recaudos de impuestos en La Guajira superó las metas de 2011, gracias a los mayores recaudos de los impuestos al patrimonio y los impuestos externos a las importaciones, en los demás no se alcanzaron a cumplir las metas.

Gráfico 2.7.3.2. La Guajira. Meta de recaudo, por tipo de impuestos 2011



Fuente: DIAN - Regional norte. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena . Banco de la Republica.

2.8. SECTOR REAL

2.8.4. Minería

Producción, exportación y regalías del carbón. Al finalizar el año 2011, la actividad minera en La Guajira, registró una producción de 33.357 miles de toneladas (t), 7,3% mayor en comparación con la del año anterior. De las cinco empresas que realizan esta actividad en el departamento, cuatro aumentaron su producción, la única que decreció fue Consorcio Cerrejón - Área Patilla en 17,1%. La empresa Cerrejón-zona norte (la más grande) contribuyó con 7,5 puntos básicos a la variación total. Es importante tener en cuenta que para los periodos de estudio todo el carbón mineral producido en La Guajira es destinado a la exportación.

Por otro lado, en 2011 las regalías recibidas en La Guajira por la explotación del carbón mineral se incrementaron 63,1%, al pasar de \$242.802 millones en 2010 a \$396.121 millones en 2011. Este aumento obedece a que los precios de venta del carbón en el mercado externo han mejorado en los dos últimos años. Para el caso de los contratos de las áreas Cerrejón zona norte, Patilla y la Comunidad, las regalías son calculadas con el precio en boca de mina publicado por la UPME, en sus resoluciones periódicas de precios, y según la metodología que esa entidad tiene para el cálculo, que está aprobada por el Ministerio de Minas y Energía. Para los contratos de Cerrejón área Oreganal, el precio utilizado es un índice internacional publicado por la empresa McClosky y denominado AP12, este precio es CIF y se le descuenta el flete marítimo para determinar el precio FOB y en el caso del contrato Cerrejón se le descuenta

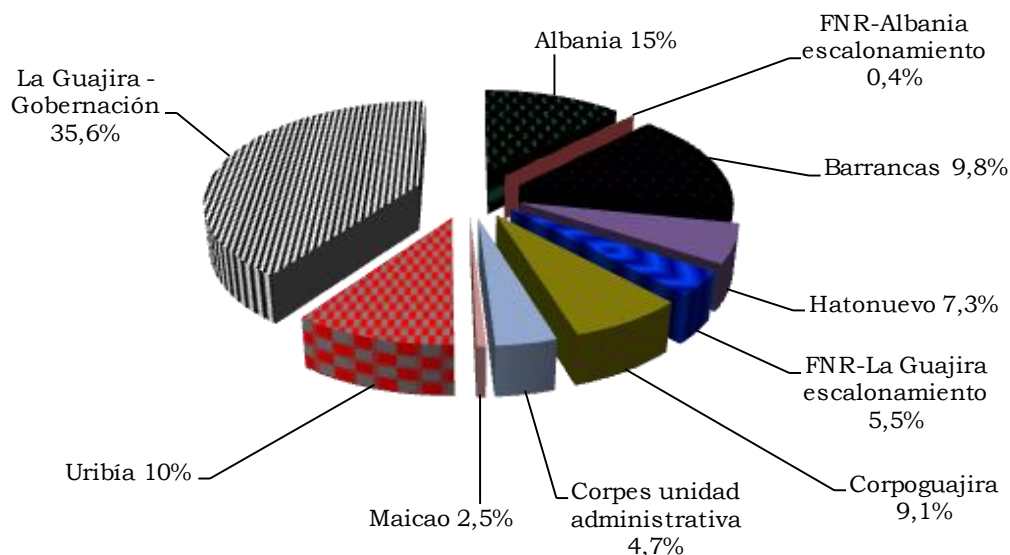
una tarifa de transporte interno para estimar el precio en boca de mina. Por otra parte, estos precios tienen rezagos, es decir el promedio de estos se calculan con periodos anteriores previamente establecidos, y las variaciones de los precios son calculados en dólares.

Cuadro 2.8.4.1. La Guajira. Producción y exportación de carbón mineral, por minas 2010 - 2011

Empresa explotadora	Miles de toneladas		
	2010 Producción	2011 Producción	Variación porcentual producción
Total	31.098	33.357	7,3
Cerrejón Zona Norte	15.353	16.499	7,5
Consorcio Cerrejón - Área Patilla	5.623	4.661	-17,1
Carbones Colombianos del Cerrejón Área la Comunidad	1.227	1.398	13,9
Carbones del Cerrejón - Área la Comunidad	5.178	5.997	15,8
Carbones del Cerrejón - Área Oreganal	3.717	4.802	29,2

Fuente: Ingeominas Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos Cartagena - Banco de la Republica.

Gráfico 2.8.4.1. La Guajira. Regalías del carbón mineral, según entes territoriales 2011



Nota: FNR - Fondo Nacional de Regalías - Escalonamiento

Fuente: Ingeominas Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la Republica

Cuadro 2.8.4.2. La Guajira. Regalías de carbón mineral girado a entes territoriales 2010 - 2011

Municipio beneficiario	Millones de pesos			
	2010	2011	Variación porcentual	Participación porcentual
Total	242.802	396.121	63,1	100,0
Albania	32.908	48.930	48,7	12,4
FNR-Albania escalonamiento	518	465	-10,2	0,1
Barrancas	28.207	62.097	120,1	15,7
Hatonuevo	22.052	24.241	9,9	6,1
FNR-La Guajira escalonamiento	42.730	14.580	-65,9	3,7
Corpoguajira	18.128	28.915	59,5	7,3
Corpes unidad administrativa	9.064	15.202	67,7	3,8
Maicao	3.277	2.363	-27,9	0,6
Uribia	24.241	40.401	66,7	10,2
La Guajira - Gobernación	61.677	158.927	157,7	40,1

Nota: Fondo Nacional de Regalías (FNR) - Escalonamiento

Fuente: Ingeominas. Calculos Centro Regional de Estudios Economicos, Cartagena. Banco de la Republica

Producción, exportación y regalías del gas natural. En el departamento de La Guajira, la producción de gas natural registró 235.701 millones de pies cúbicos estándar, en 2011; esta producción fue inferior en 6,0% (15.150 millones de pies cúbicos), a lo registrado en igual periodo de 2010 (cuadro 2.8.4.3).

Cuadro 2.8.4.3. La Guajira. Producción de gas natural, por campo 2010 - 2011

Producción por campo	Millones de pies cúbicos estándar				
	Período		Participación	Variación	
	2009	2010		Absoluta	Porcentual
Total	250.851	235.701	100,0	-15.150	-6,0
Ballenas	19.625	17.816	7,6	-1.809	-9,2
Chuchupa "A"	52.502	50.066	21,2	-2.437	-4,6
Chuchupa "B"	178.724	167.819	71,2	-10.905	-6,1

Fuente: Chevron Petroleum Company - Distrito Riohacha. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos Cartagena - Banco de la República.

De la producción total del departamento, una parte se destina para el consumo nacional y otra se exporta hacia Venezuela. Las exportaciones hacia este país han disminuido por la menor demanda, los mantenimientos de la planta y el fenómeno de la Niña que hizo que se utilizara menos este servicio. Esto último también llevó a una baja en el consumo interno.

Al analizar la producción de gas natural, por campos de producción, en el periodo de estudio, se destacó por rendimiento Chuchupa B con la mayor participación al registrar (71,3%; 167.819 millones de pies cúbicos), seguido de Chuchupa A (21,2%; 50,066 millones de pies cúbicos), y Ballenas (7,6%; 17.816 millones de pies cúbicos). Los yacimientos de gas natural de mayor producción fueron los de los campos Chuchupa B y Chuchupa A que en conjunto aportaron 92,4% del total.

2.8.5. Sacrificio de ganado. En 2011, el sacrificio de ganado vacuno en el país fue de 3.900.419 cabezas, con una variación de 7,6% con respecto al año anterior. De otra parte, el peso en canal de esta actividad fue de 820.985 t, lo cual representó un aumento de 7,1% comparado con 2010. La relación de peso por cabeza de ganado vacuno decreció al pasar de 211,6 kg/cabeza a 210,5 kg/cabeza (cuadro 2.8.5.1).

Cuadro 2.8.5.1. Nacional. Sacrificio de ganado y variación, según especies 2010 - 2011

Especie	Cabezas		Peso en canal (kilos)		Variación	
	2010	2011	2010	2011	Cabezas	Peso en canal (kilos)
Vacuno	3.623.662	3.900.419	766.591.980	820.984.678	7,6	7,1
Porcino	2.475.718	2.718.799	196.614.049	216.234.619	9,8	10,0
Búfalos	5.596	7.142	1.488.820	1.797.492	27,6	20,7
Ovinos	17.105	19.029	308.624	343.115	11,2	11,2
Caprinos	13.806	18.159	206.774	310.624	31,5	50,2

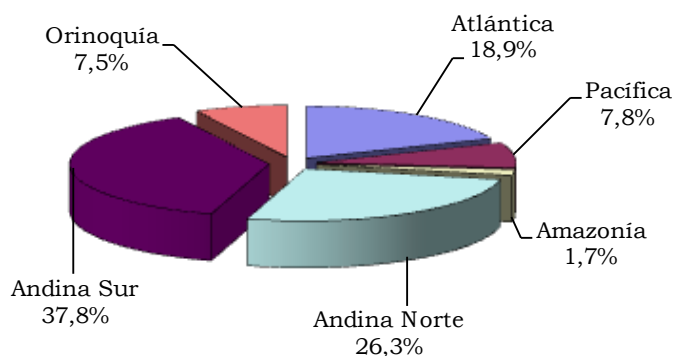
Fuente: DANE.

El sacrificio de ganado porcino fue de 2.718.799 cabezas y el peso en canal registrado fue de 216.235 t, presentando una variación positiva de 9,8% en el número de cabezas y 10,0% en el peso en canal al ser comparado con 2010. En 2011, la relación de peso por cabeza de ganado porcino fue de 79,5 kg/cabeza.

En relación con las otras especies, el comportamiento registrado fue positivo. El sacrificio de ganado para caprinos y búfalos presentó las mayores variaciones de 31,5% y 27,6% respectivamente, pasando de 13.806 a 18.159 cabezas de caprinos y 5.596 a 7.142 cabezas de búfalos. De otro lado, el sacrificio de ganado de ovinos presentó crecimiento de 11,2%, pasando de 17.105 a 19.029 cabezas.

Desde la perspectiva de las participaciones, para 2011 el mayor volumen de sacrificio de ganado vacuno se registró en la región Andina Sur (37,8%) con 1.475.332 cabezas, seguida de la región Andina Norte (26,3%) con 1.025.614 cabezas; entre tanto, la región Atlántica (18,9%) ocupó el tercer lugar con 735.734 cabezas. La región de la Amazonía presentó la participación más baja (1,7%) con 67.341 cabezas (gráfico 2.8.5.1).

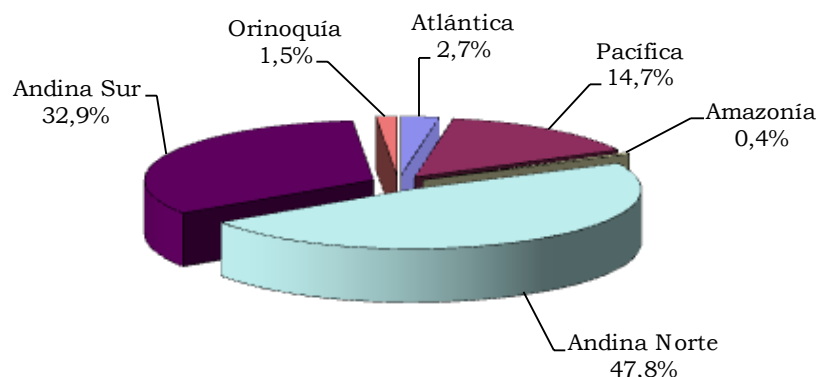
Gráfico 2.8.5.1. Total nacional. Sacrificio de ganado vacuno 2011



Fuente: DANE.

En cuanto al ganado porcino, las regiones que presentaron las mayores participaciones fueron Andina Norte (47,8%) con 1.298.959 cabezas, seguida de Andina Sur (32,9%) con 894.872 cabezas y con la menor participación la región Amazonía (0,4%) con 12.213 cabezas. La región Atlántica (2,7%) se ubicó en el cuarto lugar con 73.148 cabezas (gráfico 2.8.5.2).

Gráfico 2.8.5.2. Total nacional. Sacrificio de ganado porcino 2011



Fuente: DANE.

El sacrificio de ganado vacuno en la región Atlántica durante 2011 registró en total 735.734 cabezas con un peso en canal de 154.778 t. La región representó 18,9% del total de cabezas sacrificadas a nivel nacional. De otra parte, los mayores crecimientos registrados en el sacrificio de vacuno se dieron en los meses de marzo (8,9%), mayo (8,4%), agosto (4,2%) y diciembre (5,7%). La dinámica de la actividad indica que se presentó descenso en los meses de enero (-7,1%), febrero (-2,3%), abril (-8,7%) y noviembre (-2,8%).

Tanto en la región Atlántica como en el ámbito nacional prevaleció el degüello de animales machos con 371.024 cabezas frente a 356.084 cabezas de hembras. Durante 2011 los meses de mayor incremento en sacrificio de ganado fueron marzo con 17,4% en machos y mayo con 15,1% en hembras (cuadro 2.8.5.2).

Cuadro 2.8.5.2. Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y destino 2011

Meses	Total		Sexo (cabezas)		Destino (cabezas)	
	Cabezas	Peso en canal (kilos)	Machos	Hembras	Consumo interno	Exportaciones
Nacional	3.900.419	820.984.678	2.310.617	1.507.848	3.889.693	10.726
Atlántica ¹	735.734	154.778.350	371.024	356.084	727.784	7.950
Enero	56.291	11.418.621	25.628	29.561	55.354	937
Febrero	54.976	10.903.820	27.343	26.696	54.121	855
Marzo	59.870	12.112.932	32.109	27.484	59.676	194
Abril	54.651	11.338.666	28.457	25.576	54.033	618
Mayo	59.249	12.360.185	29.798	29.450	59.249	(-)
Junio	60.290	12.934.351	28.919	30.343	59.261	1.029
Julio	62.465	13.391.440	30.691	31.121	61.877	588
Agosto	65.107	13.931.748	32.760	30.749	63.625	1.482
Septiembre	65.315	13.984.709	33.731	31.222	64.986	329
Octubre	65.846	14.043.792	33.383	31.919	65.385	461
Noviembre	64.010	13.901.509	32.928	30.523	63.484	526
Diciembre	67.665	14.456.577	35.276	31.441	66.734	931

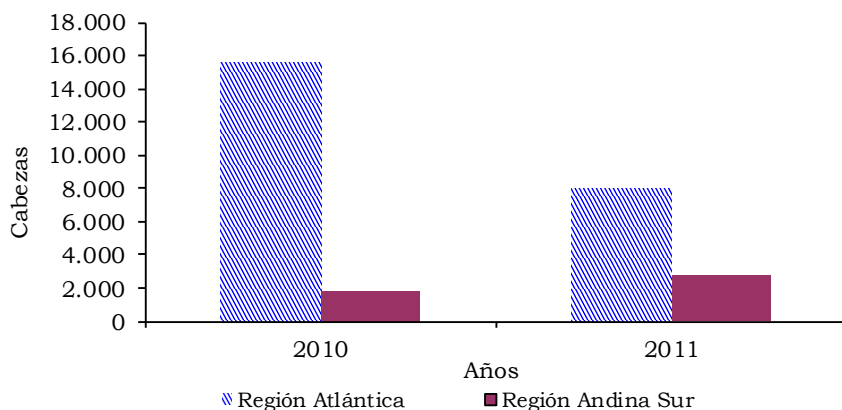
(-) Sin movimiento.

¹ Corresponde a los departamentos de Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Fuente: DANE.

En 2011, el sacrificio de ganado vacuno destinado a la exportación disminuyó en 38,7% equivalente a 6.765 cabezas menos a la registrada en 2010. Solo dos regiones realizaron exportaciones: Atlántica y Andina Sur con 7.950 y 2.776 cabezas, respectivamente. Del total de cabezas exportadas, la región Atlántica disminuyó su participación en 15,4 pp, al pasar de 89,5% a 74,1% en 2011 (gráfico 2.8.5.3).

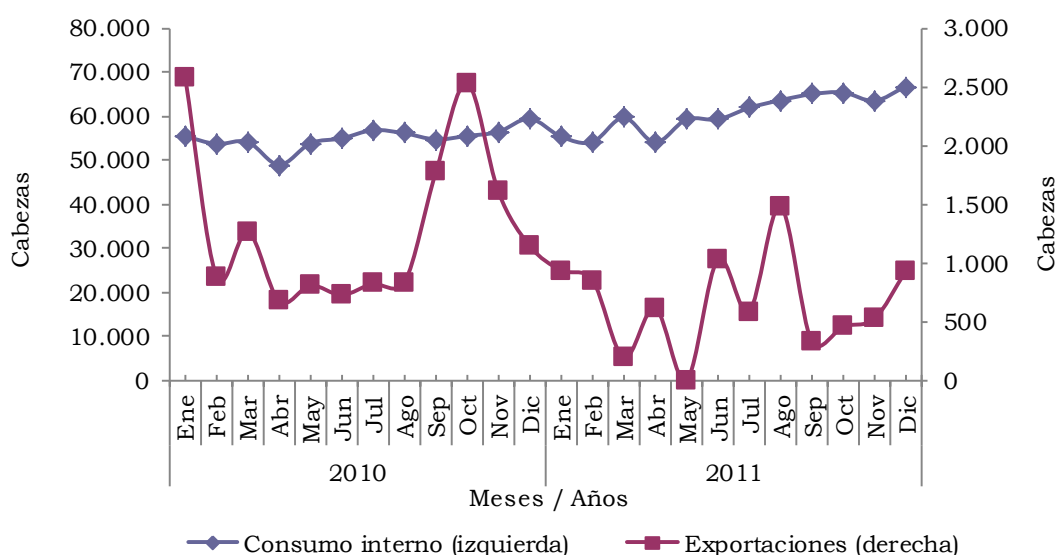
Gráfico 2.8.5.3. Total nacional. Exportaciones de sacrificio de ganado vacuno, por regiones 2010 - 2011



Fuente: DANE.

En 2011, del total de cabezas de ganado sacrificado, 98,9% fue destinado para consumo interno en plazas de mercados, supermercados y mercados institucionales, mientras que el restante 1,1% estuvo encaminado a la exportación. Por otra parte, la región Atlántica dejó de exportar 7.711 cabezas de ganado vacuno pasando de 15.661 a 7.950 cabezas (gráfico 2.8.5.3).

Gráfico 2.8.5.4. Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno, según destino 2010 - 2011



Fuente: DANE.

Cuadro 2.8.5.3. Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado porcino, por sexo 2011

Meses	Total		Sexo (cabezas)	
	Cabezas	Peso en canal (kilos)	Machos	Hembras
Nacional	2.718.799	216.234.619	1.568.351	1.150.449
Atlántica ¹	73.148	5.095.170	37.261	35.887
Enero	5.192	362.856	2.678	2.515
Febrero	5.440	373.332	2.899	2.540
Marzo	6.120	431.995	3.085	3.034
Abril	5.392	379.012	2.764	2.628
Mayo	5.402	381.274	2.742	2.660
Junio	5.364	383.728	2.769	2.595
Julio	5.965	418.153	3.028	2.937
Agosto	6.882	475.239	3.462	3.419
Septiembre	6.029	415.840	3.082	2.947
Octubre	5.992	411.360	2.878	3.114
Noviembre	6.701	458.365	3.329	3.371
Diciembre	8.669	604.016	4.544	4.126

¹ Corresponde a los departamentos de Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Fuente: DANE.

En cuanto al sacrificio de ganado porcino en la región Atlántica, este representó 2,7% del agregado nacional y significó un total de 73.148 cabezas con un peso en canal de 5.095 t (69,7 kg/cabeza). De este total, 37.261 cabezas (50,9%) correspondieron a porcinos machos y 35.887 cabezas (49,1%) a porcinos hembras. Durante 2011, las mayores variaciones de ganado porcino sacrificado se dieron en diciembre (29,4%) y agosto (15,4%), mientras que los meses de mayor decrecimiento fueron septiembre (-12,4%) y abril (-11,9%) (cuadro 2.8.5.3).

El comportamiento productivo en ganado porcino decreció en los tres primeros trimestres de 2011, tanto para el número de cabezas en degüello (con 5.043, 4.845 y 2.663 menos cabezas que 2010), como para la carne de peso en canal (con 135.234 kg, 167.124 kg y 41.374 kg menos que 2010), y aumentó en el último trimestre con 3.910 cabezas y 198.755 kg. Entre tanto, el ganado vacuno aumentó en los cuatro trimestres de 2011 en el número de cabezas en degüello, mientras que para el peso en canal se dio para los tres últimos trimestres (cuadro 2.8.5.4).

Cuadro 2.8.5.4. Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno y porcino y variación 2010 - 2011

Año	Trimestre	Cabezas		Peso en canal (kilos)		Variación cabezas		Variación peso en canal (kilos)	
		Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino
2010	I	167.997	21.795	35.125.154	1.303.417	-31,5	11,1	-34,1	17,1
	II	159.932	21.003	33.463.913	1.311.139	-15,9	15,1	-16,9	29,0
	III	171.089	21.539	36.042.715	1.350.606	3,3	-3,6	3,2	3,4
	IV	176.662	17.451	37.523.070	1.274.986	2,5	-29,4	1,1	-14,5
2011	I	171.137	16.752	34.435.373	1.168.182	1,9	-23,1	-2,0	-10,4
	II	174.190	16.159	36.633.202	1.144.014	8,9	-23,1	9,5	-12,7
	III	192.887	18.876	41.307.897	1.309.232	12,7	-12,4	14,6	-3,1
	IV	197.521	21.361	42.401.879	1.473.741	11,8	22,4	13,0	15,6

Fuente: DANE.

2.8.6. Sector de la construcción

Licencias de construcción. Para 2011, a nivel nacional se aprobaron 23.746.928 m² para construcción, 6.013.636 m² más que en 2010, lo que significó un incremento de 33,9%.

En Riohacha se otorgaron 165 licencias de construcción, 111,5% más que en el año anterior, y el área total aprobada fue de 22.175 m², superior al 2010 en 9,5% cuando registró 20.256 m².

Las licencias de construcción para vivienda ascendieron a 154, cifra superior en 93 al año anterior, y correspondieron a 93,3% del total licenciado. El área licenciada fue de 19.647 m², 66,1% más que en 2010, equivalente a 7.821 m².

Es importante señalar que aparte del aumento (9,5%) de los metros cuadrados a construir, en la capital de La Guajira se registró un descenso en el metro

cuadrado por licencia aprobada, ya que para 2011 frente al aumento de licencias (111,5%) los metros crecieron menos. Lo anterior significó que en 2011 hubo 134 m² por licencia aprobada, mientras que para 2010 fueron 260 m²; lo mismo ocurrió para vivienda donde de 194 m² por licencia pasó a 128 m² por licencia en 2011.

Cuadro 2.8.6.1. Riohacha. Número de licencias y área por construir 2010 - 2011

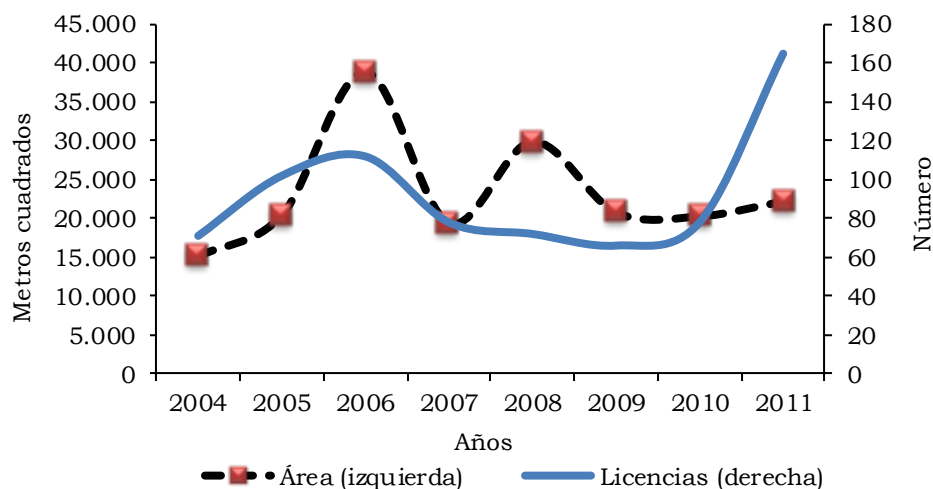
Municipios	Número de licencias		Área a construir (metros cuadrados)	
	Total	Vivienda	Total	Vivienda
2010				
Nacional ¹	26.607	23.459	17.733.292	13.534.854
Riohacha	78	61	20.256	11.826
2011				
Nacional ¹	26.964	23.872	23.746.928	18.750.527
Riohacha	165	154	22.175	19.647

¹Corresponde a la muestra de 77 municipios.

Fuente: DANE.

Para la serie 2004 - 2011, el sector de la construcción, examinado a partir de las licencias registradas, mostró que Riohacha ha presentado una tendencia cambiante del área a construir, donde los mayores crecimientos se dieron en 2006 (90,3%) con 38.866 m² y 2008 (54,1%) con 29.898 m². Las licencias aprobadas tuvieron un comportamiento análogo al del área a construir, en 2007 se redujo en 30,4% y se ubicó en 78, mientras que para 2011 registró la variación más alta de la serie de 111,5% y se colocó 165.

Gráfico 2.8.6.1. Riohacha. Número de licencias y área por construir 2004 - 2011



Fuente: DANE.

Durante 2011, los resultados de vivienda para Riohacha registraron que el área autorizada aumentó 66,1%; la vivienda de interés social (VIS) presentó una participación de 59,6%, mientras que la vivienda diferente de interés social (no VIS) representó 40,4%.

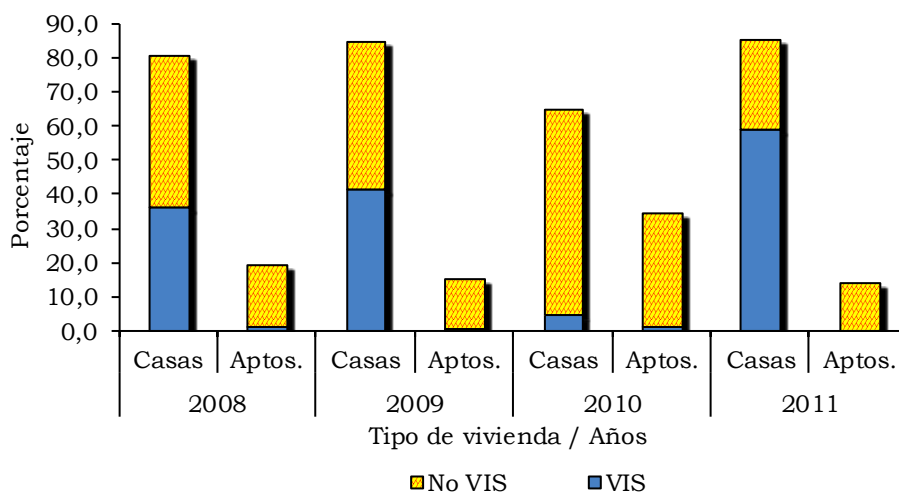
Cuadro 2.8.6.2. Riohacha. Distribución de vivienda en número y área por construir, por VIS y no VIS 2010 - 2011

Años	Total	VIS		No VIS	
		Casas	Apartamentos	Casas	Apartamentos
Número de viviendas					
2010	119	8	2	64	45
2011	309	242	0	34	33
Área por construir (metros cuadrados)					
2010	11.826	566	161	7.136	3.963
2011	19.647	11.703	0	5.100	2.844

Fuente: DANE.

De acuerdo con la evolución y lo registrado en 2011, el mayor crecimiento se dio en el metraje destinado para casas VIS (1.967,7%) con 11.137 m² adicionales, mientras que el metraje destinado a la construcción de casas no VIS decreció 28,5%, seguido de apartamentos no VIS (-28,2%) y apartamentos VIS (-100,0%), el descenso de los mismos representó 3.316 m² dejados de construir.

Gráfico 2.8.6.2. Riohacha. Participación del área, por tipo de vivienda, según VIS y no VIS 2008 - 2011

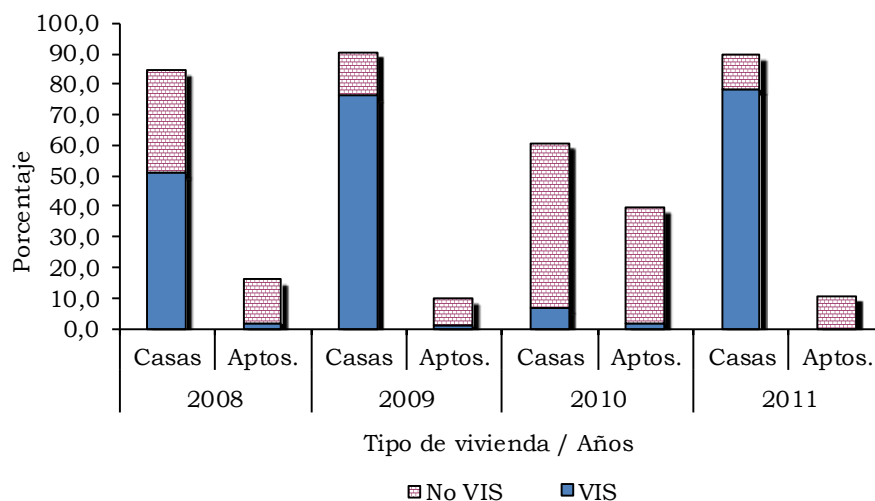


Fuente: DANE.

En términos de unidades la participación de la VIS representó 78,3%, mientras que la no VIS 21,7%. Además, el mayor crecimiento se registró en casas VIS (2.925,0%) equivalente a 234 nuevas unidades; entre tanto, se registraron

reducciones en las unidades destinadas a casas no VIS (-46,9%), apartamentos no VIS (-26,7%) y apartamentos VIS (-100,0%), estas reducciones representaron 44 unidades menos que 2010.

Gráfico 2.8.6.3. Riohacha. Participación de las unidades, por tipo de vivienda, según VIS y no VIS 2008 - 2011



Fuente: DANE.

Del total de metros cuadrados aprobados para Riohacha en 2011, 88,6% correspondió a vivienda y 7,8% a comercio. El resto de los destinos representaron 3,6% del total.

Cuadro 2.8.6.3. Riohacha. Área a construir, variación y participación, según destinos 2010 - 2011

Destino	Área a construir (metros cuadrados)		Variación	Participación
	2010	2011		
Total	20.256	22.175	9,5	100,0
Vivienda	11.826	19.647	66,1	88,6
Industria	0	0	0,0	0,0
Oficina	420	272	-35,2	1,2
Bodega	462	256	-44,6	1,2
Comercio	3.137	1.736	-44,7	7,8
Hotel	1.750	186	-89,4	0,8
Educación	0	0	0,0	0,0
Hospital	0	78	-	0,4
Administración pública	0	0	0,0	0,0
Religioso	2.661	0	-100,0	0,0
Social	0	0	0,0	0,0
Otro	0	0	0,0	0,0

- Indefinido.

Fuente: DANE.

Financiación de vivienda. Para 2011 a nivel nacional, las entidades financieras desembolsaron créditos por valor de \$7.610.690 millones para compra de vivienda, registrando un crecimiento de 18,8% respecto a 2010. La banca hipotecaria fue la mayor financiadora con 94,4% de créditos otorgados para vivienda nueva y 83,0% para vivienda usada, el Fondo Nacional del Ahorro participó con 5,5% de créditos para vivienda nueva y 16,6% para vivienda usada y las cajas de vivienda participaron con 0,1% para vivienda nueva y 0,4% para vivienda usada (cuadro 2.8.6.4).

De otra parte, la banca hipotecaria registró \$3.456.110 millones en créditos para vivienda nueva, de los cuales 33,0% correspondió a VIS, con un crecimiento de 22,1% respecto a 2010, mientras que el restante 67,0% fue para no VIS, con un crecimiento de 7,5%. Para vivienda usada, la banca otorgó \$3.279.544 millones, de los cuales 11,0% correspondió a VIS con un crecimiento de 3,6%, mientras que 89,0% restante se refirió a no VIS con un incremento de 29,4% respecto a 2010.

El Fondo Nacional del Ahorro presentó \$199.907 millones desembolsados para compra de vivienda nueva, los cuales 55,9% correspondió a VIS y 44,1% a no VIS. Los créditos para vivienda usada sumaron \$654.765 millones y se distribuyó 45,3% para VIS y 54,7% para no VIS (cuadro 2.8.6.4).

Cuadro 2.8.6.4. Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda 2010 - 2011

Entidades financieras	Millones de pesos					
	Vivienda de interés social		Variación	Vivienda diferente a VIS		
	2010	2011		2010	2011	
Vivienda nueva						
Nacional	1.028.544	1.250.957	21,6	2.235.627	2.408.491	7,7
Banca hipotecaria	932.932	1.139.003	22,1	2.154.560	2.317.107	7,5
Cajas de vivienda	1.508	174	-88,5	4.046	3.257	-19,5
Fondo Nacional del Ahorro	94.104	111.780	18,8	77.021	88.127	14,4
Vivienda usada						
Nacional	622.360	660.311	6,1	2.521.408	3.290.931	30,5
Banca hipotecaria	348.769	361.408	3,6	2.255.835	2.918.136	29,4
Cajas de vivienda	3.143	2.425	-22,8	10.774	14.508	34,7
Fondo Nacional del Ahorro	270.448	296.478	9,6	254.799	358.287	40,6

Fuente: DANE.

Las cajas de vivienda desembolsaron \$3.431 millones para vivienda nueva, de los cuales 5,1% correspondió a VIS y 94,9% a no VIS. Los créditos para vivienda usada totalizaron \$16.933 millones y se distribuyó 14,3% para VIS y 85,7% para no VIS. Las variaciones fueron decrecientes para la VIS en 88,5% para los créditos de vivienda nueva e igualmente para la no VIS en 19,5%, y para los desembolsos de VIS usada en 22,8%.

Al cierre de 2011, el valor de los créditos irrigados en el departamento de La

Guajira totalizaron \$23.274 millones, cifra que correspondió a 0,3% del total nacional y que significó un aumento de 55,5% respecto a 2010. En Riohacha se desembolsaron \$10.728 millones, es decir 46,1%, el crecimiento de los créditos en la ciudad fue de 37,6% en relación al año anterior (cuadro 2.8.6.5).

Cuadro 2.8.6.5. Nacional - La Guajira - Riohacha. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2010 - 2011

Región	Total		Vivienda de interés social		Vivienda diferente a VIS	
	2010	2011	2010	2011	2010	2011
Total						
Nacional	6.407.939	7.610.690	1.650.904	1.911.268	4.757.035	5.699.422
La Guajira	14.971	23.274	4.369	3.481	10.602	19.793
Riohacha	7.795	10.728	2.636	2.221	5.159	8.507
Vivienda nueva						
Nacional	3.264.171	3.659.448	1.028.544	1.250.957	2.235.627	2.408.491
La Guajira	3.871	7.887	1.579	746	2.292	7.141
Riohacha	2.597	4.038	1.264	658	1.333	3.380
Vivienda usada						
Nacional	3.143.768	3.951.242	622.360	660.311	2.521.408	3.290.931
La Guajira	11.100	15.387	2.790	2.735	8.310	12.652
Riohacha	5.198	6.690	1.372	1.563	3.826	5.127

Fuente: DANE.

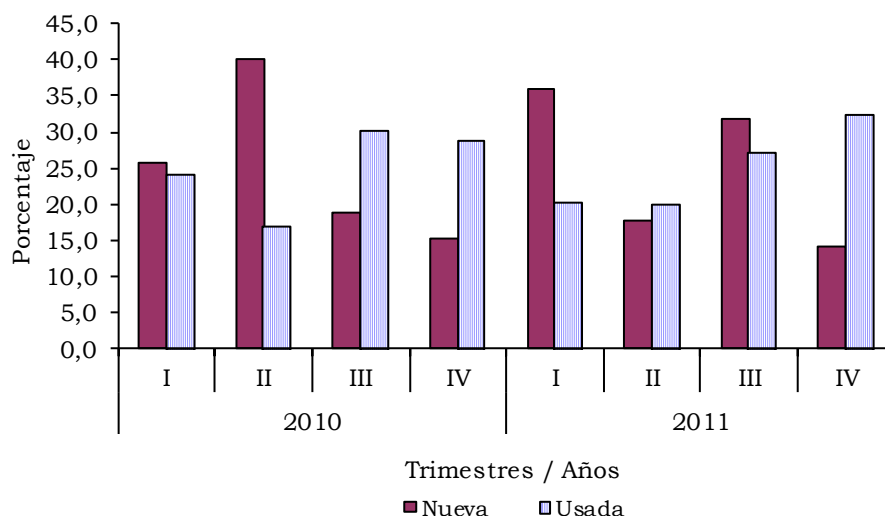
Para La Guajira, el valor de los créditos que fueron entregados para VIS registró una disminución de 20,3% frente a 2010 y se ubicó en \$3.481 millones; este comportamiento se generó por las caídas en la financiación de vivienda nueva de 52,8% y 2,0% en la vivienda usada. De otro lado, la financiación de no VIS tuvo un crecimiento positivo de 86,7% respecto a 2010, por los altos aumentos en la financiación de vivienda nueva de 211,6% y de 52,3% en la vivienda usada.

Análogo comportamiento se dio en Riohacha, donde los créditos entregados para la compra de VIS registraron una reducción de 15,7% frente a 2010 y se colocó en \$2.221 millones; lo cual obedeció principalmente a la disminución registrada en la financiación de vivienda nueva de 47,9%, mientras que la vivienda usada creció en 13,9%. La financiación de no VIS presentó una variación de 64,9% respecto a 2010, debido al crecimiento en la financiación de vivienda usada en 153,6% y en vivienda nueva 34,0%.

El comportamiento trimestral de los créditos entregados en la capital de La Guajira para vivienda nueva registraron altos crecimientos, para el primer y tercer trimestre fueron de 117,8% y 163,6% respectivamente, entre tanto las participaciones aumentaron así: para el primer trimestre en 10,3 pp, al pasar de 25,7% a 36,0% y para el tercer trimestre en 13,1 pp, al pasar de 18,8% a 31,9%, mientras que para el segundo y cuarto los incrementos fueron de -30,9% y 44,1%, y sus participaciones de 17,8% y 14,2% respectivamente. Por

otro lado, los créditos entregados para vivienda usada presentaron variaciones positivas en todos los trimestres con respecto al año anterior; los mayores crecimientos se dieron en el segundo con 51,1% y cuarto con 45,0%, y sus participaciones fueron de 19,9% y 32,5%, respectivamente (gráfico 2.8.6.4).

Gráfico 2.8.6.4. Riohacha. Distribución trimestral del valor de créditos para viviendas nueva y usada 2010 - 2011



Fuente: DANE.

Desde la perspectiva de la financiación de las unidades de vivienda, en el departamento de La Guajira resultaron 106 nuevas, lo que significó un aumento de 12,8% con relación a 2010; donde 20,8% de las unidades (22) correspondieron a VIS y el restante 79,2% a no VIS con 84 unidades (cuadro 2.8.6.6).

En la ciudad de Riohacha se registró 54,7% del total de unidades nuevas del departamento, es decir, 58 unidades, las cuales tuvieron una disminución de 14,7% con relación a 2010; 34,5% de las unidades (20) correspondió a VIS y el restante 65,5% a no VIS con 38 unidades.

De otro lado, en las VIS se financiaron 20 unidades nuevas; en los tres primeros trimestres de 2011 se dieron variaciones negativas así: de 85,0% para el primero, 77,8% para el segundo y 22,2% para el tercero, mientras que el cuarto mostró crecimiento positivo de 20,0%.

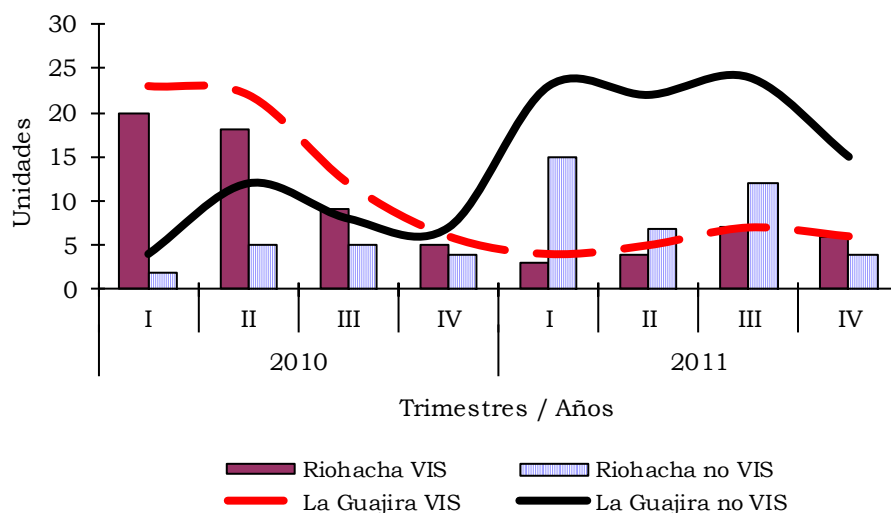
Cuadro 2.8.6.6. La Guajira - Riohacha. Unidades financiadas para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2010 - 2011

Región	Total		Vivienda de interés social		Vivienda diferente a VIS	
	2010	2011	2010	2011	2010	2011
	Total					
La Guajira	314	374	159	112	155	262
Riohacha	172	185	99	72	73	113
	Vivienda nueva					
La Guajira	94	106	63	22	31	84
Riohacha	68	58	52	20	16	38
	Vivienda usada					
La Guajira	220	268	96	90	124	178
Riohacha	104	127	47	52	57	75

Fuente: DANE.

Entre tanto, de las no VIS se financiaron 38 unidades nuevas en 2011; las mayores variaciones se registraron en primer y tercer trimestre con 650,0% y 140,0% respectivamente, mientras que el segundo trimestre presentó un crecimiento de 40,0% con respecto al año anterior (gráfico 2.8.6.5).

Gráfico 2.8.6.5. La Guajira - Riohacha. Número de viviendas nuevas financiadas, por tipo de solución 2010 - 2011



Fuente: DANE.

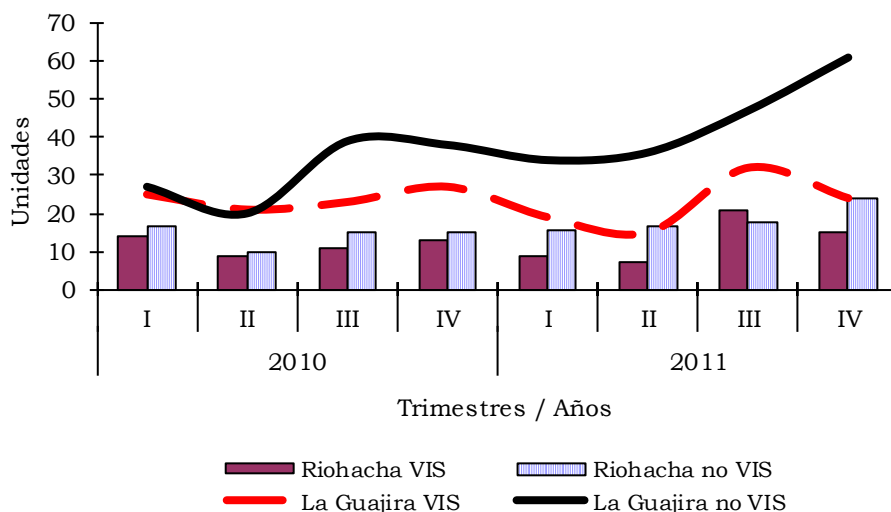
En La Guajira se financiaron 268 unidades usadas, lo que representó una variación de 21,8% respecto a 2010, las cuales 66,4% correspondió a no VIS (178 unidades) y 33,6% a VIS con 90 unidades (cuadro 2.8.6.6).

En la ciudad de Riohacha se registró 47,4% del total de unidades del departamento, es decir 127 unidades, las cuales presentaron un incremento de 22,1% con relación a 2010, cuando 59,1% correspondió a no VIS (75 unidades) y 40,9% a VIS con 52 unidades.

En VIS se financiaron 52 unidades con un crecimiento de 10,6%, explicado por el dinamismo registrado en el tercero y cuarto trimestres con crecimientos de 90,9% y 15,4%, respectivamente, mientras que para el primero y segundo trimestres el comportamiento fue contrario de -35,7% y -22,2% respectivamente.

En no VIS se financiaron 75 unidades, lo que representó un crecimiento de 31,6% frente a 2010, la dinámica se debió a las variaciones positivas registradas en el segundo trimestre con 70,0%, tercero con 20,0% y cuarto 60,0% frente al mismo periodo de 2010 (gráfico 2.8.6.6).

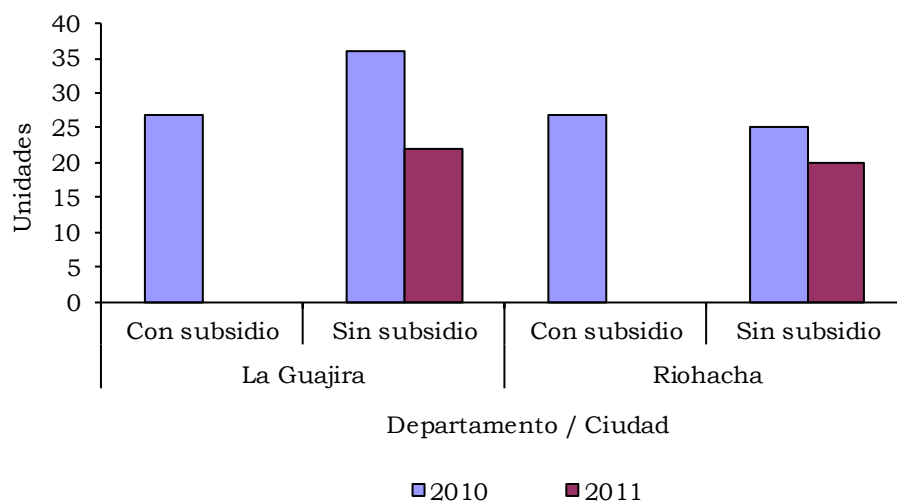
Gráfico 2.8.6.6. La Guajira - Riohacha. Número de viviendas usadas financiadas, por tipo de solución 2010 - 2011



Fuente: DANE.

Durante 2011, en el departamento de La Guajira no se presentó ninguna financiación de VIS nuevas que recibieran la participación de los subsidios; similar comportamiento se dio en la ciudad de Riohacha (gráfico 2.8.6.7).

Gráfico 2.8.6.7. La Guajira - Riohacha. Número de VIS nuevas, con y sin subsidio 2010 - 2011



Fuente: DANE.

2.8.7. Transporte

Transporte aéreo de pasajeros y carga. Para 2011, el flujo de pasajeros que se movilizaron por vía aérea a nivel nacional registró un incremento de 3,5%, para un total de 27.430,9 mil pasajeros. Bogotá D.C., que tiene el aeropuerto principal, registró 38,8% del total nacional y otros aeropuertos que presentaron mayor participación fueron: Rionegro (9,4%), Cali (8,5%), Cartagena (6,4%), Barranquilla (4,9%) y Bucaramanga (4,0%).

Cuadro 2.8.7.1. Nacional. Transporte aéreo nacional de pasajeros 2010 - 2011

Aeropuertos	Pasajeros		Variación porcentual	Participación porcentual
	2010	2011		
Total	26.515.304	27.430.896	3,5	100,0
Arauca	78.190	92.954	18,9	0,3
Armenia	221.966	242.933	9,4	0,9
Barrancabermeja	142.956	188.140	31,6	0,7
Barranquilla	1.313.848	1.333.852	1,5	4,9
Bogotá, D.C.	10.242.249	10.642.483	3,9	38,8
Bucaramanga	1.131.045	1.109.431	-1,9	4,0
Cali	2.427.092	2.333.117	-3,9	8,5
Cartagena	1.626.727	1.750.107	7,6	6,4
Cúcuta	756.308	754.269	-0,3	2,7
Florencia-Capitolio	54.362	55.317	1,8	0,2
Ipiales	5.793	7.067	22,0	0,0
Leticia	155.021	152.764	-1,5	0,6
Manizales	217.672	210.992	-3,1	0,8
Medellín	916.837	874.098	-4,7	3,2

Cuadro 2.8.7.1. Nacional. Transporte aéreo nacional de pasajeros 2010 - 2011

Aeropuertos	Pasajeros		Variación porcentual	Conclusión
	2010	2011		Participación porcentual
Montería	555.091	554.695	-0,1	2,0
Neiva	243.124	259.815	6,9	0,9
Pasto	209.339	225.619	7,8	0,8
Pereira	638.082	670.024	5,0	2,4
Popayán	87.458	73.891	-15,5	0,3
Quibdó	229.326	252.296	10,0	0,9
Riohacha	50.346	56.372	12,0	0,2
Rionegro	2.461.128	2.586.853	5,1	9,4
San Andrés	706.210	725.441	2,7	2,6
Santa Marta	799.440	829.295	3,7	3,0
Valledupar	237.655	272.631	14,7	1,0
Villavicencio	68.223	66.786	-2,1	0,2
Otros	939.816	1.109.654	18,1	4,0

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

El movimiento aéreo nacional del Aeropuerto Internacional Almirante Padilla de Riohacha representó 0,2% del total nacional y registró un aumento de 12,0% frente a 2010, para un total de 56,4 mil pasajeros. El 50,6% equivalente a 28,5 mil correspondió a pasajeros que entraron a la ciudad y el restante 49,4% equivalente a 27,9 mil pasajeros que salieron hacia otras ciudades del país.

Cuadro 2.8.7.2. Nacional - Riohacha. Movimiento aéreo nacional e internacional de pasajeros 2010 - 2011

Aeropuertos	Tipos de empresa	Pasajeros nacionales		Pasajeros internacionales	
		Entradas	Salidas	Entradas	Salidas
2010					
Nacional	Total	13.257.652	13.257.652	3.057.837	3.100.964
	Nacionales	13.257.652	13.257.652	1.631.524	1.658.592
	Extranjeras	--	--	1.426.313	1.442.372
Riohacha	Total	25.141	25.205	(-)	(-)
	Nacionales	25.141	25.205	(-)	(-)
	Extranjeras	--	--	(-)	(-)
2011					
Nacional	Total	13.715.448	13.715.448	3.378.480	3.443.400
	Nacionales	13.715.448	13.715.448	1.729.079	1.783.983
	Extranjeras	--	--	1.649.401	1.659.417
Riohacha	Total	28.517	27.855	(-)	(-)
	Nacionales	28.517	27.855	(-)	(-)
	Extranjeras	--	--	(-)	(-)

-- No es aplicable o no se investiga.

(-) Sin movimiento.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

Colombia presentó una variación de pasajeros en vuelos internacionales de 10,8% frente a 2010, para un total de 6.821,9 mil pasajeros; de los cuales 3.378,5 mil entraron al país, 51,2% lo hizo por empresas nacionales y 48,8% por aerolíneas extranjeras. De otra parte, el número de pasajeros que viajaron hacia el exterior fue de 3.443,4 mil, 51,8% lo hizo por empresas nacionales y 48,2% por aerolíneas extranjeras. La capital del departamento de La Guajira no registró movimiento internacional de pasajeros.

Durante 2011, el volumen de carga transportado a nivel nacional presentó un incremento de 5,6% y se ubicó en 217,5 mil t. Bogotá D.C. registró 40,2% de la actividad, otros aeropuertos que presentaron alto movimiento de carga fueron: Rionegro (8,8%), Barranquilla (8,1%), Cali (7,7%) y Leticia (6,7%).

Cuadro 2.8.7.3. Nacional. Transporte aéreo nacional de carga 2010 - 2011

Aeropuertos	Toneladas		Variación porcentual	Participación porcentual
	2010	2011		
Total	205.896	217.454	5,6	100,0
Arauca	1.393	1.530	9,8	0,7
Armenia	147	229	55,7	0,1
Barrancabermeja	337	428	27,0	0,2
Barranquilla	14.864	17.517	17,8	8,1
Bogotá, D.C.	79.700	87.317	9,6	40,2
Bucaramanga	1.195	1.531	28,1	0,7
Cali	14.837	16.825	13,4	7,7
Cartagena	5.841	5.911	1,2	2,7
Cúcuta	2.037	2.117	4,0	1,0
Florencia-Capitolio	720	2.516	249,6	1,2
Ipiales	20	6	-71,8	0,0
Leticia	12.893	14.561	12,9	6,7
Manizales	203	247	21,3	0,1
Medellín	2.327	2.313	-0,6	1,1
Montería	1.636	2.011	22,9	0,9
Neiva	457	337	-26,4	0,2
Pasto	326	316	-3,0	0,1
Pereira	1.187	1.310	10,3	0,6
Popayán	105	42	-60,6	0,0
Quibdó	908	1.048	15,3	0,5
Riohacha	368	336	-8,8	0,2
Rionegro	18.136	19.084	5,2	8,8
San Andrés	6.648	7.120	7,1	3,3
Santa Marta	1.461	1.407	-3,7	0,6
Valledupar	323	386	19,6	0,2
Villavicencio	3.965	3.785	-4,5	1,7
Otros	33.863	27.227	-19,6	12,5

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

Riohacha registró un descenso en el movimiento de carga de 8,8% frente a 2010 con 32 t menos, para un total de 336 t. El 30,1% equivalente a 101 t

correspondió a la carga que entró a la ciudad y creció 17,9% con respecto a 2010; el restante 69,9%, correspondiente a 235 t de la carga, salió hacia otras ciudades del país, con una disminución de 16,9% frente al movimiento reportado el año anterior.

En lo que respecta al desplazamiento de carga a nivel internacional, el país presentó un descenso tanto en las entradas de 5,0% registrando 186,2 mil t, como las salidas de 1,6% con 282,1 mil t. La ciudad de Riohacha no presentó movimiento de carga internacional.

Cuadro 2.8.7.4. Nacional - Riohacha. Movimiento aéreo nacional e internacional de carga 2010 - 2011

Aeropuertos	Tipos de empresa	Toneladas			
		Carga nacional		Carga internacional	
		Entrada	Salida	Entrada	Salida
2010					
Nacional	Total	102.948	102.948	196.063	286.675
	Nacionales	102.948	102.948	134.370	155.081
	Extranjeras	--	--	61.693	131.594
Riohacha	Total	86	282	(-)	(-)
	Nacionales	86	282	(-)	(-)
	Extranjeras	--	--	(-)	(-)
2011					
Nacional	Total	108.727	108.727	186.188	282.129
	Nacionales	108.727	108.727	113.120	137.874
	Extranjeras	--	--	73.068	144.255
Riohacha	Total	101	235	(-)	(-)
	Nacionales	101	235	(-)	(-)
	Extranjeras	--	--	(-)	(-)

-- No es aplicable o no se investiga.

(-) Sin movimiento.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

3. DINÁMICA DEL COMERCIO EXTERIOR DEL DEPARTAMENTO DE LA GUAJIRA DURANTE EL PERIODO 2000 - 2011

Por: Centro Regional de Estudios Económicos,
Cartagena. Banco de la Republica*

RESUMEN

En esta sección se presenta la evolución del comercio exterior del departamento de La Guajira entre los años 2000 y 2011, centrando el análisis en el comportamiento experimentado por las exportaciones de los diferentes tipos de productos agrupados, según la clasificación industrial internacional uniforme (CIU) y clasificación uniforme para el comercio internacional de Naciones Unidas (CUCI); y en el caso de las importaciones, de acuerdo con la clasificación por uso o destino económico (Cuode) y CUCI; de manera complementaria se incluyen indicadores utilizados en algunos estudios de comercio exterior, el cual permite concluir que desde que la minería, en los años ochenta, se posicionó como la principal actividad económica del departamento, el comercio exterior del departamento de La Guajira aumentó de manera considerable sus niveles de concentración alrededor de esta actividad, específicamente de la exportación de carbón y gas natural.

Palabras clave: comercio exterior de La Guajira, exportaciones no tradicionales, importaciones, carbón y gas natural, indicadores.

Clasificación JEL: F19, R11.

3.1. INTRODUCCIÓN

Con la globalización y la transferencia de nuevas tecnologías, varias economías en el mundo lograron crecimientos en su producción durante las últimas décadas, impulsados fundamentalmente por el comercio exterior³. Esta situación muestra la trascendencia del comercio internacional en el crecimiento económico de un país y de ahí la importancia de su análisis y permanente monitoreo para identificar oportunidades y amenazas. En Colombia cobra mayor importancia si se concretan los tratados de libre comercio actualmente en proceso de negociación con diferentes países, en especial los asiáticos, pertenecientes a uno de los mayores focos de crecimiento económico global.

* Los resultados, opiniones y posibles errores en este documento son responsabilidad exclusiva de los autores y no comprometen al Banco de la República ni a su Junta Directiva.

³ Varios estudios empíricos corroboran esta afirmación, entre ellos los de: McKinnon (1964), Balassa (1971), Little (1971); Bhagwati (1978); Krueger (1978); Helpman y Krugman (1985), Grossman y Helpman (1991) y Ahumada y Sanguinetti (1995)

Teóricamente la importancia del comercio exterior es explicada desde el punto de vista de McKinnon (1964), al considerar las exportaciones como base del intercambio e incremento de las importaciones de bienes de capital e intermedios, estímulo directo para el crecimiento del producto y aumento de la productividad a partir de la tecnología. Por su parte, Hirschman (1958) va mucho más allá, al señalar que “los países tienden a desarrollar *ventajas comparativas* en los artículos que importan”; en este caso, dichas “ventajas comparativas” se refieren a la decisión de un país de producir una mercancía en lugar de otra.

Si bien, el comercio internacional ha sido ampliamente analizado por la evidencia empírica para el contexto país, poco se ha explorado del tema al interior de las regiones en los países. En Colombia algunos documentos han investigado relaciones de convergencia regional⁴ a partir del comportamiento del comercio internacional y relaciones causales con el crecimiento económico departamental (Escobar y Romero, 2004; Alonso y Rincón, 2005; Alonso y Patiño, 2007; Gómez, 2006; Collazos y Rosero, 2010). No obstante, aún existe un vacío en la exploración del comercio exterior en los departamentos, su participación e importancia sectorial y especialización dentro del contexto nacional, por lo que el presente artículo pretende aportar información pertinente para el departamento de La Guajira durante el periodo 2000 a 2011⁵, a través de estadísticas descriptivas e indicadores de dinámica comercial.

El análisis se encuentra organizado en cinco secciones. Una primera, que se desarrolla a continuación de la introducción en la que se presenta brevemente el marco teórico, mientras en la segunda se analiza la oferta exportable del departamento, así como el eje central de los tradicionales mercados de destino. En la tercera sección se resaltan las importaciones y su origen, en la cuarta se presentan algunos indicadores, especialmente los de apertura comercial; y finalmente los comentarios.

3.2. MARCO TEÓRICO

Por tradición, Colombia ha mantenido una concentración geográfica del comercio exterior asociada al sector primario y a la actividad industrial especializada, ligada en su mayoría en el centro del país para atender fundamentalmente la demanda interna. Esta configuración económica posee la desventaja de conservar una amplia distancia hacia los puertos marítimos, eje por donde se moviliza gran parte del comercio exterior del país. Desde el punto de vista de Sachs, Gallup y Mellinger (1999) este esquema afectaría la competitividad de un país en los mercados internacionales, dado que el potencial de desarrollo de una región se encuentra inversamente asociado con

⁴ Según Gómez (2006), la convergencia económica –si las economías son similares– es el crecimiento más rápido de las regiones pobres comparadas con el de las ricas debido a los rendimientos decrecientes del capital; pero, si son heterogéneas, la convergencia sería la tendencia de una economía a su propio equilibrio.

⁵ A partir de 2005, las exportaciones de café que el DANE reportaba como un departamento adicional, lo incluye dentro de las exportaciones totales de cada departamento.

la distancia a sus costas, donde los costos de transporte son más bajos y existen economías de aglomeración.

Al respecto de la nueva geografía económica, Ohlin (1933, citado por Krugman, 2001), plantea que la teoría del comercio internacional no es más que la teoría de la localización, y que la primera se ha visto desligada de la segunda en forma persistente. Es evidente a la luz de la mayoría de las teorías plasmadas en la literatura, que el comercio internacional desempeña un rol fundamental en el crecimiento del producto de un país, específicamente por las relaciones causales entre localización y ampliación de la oferta exportable. Por una parte, se establece que el comercio exterior impulsa el crecimiento económico, especialmente las exportaciones (McKinnon, 1964; Bhagwati, 1978; Grossman, 1991); y otra corriente declara que es el crecimiento económico el que impulsa en una segunda instancia al comercio exterior (Kaldor, 1967; Panas, 2002).

Por otro lado, Lawrence y Weinstein (1999) encuentran que países con un rápido incremento en sus exportaciones aceleran sus importaciones, de modo que la relación entre ventas externas y crecimiento podría asociarse con una conexión entre importaciones y aumento del producto. En efecto, las exportaciones generan un intercambio que permite incrementar los niveles de importaciones de bienes de capital y de bienes intermedios, lo cual a la vez estimula el crecimiento del producto, aumentando la formación de capital, la productividad por medio de la tecnología y el conocimiento incorporados en la maquinaria y equipo desarrollados por países avanzados (McKinnon, 1964). En contraste, Hirschman (1958) encontró que el papel que desempeñan las importaciones en el despliegue de las exportaciones, va mucho más allá de ser la materia prima y la maquinaria que impulsan las actividades productivas de exportación, también preparan el camino para el siguiente paso al desarrollo: los eslabonamientos⁶ hacia atrás o hacia delante.

Como se mencionó en la introducción, la evidencia internacional sobre la importancia del comercio exterior presenta muchas variantes, la mayoría relacionadas con el desempeño económico de un país, pero al parecer existen pocos estudios que hayan indagado sobre el comercio internacional y sus respectivas vinculaciones con departamentos específicos de un país. Por ello, además del análisis descriptivo de la información de comercio exterior desarrollado en este estudio, se aplicaron algunos indicadores de dinámica comercial, con el fin de analizar y enmarcar el esquema particular de comercio exterior del departamento de La Guajira. Estos indicadores fueron tomados también de algunos estudios publicados por la evidencia internacional con el objetivo de mejorar el análisis del patrón de comercio del departamento, así como su dinamismo comercial, teniendo en cuenta los diversos tipos de empresas y sectores involucrados en el comercio internacional (Duran y Álvarez, 2008).

⁶ El concepto de “eslabonamiento productivo” en Hirschman (1961), se refiere al conjunto de fuerzas que generan inversiones, y que se accionan cuando la capacidad productiva de los sectores que producen insumos para un sector, y/o que utilizan los productos es insuficiente o inexistente. La presencia de eslabonamientos se asocia con las interdependencias o relaciones tecnoproductivas (complementariedades), cuya importancia económica radica en sus efectos positivos sobre la capacidad para estimular la inversión, el crecimiento y el fortalecimiento productivo (Hirschman, 1961).

Algunos de los indicadores desarrollados y analizados a partir de los datos de comercio disponibles fueron: índice de diversificación/concentración de Herfindahl Hirschman, saldo de la balanza comercial, déficit sobre PIB y comercio sobre PIB.

3.3. EXPORTACIONES

De acuerdo con la nomenclatura arancelaria de la Comunidad Andina (Nandina) de 10 dígitos, las ventas externas del departamento se encuentran concentradas en dos productos específicamente, hullas térmicas y gas natural de petróleo en estado gaseoso, en conjunto contribuyeron en promedio, entre 2000 y 2011, con 99,2% de las ventas externas. Cabe señalar que el porcentaje restante correspondió a productos que en su mayoría fueron reexportación, por ejemplo, las demás barras de los demás aceros aleados. Neumáticos (llantas neumáticas) nuevos de caucho radiales, de los tipos utilizados en autobuses o camiones, demás máquinas y aparatos para imprimir; vehículos especiales para el transporte de personas en los terrenos de golf y vehículos similares, productos que claramente no son producidos en el departamento.

Además de los ítems mencionados, se encontraron bananas o plátanos frescos del tipo Cavendish Valery, que representaron solo 0,012% del total de las exportaciones.

Como se puede apreciar las exportaciones del departamento correspondieron en 99,88% a productos tradicionales y artículos relacionados directos o indirectamente con la explotación de estos.

En el gráfico 3.3.1 se observa que las exportaciones han tenido un crecimiento sostenido a lo largo de estos últimos doce años, con excepción de 2010, como consecuencia del fuerte invierno que azotó la región y afectó la explotación del mineral de carbón, lo cual hizo caer la exportaciones del departamento en 10% con respecto a 2009; el año siguiente estuvo marcado por el crecimiento de 43,5%.

Gráfico 3.3.1. La Guajira. Exportaciones, totales FOB y per cápita 2000 - 2011

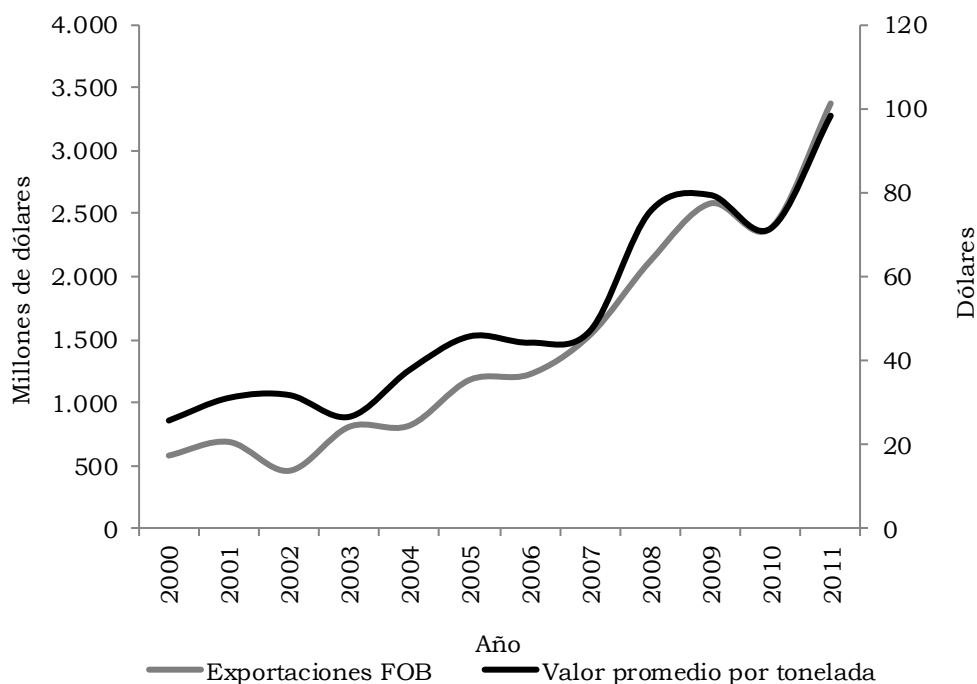


Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

3.3.1. Exportaciones por productos clasificación Nandina a 10 dígitos.

Dada la característica de las exportaciones de La Guajira, se analiza la evolución de solo dos productos, los cuales representan casi la totalidad de las ventas externas: hullas térmicas y gas natural de petróleo en estado gaseoso. En el primero de los casos se observa que el carbón tuvo un crecimiento promedio anual de 17,4% anual en este periodo, cuando pasó de exportar US\$579,8 millones en 2000 a US\$3.375,5 millones en 2011. En el gráfico 3.3.1.1 se observa que los crecimientos de las exportaciones de este producto estuvieron de la mano de los mejores precios promedio por toneladas del mismo. El aumento más significativo en precios se presentó en 2004 y 2008, consecuencia de los altos precios internacionales experimentados por la gasolina, y siendo el carbón un sustituto energético su demanda disparó los precios en 41,9% y 60,4%, respectivamente.

Gráfico 3.3.1.1. La Guajira. Exportaciones de carbón y el valor promedio por tonelada 2000 - 2011



Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Por su parte, la exportación de gas natural de petróleo en estado gaseoso, toma forma a partir de 2008 como resultado de la puesta en operación binacional del gaseoducto entre Colombia y Venezuela, con el cual se consolida el inicio de las ventas hacia este país de \$124,6 millones, cifra que creció en 255% para 2011 cuando alcanzó los US\$318,8 millones. Se espera que finalizada las reservas de gas en la zona de Ballena y Chuchupa, este gaseoducto sea utilizado para la importación desde el vecino país.

3.3.2. Exportaciones por países. En 2011, los diez primeros destinos de las exportaciones del departamento concentraron 86,1% del total. Holanda (Países Bajos) pasó de ser en 2000 el séptimo destino de las ventas externas de La Guajira, con 5,8% del total, a ocupar el primer lugar en 2011 representando el 22,2% puesto que ocupa desde al año 2003 donde desplazó a Alemania que hasta ese año fue el principal destino, en especial las ventas de carbón.

La estructura de los destinos de las exportaciones del departamento varió de manera importante los últimos doce años, por lo que Alemania pasó de ser el principal comprador del carbón de La Guajira en 2000 a no realizar compras durante 2011, caso contrario a lo ocurrido con Turquía que se convirtió en el segundo principal destino de las ventas externas, superado solo por Países Bajos (Holanda).

En el análisis de los principales destinos se encuentra el notable crecimiento registrado por Chile, Dinamarca y Holanda, lo cual les permitió ubicarse entre los primeros cuatro destinos de la exportaciones del departamento.

Cuadro 3.3.2.1. La Guajira. Principales destinos de las exportaciones de carbón 2000 - 2011

Países	2001	2011	Participación	Participación	Tasa de
			porcentual 2000	porcentual 2011	crecimiento promedio
Holanda (Países Bajos)	34,0	820,2	5,8	22,2	33,6
Turquia	0,0	520,1	0,0	14,1	N.A.
Dinamarca	11,8	392,7	2,0	10,6	37,5
Venezuela	0,2	318,9	0,0	8,6	97,5
Chile	6,7	254,9	1,1	6,9	39,3
Estados Unidos	69,2	228,4	11,8	6,2	11,5
Reino unido	54,8	177,8	9,3	4,8	11,3
Portugal	65,3	167,7	11,1	4,5	9,0
España	20,6	158,4	3,5	4,3	20,4
Irlanda	23,1	146,5	3,9	4,0	18,3
Otros	303,4	514,3	51,5	13,9	4,9
Total	589,2	3699,7	100,0	100,0	18,2

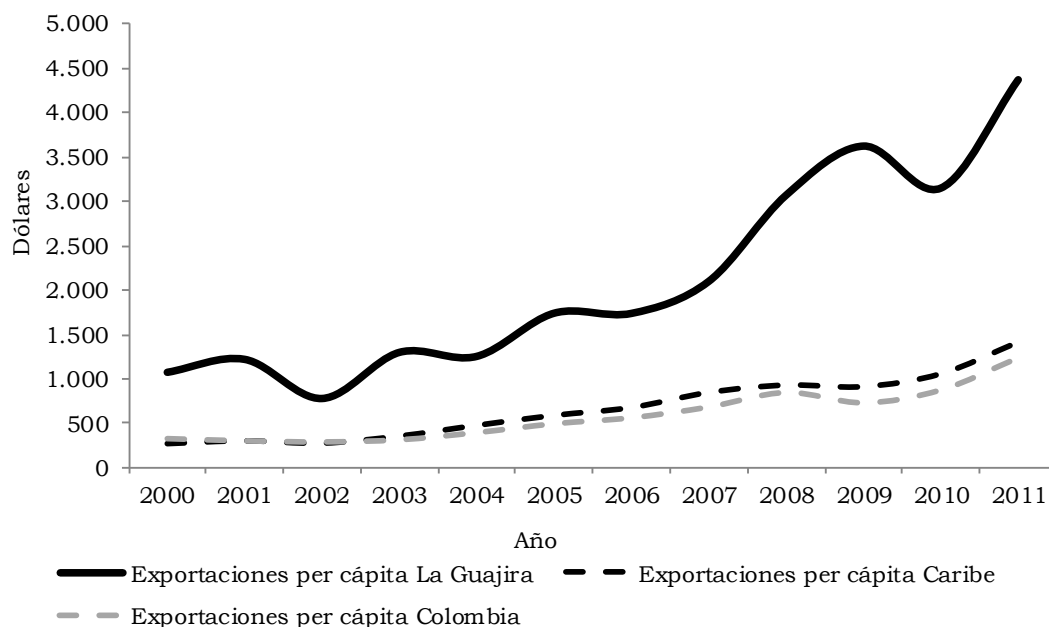
Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Cabe resaltar que importantes destinos como Corea del Sur, India y Alemania no les fueron realizadas ventas el último año. Igualmente se destaca la incursión desde 2010 al principal mercado de consumo de carbón del mundo, China.

Por su parte, la exportación de gas natural de petróleo en estado gaseoso desde 2000 hasta 2010 fue a la zona franca del Pacífico, en Cali, las cuales alcanzaron su máximo en 2009 cuando estas llegaron a los US\$12 millones, mientras que la ventas a Venezuela desde 2008, resultado de la puesta en operación del gaseoducto binacional, se convirtió en el principal destino de las ventas del gas del departamento, hasta representar la totalidad de este en 2011 cuando las ventas al hermano país ascendieron a US\$318,8 millones.

3.3.3. Exportaciones per cápita. La exportación per cápita pasó de US\$1.074 en 2000 a US\$4.370 en 2011 y, como se observa en el gráfico 3.3.3.1, en promedio en estos doce años, estas fueron superiores 3,2 y 3,6 veces las exportaciones per cápita de la región Caribe y del consolidado nacional, respectivamente. A pesar de que las exportaciones per cápita de la región Caribe fueron superiores 16,9% en promedio anual, las del departamento no lograron cerrar de manera importante la brecha entre aquellas, que lo hizo 13,6%.

Gráfico 3.3.3.1. Colombia, región Caribe y La Guajira. Exportaciones per cápita 2000 - 2011



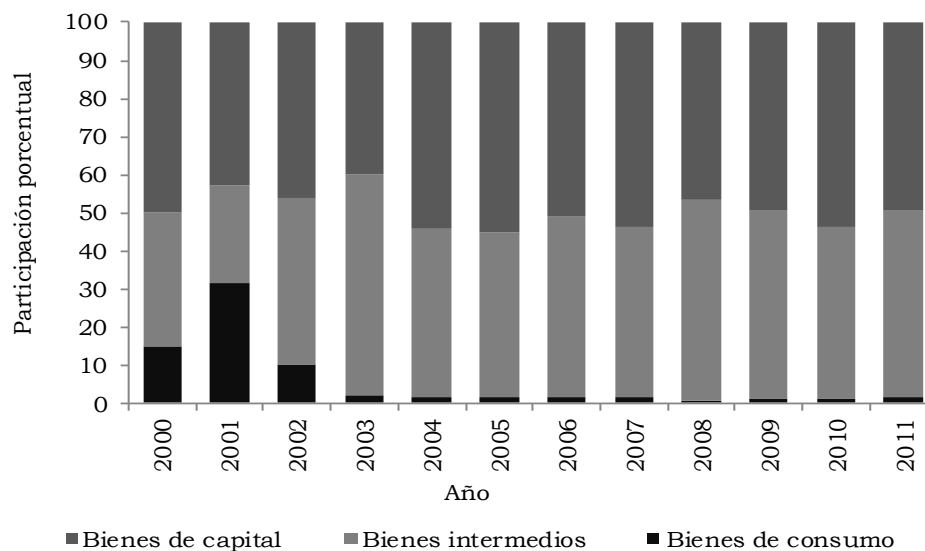
Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

3.4. IMPORTACIONES

Las importaciones del departamento de La Guajira en 2011 ascendieron a US\$810,5 millones CIF, con aumento promedio anual de 11,89% desde el año 2000 cuando estas acumularon US\$234,2 millones CIF. Durante este periodo se destaca el crecimiento registrado por las compras externas entre 2003 y 2004, periodo en que aumentaron 336,6%, resultado de incrementos importantes en la importación de gasoils, volquetas automotores concebidos para la utilizarlos fuera de la red de carretera, los demás neumáticos nuevos de caucho, con altos relieves en formas de tacos, todo relacionado con la explotación de carbón.

3.4.1. Importaciones según la clasificación por uso y destino económico (Cuode). De acuerdo con Cuode, las compras externas correspondieron en su mayoría a bienes de capital y bienes intermedios, en conjunto aportaron el 94% de las importaciones entre el periodo 2000 - 2011, y en el último año contribuyeron con 98,3% del total de las importaciones. Como se observa en el gráfico 3.4.1.1, la mayor contribución que han tenido estos dos ítems resultó de la menor importancia relativa que representaban los bienes de consumo.

Gráfico 3.4.1.1. La Guajira. Importaciones, según Cuode 2000 - 2011



Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

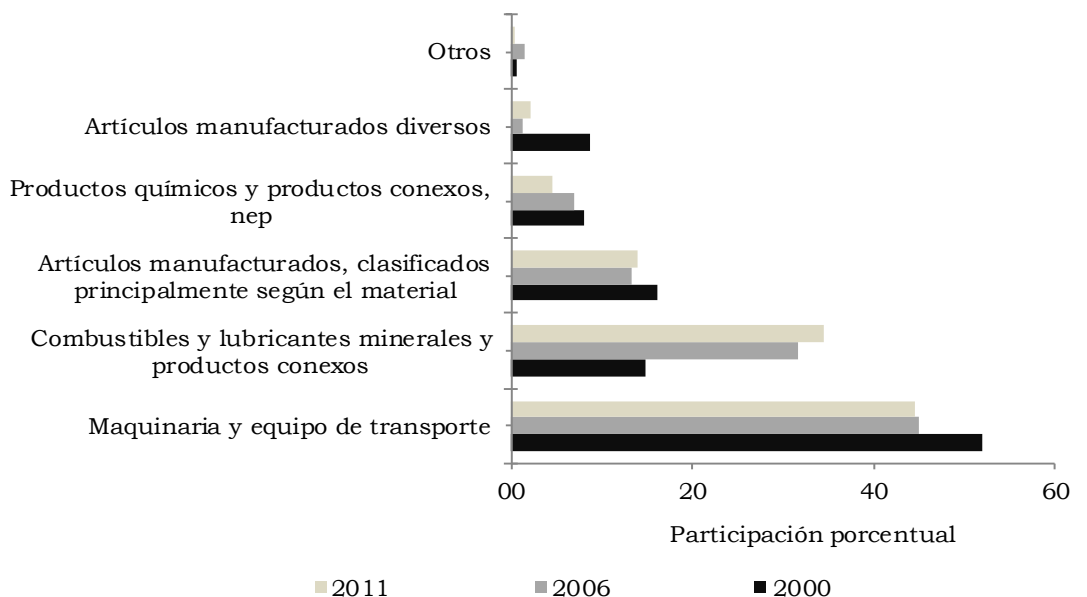
3.4.2. Importaciones según la clasificación uniforme para el comercio internacional de Naciones Unidas (CUCI). Acorde con la CUCI, en 2011 los grupos de maquinaria y equipo de transporte contribuyeron con 44,5% del total de las compras externas; le siguieron, en su orden, combustible y lubricantes minerales y productos conexos (34,5%), artículos manufacturados (14,0%), productos químicos y productos conexos (4,4%) y artículos manufacturados diversos (2,0%). El restante 0,54% correspondió a productos alimenticios y animales vivos; bebidas y tabacos; materiales crudos no comestibles, excepto los combustibles; aceites, grasas y ceras de origen animal y vegetal, y mercancías y operaciones no clasificadas en otro rubro de la CUCI.

A lo largo del periodo analizado, se observa la caída en la participación de los productos clasificados dentro de maquinarias y equipo de transporte; a pesar de ello, aún se mantiene como el principal ítem importado.

De acuerdo con la CUCI, las importaciones de La Guajira estuvieron concentradas principalmente en tres tipos de grupo de productos, petróleo, productos derivados del petróleo y productos conexos, vehículos de carretera (incluso aerodeslizadores), manufacturas de caucho, nep; en promedio estos aportaron 50,3% de las importaciones del departamento. Se destaca igualmente el crecimiento alcanzado por petróleo, productos derivados del petróleo y productos conexos en promedio 21,8% anual, vehículos de carretera (incluso aerodeslizadores) 14,9% y manufacturas de caucho, nep 11,0%.

A lo largo de estos doce años, la estructura se ha mantenido invariable, estos grupos que el último año fueron los cuatro mayores contribuyentes, esos mismo lo eran 12 años atrás, todos relacionados con la explotación minera, en especial, de carbón.

Gráfico 3.4.2.1. La Guajira. Participación porcentual de las importaciones, según CUCI 2000, 2006 y 2011



Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

3.4.3. Importaciones por principales países de origen. Entre 2000 y 2011, 63,1% de las importaciones tuvo su origen en cinco países, en su orden: Estados Unidos (45,2%), Venezuela (8,5%), Canadá (7,1%), Japón (5,7%) y Alemania (3,9%).

De los tres principales vendedores de productos extranjeros, Estados Unidos, Venezuela y Canadá reciben petróleo y sus derivados, vehículos de carretera, maquinaria y equipo industrial en general, maquinaria especial para determinadas industrias, productos y sus derivados, materiales y productos químicos.

3.5. INDICADORES DE COMERCIO EXTERIOR

3.5.1 Indicadores relativos de comercio exterior. Estos indicadores muestran los niveles de apertura comercial. En el cuadro 3.5.1.1 se observa que en el departamento de La Guajira estos indicadores son significativamente superiores a los registrados tanto en la región Caribe como a nivel país, a tal punto que el comercio exterior⁷ de La Guajira representó para el año 2010 94,9% del PIB. Sin embargo, el comercio exterior de este departamento está concentrado en dos productos: carbón y gas natural, como se verá del análisis del siguiente indicador.

⁷ Relación de exportaciones más importaciones.

Cuadro 3.5.1.1. Colombia, región Caribe y La Guajira. Indicadores del nivel de apertura 2000, 2005 y 2010

Índice de apertura	(X/PIB)*100			(M/PIB)*100			(((X+M)/2)/PIB)*100			((X+M)/PIB)*100		
	2000	2005	2010pr	2000	2005	2010pr	2000	2005	2010pr	2000	2005	2010pr
La Guajira	67,7	70,0	75,8	25,4	24,3	19,1	46,6	47,2	47,4	93,2	94,3	94,9
Región Caribe	16,0	23,7	23,4	12,5	16,6	15,6	6,8	8,7	10,3	28,5	28,5	38,9
Colombia	13,2	14,5	13,8	10,8	13,5	13,3	12,0	14,0	13,5	24,0	28,0	27,1

X: exportaciones

M: importaciones

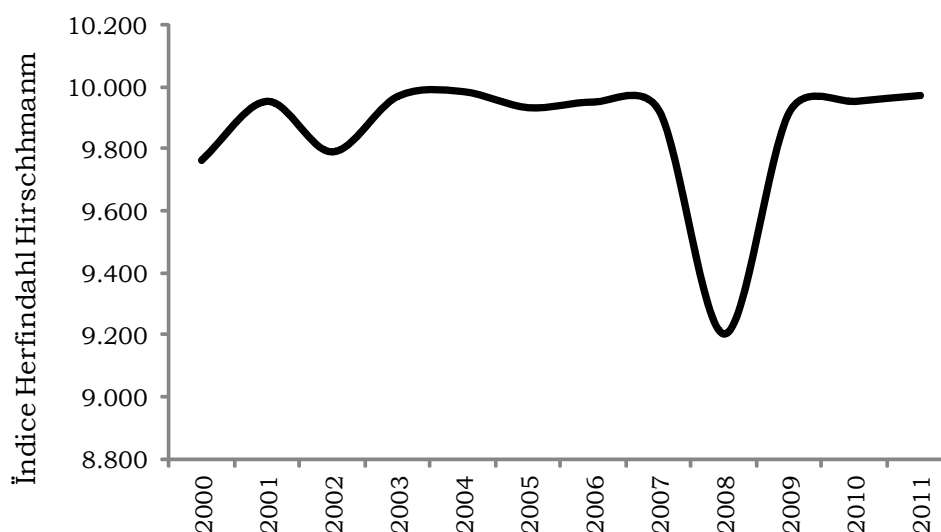
PIB: producto interno bruto

pr: Cifras preliminares

Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

3.5.2 Índice Herfindahl - Hirschman. Este indicador tiene la propiedad de ponderar el peso de cada producto exportable en el total exportado. Los datos muestran que 2011 fue el segundo año con mayor nivel de concentración (9.971) superado solo por el año 2004 cuando este registró 9.983. Teniendo en cuenta que un indicador de 10.000 es el máximo nivel de concentración posible y resultados cercanos a cero (0) el de mayor diversificación, La Guajira presenta un muy alto grado de concentración de las exportaciones en el sector de explotación de minas y canteras, específicamente las ventas externas de carbón y gas natural. En 2008, se registró una caída en el índice HH dado que ese año se realizó la reexportación de máquinas autopropulsadas cuya superestructura pueda girar 360 grados, que acorde con la CIIU queda registrada en el sector de industrias manufactureras.

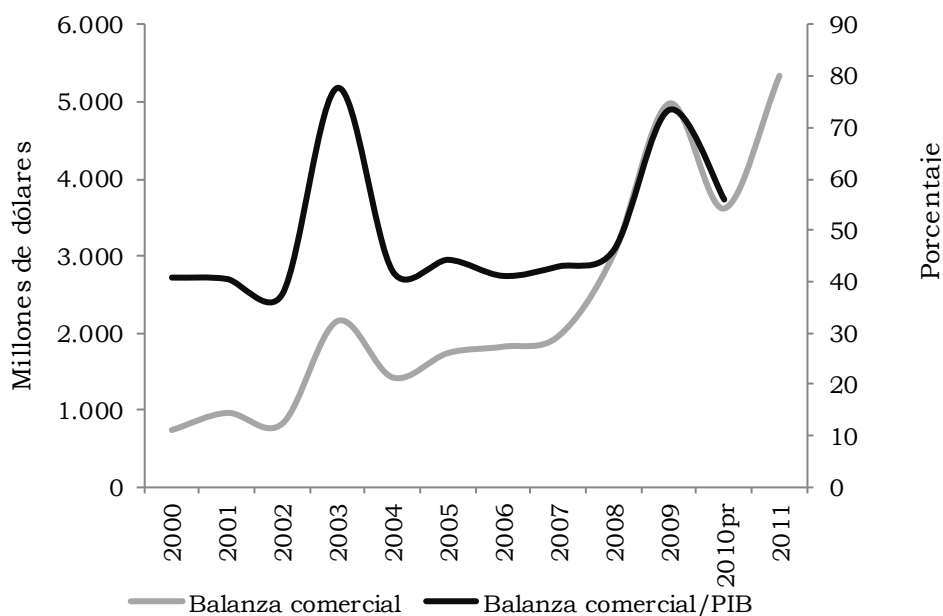
Gráfico 3.5.2.1. La Guajira. Índice de concentración / diversificación (Herfindahl - Hirschman) 2000 - 2011, sector de minas y canteras



Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

3.5.3 Balanza comercial. El departamento de La Guajira mostró un superávit comercial a lo largo del periodo analizado, resultado de los niveles considerables de divisas derivadas de la exportación de carbón y adicionalmente en los últimos años del gas natural. Como se observa en el gráfico 3.5.3.1, los saldos han mostrado una tendencia creciente, que se vio truncada solo en el año 2010 cuando los niveles de exportación de carbón se vieron afectados por factores climáticos que mermaron la capacidad exportadora del departamento; sin embargo, en 2011 retornó a la senda de crecimiento presentada a lo largo de estos años, y alcanzó el monto de US\$2.910,8 millones FOB.

Gráfico 3.5.3.1. La Guajira. Balanza comercial 2000 - 2011 y participación de la balanza comercial como porcentaje del PIB departamental 2000 - 2010



pr: Cifras preliminares del PIB

Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

3.6. COMENTARIOS FINALES

Las condiciones naturales con las que cuenta el departamento de La Guajira han condicionado de una manera importante tanto el desarrollo humano como el económico. La ventaja de poseer la mina a cielo abierto más grande de mundo le brinda una ventaja comparativa excepcional, junto a los yacimientos que se encuentran en el departamento de Cesar, los cuales dirigen la producción en su totalidad al mercado externo, permiten que Colombia se ubique como el quinto exportador mundial de este mineral.

Durante la última década, el departamento pudo consolidar de manera completaria a la exportación de carbón, la venta de gas natural a Venezuela la cual se afianzó a partir de la entrada en operación del gaseoducto binacional en el año 2008.

La gran falencia es el poco desarrollo que han exhibido las ventas externas de productos no tradicionales, los cuales en conjunto no alcanzan a 0,015% del total exportado por el departamento. A pesar de que se cuenta con reservas estimadas de más de 150 años, es necesario que se desarrollen otro tipo de mercados con el fin de que los recursos derivados del comercio exterior fluyan sobre un mayor número de pobladores, dada la estructura de enclave que presenta la explotación minera la cual limita que los beneficios derivados de esta actividad se distribuyan de la mejor manera.

En cuanto a su producto insignia a nivel internacional: carbón, queda pendiente la tarea de fortalecer los destinos que actualmente se vienen desarrollando. La incursión como comprador de China en 2010 le abre las puertas al mayor mercado de consumo de este producto a nivel mundial, aproximadamente 40% del consumo mundial. Igualmente, queda pendiente incursionar en los mercados de Corea del Sur y Francia, retomar el de Alemania que otrora fuese el principal destino de las exportaciones de carbón guajiro.

BIBLIOGRAFÍA

Alonso, J.C. & Patiño, C. I. (2007). *¿Crecer para Exportar o Exportar para Crecer? El Caso del Valle del Cauca*. En: *Ensayos sobre Economía Regional*. Núm. 46. Cali: Banco de la República.

Alonso, J.C. & Rincón, E. (julio / diciembre de 2005). *Sostenibilidad de la cuenta corriente del Valle del Cauca: una aproximación desde la econometría*. En: *Economía y administración*. Núm. 2. Cali: Universidad Autónoma de Occidente. p.p. 201-216.

Banco de la República y Departamento Nacional de Estadísticas-DANE, (varios años). Informe de Coyuntura Económica Regional: Departamento de la Guajira.

Bhagwati, Jagdish (1978). *Foreign Trade Regime and Economic Development: Anatomy and Consequences of Exchange Control Regimes*. En: *National Bureau of Economic Research*. Estados Unidos. pp 7-52.

Collazos, J.A. & Rosero, P. (2010). *¿Posee el Valle del Cauca una economía transformadora de importaciones orientadas a la exportación?* En: *Documentos de políticas públicas*. Núm. 01. Cali: Universidad Icesi.

DANE. Cuentas Departamentales. Bogotá.

Departamento Nacional de Estadísticas-DANE, cuentas nacionales.

DANE. (2002). "Guía metodológica de comercio exterior". Indicadores de Comercio Exterior. Bogotá.

Duran, J. & Álvarez, M. (2008). *Indicadores de comercio exterior y política comercial: mediciones de posición y dinamismo comercial*. En *Colección documentos de proyectos*. Santiago de Chile: CEPAL.

Escobar, J. & Romero J. (2004). *¿Por qué el Valle siempre está en rojo? Evolución y caracterización de la balanza comercial regional*. En: *Ensayos sobre Economía Regional*. Cali: Banco de la República.

Gomez, C. (2006). *Convergencia regional en Colombia: un enfoque en los agregados monetarios y en el sector exportador*. En: *Ensayos sobre economía regional*. Núm 45. Cali: Banco de la República.

Grossman, G.M. and Helpman, E. (1991), *Innovation and Growth in the Global Economy*, Cambridge, MA: MIT Press.

Hirschman, A. (1961). *The Commodity Structure of World Trade: Reply*. En: *The Quarterly Journal of Economics*. Núm. 75. Estados Unidos: pp.165-166

_____. (1958). *Industrialization: Other Typical Aspects*. En: *The Strategy of Economic Development*. New Haven, Conn.: Yale University Press. pp. 95-120.

Kaldor, N. (1967). *Strategic Factors in Economic Development*. Estados Unidos: Cornell University.

Krugman, P.; Fujita, M. & Venables, A. (2001). *The Spatial Economy: Cities, Regions and International Trade*. En: *Journal of Economic Geography*. Núm 5. The MIT Press. pp 3-21.

Lawrence, R. Weinstein, D. (1999). *Does a kick in the pants get you going or does it just hurt? The impact of international competition on technological change in US manufacturing*. En: R. Feenstra (ed.). *Globalization and Wages*. Chicago: University of Chicago Press. pp. 197-224.

McKinnon, R. (1964). *Foreign Exchange Constraints in Economic Development and Efficient Aid Allocation*. En: *Economic Journal*. Núm. 74. pp. 388-409.

Ohlin, B. (1933). *Interregional and International Trade*. En: *Journal of International Economics*. Núm 11. Cambridge Harvard University Press. pp 305-340.

Panas, E. and Vamvoukas, G. (2002). *Further Evidence on the Export-led Growth Hypothesis*. En: *Applied Economics Letters*, núm 9. Estados Unidos. pp. 731-735.

Sachs, J., Gallup, J. & Mellinger, A. (1999). *Geography and economic development*. En: *Washington D.C.: Annual World Bank Conference on Development Economics 1998*.

4. ANEXO ESTADÍSTICO ICER

**Anexo A. IPC, según ciudades
2010 - 2011**

Ciudad	Ponderación	2010			2011		
		Índice	Variación	Contribución	Índice	Variación	Contribución
Nacional	100,0	105,2	3,2	3,2	109,2	3,7	3,7
Medellín	15,0	106,1	3,6	0,5	110,5	4,1	0,6
Barranquilla	5,5	105,2	3,4	0,2	110,1	4,6	0,2
Bogotá D.C.	42,5	105,2	3,2	1,4	108,6	3,2	1,4
Cartagena	2,9	105,3	3,2	0,1	109,7	4,2	0,1
Tunja	0,7	104,2	1,9	0,0	108,7	4,3	0,0
Manizales	1,7	103,7	2,4	0,0	108,5	4,7	0,1
Florencia	0,4	104,6	2,9	0,0	107,9	3,2	0,0
Popayán	0,8	104,5	2,4	0,0	108,3	3,6	0,0
Valledupar	0,7	107,1	4,2	0,0	112,5	5,0	0,0
Montería	0,9	104,6	3,0	0,0	109,3	4,5	0,0
Quibdó	0,2	103,8	3,2	0,0	107,0	3,1	0,0
Neiva	1,1	105,6	2,7	0,0	111,3	5,4	0,1
Riohacha	0,3	104,8	3,8	0,0	107,5	2,6	0,0
Santa Marta	1,1	105,1	3,3	0,0	109,2	3,9	0,0
Villavicencio	1,6	105,8	3,4	0,1	110,5	4,4	0,1
Pasto	1,4	104,3	2,6	0,0	106,8	2,4	0,0
Cúcuta	2,5	107,0	2,4	0,1	112,4	5,0	0,1
Armenia	1,5	103,6	2,5	0,0	106,8	3,0	0,0
Pereira	2,2	104,7	2,8	0,1	108,6	3,7	0,1
Bucaramanga	3,9	107,2	3,9	0,2	113,3	5,8	0,2
Sincelejo	0,7	104,6	2,9	0,0	108,1	3,4	0,0
Ibagué	1,8	105,7	3,4	0,1	110,3	4,4	0,1
Cali	10,5	103,7	2,5	0,3	107,0	3,2	0,3
San Andrés	0,1	105,7	3,2	0,0	108,6	2,7	0,0

Fuente: DANE.

**Anexo B. ICCV, según ciudades
2010 - 2011**

Ciudad	2010				2011			
	Índice	Variación	Contribución	Participación	Índice	Variación	Contribución	Participación
Nacional	179,4	1,8	1,8	100,0	191,7	6,9	6,9	100,0
Medellín	175,6	1,0	0,1	6,9	188,0	7,0	0,8	12,2
Barranquilla	165,5	1,2	0,0	1,8	173,5	4,8	0,1	1,9
Bogotá D.C.	178,7	1,9	0,9	50,3	191,0	6,9	3,2	46,9
Cartagena	174,7	1,1	0,0	1,1	183,8	5,3	0,1	1,4
Manizales	189,9	3,2	0,1	3,8	207,9	9,5	0,2	2,9
Popayán	176,9	2,5	0,0	1,9	189,5	7,1	0,1	1,4
Neiva	164,7	2,4	0,0	2,8	176,3	7,0	0,1	2,1
Santa Marta	160,9	2,4	0,0	2,3	174,5	8,5	0,1	2,1
Pasto	193,0	1,6	0,0	1,3	205,7	6,6	0,1	1,4
Cúcuta	203,5	2,3	0,0	2,1	213,4	4,8	0,1	1,2
Armenia	182,9	3,1	0,1	5,3	199,4	9,1	0,3	4,0
Pereira	182,5	1,6	0,0	2,8	202,8	11,1	0,3	4,9
Bucaramanga	187,9	1,7	0,1	4,0	200,6	6,7	0,3	4,0
Ibagué	168,9	0,9	0,0	1,4	175,7	4,1	0,1	1,7
Cali	185,4	1,6	0,2	12,0	196,8	6,2	0,8	12,1

Fuente: DANE.

**Anexo C. Mercado laboral, por ciudades y áreas metropolitanas
2010 - 2011**

Área	Tasa global de participación		Tasa de ocupación		Tasa de desempleo	
	2010	2011	2010	2011	2010	2011
Total 24 ciudades y áreas metropolitanas	65,2	66,2	57,1	58,5	12,5	11,6
Bogotá	68,6	70,9	61,3	64,2	10,7	9,5
Medellín - Valle de Aburrá	64,0	64,2	55,1	56,3	13,9	12,2
Cali - Yumbo	67,5	64,9	58,2	54,9	13,7	15,4
Barranquilla - Soledad	58,4	59,4	53,0	54,5	9,2	8,2
Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca	71,2	70,0	63,4	63,3	11,0	9,6
Manizales y Villa María	58,4	59,0	48,8	51,2	16,4	13,3
Pasto	66,7	66,9	56,1	57,9	15,9	13,5
Pereira, Dosquebradas y La Virginia	64,4	66,2	51,2	55,1	20,6	16,8
Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia	62,6	65,6	53,6	55,5	14,4	15,4
Ibagué	66,9	70,5	55,1	58,4	17,6	17,1
Montería	68,0	69,4	57,5	60,1	15,5	13,4
Cartagena	56,4	58,2	49,9	52,1	11,5	10,4
Villavicencio	65,7	66,1	57,9	58,4	11,9	11,6
Tunja	61,5	62,2	53,4	54,7	13,2	11,9
Florencia	58,0	59,4	50,3	51,2	13,3	13,7
Popayán	59,1	58,7	48,3	48,5	18,2	17,4
Valledupar	62,9	60,8	55,2	53,8	12,2	11,6
Quibdó	58,4	62,3	48,1	50,7	17,4	18,6
Neiva	64,3	65,9	56,0	58,1	13,0	11,8
Riohacha	66,0	65,3	57,9	58,2	12,2	10,9
Santa Marta	60,3	60,3	54,7	54,1	9,3	10,2
Armenia	60,3	61,9	49,6	51,2	17,7	17,3
Sincelejo	58,5	62,7	51,8	54,6	11,3	13,0
San Andrés	64,0	63,9	58,0	59,3	9,3	7,3

Fuente: DANE.

**Anexo D. Exportaciones no tradicionales, por departamento de origen
2009 - 2011**

Departamento de origen	Miles de dólares FOB			Participación
	2009	2010	2011	
Nacional	14.900.476	14.468.367	17.167.838	100,0
Antioquia	3.941.942	4.501.011	5.710.288	33,3
Bogotá D.C.	2.608.516	2.677.317	3.342.508	19,5
Valle del Cauca	1.940.638	2.026.013	2.301.828	13,4
Cundinamarca	1.559.538	1.525.788	1.478.016	8,6
Bolívar	1.059.131	1.182.598	1.477.391	8,6
Atlántico	1.083.807	1.044.675	1.084.862	6,3
Magdalena	347.776	290.384	425.476	2,5
Caldas	414.812	338.019	353.978	2,1
Cauca	210.840	199.975	240.501	1,4
Risaralda	196.004	165.163	199.848	1,2
Norte de Santander	635.886	100.870	145.022	0,8
Boyacá	95.264	114.965	136.277	0,8
Santander	449.611	134.019	88.772	0,5
Córdoba	85.133	27.514	45.819	0,3
Sucre	86.602	47.839	45.370	0,3
Tolima	32.372	23.544	22.227	0,1
Huila	7.717	12.220	14.252	0,1
Nariño	17.447	7.159	11.596	0,1
Chocó	14.284	11.928	11.259	0,1
Quindío	35.559	15.477	9.604	0,1
Meta	3.973	1.077	9.476	0,1
La Guajira	11.597	6.249	5.392	0,0
San Andrés	1.315	3.768	3.050	0,0
Vichada	0	13	1.982	0,0
Cesar	57.934	9.923	1.923	0,0
Casanare	307	227	750	0,0
Caquetá	34	62	236	0,0
Arauca	1.133	151	46	0,0
Putumayo	123	147	40	0,0
Amazonas	24	133	27	0,0
Vaupés	209	105	21	0,0
Guainía	930	26	3	0,0
Guaviare	0	5	0	0,0
No diligenciado	20	5	0	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo E. Importaciones, por departamento de destino
2009 - 2011**

Departamento de destino	Miles de dólares CIF			Participación
	2009	2010	2011	
Nacional	32.897.672	40.682.699	54.674.822	100,0
Bogotá D.C.	13.972.164	18.085.464	25.166.226	46,0
Antioquia	3.697.396	4.844.489	6.723.579	12,3
Valle del Cauca	3.257.921	4.200.141	5.250.671	9,6
Cundinamarca	2.796.023	3.685.274	5.153.453	9,4
Bolívar	2.440.463	2.502.498	3.098.378	5,7
Atlántico	1.919.072	2.102.407	2.701.028	4,9
Magdalena	1.333.350	1.391.774	1.846.439	3,4
La Guajira	557.089	672.208	810.527	1,5
Santander	525.341	648.962	765.105	1,4
Nariño	362.615	412.237	555.190	1,0
Cesar	743.190	517.934	481.476	0,9
Cauca	219.501	301.634	344.109	0,6
Risaralda	214.427	266.809	337.736	0,6
Caldas	244.703	297.999	337.451	0,6
Casanare	66.554	120.831	211.509	0,4
Boyacá	104.230	156.282	181.919	0,3
Meta	45.729	106.995	178.394	0,3
Norte de Santander	174.476	134.093	153.634	0,3
Córdoba	61.947	68.213	135.311	0,2
Huila	58.500	57.975	85.707	0,2
Quindío	32.360	44.363	71.495	0,1
Tolima	27.440	39.250	70.208	0,1
Sucre	4.789	8.201	4.173	0,0
Arauca	4.532	1.526	2.267	0,0
San Andrés	1.694	2.049	2.012	0,0
Putumayo	28.664	777	1.793	0,0
Amazonas	1.480	1.615	1.697	0,0
Chocó	340	896	1.529	0,0
Caquetá	1.188	8.447	906	0,0
Vichada	496	1.315	565	0,0
Vaupés	0	0	293	0,0
Guaviare	0	42	39	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo F. Sacrificio de ganado vacuno y porcino, según región¹
2010 - 2011**

Región	2010		2011		Variación		Participación	
	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino
Nacional	3.623.662	2.475.718	3.900.419	2.718.799	7,6	9,8	100,0	100,0
Atlántica	675.679	81.789	735.734	73.148	8,9	-10,6	18,9	2,7
Pacífica	286.622	363.449	303.267	399.643	5,8	10,0	7,8	14,7
Amazonía	73.381	13.725	67.341	12.213	-8,2	-11,0	1,7	0,4
Andina Norte	970.527	1.134.831	1.025.614	1.298.959	5,7	14,5	26,3	47,8
Andina Sur	1.374.788	841.073	1.475.332	894.872	7,3	6,4	37,8	32,9
Orinoquía	242.665	40.852	293.132	39.965	20,8	-2,2	7,5	1,5

¹ División regional:

Atlántica: Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Pacífica: Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca.

Amazonía: Amazonas, Caquetá, Guaviare y Putumayo.

Andina Norte: Antioquia, Norte de Santander y Santander.

Andina Sur: Bogotá D.C., Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima.

Orinoquía: Arauca, Casanare, Meta y Vichada.

Fuente: DANE.

Anexo G. Financiación de vivienda, según departamentos 2010 - 2011

Departamento	Valor de créditos individuales de vivienda nueva (millones de pesos)		Viviendas nuevas financiadas		Valor de créditos individuales de vivienda usada (millones de pesos)		Viviendas usadas financiadas	
	2010	2011	2010	2011	2010	2011	2010	2011
Nacional	3.264.171	3.659.449	62.188	67.232	3.143.768	3.951.242	52.707	59.403
Amazonas	386	212	10	6	4.691	5.120	87	87
Antioquia	391.838	445.874	6.683	7.619	434.093	540.644	6.629	7.510
Arauca	2.877	1.751	32	30	4.263	5.900	101	128
Atlántico	86.026	96.666	1.287	1.344	101.685	129.505	1.663	1.991
Bogotá D.C.	1.520.031	1.569.779	27.474	26.305	1.480.414	1.810.783	21.677	23.128
Bolívar	63.814	85.053	977	1.223	57.536	73.348	780	855
Boyacá	37.859	58.850	845	1.197	44.599	53.054	986	1.105
Caldas	40.181	42.089	854	830	63.242	74.808	1.453	1.513
Caquetá	2.233	3.866	36	74	13.657	14.649	306	308
Casanare	8.868	11.076	173	265	16.599	29.000	363	510
Cauca	22.955	28.457	434	512	21.778	30.758	546	687
Cesar	34.470	39.395	833	905	22.338	35.160	426	617
Chocó	628	1.100	11	19	2.659	2.485	48	37
Córdoba	21.850	31.264	360	495	25.746	31.935	392	511
Cundinamarca	212.432	262.206	5.599	7.141	100.382	114.839	2.041	2.174
Guainía	43	370	1	3	246	341	7	9
Guaviare	279	466	6	10	714	1.811	19	44
Huila	37.036	44.029	713	791	51.193	68.574	1.162	1.403
La Guajira	3.871	7.887	94	106	11.100	15.387	220	268
Magdalena	26.531	33.243	491	505	21.794	32.841	413	545
Meta	66.719	86.393	1.179	1.350	56.264	89.696	1.306	1.751
Nariño	30.533	40.546	752	893	38.701	43.023	845	873
Norte de Santander	66.851	61.251	952	832	57.568	76.740	1.003	1.272
Putumayo	723	480	18	21	5.641	7.038	129	151
Quindío	14.459	27.069	361	609	26.840	34.873	665	841
Risaralda	83.118	76.377	1.780	1.493	53.354	69.462	1.113	1.322
San Andrés	107	347	1	4	2.154	3.143	24	32
Santander	162.590	194.648	2.432	2.749	138.082	175.515	2.622	2.845
Sucre	8.953	10.125	182	201	12.944	17.631	295	374
Tolima	50.121	59.131	1.007	1.152	68.865	102.669	1.673	2.158
Valle del Cauca	265.015	339.389	6.598	8.547	202.673	257.033	3.667	4.284
Vaupés	0	0	0	0	50	73	1	2
Vichada	774	60	13	1	1.903	3.404	45	68

Fuente: DANE.

**Anexo H. Transporte aéreo de pasajeros y carga, según ciudades
2010 - 2011**

Aeropuertos	Pasajeros					Carga (toneladas)				
	2010		2011		Variación nacional	2010		2011		Variación nacional
	Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional		Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional	
Total	26.515.304	6.158.801	27.430.896	6.821.880	3,5	205.896	482.738	217.454	468.318	5,6
Arauca	78.190	---	92.954	---	18,9	1.393	---	1.530	---	9,8
Armenia	221.966	---	242.933	---	9,4	147	---	229	---	55,7
Barrancabermeja	142.956	---	188.140	---	31,6	337	---	428	---	27,0
Barranquilla	1.313.848	235.169	1.333.852	211.477	1,5	14.864	6.788	17.517	7.226	17,8
Bogotá D.C.	10.242.249	3.799.878	10.642.483	4.510.945	3,9	79.700	401.409	87.317	386.899	9,6
Bucaramanga	1.131.045	65.131	1.109.431	65.918	-1,9	1.195	65	1.531	91	28,1
Cali	2.427.092	600.086	2.333.117	595.794	-3,9	14.837	14.570	16.825	11.297	13,4
Cartagena	1.626.727	315.209	1.750.107	293.872	7,6	5.841	151	5.911	157	1,2
Cúcuta	756.308	16.694	754.269	18.968	-0,3	2.037	0	2.117	24	4,0
Florencia-Capitolio	54.362	---	55.317	---	1,8	720	---	2.516	---	249,6
Ipiales	5.793	---	7.067	---	22,0	20	---	6	---	-71,8
Leticia	155.021	---	152.764	---	-1,5	12.893	---	14.561	---	12,9
Manizales	217.672	---	210.992	---	-3,1	203	---	247	---	21,3
Medellín	916.837	---	874.098	---	-4,7	2.327	---	2.313	---	-0,6
Montería	555.091	---	554.695	---	-0,1	1.636	---	2.011	---	22,9
Neiva	243.124	---	259.815	---	6,9	457	---	337	---	-26,4
Pasto	209.339	---	225.619	---	7,8	326	---	316	---	-3,0
Pereira	638.082	150.013	670.024	138.141	5,0	1.187	64	1.310	81	10,3
Popayán	87.458	---	73.891	---	-15,5	105	---	42	---	-60,6
Quibdó	229.326	---	252.296	---	10,0	908	---	1.048	---	15,3
Riohacha	50.346	---	56.372	---	12,0	368	---	336	---	-8,8
Rionegro	2.461.128	818.345	2.586.853	812.136	5,1	18.136	59.047	19.084	62.125	5,2
San Andrés	706.210	63.413	725.441	65.311	2,7	6.648	73	7.120	171	7,1
Santa Marta	799.440	---	829.295	---	3,7	1.461	---	1.407	---	-3,7
Valledupar	237.655	---	272.631	---	14,7	323	---	386	---	19,6
Villavicencio	68.223	---	66.786	---	-2,1	3.965	---	3.785	---	-4,5
Otros	939.816	94.863	1.109.654	109.318	18,1	33.863	572	27.227	247	-19,6

--- No existen datos.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil.

Anexo I. Producto interno bruto (PIB), según departamentos 2009 - 2010

Departamento	Miles de millones de pesos					
	2009	2010p	Participación	2009	2010p	Variación
	A precios corrientes			A precios constantes de 2005		
Total	504.647	543.747	100,0	408.379	424.719	4,0
Bogotá D.C.	131.188	138.379	25,4	107.059	110.343	3,1
Antioquia	67.707	71.672	13,2	55.333	57.270	3,5
Valle	51.385	54.353	10,0	42.384	43.466	2,6
Santander	34.193	39.445	7,3	27.301	29.231	7,1
Cundinamarca	25.890	27.427	5,0	21.374	22.302	4,3
Meta	16.133	22.673	4,2	12.775	16.312	27,7
Bolívar	19.533	21.558	4,0	15.708	16.248	3,4
Atlántico	20.352	20.752	3,8	16.567	16.482	-0,5
Boyacá	14.072	14.926	2,7	11.082	11.386	2,7
Tolima	11.780	12.192	2,2	9.454	9.418	-0,4
Cesar	10.287	10.596	1,9	7.835	8.033	2,5
Córdoba	9.415	10.159	1,9	7.744	7.909	2,1
Huila	9.037	10.046	1,8	7.078	7.568	6,9
Casanare	8.460	9.659	1,8	6.453	6.627	2,7
Norte Santander	8.996	9.273	1,7	7.216	7.255	0,5
Caldas	8.063	8.512	1,6	6.601	6.777	2,7
Nariño	7.863	8.330	1,5	6.291	6.497	3,3
Risaralda	7.772	8.159	1,5	6.335	6.473	2,2
Cauca	7.191	7.972	1,5	5.765	6.156	6,8
Magdalena	7.074	7.324	1,3	5.762	5.907	2,5
La Guajira	6.459	6.566	1,2	4.821	4.863	0,9
Arauca	4.889	5.129	0,9	3.778	3.577	-5,3
Sucre	4.144	4.221	0,8	3.317	3.319	0,1
Quindío	3.997	4.208	0,8	3.201	3.293	2,9
Chocó	2.139	2.777	0,5	1.609	1.967	22,2
Putumayo	2.126	2.729	0,5	1.710	1.993	16,5
Caquetá	2.245	2.329	0,4	1.788	1.843	3,1
San Andrés y Prov.	772	786	0,1	611	618	1,1
Guaviare	472	487	0,1	352	352	0,0
Vichada	351	406	0,1	284	323	13,7
Amazonas	363	379	0,1	293	304	3,8
Guainía	173	185	0,0	139	145	4,3
Vaupés	126	138	0,0	107	116	8,4

p: cifra provisional.

Fuente: DANE.

GLOSARIO⁸

Actividad económica: proceso o grupo de operaciones que combinan recursos tales como equipo, mano de obra, técnicas de fabricación e insumos, y se constituyen en una unidad cuyo resultado es un conjunto de bienes o servicios.

Área total construida: corresponde al metraje total del destino encontrado en el proceso, incluye los espacios cubiertos, sean comunes o privados de las edificaciones.

Bien(es): se considera el conjunto de artículos tangibles o materiales como alimentos, vestido, calzado, muebles y enseres, menaje y vajillas del hogar, artefactos eléctricos, textos escolares, periódicos, revistas, etc.

Bien de consumo: bien comprado y utilizado directamente por el usuario final que no necesita de ninguna transformación productiva.

Canasta básica: conjunto representativo de bienes y servicios a los cuales se les realiza seguimiento de precios. Esta canasta se conforma tomando como referencia un año base.

Captaciones: comprende los recursos captados por el sistema financiero a través de cuenta corriente, CDT, depósitos de ahorro, cuentas de ahorro especial, certificados de ahorro de valor real, depósitos simples y títulos de inversión en circulación.

CIU: Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas. Es una clasificación de actividades económicas por procesos productivos de las unidades estadísticas con base en su actividad económica principal.

Colocaciones: hacen referencia a los recursos de cartera colocados por los diferentes agentes económicos. Comprende cartera vigente y vencida, y por productos se refiere a créditos y *leasing* de consumo, créditos de vivienda, microcréditos y créditos y *leasing* comerciales.

Comercio: es la reventa (venta sin transformación) de mercancías o productos nuevos o usados, ya sea que esta se realice al por menor o al por mayor. Incluye las actividades de los corredores, agentes, subastadores y comisionistas dedicados a la compra y venta de mercancías en nombre y por cuenta de terceros.

Comparabilidad (criterio de calidad estadística): es una medida del efecto de las diferencias en los conceptos y en las definiciones, cuando las estadísticas son comparadas en el ámbito temporal, geográfico y no geográfico (entre dominios de interés).

⁸ Las definiciones que se presentan en este glosario provienen de diversos documentos, normativas y metodologías nacionales e internacionales que han estandarizado el significado y uso de estos conceptos.

Consumo intermedio: representa el valor de los bienes y servicios no durables utilizados como insumos en el proceso de producción para producir otros bienes y servicios.

Contribuciones porcentuales: aporte en puntos porcentuales de las variaciones individuales a la variación de un agregado.

Coyuntura: combinación de factores y circunstancias actuales que, para la decisión de asuntos importantes, se presenta en una nación.

Crédito externo neto: corresponde a la diferencia entre desembolsos y amortizaciones de préstamos provenientes de organismos y bancos internacionales.

Crédito interno neto: corresponde a la situación en que el sector público acude a los agentes residentes en el país para captar recursos, bien sea haciendo uso de mecanismos de mercado o colocando bonos y papeles de obligatoria suscripción.

Déficit o ahorro corriente: esta partida corresponde a la diferencia entre los ingresos corrientes menos los gastos corrientes, más ajustes por transferencias corrientes.

Desempleo: corresponde a las personas que en la semana de referencia presentan una de las siguientes situaciones: 1) sin empleo en la semana de referencia pero hicieron alguna diligencia para conseguir trabajo en las últimas cuatro semanas y estaban disponibles para trabajar; 2) no hicieron diligencias en el último mes pero sí en los últimos 12 meses y tienen una razón válida de desaliento y están disponibles para trabajar. Esta población se divide en dos grupos: los "cesantes" que son personas que trabajaron antes por lo menos dos semanas consecutivas y los "aspirantes" que son personas que buscan trabajo por primera vez.

Empleo independiente: aquel en el cual la remuneración depende directamente de los beneficios derivados de los bienes o servicios producidos para su comercialización o consumo propio.

Empresa: entidad institucional en su calidad de productora de bienes y servicios. Es un agente económico con autonomía para adoptar decisiones financieras y de inversión y con autoridad y responsabilidad para asignar recursos a la producción de bienes y servicios y que puede realizar una o varias actividades productivas.

Estadísticas: es la información cuantitativa y cualitativa, agregada y representativa que caracteriza un fenómeno colectivo en una población dada.

Estado de la obra: caracterización que se les da a las obras en cada operativo censal; corresponde a obras en proceso, paralizada o culminada.

Financiamiento: la contrapartida del balance fiscal es la necesidad de financiamiento del sector público. Ella expresa el cambio neto en su posición deudora. Así: $\text{Financiamiento} = \text{Crédito externo neto (desembolsos - amortizaciones)} + \text{Crédito interno neto (desembolsos - amortizaciones)} + \text{Variación de depósitos (saldo inicial - saldo al final de la vigencia)} + \text{otros}$.

Gastos de capital: su principal partida es la formación bruta de capital fijo que corresponde a las inversiones públicas creadoras de nuevos activos productivos en la economía, pero que también abarca la compra por parte del sector público de otros activos tales como terrenos, edificios e inclusive intangibles.

Gastos de funcionamiento: comprende las remuneraciones del trabajo (sueldos, salarios, primas, bonificaciones, etc.) y la compra de bienes y servicios de consumo (materiales y suministros, arrendamientos, combustibles, reparaciones y mantenimiento, etc.).

Gastos por transferencias: en el orden nacional se contemplan básicamente las contribuciones pagadas al SENA, ESAP, ICBF y a las Escuelas Industriales e Institutos Técnicos, por parte de las administraciones públicas.

Grupos económicos: grupos de empresas operativamente independientes, pero que están entrelazadas por medio de propiedad accionaria o por el hecho de tener un dueño común, casi siempre una sola familia o lo que es más frecuente, una combinación de las dos. Los grupos económicos también se distinguen por tener una unidad de mando y control o una coordinación central. Esto significa que las decisiones que puede tomar cada empresa están circunscritas a los objetivos del grupo como un todo.

Hogar: es una persona o grupo de personas, parientes o no, que ocupan la totalidad o parte de una vivienda, atienden necesidades básicas con cargo a un presupuesto común y generalmente comparten sus comidas.

Índice de Precios al Consumidor (IPC): indicador del comportamiento de los precios de una canasta de bienes y servicios representativa del consumo final de los hogares del país.

Industria: transformación física o química de materiales o componentes en productos nuevos, ya sea que el trabajo se efectúe con máquinas o a mano, en una fábrica o a domicilio, o que los productos se vendan al por mayor o al por menor; exceptuando la actividad que sea propia del sector de la construcción.

Información: es el conocimiento sobre hechos, eventos, cosas, procesos o ideas que en determinado contexto adquieren significado particular.

Información estadística: es recogida por medio de una observación o producida por un procesamiento de los datos de encuesta. La información estadística describe o expresa en cifras características de una comunidad o población.

Información estadística estratégica: se refiere a la información cuantitativa y cualitativa, agregada y representativa generada a través de procedimientos metodológicos, normas y estándares de carácter científico y estadístico como censos, registros administrativos, encuestas por muestreo y estadística derivada; producida por organizaciones de carácter gubernamental o avalados por ellas en desarrollo de su misión institucional que caracteriza un fenómeno económico, social, ambiental o demográfico y la cual es requerida por los agentes, tanto gubernamentales como privados, para la toma de decisiones.

Ingreso disponible: ingreso del hogar menos ciertos gastos en impuestos de renta y patrimonio, contribuciones a la seguridad social, transferencias a otros hogares, gobierno e instituciones sin ánimo de lucro, intereses y rentas de la tierra.

Ingreso (para los hogares): entradas en efectivo, en especie o en servicios que por lo general son frecuentes y regulares, están destinadas al hogar o a los miembros del hogar por separado y se reciben a intervalos anuales o con mayor frecuencia. Durante el periodo de referencia en el que se reciben, tales entradas están potencialmente disponibles para el consumo efectivo.

Ingresos corrientes: son aquellas rentas o recursos de que dispone o puede disponer regularmente un ente territorial con el propósito de atender los gastos que demanden la ejecución de sus cometidos.

Ingresos de capital: este rubro está compuesto principalmente por la venta de activos fijos ya existentes, como edificios, ejidos y terrenos. También incluye las transferencias recibidas de otros niveles gubernamentales con fines de inversión, comprende entre otros, los aportes de cofinanciación recibidos por las entidades descentralizadas de todos los órdenes y los gobiernos centrales municipales y departamentales.

Ingresos no tributarios: esta comprende una amplia gama de importantes fuentes de recursos como la venta de bienes y servicios, rentas contractuales, ingresos para seguridad social, multas y sanciones que no correspondan al cumplimiento de obligaciones tributarias.

Ingresos por transferencias: una parte importante del financiamiento de las entidades públicas nacionales, territoriales y locales proviene de recursos transferidos por la nación u otros organismos públicos. Las transferencias corrientes se emplean para financiar gastos de funcionamiento o de inversión social de la entidad o empresa que las recibe. Pueden ser transferencias nacionales, departamentales, municipales y otras.

Ingresos tributarios: son los valores que el contribuyente -sujeto pasivo- debe pagar en forma obligatoria al ente territorial -sujeto activo-, sin que por ello exista ningún derecho a percibir servicio o beneficio alguno de tipo individualizado o inmediato, ya que el Estado -ente territorial- haciendo uso de su facultad impositiva, los recauda para garantizar el funcionamiento de sus actividades normales.

Intereses y comisiones de deuda: comprende los intereses, las comisiones y otros gastos por conceptos de servicios financieros; sin embargo, se excluyen las amortizaciones, las cuales se consideran una operación de financiamiento.

Municipio: es la entidad territorial fundamental de la división político-administrativa del Estado, con autonomía política, fiscal y administrativa, dentro de los límites que señalen la Constitución y la Ley, cuya finalidad es el bienestar general y el mejoramiento de la calidad de vida de la población en su respectivo territorio.

Obras culminadas: aquellas obras que durante el periodo intercensal finalizaron actividad constructora.

Obras en proceso: aquellas obras que al momento del censo generan algún proceso constructivo.

Obras nuevas: construcción de una estructura completamente nueva, sea o no que el sitio sobre el cual se construye estuviera previamente ocupado.

Obras paralizadas: todas aquellas obras que al momento del censo no están generando ningún proceso productivo.

Ocupación: categorías homogéneas de tareas que constituyen un conjunto de empleos que presentan gran similitud, desempeñados por una persona en el pasado, presente o futuro, según capacidades adquiridas por educación o experiencia y por la cual recibe un ingreso en dinero o especie.

Oportunidad (criterio de calidad estadística): diferencia media entre el final del periodo de referencia y la fecha en que aparecen los resultados ya sean provisionales o definitivos.

Participación: mide el aporte en puntos porcentuales de cada insumo al 100% del total del indicador, la variable o su variación.

Ponderaciones: participación porcentual que tiene cada elemento dentro una unidad.

Precio CIF (*cost insurance freight*): es el precio total de la mercancía, incluyendo en su valor los costos por seguros y fletes.

Precio FOB (*free on board*): precio de venta de los bienes embarcados a otros países, puestos en el medio de transporte, sin incluir valor de seguro y fletes. Este valor que inicialmente se expresa en dólares americanos se traduce al valor FOB en pesos colombianos, empleando la tasa promedio de cambio del mercado correspondiente al mes de análisis.

Precios corrientes: es el valor de la variable a precios de transacción de cada año.

Préstamo neto: se refiere a erogaciones que dan lugar a títulos de crédito financiero contra terceros y a participación de capital en empresas del Estado. Incluye los préstamos concedidos entre entidades del sector público no financiero, compras de acciones emitidas por las mismas o participaciones, menos los ingresos por recuperaciones de préstamos, venta de acciones, participaciones o devolución del capital.

Regional: cada una de las grandes divisiones territoriales de una nación, definida por características geográficas, históricas y sociales, y que puede dividirse a su vez en provincias, departamentos, etc. En el desarrollo del ICER, el término hace referencia a cada uno de los 32 departamentos del país y el Distrito Capital para los cuales se elabora, si bien la desagregación de la mayor parte de las investigaciones incluidas tiene cobertura departamental. Según la metodología de dichas investigaciones, la noción de “regional” hace referencia a departamentos, ciudades capitales, áreas metropolitanas, municipios o zonas territoriales.

Relevancia (criterio de calidad estadística): es una medida cualitativa del valor aportado por la información estadística producida. Esta se caracteriza por el grado de utilidad para satisfacer el propósito por el cual fue buscada por los usuarios. Depende de la cobertura de los tópicos requeridos y del uso apropiado de conceptos.

Reserva estadística: es una garantía de orden legal que encuentra respaldo constitucional al hacer efectivo los derechos a la intimidad y ser informado.

Sector informal: lo constituyen las personas que cumplen con las siguientes características: a) laboran en establecimientos, negocios o empresas que ocupan hasta diez trabajadores en todas sus agencias y sucursales; b) trabajan en el servicio doméstico o son trabajadores familiares sin remuneración; c) trabajan por cuenta propia, excepto si son profesionales; d) son empleadores con empresas de diez o menos trabajadores (incluyéndose ellos); e) no trabajan en el Gobierno.

Sistema financiero: comprende la información estadística de bancos comerciales, compañías de financiamiento comercial, corporaciones financieras y cooperativas de carácter financiero.

Situación fiscal: cuadro que muestra los ingresos y gastos totales de un ente territorial (gobiernos centrales departamentales y municipio capital), desagregados por componentes, a partir de una previa clasificación económica.

Subempleo por insuficiencia de horas: son los ocupados que desean trabajar más horas ya sea en su empleo principal o secundario, están disponibles para hacerlo y tienen una jornada inferior a 48 horas semanales. Se obtiene también las horas adicionales que desean trabajar.

Subempleo por situación de empleo inadecuado: son los ocupados que desean cambiar el trabajo que tienen actualmente por razones relacionadas con la

mejor utilización de sus capacidades o formación, para mejorar sus ingresos, etc., y están disponibles para hacerlo.

Término: una designación de un concepto definido por medio de una expresión lingüística.

Unidad de medida: es la unidad real en la cual se miden los valores asociados. Su precisión depende del grado de especificidad.

Unidad de observación: objeto de investigación sobre el cual se recibe información y se compilan estadísticas. Durante la recopilación de datos, esta es la unidad para la cual se registran datos. Cabe señalar que esta puede o no puede ser la misma unidad de información.

Valor agregado: es el mayor valor creado en el proceso productivo por efecto de la combinación de factores. Se obtiene como diferencia entre el valor de la producción bruta y el consumo intermedio.

Vivienda: es un lugar estructuralmente separado e independiente, ocupado o destinado para ser ocupado por una familia o grupo de personas familiares que viven o no juntos, o por una persona que vive sola. La unidad de vivienda puede ser una casa, apartamento, cuarto, grupo de cuartos, choza, cueva o cualquier refugio ocupado o disponible para ser utilizado como lugar de alojamiento.

Vivienda de interés social: aquellas viviendas que se desarrollan para garantizar el derecho a la vivienda de los hogares de menores ingresos.

Vivienda multifamiliar: vivienda tipo apartamento ubicada en edificaciones de tres o más pisos, que comparten bienes comunes, tales como áreas de acceso, instalaciones especiales y zonas de recreación, principalmente.

Vivienda unifamiliar: vivienda ubicada en edificaciones no mayores de tres pisos, construidas directamente sobre el lote, separadas de las demás con salida independiente. Se incluyen las viviendas unifamiliar de dos pisos con altillo y la bifamiliar, disponga o no de lote propio.

BIBLIOGRAFÍA

Banco de la República (2011). *Comunicados de prensa* de noviembre [en línea], consultado el día 23 de marzo de 2012, disponible en:
<http://www.banrep.gov.co/sala-prensa/com2011.html#25112011>, Bogotá.

_____. (2012a). *Informe sobre Inflación* de marzo, Bogotá.

_____. (2012b). *Informe de la Junta Directiva al Congreso de la República* de marzo, Bogotá.

Capital: Riohacha
Extensión: 20.848 km²
Municipios: 15
Población en 2011: 846.641 habitantes

Geografía humana: una parte de la población la constituyen indígenas del grupo étnico wuayúu, quienes habitan principalmente el sector norte de la península. Existen doce resguardos indígenas de esa etnia, cuya población representa el 42% del departamento.

Actividades económicas: cuenta con recursos naturales abundantes, entre los que se destacan, las exportaciones carboníferas de El Cerrejón. Otros renglones importantes de la economía son la ganadería, la explotación de sal marina, la pesca y la extracción de gas para uso doméstico e industrial. La agricultura está medianamente desarrollada; además, es importante la explotación forestal. Carece de industria manufacturera destacada. Infortunadamente, el contrabando es una actividad favorecida por la extensión de las costas y la escasa presencia del Estado.