









Informe de Coyuntura Económica Regional Departamento de Córdoba

2013

Convenio Interadministrativo No. 111 de abril de 2000

JOSÉ DARÍO URIBE ESCOBAR

Gerente General Banco de la República

MAURICIO PERFETTI DEL CORRAL

Director DANE

JORGE HERNÁN TORO CÓRDOBA

Subgerente de Estudios Económicos

Banco de la República

DIEGO SILVA ARDILA

Subdirector DANE

Comité Directivo Nacional ICER

CARLOS JULIO VARELA BARRIOS
Director Departamento Técnico y de Información
Económica Banco de la República
NELCY ARAQUE GARCÍA
Directora Técnica DIRPEN - DANE
DORA ALICIA MORA PÉREZ
Jefe Sucursales Regionales Estudios Económicos
Banco de la República
RAMÓN RICARDO VALENZUELA GUTIÉRREZ
Coordinador Investigación y Análisis
DIRPEN - DANE

Coordinación Operativa ICER

EDUARDO SARMIENTO GÓMEZ

Coordinador Temático DIRPEN - DANE
BETTY ANDREA CUBILLOS CALDERÓN

Analista Técnico y Logístico DIRPEN - DANE
ANDREA PAOLA GARCÍA RUÍZ

Asesor Temático Subdirección - DANE
CARLOS ALBERTO SUÁREZ MEDINA

Profesional Sucursales Regionales

Estudios Económicos Banco de la República

Comité Directivo Territorial ICER

CLAUDIA MARCELA BERNAL JIMÉNEZ
Gerente Banco de la República Sucursal Montería
DUBÁN DARÍO URIBE URREA
Director Territorial DANE, Noroccidental
MARÍA AGUILERA DÍAZ
Jefe CREE Banco de la República Sucursal Cartagena
ALEXANDRA T. CHEIJ MARTÍNEZ
Banco de la República Sucursal Barranquilla
DARÍO ANTONIO MONTOYA CEBALLOS
LUIS CARLOS MENDOZA GAONA
DANE, Territorial Noroccidental

Edición, diseño e impresión DANE - Banco de la República

Diciembre de 2014



RESUMEN

En 2012 Córdoba reactiva su economía y crece 10,8%, por la dinámica en explotación de minas y canteras durante 2009 y 2012. En cuanto a construcción esta creció desde 2011 y en 2012 aumentó 46,0%. La actividad económica con la participación más alta en el producto departamental fue extracción de minerales metalíferos (11,6%).

Córdoba exportó productos no tradicionales por US\$99.793 miles principalmente del sector industrial y en productos del sector agropecuario, caza y silvicultura. Las compras al exterior ascendieron a US\$72.195 mil. La exportación total fue US\$779.920 miles

En 2013 en Montería el IPC disminuyó 1,1 pp en comparación con 2012 y registrando una variación anual del 1,3%, mientras los grupos de gasto salud y transporte presentaron la variación más alta 3,6% y 2,7%, respectivamente.

Asimismo, presentó la mayor oferta laboral de la Región Caribe con 65,6%, al mismo tiempo que la tasa de ocupación fue de 58,5% y la de desempleo 10,9%. Para el departamento esta última se ubicó en 8,6%.

El área aprobada en Montería para construcción creció en 25,4% y fue de 416.207 m2; a vivienda le correspondió el 94,0%. Al mismo tiempo, el monto para compra de vivienda en Córdoba con respecto a 2012 aumentó en 37,3%, alcanzando \$78.884 millones de los cuales se destinaron a vivienda nueva 48,5% y a usada 51,5%.

Los pasajeros movilizados en 2013 por vía aérea aumentaron 28,0% y alcanzaron 707,3 mil. También, aumentó la carga transportada, la recibida 36,8% y despachada 19,0%.

En el departamento de Córdoba, las actividades de intermediación financiera tuvieron un favorable desempeño en 2013. Estas son resultado del dinamismo en los bancos comerciales, y de cada uno de sus instrumentos de colocación de recursos en cuanto a las cuentas activas. Por su parte, las operaciones pasivas fueron impulsadas por los mayores recursos captados mediante los depósitos de ahorro y aquellos hechos en cuenta corriente en establecimientos bancarios.

A su vez, la recaudación de impuestos en territorio cordobés fue de \$425.989 millones, superando los registros del año 2012 en 32,6%; con una participación de 0,5% y 3,9% frente a los tributos efectuados en el país y en la región Caribe, en su orden.

Según reportes de la Cámara de Comercio de Montería, la inversión neta de capitales reflejó un óptimo desempeño, propiciada por el movimiento en las reformas al capital durante 2013.

CONTENIDO

		Pág.
	RESUMEN	
	SIGLAS Y CONVENCIONES	
	INTRODUCCIÓN	
1.	ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL	11
1.1.	ACTIVIDAD ECONÓMICA	11
1.2.	INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL	12
1.3.	POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS	12
1.4.	SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO	13
1.5.	SITUACIÓN FISCAL	15
2.	INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL	17
2.1.	PRODUCTO INTERNO BRUTO	17
2.2.	PRECIOS	22
2.2.1.	Índice de precios al consumidor	22
2.3.	MERCADO LABORAL	28
2.4.	MOVIMIENTO DE SOCIEDADES	34
2.4.1.	Sociedades constituidas	34
2.4.2.	Sociedades reformadas	35
2.4.3.	Sociedades disueltas	37
2.4.4.	Capital neto suscrito	38
2.5.	SECTOR EXTERNO	39
2.5.1.	Exportaciones no tradicionales (FOB)	39
2.5.2	Importaciones	42
2.6.	ACTIVIDAD FINANCIERA	47
2.6.1.	Monto colocaciones nominales - operaciones activas	47
2.6.2.	1 1	50
2.7.		52
2.7.3.	1	52
2.8.	SECTOR REAL	54
2.8.5.	Sacrificio de ganado	54
2.8.6.	Sector de la construcción	57
2.8.7.	Transporte	64
3.	CICLO DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA Y LA TASA DE	67
	INTERÉS REAL PARA LA REGIÓN ATLÁNTICA 2001 - 2012	67
2 1	RESUMEN INTRODUCCIÓN	67
3.1.	MARCO TEÓRICO	67 68
. 1 /.		

3.3.	PIB REGIONAL Y LOS CANALES DE POLÍTICA MONETARIA	69
3.3.1.	Comportamiento del PIB, tasa de interés y tasa de cambio real	69
3.3.2.	Ciclos económicos del PIB	70
	Transables y no transables	71
	Ramas de actividad	72
	CONCLUSIONES	74
	BIBLIOGRAFÍA	74
4.	ANEXO ESTADÍSTICO ICER	77
	GLOSARIO	87
	BIBLIOGRAFÍA	91

Nota: los numerales que no aparecen relacionados en este documento no tienen información o no aplican.

LISTA DE CUADROS

		Pág
2.1.1.	Colombia. Crecimiento del PIB por grandes ramas de actividad 2006 - 2012	17
2.1.2.	Córdoba. Crecimiento del PIB por grandes ramas de actividad 2006 - 2012	19
2.1.3.	Córdoba. PIB por ramas de actividad 2012	21
2.2.1.1.	Variación del IPC, según ciudades 2012 - 2013	22
2.2.1.2.	Nacional - Montería. Variación del IPC, según grupos de gasto 2012 - 2013	24
2.2.1.3.	Montería. Variación del IPC según grupos de gasto, por niveles de ingreso 2013	24
2.2.1.4.	Nacional - Montería. Variación y participación del IPC, según grupos y subgrupos 2013	25
2.3.1.	Colombia. Tasa de ocupación y desempleo, según áreas metropolitanas y ciudades 2012 - 2013	29
2.3.2.	Montería. Indicadores laborales 2012 - 2013	31
2.3.3.	Montería. Ocupados según rama de actividad 2009 - 2013	32
2.3.4.	Córdoba. Indicadores laborales 2012 - 2013	33
2.4.1.1.	Córdoba. Número y monto invertido en las sociedades constituidas según sectores económicos 2012 - 2013	35
2.4.2.1.	Córdoba. Número y monto invertido en las sociedades reformadas, según sectores económicos 2012 - 2013	36
2.4.3.1.	Córdoba. Número y monto invertido en las sociedades disueltas, según sectores económicos 2012 - 2013	37
2.4.4.1.	Córdoba. Capital neto invertido (CNI), según componentes 2012 - 2013	38
2.5.1.1	Córdoba. Exportaciones no tradicionales según CIIU Rev. 3.0 A.C 2012 - 2013	40
2.5.1.2.	Córdoba. Exportaciones, según grupos de productos OMC (CUCI) 2012 - 2013	42
2.5.2.1	Córdoba. Importaciones según CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013	43
2.5.2.2.	Córdoba. Importaciones por grandes categorías económicas (CGCE) 2012 - 2013	45
2.5.2.3.	Córdoba. Importaciones, según grupos de productos OMC (CUCI) 2012 - 2013	46
2.6.1.1.	Córdoba. Distribución de las colocaciones (cartera bruta), según intermediario financiero y por mercados 2013	48
2.6.1.2.	Córdoba. Cartera bruta a precios corrientes, según destino e intermediario financiero 2012 - 2013	49
2.6.2.1.	Córdoba. Distribución de las captaciones, según intermediario financiero y por mercados 2013	50

2.6.2.2.	Córdoba. Distribución de las captaciones, según fuentes de instrumentos usados. 2012 - 2013	51	
2.7.3.1.	Córdoba. Recaudos de los impuestos nacionales internos y externos 2012 - 2013	53	
2.8.5.1.	Nacional. Sacrificio de ganado y peso en canal, según especies 2012 - 2013	54	
2.8.5.2. Región Atlántica. Variaciones en cabezas sacrificadas y peso en canal para ganado bovino y porcino 2012 - 2013 (trimestres)			
2.8.5.3.	Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado bovino por sexo y destino, según mes 2013	56	
2.8.5.4.	Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado porcino por sexo, según mes 2013	56	
2.8.6.1.	Montería. Número de licencias de construcción y área por construir 2012 - 2013 (trimestre)	57	
2.8.6.2.	Montería. Viviendas VIS y no VIS, por número y área por construir 2012 - 2013 (semestres)	58	
2.8.6.3.	Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda 2012 - 2013	60	
2.8.6.4. Nacional - Córdoba - Montería. Valor de los créditos entregados y número de viviendas financiadas, por vivienda nueva y usada 2012 - 2013 (trimestres)		61	
2.8.6.5.	Nacional - Córdoba - Montería. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada por tipo de solución 2012 - 2013	62	
2.8.7.1.	Nacional - Montería. Movimiento aéreo nacional de pasajeros y carga 2012 - 2013	65	
	LISTA DE GRÁFICOS		
		Pág.	
2.1.1.	Crecimiento del PIB nacional y de los principales departamentos 2007 - 2012	18	
2.1.2.	Región Atlántica. Crecimiento del PIB departamental 2011 - 2012	19	
2.1.3.	Colombia - Córdoba. Valor y crecimiento del PIB 2001 - 2012	20	
2.2.1.1.	Nacional - Montería. Variación del IPC 2001 - 2013	23	
2.3.1.	Montería - 23 ciudades. Tasa global de participación 2007 - 2013	28	
2.3.2.	Montería. Tasa de desempleo y tasa de ocupación 2001 - 2013	30	
2.3.3.	Montería. Distribución de ocupados, según posición ocupacional 2013	32	
2.3.4.	Montería. Inactivos 2005 - 2013	33	
2.4.1.1.	Córdoba. Sociedades constituidas por sectores 2013	35	

2.4.2.1.	Córdoba. Sociedades reformadas por sectores 2013	36
2.4.3.1.	Córdoba. Sociedades disueltas por sectores 2013	38
2.5.1.1	Córdoba. Exportación no tradicional y peso neto 2009 - 2013	40
2.5.1.2	Córdoba. Distribución de exportaciones no tradicionales según país de destino 2013	41
2.5.2.1	Córdoba. Importaciones y peso neto 2009 - 2013	42
2.5.2.2	Córdoba. Distribución de importaciones según país de origen 2013	45
2.6.1.1.	Región Caribe. Participación porcentual de la cartera bruta del sistema financiero, según departamentos 2013	47
2.6.1.2.	Córdoba. Participación porcentual de la cartera bruta entre las distintas entidades del sistema financiero 2013	49
2.6.2.1.	Región Caribe. Distribución porcentual de las captaciones del sistema financiero, según departamentos 2013	51
2.7.3.1.	Córdoba. Participación del total de los impuestos nacionales 2012 - 2013	53
2.8.6.1.	Montería. Licencias y área aprobada 2008 - 2013	57
2.8.6.2.	Montería. Participación en el área por construir según tipo de vivienda 2009 - 2013	58
2.8.6.3.	Montería. Distribución del área total aprobada, según destinos 2013	59
2.8.6.4.	Región Atlántica. Área aprobada 2013	59
2.8.6.5.	Montería. Distribución valor de créditos entregados para viviendas financiadas, nueva y usada 2009 - 2013 (trimestres)	63
2.8.6.6.	Córdoba - Montería. Número de viviendas nuevas financiadas, por tipo de solución de vivienda 2010 - 2013 (trimestres)	63
2.8.6.7.	Córdoba - Montería. Número de viviendas usadas financiadas, por tipo de solución de vivienda 2010 - 2013 (trimestres)	64
2.8.7.1.	Montería. Movimiento aéreo nacional de pasajeros y variaciones anuales 2008 - 2013	65
2.8.7.2.	Montería. Movimiento aéreo nacional de carga y variaciones anuales 2008 - 2013	66
3.3.1.1.	Nacional - Región Atlántica. Comportamiento del PIB, tasa de interés real (TIR) e índice de tasa de cambio real (ITCR) 2001 - 2012	69
3.3.2.1.	Nacional - Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según PIB 2001 - 2012	71
3.3.2.2.	Nacional - Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según bienes transables y no transables 2001 - 2012	72

LISTA DE TABLAS

2.2.1.1.	Montería. Variación, contribución y participación del IPC,	26
	según principales gastos básicos 2013	
3.3.2.1.	Región Atlántica. TIR regional, inflación regional y bienes	73
	transables - no transables, según cuadrante de ciclo	
	económico 2001 - 2012	

SIGLAS Y CONVENCIONES

CIIU: Clasificación industrial internacional uniforme

CUCI: Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional

CUODE: Clasificación según uso o destino económico

DANE: Departamento Administrativo Nacional de Estadística

DIAN: Dirección de Impuesto y Aduanas Nacionales

EOC: Encuesta de Opinión Comercial

EOIC: Encuesta de Opinión Industrial Conjunta

EPM: Empresas Públicas de Medellín

FENALCO: Federación Nacional de Comerciantes GEIH: Gran Encuesta Integrada de Hogares

ICCV: Índice de costos de la construcción de vivienda

IPC: Índice de precios al consumidor IVA: Impuesto de valor agregado

OMC: Organización Mundial del Comercio

PIB: Producto interno bruto

TRM: Tasa representativa del mercado

VIS: Vivienda de interés social (...) Cifra aún no disponible (---) Información suspendida

(-) Sin movimiento
--- No existen datos

-- No es aplicable o no se investiga

- Indefinido

* Variación muy altap: Cifra provisionalpr: Cifra preliminar

pE: Cifras provisionales estimadas m: Cifra provisional modificada r: Cifra definitiva revisada

nep: no especificado en otra posición ncp: no clasificados previamente

t: tonelada

INTRODUCCIÓN

En el ámbito regional y nacional es de gran importancia contar con documentos que contengan información territorial actualizada y confiable. Estos permiten conocer el comportamiento de dichas economías, y servir de apoyo para la toma de decisiones por parte de los sectores público y privado; inversionistas, investigadores y público en general.

De esta manera, los Informes de Coyuntura Económica Regional (ICER), elaborados por el DANE y el Banco de la República con periodicidad anual, tienen como objetivo recopilar, procesar, estandarizar, describir y divulgar información estadística territorial, con el fin de que sea una herramienta de apoyo para los interesados en el tema, y cuya estructura lleva al usuario del contexto nacional al departamental en el periodo analizado.

Los ICER inician con un breve resumen que sintetiza el comportamiento de los principales indicadores. El capítulo uno describe la coyuntura nacional, el dos, analiza los principales indicadores del departamento, que están divididos en temas como el producto interno bruto, precios, mercado laboral, movimiento de sociedades, sector externo, financiero, fiscal y sector real; sujeto a la cobertura del indicador. El capítulo tres presenta un análisis investigativo y descriptivo de un tema específico, ya sea con enfoque departamental o regional. El capítulo cuatro, sintetiza algunos de los indicadores analizados en anexos estadísticos de nivel departamental. Finalmente, se incluye un glosario que presenta los principales términos utilizados durante el análisis de los indicadores.

1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL

1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA¹

En un contexto determinado por el bajo dinamismo de la economía mundial, caída los términos de intercambio en varios países de la región y volatilidad en los mercados financieros, el Producto Interno Bruto (PIB) de Colombia creció 4,7% en 2013; porcentaje superior en 0,7 puntos porcentuales (pp) al registro de 2012. Las variaciones anuales para cada trimestre del año fueron de 2,9% en el primero, 4,6% en el segundo, 5,8% en el tercero y 5,3% en el último. El crecimiento económico colombiano superó al de América Latina y el Caribe (2,6%), según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal, 2013), y también al PIB mundial (3,0%), según las estimaciones del Fondo Monetario Internacional (FMI, 2014). De hecho, en el plano regional y global, el PIB ha bajado de manera moderada el ritmo de crecimiento desde 2011.

Según los componentes de la demanda interna, el consumo total se expandió a una tasa de 4,4%, inferior en 0,3 pp a la de 2012. El consumo privado se incrementó 4,2% al destacarse el desempeño del gasto en bienes semidurables (aumento de 5,9% frente a 5,1% del año anterior) y la desaceleración en durables (al pasar de 7,6% a 3,8% entre los dos años). El gasto final del Gobierno se acrecentó 5,8%, superior en 0,1 pp al del año anterior. Por su parte, la formación bruta de capital avanzó a una tasa anual de 5,1%, con una favorable evolución en la construcción de obras civiles (11,9%), y de vivienda y edificaciones (12,0%), las cuales se expandieron casi el doble respecto a las variaciones de 2012; en contraste, la inversión en maquinaria y equipo se desaceleró al pasar de 13,1% en 2012 a 2,9% en 2013. Por último, las exportaciones y las importaciones, como componentes del PIB, aumentaron 5,4% y 4,5%, en su orden.

Por el lado de la oferta, la mayoría de las ramas se expandieron a tasas superiores a la observada en el PIB total, con excepción de la industria manufacturera, y transporte, almacenamiento y comunicaciones. Los mejores desempeños se evidenciaron en el sector de la construcción (12,0%), servicios sociales (5,3%) y la actividad agropecuaria (5,5%), cuyo dinamismo se explicó, en buena parte, por el aumento de la producción de café y otros productos agrícolas. La explotación de minas y canteras, que sustentó el crecimiento económico en Colombia desde 2008, se desaceleró al pasar de 5,6% en 2012 a 4,9% en 2013, como consecuencia de la caída en la producción de carbón (-4,0%) y la extracción de minerales metalíferos (-4,2%). La industria manufacturera evidenció un desempeño negativo y fue la única de las grandes ramas que se contrajo (-1,0%), con resultados mixtos en las diferentes divisiones fabriles donde, dieciocho de las veinticinco que componen el total de la industria, registraron descensos en su producción.

Respecto al comportamiento de otras grandes ramas, se destacó el suministro de electricidad, gas y agua con un avance de 4,9%, superior en 2,8 pp frente a

-

¹ Cifras revisadas a septiembre 16 de 2014.

la variación del año anterior. Comercio, reparación, restaurantes y hoteles, al igual que establecimientos financieros, seguros e inmobiliarias tuvieron tasas similares a las del año precedente, 4,3% y 5,0%, en su orden; por su parte, transporte, almacenamiento y comunicaciones pasó de 4,9% a 3,1%.

1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL

Colombia mantiene una inflación baja y estable, teniendo como resultado en 2013 una variación del índice de precios al consumidor (IPC) de 1,9%, cifra inferior en 0,5 pp a la observada en 2012 y por debajo del rango meta de largo plazo (entre 2,0% y 4,0%) establecido por la Junta Directiva del Banco de la República (JDBR). La inflación en el país fue menor a la exhibida en las economías de los mercados emergentes y en desarrollo (6,1%, según el FMI, 2014); y en el contexto suramericano, fue la segunda más baja después de la registrada en Chile. Al evaluar los diferentes rubros de la inflación en Colombia, se encontró que el comportamiento antes señalado fue explicado, fundamentalmente, por el grupo de alimentos (0,9%), y respecto al grupo que excluye los alimentos, presionaron a la baja los precios de los regulados y los bienes transables.

En el mercado laboral de acuerdo con la información de la Gran Encuesta Integrada de Hogares (GEIH) del DANE, en el trimestre octubre - diciembre de 2013 las tasas de desempleo nacional y de las trece áreas metropolitanas se situaron en 8,2% y 9,2%, respectivamente, siendo inferiores a los registros del mismo periodo de 2012. Aunque fueron las tasas más bajas desde que se aplica la encuesta continua de hogares (2000) y la GEIH (2006), superaron el resultado de América Latina y del Caribe (6,3%, según la Cepal, 2013). El mejoramiento en los indicadores laborales obedeció a una mayor generación de empleo, ya que la demanda de trabajo (tasa de ocupación), que pasó de 58,9% a 59,6%, creció a un mayor ritmo que la oferta (tasa global de participación), la cual avanzó de 64,9% a 65,0%. Las ramas de actividad económica que mostraron mayor dinámica en la absorción de empleo, al considerar las más representativas dentro del total de ocupados, fueron: servicios (8,5%), construcción (8,0%) y comercio, hoteles y restaurantes (5,1%). La industria por su parte, redujo la ocupación en 4,9%.

1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS

Durante 2013, la JDBR continuó con la política monetaria flexible iniciada en julio de 2012. Así, el año comenzó con una tasa de intervención de 4,0%, la cual se redujo 25 puntos básicos (pb) en febrero y 50 pb en marzo, para situarla en 3,25% donde se mantuvo el resto del año. De hecho, fue la tasa nominal de política más baja entre los países de la región con esquema de meta de inflación. La postura de la política monetaria de bajos niveles de las tasas de interés fue justificada por la autoridad monetaria en lo corrido del año, al considerar que la economía operaba por debajo de su nivel potencial y que la inflación observada y proyectada era menor al punto medio del rango meta (3,0%). Igualmente, se tuvo en cuenta la débil dinámica de la economía

mundial que afectaba el gasto agregado vía desaceleración de las exportaciones. Cabe destacar que los anuncios emitidos por la Reserva Federal de los Estados Unidos de reducir los estímulos monetarios no afectaron las decisiones de la política monetaria en 2013.

Las anteriores acciones de política estuvieron enmarcadas en una mayor inyección de liquidez frente al año anterior y en una manifiesta desaceleración del crédito interno. La variación promedio anual de la base monetaria pasó de 7,9% en 2012 a 16,4% en 2013 y su mayor fuente de expansión fue la compra de divisas que contabilizaron US\$6.769 millones en las intervenciones del Banco de la República. El agregado monetario más amplio (M3) se expandió a un ritmo similar al de 2012 (15,5%). Respecto a la evolución de la cartera del sistema financiero, promedió un crecimiento anual de 13,1%, el más bajo desde 2009, año de la última crisis financiera internacional. Por modalidad, sobresalió la desaceleración del crédito de consumo, al pasar de una variación anual promedio de 25,1% en 2011 y 18,3% en 2012, a 12,3% en 2013. Los segmentos comercial e hipotecario exhibieron expansiones interanuales levemente inferiores a las del año anterior (13,6% y 14,9%, en su orden). No obstante, los aumentos porcentuales de las diferentes categorías de crédito fueron mayores que el crecimiento del PIB nominal.

La alta liquidez y la transmisión, a partir de los descensos de las tasas de intervención, llevaron a las tasas de interés del mercado monetario y crediticio a niveles históricamente bajos. De tal forma, si se consideran los promedios simples anuales, los niveles y variaciones anuales de las tasas de colocación fueron: en consumo 17,9% y -1,3 pp, en comercial 8,5% y -1,4 pp, y en hipotecario 11,3% y -1,9 pp. La DTF, que es la tasa pasiva de referencia, se situó en 4,2% al cierre del año, inferior en 1,1 pp con relación al año anterior. La tasa interbancaria (TIB), la cual refleja las condiciones de liquidez en el mercado monetario local, cerró en 3,3%, por debajo 1,0 pp del nivel previo. Por último, la tasa de usura, la cual es el referente para fijar el costo financiero de las tarjetas de crédito, pasó de 31,3% en el último trimestre de 2012 a 29,8% (para crédito de consumo y ordinario) en igual periodo de 2013.

1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO

El déficit en cuenta corriente pasó de US\$11.834 millones en 2012 a US\$12.722 millones en 2013. Lo anterior lo generaron un superávit en la balanza comercial de US\$2.832 millones, un saldo positivo en las transferencias corrientes de US\$4.572 millones, así como balances deficitarios en los servicios no factoriales y renta de factores por US\$5.470 millones y US\$14.656 millones, respectivamente. Por su parte, el superávit comercial fue menor en US\$2.186 millones al de un año atrás. El modesto desempeño del comercio exterior estuvo circundado del menor ritmo de crecimiento de los principales socios comerciales del país, especialmente Estados Unidos, China y la Zona Euro. Igualmente, descendieron las cotizaciones de los principales productos de exportación, tales como petróleo, carbón, ferroníquel, oro, café y banano, mientras que la débil dinámica del sector industrial influyó en la desaceleración de las importaciones.

Por su parte, según el Informe del comportamiento de la Balanza de Pagos de Colombia enero - diciembre de 2013 del Banco de la República, las ventas externas colombianas totalizaron US\$58.030 millones, lo cual significó una disminución anual de 3,0%. Dicha variación se explicó por la caída de 4,2% en el agregado de las principales exportaciones, principalmente de oro no monetario (-34,3%), carbón (-14,3%), ferroníquel (-22,8%) y banano (-7,1%). Las exportaciones de petróleo solo se incrementaron 1,6% y las de flores 5,1%. El valor de las ventas de café se contrajo 1,4% a pesar del aumento significativo en el volumen, lo que fue compensado por la menor cotización del grano. En el desarrollo de las exportaciones el hecho más sobresaliente fue la pérdida de dinamismo de las ventas externas minero - energéticas, iniciada en 2012, luego del buen desempeño que traía en los dos años anteriores.

El resto de exportaciones aumentaron 1,6% en términos anuales, inferior al avance de 2012 (6,2%). Cabe mencionar que renglones con alta representatividad dentro del valor total exportado, como alimentos, confecciones, fundición, hierro y acero, y papel y sus productos, reportaron menores ventas que un año atrás. Por su parte, los capítulos de arancel que exhibieron las tasas de crecimiento más altas fueron: productos diversos de la industria química (43,6%) y vehículos (48,9%). En cuanto a las importaciones, estas continuaron la tendencia de desaceleración evidenciada en 2012 y solo aumentaron 0,7%. Según tipos de bienes, los de consumo avanzaron 2,0% e intermedios 1,3%; en tanto, los de capital se redujeron 0,8%.

La balanza de servicios no factoriales registró un saldo deficitario de US\$5.470 millones, menor que el valor de 2012. Los mayores egresos que explicaron el saldo negativo provinieron de las importaciones de servicios empresariales y de construcción, transporte, y seguros y financieros. Un hecho caracterizado en el análisis del recurrente déficit en la cuenta corriente del país es que se sustenta en un alto desbalance en la renta de factores. En 2013, los ingresos por esta cuenta contabilizaron US\$3.549 millones, en tanto los egresos ascendieron a US\$18.204 millones. Los mayores giros se realizaron por las utilidades y dividendos de los inversionistas extranjeros (US\$14.163 millones) y por el pago de intereses de la deuda externa pública y privada (US\$3.972 millones). De otro lado, las remesas (que representaron el 74,7% de los ingresos en la cuenta de transferencias corrientes) totalizaron US\$4.071 millones, nivel similar al de 2012.

La cuenta de capital arrojó un superávit de US\$19.174 millones, superior en 10,2% al registro del año anterior. El saldo fue explicado por los ingresos de capital extranjero (US\$32.772 millones) y las salidas de capital colombiano (US\$13.598 millones). Las entradas de capital correspondieron a 51,2% de inversión extranjera directa, 33,8% de inversión de portafolio y 15,0% de crédito externo. Por su parte, la inversión directa colombiana en el exterior totalizó US\$7.652 millones, luego de haber presentado un saldo negativo en 2012.

En cuanto al mercado cambiario, a partir de marzo de 2003 la tasa de cambio en Colombia inició una tendencia de apreciación, enmarcada básicamente por

el auge del sector minero - energético, la mejora en los términos de intercambio y la disminución en la prima de riesgo. Sin embargo, al cierre del 2013 se observó una depreciación nominal de 8,9% y un aumento en el índice de la tasa de cambio real², que pasó de 97,9 al final de 2012 a 104,6 en 2013. El alza en la tasa de cambio se sustentó en las expectativas de los mercados de una menor liquidez internacional en un horizonte cercano, ante los anuncios de la Reserva Federal en mayo de 2013 de reducir los estímulos monetarios y normalizar su política monetaria. Igualmente, la intervención del Banco de la República en el mercado cambiario fue más intensa, pues a partir de enero extendió el programa de subastas diarias, al incrementar las compras mensuales promedio a una cifra no inferior a US\$750 millones. En suma, como se había mencionado anteriormente, las compras de divisas ascendieron a US\$6.769 millones, constituyéndose en la acumulación histórica más alta.

1.5. SITUACIÓN FISCAL

Según cifras preliminares de la Dirección General de Política Macroeconómica del Ministerio de Hacienda y Crédito Público, el balance del sector público consolidado en 2013 arrojó un déficit de \$6.247 miles de millones (0,9% del PIB), resultado menos favorable respecto a 2012, cuando se registró un superávit de 0,3% del PIB. El balance negativo estuvo determinado por un déficit de \$16.645 miles de millones del Gobierno Nacional Central (GNC) que pasó de 2,3% a 2,4% del PIB, y un superávit de \$9.954 miles de millones del sector descentralizado, que descendió 1,4 puntos del PIB. El menor superávit del descentralizado se explica, en su mayoría, por la disminución del balance del sector de seguridad social, cuyo superávit pasó de 1,4% del PIB a 0,3%, y de los gobiernos regionales y locales donde el superávit descendió a 0,3% del producto. El deterioro del superávit en seguridad social se atribuye a la desvalorización del portafolio de pensiones, representado principalmente en TES. Adicionalmente, se agregaron las pérdidas del Banco de la República (\$872 miles de millones) y el superávit de Fogafin (\$732 miles de millones).

-

 $^{^2}$ Corresponde al índice del tipo de cambio real del comercio total que utiliza el índice de precios al productor (IPP) como deflactor y las ponderaciones totales, con excepción de Ecuador, Panamá y Francia, países para los que se utiliza el IPC.

2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL

2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO

En 2012 el comportamiento económico de Colombia medido en el Producto Interno Bruto (PIB), como resultado de la actividad productiva de los departamentos en valor real, alcanzó el 4,0%; porcentaje inferior al registrado el año anterior cuando se situó en 6,6%. De esta manera, el PIB a precios constantes de 2005 pasó de \$452.578 miles de millones en 2011 a \$470.903 miles de millones en 2012.

Por otra parte, el crecimiento económico se reflejó en cuanto al desenvolvimiento de las siguientes actividades económicas: construcción (6,0%); explotación de minas y canteras (5,6%); y establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias, servicios a las empresas, y actividades de servicios sociales, comunales y personales (5,0%). De otro lado, la industria manufacturera registró una caída de 1,1% y se constituyó en el único sector que se redujo en el periodo.

Contrario a lo sucedido en 2008 - 2009, la agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca presentó un crecimiento positivo en los últimos tres años alcanzando 2,5% en el 2012. Es decir, 0,4 pp sobre el indicador del 2011, soportado por el crecimiento del cultivo de otros productos agrícolas (3,1%), y la producción pecuaria y caza incluyendo las actividades veterinarias (2,7%). Entre tanto, la mayor dinámica fue de las actividades de servicios sociales, comunales y personales impulsados por las actividades de esparcimiento (5,8%) (cuadro 2.1.1).

Cuadro 2.1.1. Colombia. Crecimiento del PIB por grandes ramas de actividad 2006 - 2012

	Grandes ramas actividad	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
	Producto Interno Bruto	6,7	6,9	3,5	1,7	4,0	6,6	4,0
A	Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	2,4	3,9	-0,4	-0,7	0,2	2,1	2,5
В	Explotación de minas y canteras	2,4	1,5	9,4	10,9	10,6	14,5	5,6
C	Industria manufacturera	6,8	7,2	0,6	-4,1	1,8	4,7	-1,1
D	Electricidad, gas y agua	4,8	4,1	0,5	1,9	3,9	3,0	2,1
E	Construcción	12,1	8,3	8,8	5,3	-0,1	8,2	6,0
F	Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	7,9	8,3	3,1	-0,3	5,2	6,7	4,3
G	Transporte, almacenamiento y comunicaciones	10,8	10,9	4,6	-1,3	6,2	6,6	4,9
Н	Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas	6,4	6,8	4,5	3,1	3,6	6,7	5,0
I	Actividades de servicios sociales, comunales y personales	4,4	5,0	2,6	4,4	3,6	3,1	5,0
	Derechos e impuestos	11,0	11,6	4,3	-1,7	6,6	11,1	5,1

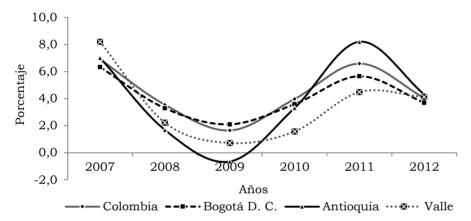
Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

Por otra parte, los departamentos con mayor participación al PIB nacional fueron: Bogotá D.C. (24,7%), Antioquia (13,1%), Valle (9,3%), Santander (7,3%), Meta (5,7%), Cundinamarca (5,1%) y Bolívar (4,0%). Mientras los de crecimiento superior al nacional fueron: Caquetá (12,4%), Córdoba (10,8%), Quindío (7,9%), Cauca (7,6%), Meta (7,5%), Guainía (7,2%), Atlántico (7,2%) y Cesar (6,5%).

En 2012 las economías de los departamentos con mayor tamaño muestran descenso en la dinámica de producción en comparación al 2011, aunque Antioquia registró un desempeño superior al promedio nacional. El producto Interno Bruto (PIB) de Antioquia se ubicó en 4,3%, al mismo tiempo su comportamiento fue inferior a lo registrado en año anterior en 3,9 pp, también Bogotá y Valle cayeron 2,0 pp y 0,4 pp, respectivamente (gráfico 2.1.1).

Gráfico 2.1.1. Crecimiento del PIB nacional y de los principales departamentos 2007 - 2012



Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

La Región Atlántica, entre tanto, avanzó 0,2 pp en comparación al 2011 en la participación del PIB para alcanzar 15,1% del total nacional. A su vez, en los departamentos las participaciones en el total regional fueron: Bolívar (26,7%), Atlántico (25,2%), Cesar (13,6%) y Córdoba (11,8%). El menor fue Sucre con 5,2%.

Así, de sus ocho departamentos, los siguientes incrementaron su crecimiento en comparación al año anterior: Atlántico (7,2%), Magdalena (4,1%) y Córdoba (10,8%). Todos superaron el promedio nacional a excepción de Bolívar que presentó desaceleración al pasar de 9,0% en 2011 a 0,9% en el 2012 (gráfico 2.1.2).

Para 2012 Córdoba aportó al PIB \$11.774 miles de millones y creció 10,8%. Durante 2008 - 2012 la explotación de minas y canteras creció en 2009 y 2012 para alcanzar 42,0% en el último año. Desde 2009 la construcción creció y finalizó en 2012 con 46,0%. Por el contrario, en las variaciones del PIB de Córdoba se destacó la desaceleración en los últimos cinco años de agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca con crecimientos negativos.

Córdoba Magdalena Departamentos San Andrés y Providencia Sucre Atlántico La Guajira Bolivar Cesar -2,0 0,0 2,0 4.0 6,0 8,0 10,0 12,0 Porcentaje **2011 2012**

Gráfico 2.1.2. Región Atlántica. Crecimiento del PIB departamental 2011 - 2012

Nota: las cifras correspondientes son provisionales. Fuente: DANE.

También, las actividades de servicios sociales, comunales y personales, y establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas crecieron a tasas entre 4,7% y 6,9%, y 4,4% y 6,2%, respectivamente, desde 2010 (cuadro 2.1.2).

Cuadro 2.1.2. Córdoba. Crecimiento del PIB por grandes ramas de actividad 2006 - 2012

Grandes ramas actividad	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Producto Interno Bruto	4,4	8,4	-5,2	2,6	2,0	-0,5	10,8
A Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	11,6	19,8	-9,5	-2,3	-1,0	0,1	-2,1
B Explotación de minas y canteras	-3,9	-5,1	-12,8	19,5	-8,6	-29,2	42,0
C Industria manufacturera	2,9	11,1	-0,3	-8,4	-2,8	5,8	-4,8
D Electricidad, gas y agua	4,5	8,7	-13,1	-1,0	13,6	-1,7	2,1
E Construcción	2,8	4,3	-7,0	1,9	0,0	20,2	46,0
F Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	4,7	5,4	4,0	-1,7	3,6	5,9	3,5
G Transporte, almacenamiento y comunicaciones	10,3	12,7	0,4	1,3	9,0	-0,6	7,9
H Establecimientos financieros, seguros,							
actividades inmobiliarias y servicios a las	-1,5	22,3	-5,6	0,7	4,4	6,2	4,7
empresas							
I Actividades de servicios sociales, comunales y personales	9,4	7,5	5,9	2,0	5,5	4,7	6,9
Derechos e impuestos	6,9	17,0	-0,3	0,3	5,2	10,2	2,7

Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

El PIB del departamento de Córdoba, por lo tanto, para la serie 2001 - 2012 registró incrementos por encima del nacional para los años 2003, 2007, 2009 y 2012, y siguió la misma tendencia del nacional hasta 2007. El mayor crecimiento fue de 8,4% en 2007, mientras en 2008 fue inferior en 13,6 pp al año anterior. Para los años 2010 - 2012 tuvo una tendencia diferente a la nacional siendo en 2010 y 2011 los crecimientos de 2,0% y -0,5%,

respectivamente. Mientras, en 2012 creció 10,8%. Por otro lado, el PIB por habitante del departamento ascendió a \$7.211.646 (gráfico 2.1.3).

9.000 12,0 Miles de millones de pesos 10.0 8.000 8,0 constantes de 2005 7.000 6.0 6.000 4,0 Porcentaje 5.000 2.0 4.000 0,0 3.000 -2.0 2.000 -4,0 1.000 -6,0 0 -8,0 $2001\,2002\,2003\,2004\,2005\,2006\,2007\,2008\,2009\,2010\,2011\,2012$ Años Córdoba —■— Colombia (derecho) — ♦ - Córdoba (derecho)

Gráfico 2.1.3. Colombia - Córdoba. Valor y crecimiento del PIB 2001 - 2012

Nota: las cifras correspondientes son provisionales. Fuente: DANE.

Las principales actividades económicas que participaron en el proceso productivo de Córdoba en 2012 fueron: extracción de minerales metalíferos (11,6%); actividades de servicios a las empresas excepto servicios financieros e inmobiliarios (8,5%); administración pública y defensa, seguridad social de afiliación obligatoria (7,4%); cultivo de otros productos agrícolas (7,4%); educación de no mercado (7,4%); producción pecuaria y caza incluyendo las actividades veterinarias (6,0%); hoteles, restaurantes, bares y similares (5,8%), y comercio (5,5%).

Con base en lo anterior, dichas actividades económicas que en 2012 obtuvieron crecimientos y le permitieron a Córdoba ser el segundo departamento con mayor crecimiento durante 2012 fueron: construcción de edificaciones completas y de partes de edificaciones; acondicionamiento de edificaciones (58,1%); extracción de minerales metalíferos (43,8%); construcción de obras de ingeniería civil (35,5%); extracción de minerales no metálicos (35,0%); transporte por vía terrestre (13,9%); educación de no mercado (10,9%); silvicultura, extracción de madera y actividades conexas (9,7%), e intermediación financiera (8,3%).

Al mismo tiempo, las actividades que en mayor medida presentaron contracción fueron: extracción de carbón, carbón lignítico y turba (-25,0%); producción pecuaria y caza incluyendo las actividades veterinarias (-12,2%) y transporte por vía aérea (-10,0%) (cuadro 2.1.3).

Cuadro 2.1.3. Córdoba. PIB por ramas de actividad 2012

				nes de pesos
	Ramas de actividad	2012	Variación	Participación
	Producto Interno Bruto	11.774	10,8	100,0
2	Cultivo de otros productos agrícolas	868	7,6	7,4
3	Producción pecuaria y caza incluyendo las	708	-12,2	6,0
	actividades veterinarias			
4	Silvicultura, extracción de madera y	41	9,7	0,3
	actividades conexas			
5	Pesca, producción de peces en criaderos de	34	0,0	0,3
	granjas piscícolas; actividades de servicios			
_	relacionadas con la pesca	20	0 = 0	0.0
6	Extracción de carbón, carbón lignítico y turba	29	-25,0	0,2
7	Extracción de petróleo crudo y de gas natural;	9	0,0	0,0
	servicios de extracción de petróleo y de gas,			
	excepto prospección; extracción de uranio y de			
8	torio Extracción de minerales metalíferos	1.360	43,8	11,6
9	Extracción de minerales no metálicos	38	35,0	0,3
_	Alimentos, bebidas y tabaco	205	-7,3	1,7
	Resto de la industria	175	-2,1	1,5
38	Generación, captación y distribución de	401	2,6	3,4
	energía eléctrica		., -	- ,
39	Fabricación de gas; distribución de	33	-3,0	0,3
	combustibles gaseosos por tuberías;			
	suministro de vapor y agua caliente			
40	Captación, depuración y distribución de agua	20	6,7	0,2
41	Construcción de edificaciones completas y de	579	58,1	4,9
	partes de edificaciones; acondicionamiento			
	de edificaciones			
42	Construcción de obras de ingeniería civil	502	35,5	4,3
43	Comercio	647	1,9	5,5
44	Mantenimiento y reparación de vehículos	50	6,9	0,4
	automotores; reparación de efectos			
45	personales y enseres domésticos	601	4.0	E O
45 46	Hoteles, restaurantes, bares y similares Transporte por vía terrestre	681	4,9	5,8
47	Transporte por via acuática	240 31	13,9 -7,0	2,0 0,3
48	Transporte por via acrea	24	-10,0	0,3
49	Actividades complementarias y auxiliares al	48	4,3	0,2
17	transporte; actividades de agencias de viajes	10	1,0	0, 1
50	Correo y telecomunicaciones	282	7,0	2,4
51	Intermediación financiera	304	8,3	2,6
52	Actividades inmobiliarias y alquiler de vivienda		2,6	2,7
53	Actividades de servicios a las empresas	997	4,4	8,5
00	excepto servicios financieros e inmobiliarios	221	', '	0,0
	excepto servicios imaneieros e inniountarios			

Cuadro 2.1.3. Córdoba. PIB por ramas de actividad 2012

Miles de millones de pesos (conclusión)

	Ramas de actividad	2012	Variación l	Participación
54	Administración pública y defensa; seguridad	872	3,7	7,4
	social de afiliación obligatoria			
55	Educación de mercado	90	7,3	0,8
56	Educación de no mercado	868	10,9	7,4
57	Servicios sociales y de salud de mercado	598	7,6	5,1
58	Eliminación de desperdicios y aguas	18	0,0	0,2
	residuales, saneamiento y actividades			
	similares			
59	Actividades de asociaciones ncp; actividades	144	1,9	1,2
	de esparcimiento y actividades culturales y			
	deportivas; otras actividades de servicios de			
	mercado			
60	Actividades de asociaciones ncp; actividades	4	0,0	0,0
	de esparcimiento y actividades culturales y			
	deportivas; otras actividades de servicios de			
	no mercado			
61	Hogares privados con servicio doméstico	87	3,2	0,7
	Derechos e impuestos	470	-1,2	4,0

Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

2.2. PRECIOS

2.2.1. Índice de precios al consumidor. En 2013, la variación del Índice de Precios al Consumidor (IPC) en Colombia, se situó en 1,9%, cifra inferior en 0,5 pp con relación a la registrada en 2012, ubicada en 2,4%. Riohacha y San Andrés, por su parte, registraron la mayor variación de 3,7% y 2,9%, respectivamente. De otro lado, Cúcuta y Sincelejo fueron las ciudades con diferencias inferiores de -2,0 pp y -1,6 pp en relación al año anterior. Montería, mientras tanto, se ubicó con diferencia de -1,1 pp (cuadro 2.2.1.1).

Cuadro 2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades 2012 - 2013

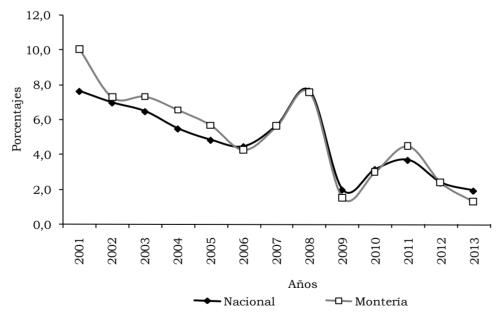
Ciudades	2012	2013	Diferencia porcentual
Nacional	2,4	1,9	-0,5
Armenia	1,9	1,2	-0,7
Barranquilla	3,0	1,5	-1,5
Bogotá D.C.	2,4	2,4	0,0
Bucaramanga	3,5	2,1	-1,4
Cali	1,9	1,7	-0,2
Cartagena	3,0	1,6	-1,4
Cúcuta	2,0	0,0	-2,0
Florencia	1,2	1,2	0,0

Cuadro 2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades 2012 - 2013

			(conclusión)
Ciudades	2012	2013	Diferencia
Ciudades	2012	2013	porcentual
Ibagué	2,3	1,3	-1,0
Manizales	2,4	1,7	-0,7
Medellín	2,5	1,8	-0,7
Montería	2,4	1,3	-1,1
Neiva	2,4	1,6	-0,9
Pasto	1,7	1,0	-0,7
Pereira	2,2	1,2	-1,0
Popayán	2,0	0,8	-1,1
Quibdó	2,0	0,7	-1,3
Riohacha	2,1	3,7	1,6
San Andrés	2,3	2,9	0,6
Santa Marta	2,3	1,6	-0,7
Sincelejo	2,7	1,1	-1,6
Tunja	2,2	1,5	-0,6
Valledupar	2,5	1,0	-1,6
Villavicencio	2,8	2,1	-0,7

Fuente: DANE.

Gráfico 2.2.1.1. Nacional - Montería. Variación del IPC 2001 - 2013



Fuente: DANE.

Por otro lado, para el periodo 2001 - 2013 el IPC en Montería permaneció por encima del nacional hasta 2005. Los resultados durante los siguientes años presentaron fluctuaciones desde 2006 a 2010, pero con tendencia a la

reducción. Es de resaltar que, en 2013, fue la variación del IPC más baja del periodo con 1,3% (gráfico 2.2.1.1).

Por grupos de gasto, en Montería la variación más alta se dio en salud, la cual alcanzó 3,6%, con diferencia de 1,4 pp con respecto al 2012; seguido de transporte con 2,7%. De otro lado, la variación del IPC en vivienda y educación fue 2,5%. Las menores variaciones fueron para alimentos y vestuario con -1,0% y 0,7, respectivamente (cuadro 2.2.1.2).

Cuadro 2.2.1.2. Nacional - Montería. Variación del IPC, según grupos de gasto 2012 - 2013

Grupos de gasto-	Naci	onal	Diferencia	Mont	tería	Diferencia
Grupos de gasto-	2012	2013	porcentual	2012	2013	porcentual
Total	2,4	1,9	-0,5	2,4	1,3	-1,1
Alimentos	2,5	0,9	-1,7	2,1	-1,0	-3,0
Vivienda	3,0	2,7	-0,3	3,0	2,5	-0,5
Vestuario	0,7	0,9	0,2	0,7	0,7	0,0
Salud	4,3	4,4	0,2	2,3	3,6	1,4
Educación	4,6	4,4	-0,2	2,9	2,5	-0,5
Diversión	0,5	1,8	1,3	-0,2	0,8	1,0
Transporte	1,4	1,4	-0,1	3,0	2,7	-0,3
Comunicaciones	1,6	2,7	1,2	1,4	2,1	0,7
Otros gastos	1,3	1,0	-0,3	1,6	0,8	-0,9

Fuente: DANE.

En cuanto a los grupos de mayor variación en el IPC de Montería fueron: salud, transporte, vivienda y educación. Con base en ello, discriminado por niveles de ingresos los medios y altos tuvieron la variación más alta en salud (3,8% y 4,1%, respectivamente), mientras que los bajos en comunicaciones (3,5%) (cuadro 2.2.1.3).

Cuadro 2.2.1.3. Montería. Variación del IPC según grupos de gasto, por niveles de ingreso 2013

Common do costo	Total	Ingresos				
Grupos de gasto	Total	Altos	Medios	Bajos		
Total	1,3	2,0	1,3	0,9		
Alimentos	-1,0	0,5	-0,5	-1,9		
Vivienda	2,5	2,3	2,2	3,3		
Vestuario	0,7	1,0	0,8	0,3		
Salud	3,6	4,1	3,8	3,1		
Educación	2,5	2,6	2,6	1,9		
Diversión	0,8	1,0	0,9	0,4		
Transporte	2,7	3,6	2,2	3,4		
Comunicaciones	2,1	1,3	1,8	3,5		
Otros gastos	0,8	0,1	1,0	0,5		

Fuente: DANE.

En el IPC según grupos de gasto en 2013 para Montería, vivienda tuvo la mayor participación (69,4%), seguido de transporte (27,2%) y educación (7,6%). Al mismo tiempo, la de alimentos fue de -20,9%. Dentro de los subgrupos con mayor crecimiento estuvieron: frutas (11,5%), transporte público (6,1%), servicios de vestuario (4,3%), y bienes y artículos (3,9%), con participaciones de 6,6%, 33,4%, 0,5% y 3,8%, respectivamente.

Para Montería, en el grupo de vivienda, figuró como el subgrupo con mayor participación el gasto de ocupación, con 58,2% y variación de 3,2%; en cuanto a transporte, fue transporte público con 33,4% y variación 6,1% (cuadro 2.2.1.4).

Cuadro 2.2.1.4. Nacional - Montería. Variación y participación del IPC, según grupos y subgrupos

	Grupos y subgrupos	Na	acional	Montería		
	Grupos y subgrupos	Variación	Participación	Variación	Participación	
0	Total	1,9	100,0	1,3	100,0	
1	Alimentos	0,9	12,5	-1,0	-20,9	
11	Cereales y productos de panadería	-5,0	-9,3	-8,2	-25,8	
12	Tubérculos y plátanos	-9,5	-4,1	-11,9	-12,0	
13	Hortalizas y legumbres	-1,0	-0,8	-7,7	-8,9	
14	Frutas	8,1	4,0	11,5	6,6	
15	Carnes y derivados de la carne	3,0	6,8	3,1	14,8	
16	Pescado y otras de mar	3,8	1,2	2,0	2,4	
17	Lácteos, grasas y huevos	0,6	1,2	-1,7	-5,4	
18	Alimentos varios	-0,8	-1,3	-2,8	-7,0	
19	Comidas fuera del hogar	3,3	14,7	3,2	14,4	
2	Vivienda	2,7	43,9	2,5	69,4	
21	Gasto de ocupación	3,6	39,0	3,2	58,2	
22	Combustibles	1,4	4,8	2,1	12,9	
23	Muebles del hogar	-0,2	-0,1	-2,1	-1,0	
24	Aparatos domésticos	-0,8	-0,2	-0,3	-0,1	
25	Utensilios domésticos	0,8	0,1	0,1	0,0	
26	Ropa del hogar	-0,4	0,0	-1,5	-0,3	
27	Artículos para limpieza	0,3	0,3	-0,2	-0,4	
3	Vestuario	0,9	2,2	0,7	2,4	
31	Vestuario	0,7	1,2	0,2	0,6	
32	Calzado	1,3	0,7	2,4	1,4	
33	Servicios de vestuario	3,5	0,3	4,3	0,5	
4	Salud	4,4	5,9	3,6	4,4	
41	Servicios de salud	3,3	0,8	2,3	0,5	
42	Bienes y artículos	4,9	3,7	3,9	3,8	
43	Gastos de aseguramiento privado y social	4,2	1,3	3,4	0,1	
5	Educación	4,4	14,0	2,5	7,6	
51	Instrucción y enseñanza	4,9	13,4	3,1	8,2	
52	Artículos escolares	1,2	0,5	-1,4	-0,6	

Cuadro 2.2.1.4. Nacional - Montería. Variación y participación del IPC, según grupo y subgrupos 2013

(Conclusión) Montería Nacional Grupos y subgrupos Variación Participación Variación Participación 6 Diversión 1,8 2,7 8,0 1,1 61 Artículos culturales y otros -0,3 -0.11,8 0,7 artículos relacionados 62 Aparatos para diversión y -4,0 -0,9 -3,9 -1,3 esparcimiento Servicios de diversión 63 4,0 3,7 2,6 1,6 Transporte 10,5 2,7 27,2 7 1,4 Transporte personal 71 -0.7-2.8-1,4-6,2 Transporte público 6,1 72 3,6 13,3 33,4 2,7 2,1 8 Comunicaciones 5,0 4,5 81 Comunicaciones 2,7 5,0 2,1 4,5 9 Otros gastos 1,0 3,3 0,8 4,3 91 Bebidas alcohólicas 2.1 1,4 2,8 4,1 Artículos para el aseo y 0,7 1,4 0,0 0,0 cuidado personal 93 Artículos de joyería y otros -1,7-0,2-0,4 -0,1personales Otros bienes y servicios 2,3 0,73,2 0,3

Fuente: DANE.

Ahora bien, dentro de los 30 mayores gastos básicos en participación se destacaron: arrendamiento imputado 39,1%, arrendamiento efectivo 14,6% y almuerzo 12,0%. Los gastos básicos con menor participación fueron: arroz - 26,1%, plátano -6,8% y combustible -6,6% (tabla 2.2.1.1).

Tabla 2.2.1.1. Montería. Variación, contribución y participación del IPC, según principales gastos básicos 2013

Gastos básicos	Variación	Contribución	Participación
30	Mayores		
Arrendamiento imputado	3,2	0,5	39,1
Arrendamiento efectivo	3,2	0,2	14,6
Almuerzo	3,4	0,2	12,0
Res	4,1	0,1	9,9
Pasaje aéreo	12,9	0,1	9,4
Otros transporte intermunicipal	11,2	0,1	9,1
Otros medios para transporte	8,3	0,1	7,3
urbano			
Gas	5,7	0,1	6,9
Taxi	5,1	0,1	5,1
Servicios de telefonía	2,8	0,1	5,0
Otras frutas frescas	10,6	0,1	4,6
Otros gastos de ocupación	4,2	0,1	4,6
Matrículas	3,7	0,1	4,1

Montería. Variación, contribución y 2.2.1.1. participación del IPC, según principales gastos básicos 2013

			(conclusión)
Gastos básicos	Variación	Contribución	Participación
Cerdo	4,8	0,0	3,2
Acueducto, alcantarillado y aseo	1,6	0,0	3,1
Energía eléctrica	0,9	0,0	2,9
Pensiones	2,5	0,0	2,5
Pescado de mar, río y enlatado	2,0	0,0	2,4
Buseta	2,9	0,0	2,4
Carnes frías y embutidos	6,7	0,0	2,3
Corte de cabello	7,8	0,0	2,2
Otras hortalizas y legumbres	6,9	0,0	2,1
frescas			
Medicinas	3,1	0,0	2,1
Otras bebidas alcohólicas	2,8	0,0	1,9
Cerveza	2,9	0,0	1,8
Otras medicinas y	6,5	0,0	1,8
anticonceptivos			
Tomate de árbol	41,6	0,0	1,6
Otros tubérculos	10,7	0,0	1,4
Servicios de t.v.	4,8	0,0	1,1
Gastos de cafetería	3,2	0,0	1,0
15	Menores		
Arroz	-10,5	-0,3	-26,1
Plátano	-15,9	-0,1	-6,8
Combustible	-2,2	-0,1	-6,6
Yuca	-23,7	-0,1	-5,9
Gaseosas y maltas	-7,9	-0,1	-5,5
Tomate	-34,3	-0,1	-4,4
Fríjol	-14,7	-0,1	-4,2
Aceites	-3,8	0,0	-3,5
Higiene corporal	-1,9	0,0	-2,5
Azúcar	-3,5	0,0	-2,1
Otras hortalizas y legumbres	-12,7	0,0	-1,8
secas			
Queso	-2,6	0,0	-1,8
Jabones	-2,3	0,0	-1,6
Otros productos relacionados	-2,6	0,0	-1,5
con el cuidado personal			
Café	-2,9	0,0	-1,0

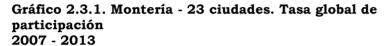
Fuente: DANE.

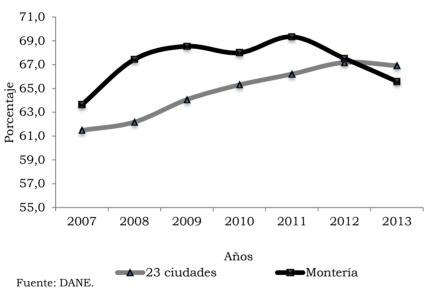
2.3. MERCADO LABORAL

La oferta laboral para las 23 ciudades en 2013 fue de 66,9%. Montería fue la ciudad con mayor tasa global de participación (TGP) (65,6%) en la Región Caribe, luego de San Andrés (70,3%), seguida de Riohacha (65,5%); las de menor proporción fueron Cartagena (59,8%) y Barranquilla (61,0%).

Para Montería la TGP observada en 2013 disminuyó 1,9 pp a la registrada en 2012. Esto ocurre como resultado del descenso de 0,8% en la población económicamente activa y crecimiento de 2,1% en la población en edad de trabajar. Al mismo tiempo, la TGP se ubicó en 1,3 pp debajo de la de 23 ciudades (gráfico 2.3.1).

Así, para 2013 la población en edad de trabajar (PET) llegó a 78,3%, es decir, 0,3 pp por encima del registro del año anterior. Cabe resaltar que, dentro de esta, la población económicamente activa (PEA) correspondió al 65,6%.





La tasa de ocupación (TO) para las 23 ciudades fue 59,7%. Aquellas con mayores TO en la Región Caribe fueron: San Andrés (64,2%), Riohacha (58,7%) y Montería (58,5%): la menor fue Cartagena (53,9%).

El desempleo, por su parte, disminuyó en 18 de las 23 ciudades evaluadas en la GEIH. En 2013 se ubicó la mayor tasa en Quibdó 18,3%, seguida de Cúcuta y Popayán 15,6% y Armenia 15,4%. Las menores fueron las de Barranquilla - Soledad 8,0%, San Andrés 8,5%, Bogotá D.C. 9,0% y Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca 9,4%. Puntualmente, San Andrés mostró la mayor diferencia porcentual respecto a 2012 con 1,0 pp y su tasa pasó de 7,5% en 2012 a 8,5% en 2013. Le siguieron Quibdó con 0,7 pp y un paso de 17,6% a

18,3%, finalmente, Ibagué con 0,5 pp que de 13,3% pasó a 13,8% (cuadro 2.3.1).

En cuanto a la tasa de desempleo (TD) en las 23 ciudades, esta se situó en 10,7%. La mayor TD en la Región Caribe le correspondió a Montería (10,9%), Sincelejo (10,4%) y Riohacha (10,3%), y la menor a Barranquilla (8,0%).

Cuadro 2.3.1. Colombia. Tasa de ocupación y desempleo, según áreas metropolitanas y ciudades 2012 - 2013

Circle de a	Tasa de d	cupación	Tasa de desempleo		
Ciudades	2012	2013	2012	2013	
Total 23 ciudades y áreas	59,6	59,7	11,3	10,7	
metropolitanas ¹					
Bogotá D.C.	65,2	65,5	9,5	9,0	
Medellín - Valle de Aburrá ²	57,5	58,3	12,4	11,2	
Cali - Yumbo	56,2	56,6	14,3	14,2	
Barranquilla - Soledad	55,9	56,2	8,3	8,0	
Bucaramanga, Girón,	63,6	63,3	9,7	9,4	
Piedecuesta y Floridablanca					
Manizales y Villa María	51,6	53,5	12,3	11,6	
Pasto	58,9	60,7	12,3	10,7	
Pereira, Dosquebradas y La	54,9	52,2	16,1	13,8	
Virginia					
Cúcuta, Villa del Rosario, Los	56,0	56,5	15,9	15,6	
Patios y El Zulia					
Ibagué	59,2	60,0	13,3	13,8	
Montería	59,1	58,5	12,5	10,9	
Cartagena	53,8	53,9	9,7	9,9	
Villavicencio	59,4	56,0	11,8	11,3	
Tunja	55,2	54,7	11,9	12,1	
Florencia	52,1	51,3	12,7	12,2	
Popayán	48,6	48,1	17,5	15,6	
Valledupar	56,9	55,8	10,3	9,9	
Quibdó	50,7	50,0	17,6	18,3	
Neiva	57,4	57,9	12,1	11,9	
Riohacha	58,7	58,7	12,7	10,3	
Santa Marta	56,4	55,9	10,0	9,9	
Armenia	54,0	52,7	15,4	15,4	
Sincelejo	58,4	57,9	10,7	10,4	
San Andrés	63,7	64,2	7,5	8,5	

¹ Sin incluir San Andrés.

De otra parte, durante el periodo 2001 - 2013, en Montería las disminuciones más significativas en las variaciones anuales del desempleo se dieron en 2005 y 2011, con 1,8 pp y 2,0 pp, respectivamente. Asimismo, alcanzó su nivel más bajo en 2013 al llegar a 10,9%, inferior en 1,6 pp en relación al año anterior.

 $^{^2}$ Caldas, La Estrella, Sabaneta, Itagüí, Envigado, Bello, Girardota, Copacabana y Fuente: DANE.

Ahora bien, durante 2013, la PET creció 2,1% y la PEA disminuyó 0,8%, en tanto los desocupados disminuyeron 13,7%.

La TO de Montería, entre tanto, mantuvo una tendencia ascendente, debido a que las tasas más altas las alcanzó en los años 2008, 2011 y 2012, mientras en 2013 fue 58,5%, con una disminución de 0,6 pp. De esta manera, la población ocupada evidenció un crecimiento de mil personas entre 2012 y 2013 (gráfico 2.3.2).

Los indicadores del mercado laboral, como TGP y TO arrojados por la Gran Encuesta Integrada de Hogares (GEIH) en Montería, obtuvieron cifras descendentes en 2013, mientras la diferencia de la tasa de subempleo (TS) fue positiva.



Gráfico 2.3.2. Montería. Tasa de desempleo y tasa de ocupación 2001 - 2013

Fuente: DANE.

La tasa de desempleo abierto, que indica las personas que han buscado empleo en la semana anterior a la de referencia y tienen disponibilidad de trabajar, cayó 1,6 pp y pasó de 11,9% en 2012 a 10,3% en 2013. En ese sentido, la diferencia entre la tasa de desempleo abierto y la tasa de desempleo total es la tasa de desempleo oculto, la cual fue 0,6%.3

El subempleo correspondió a 54 mil personas, mientras la tasa de subempleo subjetivo pasó de 21,3% en 2012 a 32,1% en 2013. Con base en ello, el porcentaje correspondiente a aquellos quienes consideraron que tuvieron unos ingresos inadecuados aumentó 8,9 pp; mientras quienes creyeron que tenían un empleo inadecuado por competencias crecieron 13,2 pp. Por último, los que podían trabajar más horas aumentaron 4,1 pp. Así, el subempleo objetivo pasó de 13,1% en 2012 a 8,9% en 2013. Frente a este último caso, el mayor porcentaje también fue para los quienes consideraron que tuvieron ingresos inadecuados (gráfico 2.3.2).

³ El desempleo oculto comprende las personas que se han desanimado para buscar trabajo y tienen una razón válida para ello.

Cuadro 2.3.2. Montería. Indicadores laborales 2012 - 2013

Concepto	2012	2013
Porcentaje		
% población en edad de trabajar	78,0	78,3
Tasa global de participación	67,5	65,6
Tasa de ocupación	59,1	58,5
Tasa de desempleo	12,5	10,9
T.D.abierto	11,9	10,3
T.D.oculto	0,6	0,6
Tasa de subempleo subjetivo	21,3	32,1
Insuficiencia de horas	4,4	8,5
Empleo inadecuado por competencias	6,3	19,5
Empleo inadecuado por ingresos	19,9	28,9
Tasa de subempleo objetivo	13,1	8,9
Insuficiencia de horas	2,4	2,4
Empleo inadecuado por competencias	3,7	5,5
Empleo inadecuado por ingresos	12,4	8,0
Miles de personas		
Población total	325	330
Población en edad de trabajar	253	259
Población económicamente activa	171	170
Ocupados	150	151
Desocupados	21	18
Abiertos	20	17
Ocultos	1	1
Inactivos	82	89
Subempleados subjetivos	36	54
Insuficiencia de horas	8	14
Empleo inadecuado por competencias	11	33
Empleo inadecuado por ingresos	34	49

Fuente: DANE.

Por otra parte, el sector comercio, hoteles y restaurantes fue el mayor generador de empleo en 2013 con 34,3% de los ocupados, de tal manera que creció 3,9%. Es seguido de servicios comunales, sociales y personales con 28,8%, y transporte, almacenamiento y comunicaciones con 10,5%.

Ahora bien, los sectores que más crecieron en la generación de empleo fueron comercio, hoteles y restaurantes, y servicios comunales, sociales y personales con 4 mil personas en total; mientras que el sector industria manufacturera disminuyó en 3 mil personas al caer el 19,4% respecto a empleo en dicho sector (cuadro 2.3.3).

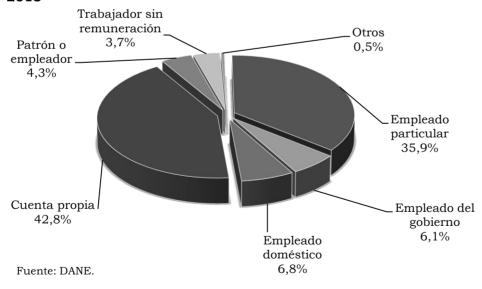
Cuadro 2.3.3. Montería. Ocupados según rama de actividad 2009 - 2013

			Miles de persona			
Rama de actividad	2009	2010	2011	2012	2013	
Total	137	140	149	150	151	
Agricultura, pesca, ganadería, caza y silvicultura	2	2	3	2	2	
Explotación de minas y canteras	1	1	1	0	1	
Industria manufacturera	18	17	17	17	14	
Suministro de electricidad, gas y	1	1	1	1	1	
agua						
Construcción	8	9	10	11	12	
Comercio, hoteles y restaurantes	44	46	49	50	52	
Transporte, almacenamiento y	18	16	17	16	16	
comunicaciones						
Intermediación financiera	1	2	2	2	3	
Actividades inmobiliarias	7	7	8	8	7	
Servicios, comunales, sociales y	38	39	42	42	44	
personales						

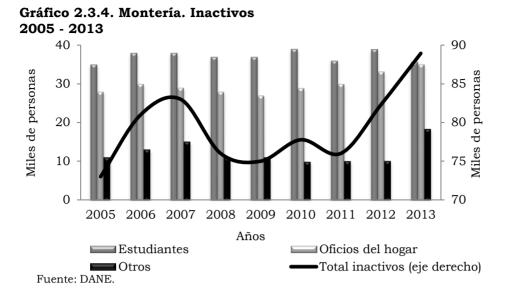
Fuente: DANE.

En cuanto a las posiciones ocupacionales predominaron los trabajadores por cuenta propia (42,8%), seguido de empleo particular (35,9%) (gráfico 2.3.3).

Gráfico 2.3.3. Montería. Distribución de ocupados, según posición ocupacional 2013



En el periodo 2005 - 2013 los inactivos alcanzaron sus niveles más altos en 2007 y 2013. La población inactiva en Montería para 2013 está compuesta en su gran mayoría por estudiantes que constituyen el 40,1% de las 89 mil personas (gráfico 2.3.4).



En cuanto a la población cesante, la mayor proporción se concentró en los sectores de servicios comunales, sociales y personales 37,8%, y comercio, hoteles y restaurantes 31,4%. Los cesantes, en suma, fueron 14 mil personas.

En 2013, por su parte, el mercado laboral para el departamento de Córdoba tuvo como característica principal una disminución en las principales variables: TGP, TO, TD y TS. La TD llegó a 8,6%, lo que representó un decrecimiento en 3,1 pp frente a la del 2012.

Los resultados de los indicadores laborales de Córdoba se explican por la disminución de 27 mil personas en la PEA, es decir un 3,3%. Además, el crecimiento del 0,1% de los ocupados equivalente a mil personas y las 27 mil personas desocupadas menos que reflejó una disminución del 29,2%.

Cuadro 2.3.4. Córdoba. Indicadores laborales 2012 - 2013

Concepto	2012	2013
Porcentaje		
% población en edad de trabajar	76,4	76,7
Tasa global de participación	63,3	60,1
Tasa de ocupación	55,9	54,9
Tasa de desempleo	11,7	8,6
T.D.abierto	11,3	8,0
T.D.oculto	0,4	0,6
Tasa de subempleo	31,1	23,2
Insuficiencia de horas	6,6	4,5
Empleo inadecuado por competencias	7,5	8,6
Empleo inadecuado por ingresos	28,7	21,4

Cuadro 2.3.4. Córdoba. Indicadores laborales 2012 - 2013

		(conclusión)
Concepto	2012	2013
Miles de personas		
Población total	1.633	1.658
Población en edad de trabajar	1.248	1.271
Población económicamente activa	790	763
Ocupados	697	698
Desocupados	93	66
Abiertos	89	61
Ocultos	3	4
Inactivos	458	508
Subempleados	245	177
Insuficiencia de horas	52	35
Empleo inadecuado por competencias	59	66
Empleo inadecuado por ingresos	227	163

Fuente: DANE.

Ahora bien, en cuanto a la calidad del empleo medido a través de la TS, se redujo el número de ocupados en el nivel de inconformidad laboral de la población. Esto llevó a que la tasa de subempleo disminuyera 7,9 pp frente al año anterior al registrar 23,2% (cuadro 2.3.4).

2.4. MOVIMIENTO DE SOCIEDADES

2.4.1. Sociedades constituidas. La dinámica empresarial durante 2013, en cuanto al número total de sociedades constituidas en el departamento de Córdoba registró decremento de 1,8%, al pasar de 665 en 2012 a 653 en 2013; en lo concerniente al monto constituido se observa una tasa de crecimiento positiva de 72,9%, producto de la creación de empresas por valor de \$99.499 millones en 2013 (cuadro 2.4.1.1).

En el sector agropecuario se registró el mayor capital constituido por valor de \$29.743 millones, con una participación de 29,9% dentro del total, seguido por comercio y el sector de la construcción (cuadro 2.4.1.1 y gráfico 2.4.1.1).

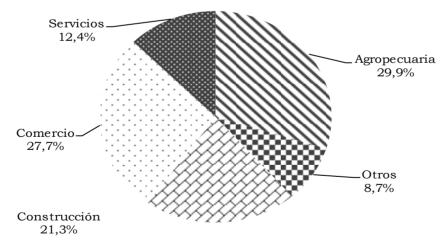
Cuadro 2.4.1.1. Córdoba. Número y monto invertido en las sociedades constituidas según sectores económicos 2012 - 2013

	2012		2	2013		ón valor
Actividad económica ¹	Número	(Millones de pesos)	Número	(Millones de pesos)	Absoluta	Porcentual
Total	665	57.561	653	99.499	41.938	72,9
Agropecuaria	38	6.868	51	29.743	22.875	333,1
Explotación de minas	(-)	(-)	5	1.209	1.209	-
Industria	34	1.004	34	1.391	387	38,6
Electricidad-gas-agua	3	82	5	234	152	185,4
Construcción	88	12.990	92	21.168	8.178	63,0
Comercio	213	14.844	206	27.561	12.717	85,7
Transporte	35	3.397	39	1.789	-1.608	-47,3
Finanzas	2	80	28	4.017	3.937	*
Servicios	252	18.296	193	12.387	-5.909	-32,3

(-) Sin movimiento.

Fuente: Cámara de Comercio de Montería. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Gráfico 2.4.1.1. Córdoba. Sociedades constituidas por sectores 2013



Fuente: Cámara de Comercio de Montería. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.4.2. Sociedades reformadas. En 2013 se efectuaron 233 reformas al capital por \$527.655 millones. Es de anotar que, en comparación con la vigencia anterior se observa una tasa de crecimiento en el monto reformado de 6,4%

⁻ Indefinido.

^{*} Variación muy alta.

¹ Se excluyen los sectores sin especificar.

(cuadro 2.4.2.1). Con relación al número de reformas tenemos que el número de estas aumentó en 14 entre 2012 y 2013.

Se destaca que el mayor número de las reformas se concentraron en el sector de servicios comunales y el mayor monto del capital en la industria (cuadro 2.4.2.1 y gráfico 2.4.2.1).

Construcción 7,3%
11,4%

Comercio 4,9%

Gráfico 2.4.2.1. Córdoba. Sociedades reformadas por sectores 2013

Fuente: Cámara de Comercio de Montería. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Cuadro 2.4.2.1. Córdoba. Número y monto invertido en las sociedades reformadas, según sectores económicos 2012 - 2013

Industria 76,5 %

	2012		2	2013		Variación valor	
Actividad económica ¹	Número	(Millones de pesos)	Número	(Millones de pesos)	Absoluta	Porcentual	
Total	219	495.994	233	527.655	31.660	6,4	
Agropecuaria	9	4.509	8	6.020	1.511	33,5	
Industria	11	9.400	13	403.611	394.211	*	
Electricidad-gas-agua	2	200	(-)	(-)	0	-100,0	
Construcción	38	15.776	53	59.900	44.124	279,7	
Comercio	67	35.130	52	25.869	-9.261	-26,4	
Transporte	8	2.795	19	9.725	6.930	247,9	
Finanzas	6	2.060	9	5.534	3.474	168,6	
Servicios	78	426.124	79	16.996	-409.128	-96,0	

⁽⁻⁾ Sin movimiento.

Fuente: Cámara de Comercio de Montería. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

^{*} Variación muy alta.

¹ Se excluyen los sectores sin especificar.

2.4.3. Sociedades disueltas. En cuanto al cierre de sociedades tenemos que en 2013, se disolvieron en total 71 unidades productivas, cifra ligeramente superior respecto al total de empresas cerradas durante 2012 (69 empresas). Asimismo, el capital total liquidado pasó de \$3.900 millones en 2012 a \$3.287 millones en 2013, reflejando una variación absoluta negativa de \$613 millones (Cuadro 2.4.3.1).

Finalmente, los sectores que reportaron el mayor número sociedades liquidadas fueron comercio, con 27 sociedades por \$1.358 millones y servicios con 20 unidades por valor de \$575 millones.

Cuadro 2.4.3.1. Córdoba. Número y monto invertido en las sociedades disueltas, según sectores económicos 2012 - 2013

	2	012	2013		Variación valor		
Actividad económica ¹	Número	(Millones de pesos)	Número	(Millones de pesos)	Absoluta	Porcentual	
Total	69	3.900	71	3.287	-613	-15,7	
Agropecuaria	4	23	6	322	299	*	
Industria	3	12	4	38	26	216,7	
Electricidad-gas-agua	(-)	(-)	3	148	148	-	
Construcción	4	54	4	445	391	724,1	
Comercio	27	2.662	27	1.358	-1.304	-49,0	
Transporte	3	62	5	155	94	151,5	
Finanzas	(-)	(-)	2	246	246	-	
Servicios	28	1.088	20	575	-513	-47,1	

⁽⁻⁾ Sin movimiento.

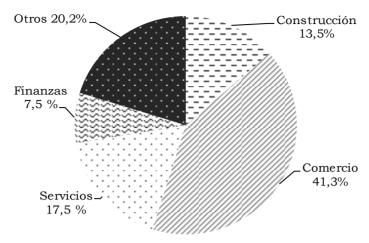
Fuente: Cámara de Comercio de Montería. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

⁻ Indefinido.

^{*} Variación muy alta.

¹ Se excluyen los sectores sin especificar.

Gráfico 2.4.3.1. Córdoba. Sociedades disueltas por sectores 2013



Fuente: Cámara de Comercio de Montería. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.4.4. Capital neto suscrito. La inversión neta de capitales para el año 2013 alcanzó la suma de \$623.867 millones, monto superior en 13,5% a lo invertido en 2012. El incremento obedece principalmente, al aumento en las reformas de capital efectuadas que aportaron 12.2 pp a la variación total.

Cuadro 2.4.4.1. Córdoba. Capital neto invertido (CNI), según componentes 2012 - 2013

Conceptos	2012	2013	Variación porcentual
CNI	549.655	623.867	13,5
Constituido	57.561	99.499	72,9
Reformado	495.994	527.655	6,4
Liquidado	3.900	3.287	-15,7

Fuente: Cámara de Comercio de Montería. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Por otro lado, al revisar el aporte de los diferentes sectores económicos en la inversión neta de capitales, tenemos al sector de industria manufacturera con el desempeño más favorable, participando con 64,9% equivalente a \$404.965 millones.

2.5. SECTOR EXTERNO

Las exportaciones de Colombia para 2013 sumaron US\$58.821,9 millones. Además, presentaron una caída de 2,2% y estuvieron conformadas por tradicionales (70,9%) y no tradicionales (29,1%), disminuyendo 1,0% y 4,9%, respectivamente.

Los departamentos exportadores comercializaron US\$17.088,6 millones en productos no tradicionales producidos por: Antioquia (32,8%), Bogotá D.C. (17,4%), Valle del Cauca (11,7%), Bolívar (9,3%), Atlántico (8,0%) y Cundinamarca (7,9%). Los de mayor crecimiento fueron Atlántico y Bolívar con 16,7% y 2,3%, respectivamente; mientras que los demás, presentaron desaceleración en sus ventas al exterior: Antioquia (-13,7%), Valle del Cauca (-9,3%), Bogotá D.C. (-1,7%) y Cundinamarca (-0,5).

El comportamiento dinámico de las exportaciones no tradicionales del departamento de Córdoba, durante los años 2009 - 2013, mostró crecimiento en 2011 (66,5%) y 2012 (117,0%), mientras en 2010 resultó una disminución de 67,7%.

Para las importaciones, Colombia las superó durante 2013 en 0,5% con relación a las del año anterior y alcanzó compras en el exterior por US\$59.397,0 millones. Las mayores participaciones fueron de Bogotá D.C. (49,8%), Antioquia (12,6%), Cundinamarca (9,7%) y Valle del Cauca (8,1%). Finalmente, el crecimiento de las importaciones de Córdoba en el periodo 2009 - 2013 alcanzó el mayor aumento del 98,4% en 2011 y una reducción de 51,6% en 2012.

2.5.1. Exportaciones no tradicionales (FOB). Las exportaciones no tradicionales de Córdoba en 2013 ascendieron a US\$99.793 miles. Esto conllevó un aumento de las mismas en 0,4% con respecto al año anterior, cuando llegaron a US\$99.437 miles. De esta manera, el comportamiento de las ventas realizadas al exterior estuvo determinado por la disminución de 31,6% en el sector agropecuario, caza y silvicultura y el aumento del sector industrial de 137,0%. Los sectores anteriores participaron respectivamente en el total 55,3% y 44,7% (gráfico 2.5.1.1).

Para el subsector agricultura, ganadería y caza, las exportaciones representaron el 52,0%. Así, el producto más comercializado fue "los demás animales vivos de la especie bovina machos" con destino a Venezuela por US\$46.234,9 miles.

Respecto al sector industrial, se colocaron productos alimenticios y bebidas con una participación de 43,5%. Estos, en la subpartida denominada "las demás carnes de animales de la especie bovina, congelada, deshuesada", alcanzaron US\$33.670,3 miles, exportado principalmente hacia Venezuela (cuadro 2.5.1.1).

Millones de dólares Años ■ Exportación Córdoba • • Exportación kilos netos (derecho)

Gráfico 2.5.1.1 Córdoba. Exportación no tradicional y peso neto 2009 - 2013

Fuente: DANE.

De esta manera, por países, la mayor participación en las ventas externas se registró en Venezuela a donde se dirigió el 92,0% del total de las exportaciones de Córdoba, seguido por la India con 3,8% (gráfico 2.5.1.2).

Cuadro 2.5.1.1 Córdoba. Exportaciones no tradicionales, según CIIU Rev. 3.0 A.C 2012 - 2013

2012	2 - 2013		Val	or FOB (mile	es de dólares)
CIIU	Descripción	2012	2013	Variación	Participación porcentaje
	Total	99.437	99.793	0,4	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	80.606	55.161	-31,6	55,3
01	Agricultura, ganadería y caza	75.365	51.878	-31,2	52,0
02	Silvicultura y extracción de madera	5.241	3.283	-37,4	3,3
D	Sector industrial	18.830	44.633	137,0	44,7
15	Productos alimenticios y bebidas	17.898	43.429	142,7	43,5
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	4	0	-100,0	0,0
19	Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	200	11	-94,3	0,0
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	10	560	*	0,6

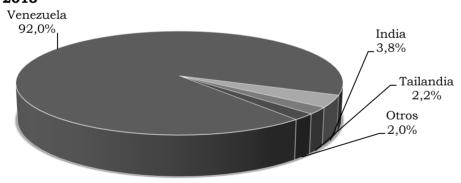
Cuadro 2.5.1.1 Córdoba. Exportaciones no tradicionales, según CIIU Rev. 3.0 A.C 2012 - 2013

Valor FOB (miles de dólares) (conclusión) Participación Variación CHU Descripción 2012 2013 porcentaje 4 0 0,0 21 Fabricación de papel, cartón y -100,0 productos de papel v cartón 24 Fabricación de sustancias y 4 1 -78,80.0 productos químicos 0 25 Fabricación de productos de 2 -100,00,0 caucho v plástico 26 Fabricación de otros productos 296 571 92,7 0,6 minerales no metálicos 27 Fabricación de productos -100.0 0.0 412 0 metalúrgicos básicos 0 0,0 28 Fabricación de productos 58 elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo 36 Fabricación de muebles; 0 2 362,2 0,0 industrias manufactureras nep

ncp: no clasificado previamente.

* Variación muy alta. Fuente: DIAN - DANE.

Gráfico 2.5.1.2 Córdoba. Distribución de exportaciones no tradicionales según país de destino 2013



Fuente: DIAN - DANE.

Ahora bien, en cuanto a las exportaciones clasificadas por grupos de productos, estas abarcan tanto las tradicionales como las no tradicionales. Se indicó que su balance fue descendente con respecto a las cifras presentadas en 2012. En 2013, por su parte, las ventas totales llegaron a US\$779.920 miles frente a US\$980.602 miles, lo cual representó una caída de 20,5%. Manufacturas con 87,4% redujo la comercialización de sus productos en

⁻ Indefinido.

22,7%, mientras agropecuarios, alimentos y bebidas mantuvo su nivel con US\$98.645 miles en ventas al exterior (cuadro 2.5.1.2).

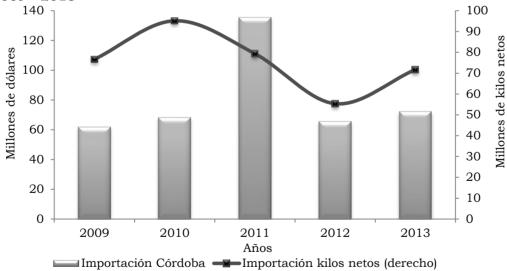
Cuadro 2.5.1.2. Córdoba. Exportaciones, según grupos de productos OMC (CUCI) 2012 - 2013

	Valor FOB en miles de dólares				
Principales grupos de productos	2012	2013	Variación porcentual		
Total	980.602	779.920	-20,5		
Agropecuarios, alimentos y bebidas	98.518	98.645	0,1		
Combustibles y productos de industrias extractivas	412	4	-99,9		
Manufacturas	881.672	681.271	-22,7		

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

2.5.2 Importaciones. En 2013, las importaciones de Córdoba crecieron 9,9% al totalizar US\$72.195 miles, frente a US\$65.676 miles de 2012. Por sectores económicos el que registró mayor valor fue el industrial, cuyo monto llegó a US\$58.892 miles; lo anterior representó 81,6% del total. Por su parte, el mayor crecimiento fue el sector agropecuario, caza y silvicultura con 50,2% y US\$12.838 miles (gráfico 2.5.2.1).

Gráfico 2.5.2.1 Córdoba. Importaciones y peso neto 2009 - 2013



Fuente: DANE.

En cuanto a los principales subsectores en participación y variación estos fueron: fabricación de maquinaria y equipo ncp (40,2% y 52,5%), fabricación de productos de caucho y plástico (6,1% y 22,3%), y fabricación de productos metalúrgicos básicos (5,5% y 12,4%) (cuadro 2.5.2.1).

Cuadro 2.5.2.1 Córdoba. Importaciones, según CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

Valor CIF (miles de dólares)

Valor CIF (miles de				iles de dólares)	
CIIU	Descripción	2012	2013	Variación	Participación porcentaje
	Total	65.676	72.195	9,9	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	8.546	12.838	50,2	17,8
01	Agricultura, ganadería y caza	8.546	12.837	50,2	17,8
02	Silvicultura y extracción de madera	0	1	*	0,0
C	Sector minero	545	466	-14,5	0,6
14	Explotación de minerales no metálicos	545	466	-14,5	0,6
D	Sector industrial	56.570	58.892	4,1	81,6
15	Productos alimenticios y bebidas	9.467	7.887	-16,7	10,9
17	Fabricación de productos textiles	96	88	-8,3	0,1
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	57	79	37,5	0,1
19	Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	406	114	-72,0	0,2
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	247	138	-44,0	0,2
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	235	200	-15,0	0,3
22	Actividades de edición e impresión y de reproducción de grabaciones	688	362	-47,4	0,5
23	Coquización, fabricación de productos de la refinación del petróleo y combustible nuclear	25	64	157,2	0,1
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	380	1.129	197,0	1,6
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	3.621	4.429	22,3	6,1
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	4.641	3.506	-24,4	4,9
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	3.561	4.001	12,4	5,5
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	3.147	3.049	-3,1	4,2
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	19.020	29.013	52,5	40,2

Cuadro 2.5.2.1 Córdoba. Importaciones, según CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

Valor CIF (miles de dólares)(conclusión) Participación Variación CIIU Descripción 2012 2013 porcentaje 30 Fabricación de maquinaria de 153 109 -28,8 0,2 oficina, contabilidad e informática 31 Fabricación de maquinaria y 1.232 4.467 -72,41,7 aparatos eléctricos ncp 32 Fabricación de equipo y aparatos 0.3 535 186 -65.2de radio, televisión y comunicaciones 33 Fabricación de instrumentos 2.967 970 -67,3 1,3 médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes 34 Fabricación de vehículos 1.925 2,7 2.671 -27,9automotores, remolques y semirremolques 35 Fabricación de otros tipos de 89 31 -65,30,0 equipo de transporte 36 Fabricación de muebles; 96 379 295,4 0,5 industrias manufactureras nep 0 Partidas no correlacionadas 16 -100,00,0

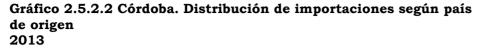
ncp: no clasificado previamente.

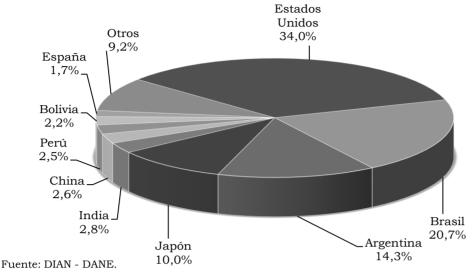
Fuente: DIAN - DANE.

Entre tanto, según el país de origen, Estados Unidos alcanzó la mayor participación en las importaciones del departamento con 34,0%, equivalente a US\$24.547 miles, seguido por Brasil con 20,7% y US\$14.974 miles, y Argentina con 14,3% y US\$10.299 miles (gráfico 2.5.2.2).

Asimismo, los principales productos por subpartida comprados a los Estados Unidos consistieron en: "volquetes automotores concebidos para utilizarlos fuera de la red de carreteras" US\$11.242 miles; "tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja (soya), incluso molidos o en *pellets*" US\$3.251 miles; y "cargadoras y palas cargadoras de carga frontal, autopropulsadas" US\$1.511 miles.

^{*} Variación muy alta.





De igual forma, el producto de mayor destino al departamento de Córdoba fue el de suministros industriales no especificados en otra partida por US\$32.636 miles con una participación del 45,2%, cifra superior a la del año anterior en 20,2%. Luego, se destacó bienes de capital y sus piezas y accesorios (excepto el equipo de transporte) con US\$19.740 miles, que comparado con 2012, creció 8,7%. Equipo de transporte y sus piezas y accesorios, finalmente, creció con el 24,4% por US\$15.956 miles, utilizado principalmente en manufactura (cuadro 2.5.2.2).

Cuadro 2.5.2.2. Córdoba. Importaciones por grandes categorías económicas (CGCE) 2012 - 2013

Valor CIF en miles de dólare				
CGCE	Descripción	2012	2013	Variación porcentual
	Total	65.676	72.195	9,9
1	Alimentos y bebidas	6.521	2.638	-59,5
11	Básicos	229	181	-20,9
111	Destinados principalmente a la	229	181	-20,9
	industria			
12	Elaborados	6.292	2.457	-61,0
122	Destinados principalmente al	6.292	2.457	-61,0
	consumo en los hogares			
2	Suministros industriales no	27.149	32.636	20,2
	especificados en otra partida			
21	Básicos	8.878	13.122	47,8
22	Elaborados	18.271	19.515	6,8
3	Combustibles y lubricantes	2	53	*
32	Elaborados	2	53	*
322	Otros	2	53	*

Cuadro 2.5.2.2. Córdoba. Importaciones por grandes categorías económicas (CGCE) 2012 - 2013

Valor CIF en miles de dólares (conclusión) Variación **CGCE** Descripción 2012 2013 porcentual 4 Bienes de capital y sus piezas y 18.155 19.740 8.7 accesorios (excepto el equipo de transporte) Bienes de capital (excepto el 37,9 41 12.086 16.662 equipo de transporte) 42 Piezas y accesorios 6.069 3.077 -49,3 Equipo de transporte y sus piezas 5 12.826 15.956 24,4 y accesorios 51 Vehículos automotores de 587 786 33,8 pasajeros 52 Otros 10.092 12.360 22.5 521 Industrial 10.049 12.360 23,0 522 No industrial -100,0 42 0 53 Piezas y accesorios 2.147 2.811 30,9 6 Artículos de consumo no 1.007 1.172 16,3 especificados en otra partida Duraderos 61 488 58 62 Semiduraderos 781 518 -33,7 No duraderos 63 168 166 -1,3Bienes no especificados en otra 16 0 -100,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos DANE.

La representatividad en las importaciones clasificadas según grupos de productos para Córdoba indica que manufacturas concentró el 70,4% y creció 8,0%; por su parte, agropecuarios, alimentos y bebidas participó 28,7%, creciendo 15,1% (cuadro 2.5.2.3).

Cuadro 2.5.2.3. Córdoba. Importaciones, según grupos de productos OMC (CUCI)
2012 - 2013

Valor CIF en miles de dólares

	valor CIF en miles de dolare				
Principales grupos de productos	2012	2013	Variación porcentual		
Total	65.676	72.195	9,9		
Agropecuarios, alimentos y bebidas	18.013	20.725	15,1		
Combustibles y productos de industrias extractivas	610	676	10,9		
Manufacturas	47.038	50.795	8,0		
Otros sectores	16	0	-100,0		

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

^{*} Variación muy alta.

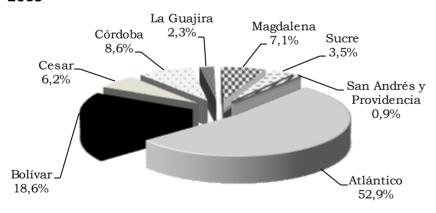
2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA

Las actividades de intermediación financiera del departamento de Córdoba presentaron un balance favorable en 2013, como resultado del dinamismo en los bancos comerciales y cada uno de sus instrumentos de colocación de recursos por el lado de las cuentas activas. Igualmente, las operaciones pasivas se vieron beneficiadas por el buen desempeño de los establecimientos bancarios, los cuales fueron impulsados por los mayores recursos captados mediante los depósitos de ahorro y los depósitos en cuenta corriente.

2.6.1. Monto colocaciones nominales - operaciones activas. En 2013, los establecimientos de crédito que operan en Colombia⁴, colocaron en la economía nacional recursos por la suma de \$287.860.783 millones entre sus distintos clientes. De esa cifra, el 10,4% (\$30.055.336 millones), fueron colocados en la región Caribe entre los diferentes sectores (gobierno, empresas y hogares) que los requirieron para dinamizar las actividades económicas, a través de las diversas modalidades de préstamo que maneja el sistema de colocación.

Por otra parte, el promedio de los recursos demandados por los usuarios del sistema financiero que operan en la costa Caribe fue de \$3.756.917 millones por departamento, al cierre de diciembre de 2013. Dicho valor fue superior en \$256.189 millones al registrado en 2012. Subsiste una marcada diferencia entre los departamentos que integran la región; en consecuencia, el departamento de Córdoba se encuentra por debajo del promedio regional. De otra parte, solo Atlántico y Bolívar superan el promedio regional.

Gráfico 2.6.1.1. Región Caribe. Participación porcentual de la cartera bruta del sistema financiero, según departamentos 2013



Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

En cuanto a la distribución del monto de los recursos colocados entre los departamentos que conforman la costa Caribe, Córdoba participa con 8,6 % en el orden regional y 0,9% aproximadamente en el nacional, del total de la

_

⁴ Bancos, corporaciones financieras, compañías de financiamiento comercial, cooperativas financieras, instituciones oficiales especiales y organismos cooperativos de grado superior.

cartera manejada por los establecimientos de crédito. Entre tanto, el departamento en mención se ubica como tercero en términos de participación en la región por debajo de Atlántico y Bolívar (gráfico 2.6.1.1).

El saldo al finalizar diciembre de 2013 de las cuentas activas que dispone el sistema financiero en el departamento de Córdoba se ubicó en \$2.577.495 millones, con un aumento de 17,7% con respecto a 2012.

Se destaca el resultado favorable presentado en las cuentas activas (cuadro 2.6.1.2), donde la tasa de crecimiento de la cartera bruta fue de 17,7 %. Este último porcentaje fue superior al nivel de inflación registrado en el país, el cual se situó en 1,94% durante 2013. Lo anterior significa que, la cartera bruta superó en 15 pp, aproximadamente, la inflación causada en ese año.

El balance positivo de la cartera bruta obedece principalmente al ascenso mostrado por el sistema bancario, cuyo crecimiento se ubicó en 18,7%; jalonado por cada uno de sus destinos crediticios, lo cuales mostraron buen desempeño al alcanzar un incremento alrededor de 23,2% en promedio. Por su parte, las compañías de financiamiento comercial y las cooperativas financieras cerraron el año con tasas de crecimiento de -7,5% y 4,5%, respectivamente (cuadro 2.6.1.2).

Cuadro 2.6.1.1. Córdoba. Distribución de las colocaciones (cartera bruta), según intermediario financiero y por mercados 2013

Millones de pesos Mercados Concepto Córdoba Regional¹ Nacional **Total** 2.577.495 30.055.336 287.860.783 Bancos 2.492.422 28.223.553 259.372.077 Corporaciones financieras 80.268 (-) (-) Compañías de financiamiento comercial 65.295 1.718.116 16.403.816 Cooperativas de carácter financiero 19.779 113.667 2.335.741 Instituciones oficiales especiales 9.668.880 (-) (-) Organismos cooperativos de grado superior (-) (-) (-)

Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Teniendo en cuenta la participación porcentual de los desembolsos en pesos dentro del total de la cartera bruta, se destaca la mayor contribución alcanzada por los créditos comerciales y de consumo, con participaciones de 40,9% y 37,6%, respectivamente (cuadro 2.6.1.2).

⁽⁻⁾ Sin movimiento.

¹ Incluye los departamentos del Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena, San Andrés y Providencia, y Sucre.

Gráfico 2.6.1.2. Córdoba. Participación porcentual de la cartera bruta entre las distintas entidades del sistema financiero 2013



Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Cuadro 2.6.1.2. Córdoba. Cartera bruta a precios corrientes, según destino e intermediario financiero 2012 - 2013

		Millones de pesos			
Concepto	2012	2013	Variación porcentual		
Total	2.189.168	2.577.495	17,7		
1. Sistema bancario	2.099.614	2.492.422	18,7		
Créditos de vivienda y/o hipotecaria ¹	172.477	229.272	32,9		
Créditos de consumo	792.492	969.908	22,4		
Microcréditos	189.341	238.237	25,8		
Créditos comerciales	945.304	1.055.005	11,6		
Derechos de recompra	(-)	(-)	(-)		
2. Compañías de financiamiento comercial	70.623	65.295	-7,5		
Créditos de vivienda y/o hipotecaria	(-)	(-)	(-)		
Créditos de consumo	6.252	9.518	52,2		
Microcréditos	(-)	1.111	-		
Créditos comerciales	64.370	54.666	-15,1		
Derechos de recompra	(-)	(-)	(-)		
3. Cooperativas financieras	18.932	19.779	4,5		
Créditos de vivienda y/o hipotecaria	37	28	-23,7		
Créditos de consumo	15.136	16.234	7,3		
Microcréditos	243	743	205,4		
Créditos comerciales	3.516	2.773	-21,1		
Derechos de recompra	(-)	(-)	(-)		

⁽⁻⁾ Sin movimiento.

Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República

⁻ Indefinido.

 $^{^{1}}$ Incluye los créditos hipotecarios.

La dinámica de la cartera bruta se puede analizar más ampliamente cuando se examina el crecimiento anual por tipo de préstamo; en efecto, los créditos de consumo, microcréditos y comerciales se elevaron a tasas de 22,4%, 25,8% y 11,6 %, respectivamente.

Por otra parte, al examinar la evolución de la cartera por grupos de entidades, es posible identificar algunos hechos importantes. En primera instancia, se aprecia que los bancos en términos generales siguen siendo las entidades más dinámicas en la asignación de los créditos brutos, los cuales tuvieron una participación de 96,7% pues ahora ofrecen los servicios de multibanca, mientras la menor contribución se registró en las cooperativas financieras con 0,8%, al saldo a diciembre de 2013 (gráfico 2.6.1.2).

2.6.2. Monto captaciones nominales - operaciones pasivas. Las actividades de intermediación financiera, realizadas por las entidades de crédito que operan en Colombia (cuadro 2.6.2.1.), captaron recursos del público, por la suma de \$299.535.975 millones a diciembre de 2013, mediante la utilización de los diferentes productos financieros que ofrecen. De hecho, durante el año de análisis, la costa Caribe participó con 6,3%, aproximadamente, del total de los dineros que maneja el sistema financiero, con una suma de \$18.850.948 millones.

Por último, el promedio de los recursos captados por las entidades financieras que operan en la costa Caribe fue de \$2.356.368 millones por departamento, al cierre de diciembre de 2013. Córdoba se encuentra por debajo del promedio regional en \$359.548 millones y el saldo de las captaciones del departamento representa 84,7% del citado promedio. Los departamentos de Atlántico y Bolívar superan el promedio regional en 1,6 y 0,3 veces, respectivamente.

Cuadro 2.6.2.1. Córdoba. Distribución de las captaciones, según intermediario financiero y por mercados 2013

Millones de pesos

Concepto -	Mercados				
Concepto	Córdoba	Regional ¹	Nacional		
Total	1.996.821	18.850.948	299.535.975		
Bancos	1.947.049	17.868.464	275.336.825		
Corporaciones financieras	(-)	10.086	2.573.150		
Compañías de financiamiento comercial	39.773	906.087	15.635.380		
Cooperativas de carácter financiero	9.999	66.311	1.729.676		
Instituciones oficiales especiales	(-)	(-)	4.260.943		
Organismos cooperativos de grado superior	(-)	(-)	(-)		

⁽⁻⁾ Sin movimiento.

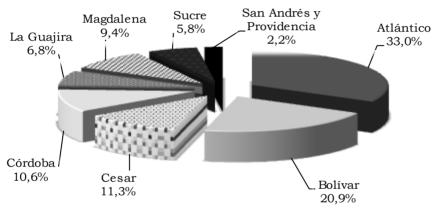
Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

¹ Incluye los departamentos del Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena, San Andrés y Providencia, y Sucre.

Durante 2013, el departamento de Córdoba se ubicó en el cuarto lugar en términos de participación con 10,6%, de los recursos captados por las entidades financieras en los departamentos de la costa Caribe, antecedido por Atlántico, Bolívar y Cesar con 33,0%, 20,9% y 11,3% en su orden, y seguido de Magdalena con 9,4%; mientras que San Andrés y Providencia tiene la contribución relativamente más baja de la región con 2,2% (gráfico 2.6.2.1).

Seguidamente, al analizar el balance de las principales operaciones pasivas (captaciones) del sistema financiero localizado en Córdoba, se evidencia un crecimiento de 20,0%. Por su parte, el comportamiento de las captaciones registraron un saldo de \$1.574.577 millones, para 2012; este último, representa 0,6% del monto total de los dineros que manejan las entidades del sistema financiero en Colombia.

Gráfico 2.6.2.1. Región Caribe. Distribución porcentual de las captaciones del sistema financiero, según departamentos 2013



Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Cuadro 2.6.2.2. Córdoba. Distribución de las captaciones, según fuentes de instrumentos usados. 2012 - 2013

			Millones de pesos			
Concepto	2012	2013	Variación	Participación		
Concepto	Concepto 2012		porcentual	porcentual		
Total	1.574.577	1.996.821	26,8	100,0		
Depósitos en cuenta corriente	586.501	718.611	22,5	36,0		
Depósitos simples	(-)	20	-100,0	0,0		
Certificados de depósitos a término	160.951	169.955	5,6	8,5		
Depósitos de ahorro	824.008	1.104.918	34,1	55,3		
Cuentas de ahorro especial	3.102	3.315	6,9	0,2		
Certificado de ahorro valor real	16	1	-92,4	0,0		
Títulos de inversión en circulación	(-)	(-)	(-)	(-)		

(-) Sin movimiento.

Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

De otra parte, al observar la evolución de las operaciones pasivas por tipo de intermediario financiero, se evidencia que todos tuvieron niveles de crecimiento, siendo para los establecimientos bancarios de 25,1%, para compañías de financiamiento comercial 1,6% y 10,5% las cooperativas de carácter financiero.

En términos reales, los recursos captados por la economía cordobesa señalan un aumento de 24,4%, provocado por el desempeño en el sistema bancario que registró una tasa de crecimiento de 25,1%; obedeciendo al incremento en la dinámica de los recursos captados mediante los depósitos de ahorro (31,6%) y como resultado del desempeño en los depósitos en cuenta corriente (20,2%).

De esta forma, el saldo registrado a diciembre del año 2013, posiciona los depósitos de ahorro como el principal instrumento de captación de recursos del público con 55,3%; seguido por los depósitos en cuenta corriente que se establecieron como el segundo mecanismo más importante del sistema financiero para atraer recursos del público con 36,0%. Por último los certificados de depósitos a término con 8,5%.

2.7. SITUACIÓN FISCAL

2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales. Al cierre de 2013, los impuestos nacionales de los contribuyentes cuyas empresas se encuentran localizadas en la región Caribe⁵, según la administración regional norte de la DIAN, aportaron 11,9% del total del recaudo nacional, es decir, el aporte fue de \$10.996.291 millones, cifra inferior en \$402.499 millones a lo recaudado en 2012 (\$11.398.790 millones).

De otro lado, la contribución de las empresas y personas naturales que ejercen sus actividades productivas en el departamento de Córdoba, participan con 0,5% de los impuestos recaudados por el Estado en el orden nacional, equivalentes a \$425.989 millones. Dicha cifra fue superior en 32,6% a la recaudación del año anterior, lo cual significa que la tributación en esta sección del país muestra un resultado contrario a lo registrado a nivel regional, cuya tasa fue de -3,5%. Entre tanto, se debe señalar que la recaudación de impuestos en territorio cordobés participó con 3,9% del total de los tributos recaudados por la región, superando esta última en 1,1 pp los registros del año anterior.

Finalmente, los resultados en el período de análisis señalan que la recaudación de impuestos en la región se originó en su mayoría en los tributos provenientes de la actividad interna, como el impuesto a la renta, a las ventas y la retención en la fuente, considerados los de mayor monto para el Estado. Mientras que los impuestos a la seguridad democrática, así como el de patrimonio o Ley 863 de 2003, son rentas de carácter transitorio debido a su temporalidad. Todos

_

⁵ Conformada por los departamentos de Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, Guajira, Magdalena, San Andrés y Providencia, y Sucre.

ellos en conjunto participan con 99,9% del total de impuestos naciones recaudados en el 2013 en Córdoba.

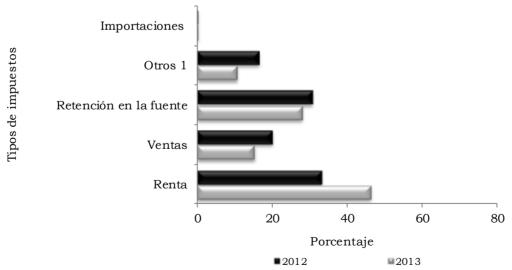
Cuadro 2.7.3.1. Córdoba. Recaudos de los impuestos nacionales internos y externos 2012 - 2013

				Millones	de pesos
Impuestos nacionales -	Valo	ores	Variación	Participación	
	2012	2013	porcentual	2012	2013
Total	321.144	425.989	32,6	100,0	100,0
A. Internos	321.118	425.983	32,7	100,0	100,0
1. Impuestos de renta	106.020	196.821	85,6	33,0	46,2
2. Impuestos de ventas	64.105	65.084	1,5	20,0	15,3
3. Retención en la fuente	98.284	119.019	21,1	30,6	27,9
4. Seguridad democrática ¹	18	8	-57,2	0,0	0,0
5. Patrimonio Ley 863 de 2003 $^{\mathrm{1}}$	51.493	43.058	-16,4	16,0	10,1
6. Por clasificar ²	1.198	1.993	66,4	0,4	0,5
B. Externos	27	5	-79,9	0,0	0,0
1. Importaciones ³	27	5	-79,9	0,0	0,0

¹ Son impuestos transitorios.

Fuente: División de gestión de calidad y control interno, DIAN. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Gráfico 2.7.3.1. Córdoba. Participación del total de los impuestos nacionales 2012 - 2013



 $^{^{\}rm l}$ Incluye Seguridad Democrática, Patrimonio Ley 863 de 2003, sanciones aduaneras, cambiarias, errados y otros sin clasificar.

Fuente: División de gestión de calidad y control interno, DIAN. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

² Incluye sanciones aduaneras, cambiarias, errados y otros sin clasificar.

³ Incluye arancel, tasa especial aduanera, otros externos e IVA externo.

Desde la perspectiva de las participaciones, dentro de los impuestos internos, el mejor comportamiento registrado durante el período en estudio continúa siendo el gravamen relacionado con el impuesto a la renta, el cual aportó el 46,2%.

En cuanto a los impuestos internos tenemos que, exceptuando los impuestos de seguridad democrática y patrimonio, todos registraron tasas de crecimiento positivas, siendo de mayor relevancia el recaudo del impuesto a la renta (85,6%).

2.8. SECTOR REAL

2.8.5. Sacrificio de ganado. El sacrificio de ganado se obtiene en el país para seis regiones geográficas que reúnen 32 departamentos: Andina Norte, Andina Sur, Atlántica, Pacífica, Orinoquía y Amazonía. La región Atlántica la conforman los departamentos de: Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

En 2013 el resultado del sacrificio de ganado bovino a nivel nacional fue de 848.409 toneladas (t) que representó disminución de 0,7% comparado con 2012: esto constituye, por lo tanto, el reflejo de la caída en 1,7% de cabezas sacrificadas. A escala nacional, la comercialización de la carne en canal del ganado porcino fue de 243.133 t y presentó variación de 1,9%, con registro de sacrificio de 3.048.457 cabezas, lo cual aumentó 2,4% (cuadro 2.8.5.1).

Cuadro 2.8.5.1. Nacional. Sacrificio de ganado y peso en canal, según especies 2012 - 2013

Especie	Cabezas		Peso en c	anal (kilos)	Variación	
	2012	0012	2012	2013	Cohomos	Peso en
	2012	2013	2012	2013	Cabezas	canal (kilos)
Vacuno	4.124.658	4.055.956	854.231.609	848.409.476	-1,7	-0,7
Porcino	2.976.255	3.048.457	238.505.488	243.132.994	2,4	1,9
Búfalos	8.529	10.240	2.025.990	2.332.955	20,1	15,2
Ovinos	11.702	14.151	217.239	263.946	20,9	21,5
Caprinos	16.830	18.169	324.393	351.741	8,0	8,4

Fuente: DANE.

Por su parte, la región Atlántica, que reúne los departamentos del país ubicados en el norte con vocación ganadera, ocupó el tercer lugar en participación con 17,2% del total en sacrificio de ganado bovino a nivel nacional y representó un aumento anual en la participación del 0,3 pp.

En 2013 el ganado bovino sacrificado en la región Atlántica reportó un total de 150.291 t de carne en canal, equivalente a 698.299 cabezas, así, el total regional varió 4,5% y 0,1%, respectivamente. El sacrificio de hembras y machos en esta región fue de 46,3% y 46,0%, y disminuyó 11,6% y 0,4%, respectivamente. En tanto, el consumo interno regional disminuyó 3,1%, pues pasó de 141.863 t a 137.422 t en comparación al año 2012; al mismo tiempo

que el total de la producción fue 90,6%. Para exportación, se destinó 9,4% que correspondió a 53.385 cabezas.

En el ganado porcino la región registró el 3,0% frente al total nacional. Con relación a 2012, aquel sacrificado contabilizó 6.306 t de carne en canal y 90.500 cabezas, con aumentos de 9,9% y 11,3%, respectivamente. Con base en lo anterior, del total sacrificado, corresponden a machos 53,1% y hembras 46,9%, es decir se representó aumento en 10,8% y 11,9%, respectivamente.

Cuadro 2.8.5.2. Región Atlántica. Variaciones en cabezas sacrificadas y peso en canal para ganado bovino y porcino 2012 - 2013 (trimestres)

Año Trimestre		Cabe	zas	Peso en canal (kilos)		
Allo	Timestre	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	
Unidades						
2012	I	185.294	16.936	38.507.426	1.186.456	
	II	169.878	19.500	34.605.077	1.387.327	
	III	168.855	21.690	34.614.930	1.533.343	
	IV	173.891	23.209	36.143.988	1.628.777	
2013	I	168.087	20.488	34.970.317	1.435.281	
	II	172.080	21.341	36.038.646	1.484.781	
	III	171.564	23.425	37.487.115	1.632.300	
	IV	186.568	25.246	41.794.986	1.754.005	
		Va	ariaciones	3		
2012	I	8,3	1,1	11,8	1,6	
	II	-2,5	20,7	-5,5	21,3	
	III	-12,5	14,9	-16,2	17,1	
	IV	-12,0	8,6	-14,8	10,5	
2013	I	-9,3	21,0	-9,2	21,0	
	II	1,3	9,4	4,1	7,0	
	III	1,6	8,0	8,3	6,5	
	IV	7,3	8,8	15,6	7,7	

Fuente: DANE.

En 2013 el ganado vacuno sacrificado resultó con tasas positivas en el primer trimestre de 2012 y en los últimos tres trimestres de 2013. De otro lado, el sacrificio de porcinos presentó crecimientos positivos en todos los trimestres (cuadro 2.8.5.2).

Cabe resaltar que, en la región Atlántica, el promedio mensual durante 2013 superó 4,5% la producción de carne en canal de ganado bovino en el 2012, representando 12.524 t. Así mismo, la proporción entre kilogramos producidos sobre cabezas pasó de 206,1 kg/cabeza a 215,2 kg/cabeza (cuadro 2.8.5.3).

De igual forma, el sacrificio de ganado porcino en promedio mensual creció 11,3%, y pasó de 6.778 cabezas en 2012 a 7.542 cabezas en 2013. A la vez, el promedio de producción de carne en canal fue 477 t en 2012 y de 526 t en

2013, con lo cual aumentó 9,9%. En cambio, la relación kilogramo de carne en canal sobre cabezas pasó de 70,5 kg/cabeza a 69,7 kg/cabeza (cuadro 2.8.5.4).

Cuadro 2.8.5.3. Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado bovino por sexo y destino, según mes 2013

	,	Γotal	Sexo (c	abezas)	Destino (cabezas)		
Meses	Cabezas	Peso en canal (kilos)	Machos	Hembras	Consumo interno	Exportaciones	
Nacional	4.055.956	848.409.476	2.086.749	1.787.631	3.940.746	115.210	
Región Atlántica¹	698.299	150.291.064	321.528	323.304	644.914	53.385	
Enero	61.700	12.843.358	28.734	31.151	59.917	1.783	
Febrero	56.308	11.813.379	26.285	27.317	53.635	2.673	
Marzo	50.078	10.313.581	21.137	26.770	47.906	2.172	
Abril	59.220	12.209.975	25.539	30.137	55.676	3.544	
Mayo	59.149	12.483.535	27.164	28.371	55.551	3.598	
Junio	53.712	11.345.136	24.013	27.594	51.607	2.105	
Julio	55.057	11.761.077	26.360	27.567	53.927	1.130	
Agosto	56.827	12.424.697	27.799	26.662	54.461	2.366	
Septiembre	59.680	13.301.340	29.487	24.074	53.561	6.119	
Octubre	62.404	13.992.250	28.113	24.932	53.045	9.359	
Noviembre	60.643	13.686.436	25.521	23.204	48.725	11.918	
Diciembre	63.521	14.116.300	31.377	25.526	56.903	6.618	

¹ Corresponde a los departamentos de Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Fuente: DANE.

Cuadro 2.8.5.4. Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado porcino por sexo, según mes 2013

	7	l'otal	Sexo (cabezas)		
Meses	Cabezas	Peso en canal (kilos)	Machos	Hembras	
Nacional	3.048.457	243.132.994	1.862.357	1.186.100	
Región Atlántica¹	90.500	6.306.367	48.090	42.410	
Enero	7.438	528.225	3.632	3.807	
Febrero	6.384	441.606	3.481	2.903	
Marzo	6.666	465.449	3.600	3.066	
Abril	6.821	476.626	3.753	3.068	
Mayo	7.433	517.502	3.761	3.672	
Junio	7.088	490.652	3.814	3.274	
Julio	8.275	574.011	4.280	3.995	
Agosto	7.626	534.107	4.144	3.481	
Septiembre	7.524	524.182	4.169	3.355	
Octubre	7.922	552.718	4.218	3.704	
Noviembre	7.780	538.554	4.130	3.650	
Diciembre	9.544	662.734	5.106	4.438	

¹ Corresponde a los departamentos de Atlántico, Magdalena, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira y Sucre.

Fuente: DANE.

2.8.6. Sector de la construcción

Licencias de construcción. Para 2013, en Montería, se otorgaron 339 licencias de construcción con disminución de 8,9%, en tanto que el área licenciada fue 416.207 m² con un aumento de 25,4%. En vivienda, por su parte, la participación en el total construido de licencias y área fue 81,4% y 94,0%, respectivamente; sus variaciones -9,2% y 53,5% (cuadro 2.8.6.1).

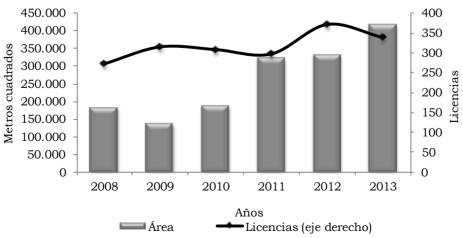
Cuadro 2.8.6.1. Montería. Número de licencias de construcción y área por construir 2012 - 2013 (trimestre)

Años y	Número d	le licencias	Área por co	onstruir (m²)
trimestres	Total	Vivienda	Total	Vivienda
		2012		
Total	372	304	332.035	254.790
I	71	54	56.447	32.982
II	85	75	138.350	130.678
III	91	75	42.035	28.153
IV	125	100	95.203	62.977
		2013		
Total	339	276	416.207	391.125
I	81	64	135.992	126.379
II	79	67	157.920	152.934
III	83	62	50.132	43.556
IV	96	83	72.163	68.256

Fuente: DANE.

Durante 2008 - 2013, el comportamiento de licencias y metros aprobados para construcción en Montería registra fluctuaciones. Sin embargo, la actividad constructora refleja tendencia de crecimiento en el área a construir. De esta manera, la mayor variación en el área aprobada se dio en 2011 con 72,1%.

Gráfico 2.8.6.1. Montería. Licencias y área aprobada 2008 - 2013



Fuente: DANE.

Para 2013, por tanto, fue la mayor cantidad de metros por licencia aprobada con 1.227,7 m², mientras para 2012 se ubicó en 892,6 m² (gráfico 2.8.6.1).

En Montería, el registro de viviendas, creció 84,6% frente a 2012, por lo cual alcanzó 6.471; la participación de VIS representó 84,0%, mientras que la no VIS lo hizo con 16,0%. Ahora bien, mientras el mayor crecimiento se registró en apartamentos VIS con 4.664 unidades, por otro lado, la construcción de casas disminuyó 68,6% ya que pasó de 2.460 unidades en 2012 a 772 en 2013. Así, la construcción de casas no VIS decreció en 25,7% frente al año anterior, mientras que los apartamentos aumentaron 15,7% (cuadro 2.8.6.2).

Cuadro 2.8.6.2. Montería. Viviendas VIS y no VIS, por número y área por construir

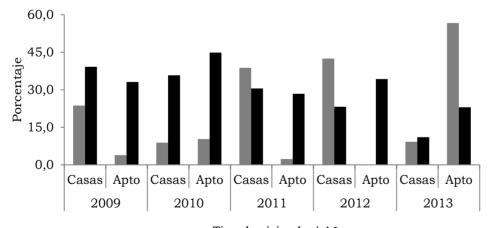
2012 - 2013 (semestres)

Años -	Núme	Número de viviendas			Área por construir (m²)		
	Total	VIS	No VIS	Total	VIS	No VIS	
2012 - I	2.811	2.352	459	163.660	101.810	61.850	
2012 - II	694	108	586	91.130	6.414	84.716	
2013 - I	5.308	4.835	473	279.313	224.542	54.771	
2013 - II	1.163	601	562	111.812	33.289	78.523	

Fuente: DANE.

En 2013 el área aprobada para construcción de vivienda creció 53,5%, llegó a 391.125 m² representada por VIS (65,9%) y no VIS (34,1%). El área aprobada para apartamentos VIS fue de 221.774 m² y correspondió a 56,7% de la extensión total construida en Montería. Para casas VIS, el área decreció 66,7% y para casas no VIS 26,9% (gráfico 2.8.6.2).

Gráfico 2.8.6.2. Montería. Participación en el área por construir, según tipo de vivienda 2009 - 2013



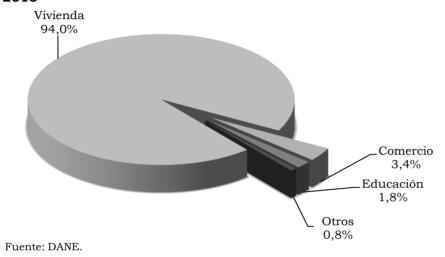
Tipo de vivienda / Años

■ VIS ■ No VIS

Fuente: DANE.

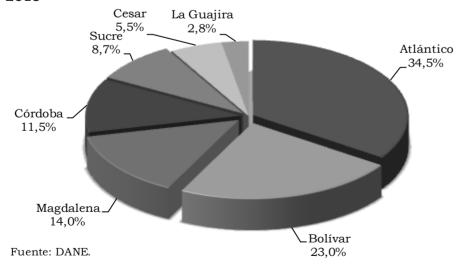
Finalmente, por destinos, el metraje total aprobado en Montería se concentró en vivienda, mientras comerció presentó la segunda mayor participación (3,4%), seguido por educación (1,8%) (gráfico 2.8.6.3).

Gráfico 2.8.6.3. Montería. Distribución del área total aprobada, según destinos 2013



En la Región Atlántica, el departamento de Córdoba ocupó el cuarto lugar en área aprobada con 11,5%. Atlántico, entre tanto, presentó la mayor con 34,5% y Bolívar con 23,0% (gráfico 2.8.6.4).

Grafico 2.8.6.4. Región Atlántica. Área aprobada 2013



Financiación de vivienda. En 2013, el monto total de créditos aprobados por las entidades financieras para vivienda en Colombia llegó a \$9.512 mil millones, con aumento de 26,4% con respecto a 2012 cuando financió \$7.522 mil millones. El crédito dirigido a vivienda diferente a interés social (no VIS) fue \$7.198 mil millones y representó 75,7% del total, mientras para viviendas de interés social (VIS) fue \$2.314 mil millones, equivalente a 24,3%.

El crédito otorgado a vivienda creció en nuevas 34,9% y en usadas 18,6%. Representando crecimientos en VIS (15,5%) y no VIS (30,4%).

A nivel nacional el valor financiado fue: para nuevas 51,3% y usadas 48,7%; además, se asignaron \$4.878 mil millones para la financiación de vivienda nueva. De otro lado, de los créditos de vivienda no VIS se adjudicaron el 65,5% en la nueva y el restante 34,5% fue para el financiamiento de VIS, creciendo 42,9% y 21,8%, respectivamente.

En cuanto a vivienda usada, se destinaron \$4.634 mil millones lo cual representó aumento de 18,6% con respecto al año anterior. Del total, le correspondió a no VIS 86,4% y VIS 13,6%; al mismo tiempo, presentaron incremento en los valores aprobados de 21,9% y 1,6%, respectivamente.

Cuadro 2.8.6.3. Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda 2012 - 2013

					Millone	es de pesos
	Vivienda de interés social			Vivienda		
Entidades financieras	vivienda de	interes social	Variación	interé	s social	Variación
	2012	2013	_	2012	2013	
		Vivienda n	ueva			
Nacional	1.380.877	1.682.413	21,8	2.235.966	3.195.577	42,9
Banca hipotecaria	1.218.465	1.499.035	23,0	2.145.932	3.075.189	43,3
Cajas de vivienda	94	6.772	*	1.427	1.563	9,5
Fondo Nacional del Ahorro	162.318	176.606	8,8	88.607	118.825	34,1
		Vivienda u	sada			
Nacional	621.793	631.663	1,6	3.283.654	4.002.099	21,9
Banca hipotecaria	352.344	352.277	0,0	2.871.269	3.409.273	18,7
Cajas de vivienda	730	2.790	282,2	3.814	10.722	181,1
Fondo Nacional del Ahorro	268.719	276.596	2,9	408.571	582.104	42,5

^{*} Variación muy alta.

Fuente: DANE.

Por su parte, la financiación se aprobó para 142.466 viviendas, es decir, 16,7% más que el año anterior. De esta manera, correspondió a nueva 57,9% y a usada 42,1% con aumento de 23,5% y 8,5%, respectivamente. Asimismo, el financiamiento de vivienda durante 2013, por parte de la banca hipotecaria, alcanzó 87,6% del monto total a nivel nacional, seguido del Fondo Nacional de Ahorro 12,1% y las cajas de vivienda 0,2% (cuadro 2.8.6.3).

En 2013 en la financiación de vivienda nueva y usada en Córdoba se otorgó la mayor proporción en el segundo semestre. De tal manera, se aprobaron para vivienda nueva en el segundo semestre el 68,5% en valor y el 63,6% en unidades. En el caso de las viviendas usadas correspondió el 51,4% y 54,5%, respectivamente (cuadro 2.8.6.4).

Cuadro 2.8.6.4. Nacional - Córdoba - Montería. Valor de los créditos entregados y número de viviendas financiadas, por vivienda nueva y usada

2012 - 2013 (trimestres)

Periodo	Valor de los créditos (millones de pesos)			Número de viviendas			
remodo_	Nacional	Córdoba	Montería	Nacional	Córdoba	Montería	
			Vivienda nu	.eva		_	
			2012				
Total	3.616.843	25.709	22.149	66.764	413	330	
I	908.554	4.543	4.049	17.267	77	69	
II	851.856	3.678	3.361	14.784	70	62	
III	967.571	8.379	6.813	18.161	131	93	
IV	888.862	9.109	7.926	16.552	135	106	
			2013				
Total	4.877.990	38.294	32.328	82.466	582	484	
I	906.982	6.544	5.452	15.999	112	95	
II	1.109.668	5.526	4.284	20.542	100	79	
III	1.526.166	12.462	10.866	26.072	181	159	
IV	1.335.174	13.762	11.726	19.853	189	151	
			Vivienda us	ada			
			2012				
Total	3.905.447	31.727	21.783	55.290	463	286	
I	933.817	7.484	5.527	13.315	96	61	
II	980.592	6.649	4.266	13.902	104	58	
III	1.002.987	8.686	5.697	14.132	130	79	
IV	988.051	8.908	6.293	13.941	133	88	
			2013				
Total	4.633.762	40.590	27.401	60.000	587	360	
I	863.746	9.139	6.416	11.725	135	88	
II	1.079.509	10.603	6.745	14.497	132	74	
III	1.408.338	11.546	8.280	17.964	176	110	
IV	1.282.169	9.302	5.960	15.814	144	88	

Fuente: DANE.

Para 2013, en Córdoba se asignaron \$78.884 millones para la financiación de viviendas con un aumento de 37,3% con respecto a 2012 (\$57.436 millones). Los créditos de vivienda nueva ascendieron a \$38.294 millones equivalentes al 48,5%, mientras el 51,5% restante correspondió a vivienda usada con \$40.590 millones. Los desembolsos para vivienda nueva y usada aumentaron 49,0% y 27,9%, respectivamente. La participación de VIS (nueva y usada) fue \$15.598 millones y no VIS \$63.286 millones, lo cual superó a la de 2012 en 44,9% y 35,6%, respectivamente.

De otra parte, la financiación de vivienda en Montería fue \$59.729 millones y constituyó el 75,7% del total departamental, mientras los créditos otorgados fueron distribuidos en vivienda nueva y usada que registraron \$32.328 millones y \$27.401 millones, con 54,1% y 45,9% del total, respectivamente. Así mismo, los créditos se asignaron a VIS por \$10.431 millones y no VIS por \$49.298 millones, y aumentaron 59,0% y 31,9%, respectivamente (cuadro 2.8.6.5).

Cuadro 2.8.6.5. Nacional - Córdoba - Montería. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada por tipo de solución 2012 - 2013

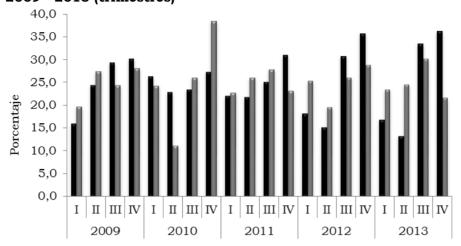
					Millo	nes de pesos	
Región	Vivienda de interés social		Variación		Vivienda diferente a interés social		
Region			variacion	IIItele	s social	Variación -	
	2012	2013		2012	2013		
Vivienda nueva							
Nacional	1.380.877	1.682.413	21,8	2.235.966	3.195.577	42,9	
Córdoba	5.623	7.893	40,4	20.086	30.401	51,4	
Montería	3.784	5.961	57,5	18.365	26.367	43,6	
Vivienda usada							
Nacional	621.793	631.663	1,6	3.283.654	4.002.099	21,9	
Córdoba	5.142	7.705	49,8	26.585	32.885	23,7	
Montería	2.777	4.470	61,0	19.006	22.931	20,7	

Fuente: DANE.

En ese sentido, en Montería, la financiación de vivienda nueva en 2013 comparada con los desembolsos trimestrales del 2012 estableció aumento en las participaciones en el tercer y el cuarto con 2,9 pp y 0,5 pp hasta alcanzar 33,6% y 36,3%, mientras que en los demás trimestres se presentó disminuciones. La vivienda usada sobrepasó las participaciones de las aprobaciones en el segundo y tercer trimestre en 5,0 pp y 4,1 pp con 24,6% y 30,2%, respectivamente. A su vez, los créditos desembolsados para viviendas nuevas y usadas registraron crecimiento en todos los trimestres con excepción del cuarto en vivienda usada (gráfico 2.8.6.5).

En Córdoba la financiación de viviendas nuevas fue 582 unidades al aumentar los desembolsos en 40,9% para 169 unidades más que el año anterior. Asimismo, se dirigió el crédito a viviendas VIS 39,3% y no VIS 60,7%, y presentaron variación del 12,8% y 68,1% con respecto a 2012.

Gráfico 2.8.6.5. Montería. Distribución valor de créditos entregados para viviendas financiadas, nueva y usada 2009 - 2013 (trimestres)

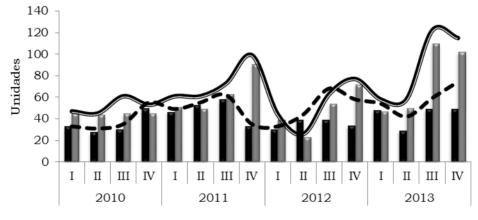


Trimestres / Años
■ Nueva ■ Usada

Fuente: DANE.

Las viviendas nuevas financiadas ubicadas en Montería fueron 484 unidades, con lo cual aumentaron 46,7%. Lo anterior, equivale a 154 unidades más en comparación a 2012, distribuidas en 36,2% en VIS (175 viviendas) y 63,8% en no VIS (309 viviendas) (gráfico 2.8.6.6).

Gráfico 2.8.6.6. Córdoba - Montería. Número de viviendas nuevas financiadas, por tipo de solución de vivienda 2010 - 2013 (trimestres)



Trimestres / Años

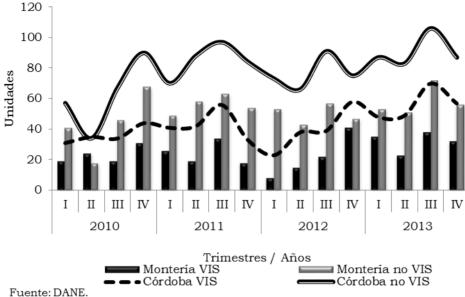
Montería VIS

Montería no VIS

Córdoba VIS

Fuente: DANE.

Gráfico 2.8.6.7. Córdoba - Montería. Número de viviendas usadas financiadas, por tipo de solución de vivienda 2010 - 2013 (trimestres)



Por un lado, en Córdoba se financiaron 587 unidades habitacionales usadas, lo que significó un aumento de 26,8% con relación a 2012, 38,2% de las unidades corresponden a VIS y 61,8% a no VIS. Mientras, en Montería se registró el 61,3% del total de unidades usadas del departamento, es decir 360 unidades, de las cuales tuvieron un incremento de 25,9% con relación a 2012; 35,6% corresponden a VIS y 64,4% a no VIS (gráfico 2.8.6.7).

2.8.7. Transporte

Transporte aéreo de pasajeros y carga. En el 2013 las aerolíneas de movimiento nacional transportaron 37.904,8 mil pasajeros por el territorio nacional al aumentar 17,4% frente a 32.276,4 mil de 2012.

Por Bogotá arribaron y salieron 36,1% de los pasajeros y movilizó a 13.699,4 mil, seguido por el aeropuerto José María Córdoba de Rionegro con 13,3% que equivale a 5.031,3 mil pasajeros. Cali alcanzó el 9,0% al trasladar 3.417,3 mil pasajeros.

El número total de pasajeros nacionales e internacionales entrados y salidos en Colombia por vía aérea subió el 16,9% y 17,0%, para un total de 23.358,1 mil entrados y 23.461,7 mil salidos.

La carga movilizada por vía aérea en Colombia fue de 243,2 mil t y creció en entradas y salidas 17,6% en comparación a 2012. El principal aeropuerto fue el de Bogotá en donde entraron 47,1 mil t y salieron 55,0 mil t, creció el transporte de mercancías en 19,7% y 20,9%, respectivamente. A su vez, participó con 38,7% y 45,3% de la carga transportada a nivel nacional.

Cuadro 2.8.7.1. Nacional - Montería. Movimiento aéreo nacional de pasajeros y carga

2012 - 2013

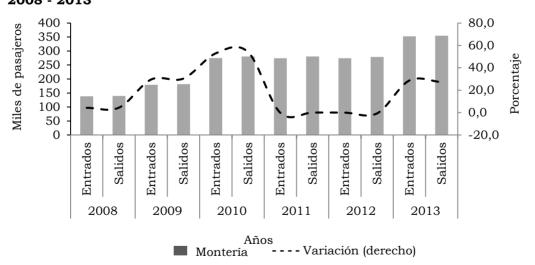
Agranuartas	2012		201	13	Variación			
Aeropuertos -	Entrados	Salidos	Entrados	Salidos	Entrados	Salidos		
Pasajeros								
Nacional	16.138.222	16.138.222	18.952.445	18.952.445	17,4	17,4		
Montería	274.025	278.650	352.726	354.627	28,7	27,3		
Carga (toneladas)								
Nacional	103.397	103.397	121.580	121.580	17,6	17,6		
Montería	820	502	1.122	597	36,8	19,0		

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

En 2013 el tráfico nacional de pasajeros por el aeropuerto Los Garzones de Montería creció 28,0% en comparación al año anterior, al movilizar 707,3 mil pasajeros de los que arribaron 49,9% y abordaron hacia destinos nacionales 50,1%. A su vez, aumentó el transporte de viajeros 28,7% y 27,3%, respectivamente (cuadro 2.8.7.1).

Durante 2008 - 2013 el mayor tránsito de pasajeros llegados y salidos por el aeropuerto de Montería se registró en 2013, el mayor crecimiento en el movimiento aéreo nacional de pasajeros se registró en el 2010 (gráfico 2.8.7.1).

Gráfico 2.8.7.1. Montería. Movimiento aéreo nacional de pasajeros y variaciones anuales 2008 - 2013

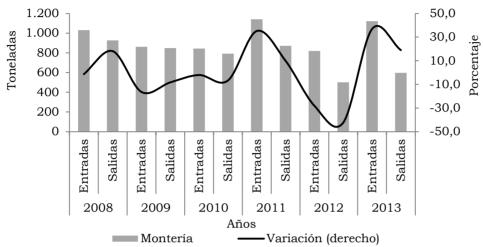


Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

Durante 2013 en Montería aumentó la carga transportada a nivel nacional, la recibida 36,8% y despachada 19,0% frente al movimiento reportado el año anterior. Al totalizar 1.719 t creció 30% que representa 397,1 t. De los anteriores 65,3% correspondió a la carga que entró a la ciudad, mientras 34,7% salió hacia otras ciudades del país.

Durante 2008 - 2013 la dinámica del transporte aéreo de carga hacia Montería y despachada a otros destinos nacionales creció en 2011 y 2013. En 2008 aumentó la embarcada hacia otras ciudades del país (gráfico 2.8.7.2).

Gráfico 2.8.7.2. Montería. Movimiento aéreo nacional de carga y variaciones anuales 2008 - 2013



Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

3. CICLO DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA Y LA TASA DE INTERÉS REAL PARA LA REGIÓN ATLÁNTICA 2001 - 2012

Territorial Norte⁶ Departamento Administrativo Nacional de Estadística - DANE.

RESUMEN

En el presente capítulo se describen los ciclos de la actividad económica, la tasa de interés real y la inflación para la región Atlántica, constituida por los departamentos de Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena, San Andrés y Sucre, para el periodo 2001 - 2012. Los ciclos económicos se describen a través de una herramienta de análisis descriptivo donde se detalla el comportamiento económico en cuatro cuadrantes: desaceleración, recesión, recuperación y expansión (reloj de ciclos económicos). Finalmente, se relaciona el ciclo económico con otras variables macroeconómicas.

Palabras clave: PIB, ciclo económico, inflación, tasa de interés real, tasa de cambio.

Clasificación JEL: E31, E32, E42, E52.

3.1. INTRODUCCIÓN

El funcionamiento del sistema económico está determinado, entre otros factores, por las decisiones de política monetaria definidas por el Banco de la República (como banco central de Colombia). El principal mecanismo de intervención usado por el Banco de la República para afectar la cantidad de dinero en la economía es la tasa de interés⁷. Esta tasa puede ser usada en función de expandir o contraer la oferta monetaria y los canales por los cuales se transmite son: la demanda agregada (afectada por las tasas de interés del mercado), la tasa de cambio y las expectativas de inflación (Gómez, 2006).

En Colombia la tasa de interés es el principal instrumento de la política monetaria, la cual se modifica con el fin de mantener el PIB alrededor de su tendencia de largo plazo y la inflación objetivo. La política monetaria tiene efectos diferenciados sobre las regiones, dependiendo de su estructura económica. Para esta investigación se describe el comportamiento de los ciclos económicos regionales en relación con la tasa de interés real y la inflación.

En los escenarios de investigación del ICER, se agruparon los 32 departamentos del país en ocho regiones y cada informe contiene la investigación de la región a que corresponde:

_

⁶ Elaborado por Rodolfo Quintero Escorcia. Analista ICER. Los resultados y opiniones expresadas en este documento son responsabilidad exclusiva del autor y no comprometen al Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas DANE.

⁷ Tasa de interés de intervención (tasa de referencia).

- Región Oriental (Meta, Boyacá, Santander y Norte de Santander)
- Región Central (Caldas, Risaralda, Tolima, Quindío, Huila y Caquetá)
- Región Atlántica (Atlántico, Bolívar, Magdalena, Córdoba, Cesar, Sucre, La Guajira y San Andrés)
- Región Pacífica (Valle del Cauca, Nariño, Chocó y Cauca)
- Región Orinoquía (Casanare, Arauca y Vichada)
- Región Amazonía (Putumayo, Amazonas, Vaupés, Guaviare y Guainía)
- Bogotá D.C. Cundinamarca (Región)
- Antioquia

Este capítulo se encuentra estructurado en cuatro secciones. Posterior a la introducción, se presenta un breve marco teórico en el que se expone el modelo de economía abierta que respalda los ciclos en la economía desde la política monetaria. En la tercera sección, se describen los ciclos económicos por rama de actividad, en relación con variables macroeconómicas tales como la tasa de interés y la inflación. Y por último, una sección de conclusiones.

3.2. MARCO TEÓRICO

El modelo Mundell-Fleming plantea que, en una economía con tasa de cambio flexible y movilidad perfecta de capitales, la expansión monetaria (bajar tasa de interés) devalúa la tasa de cambio y expande el PIB. De esta forma, la política monetaria incide en la actividad económica a través de las tasas de interés y los efectos de este canal en las regiones dependen principalmente de dos factores: la estructura económica de la región y la reacción diferenciada de las ramas de actividad ante cambios en la tasa de interés (Romero, 2008).

Se propone para el desarrollo del capítulo la visualización de las fluctuaciones de la actividad económica (PIB regional), a través del reloj de los ciclos económicos, como herramienta para describir el comportamiento del PIB regional y sus grandes ramas de actividad económica. Se identificaron como cuadrantes del ciclo económico: desaceleración, recesión, recuperación y expansión, que se expresan en un plano cartesiano cuyo movimiento en el tiempo es contrario a la dirección de las manecillas del reloj (INEGI, s.f.; Statistics Netherlands, 2005).

La tasa de cambio real como canal de intervención se relaciona con la competitividad; un aumento de la tasa de cambio real estimula las exportaciones y reduce las importaciones, incentivando la producción. La tasa de cambio real presenta correlación positiva con los bienes transables y negativa con los no transables (Obstfeld & Rogoff, 1996).

El efecto regional de la política monetaria tiene dos características: la primera se relaciona con el tiempo de asimilación del impacto (inicio y prolongación del efecto); y la segunda tiene que ver con su elasticidad, dado que algunas regiones responden de manera más o menos elástica a los cambios en la política monetaria; en todo caso los efectos desaparecen luego de ser asimilados. Por lo anterior, se identifican dos grupos de regiones, el núcleo,

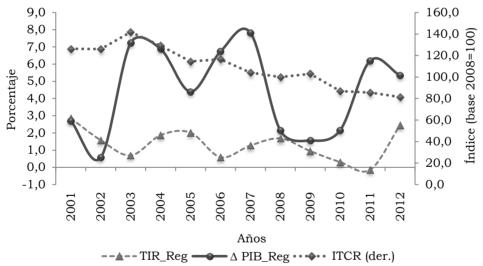
que es el grupo que responde de forma similar al total nacional, y el resto, que se caracteriza por tener un ciclo de negocios que no está integrado al núcleo (Romero, 2008).

3.3. PIB REGIONAL Y LOS CANALES DE POLÍTICA MONETARIA

3.3.1. Comportamiento del PIB, tasa de interés y tasa de cambio real. Con el fin de analizar el desempeño de la región Atlántica, durante el periodo 2001 - 2012, se valoran los cambios del producto interno bruto (PIB) y la dinámica de la política monetaria, a partir de decisiones en el canal de la tasa de interés real (TIR) de la misma región.

La TIR regional se calculó deflactando la tasa de interés nominal con la inflación de las ciudades que componen la región, para la serie 2001 - 2012. La gráfica 3.3.1.1 muestra el comportamiento de las variaciones anuales del producto regional, la tasa de interés real (TIR) de la región y el índice de tasa de cambio real (ITCR), durante el periodo en estudio.

Gráfico 3.3.1.1. Nacional - Región Atlántica. Comportamiento del PIB, tasa de interés real (TIR) e índice de tasa de cambio real (ITCR) 2001 - 2012



Fuente: DANE.

Para el desarrollo de esta sección, se tuvo en cuenta el comportamiento del PIB de la región Atlántica, el indicador se caracterizó por registrar un desempeño positivo a lo largo del periodo, pero con una dinámica ascendente y descendente que oscila entre 0,6% y 7,8%.

De acuerdo con lo expuesto en el marco teórico, se evidenció que, a tasas de interés real bajas en los años 2003 (0,7%), 2006 (0,6%) y 2011 (-0,1%), el PIB de la región reaccionó de manera positiva, en 7,2%, 6,7% y 6,2%, respectivamente. Mientras que a altas TIR aplicadas para los años 2005

(2,0%), 2008 (1,7%) y 2012 (2,4%), el PIB regional registró un crecimiento menor frente al año anterior, 4,4%, 2,1% y 5,3%, respectivamente.

Para 2007, a pesar de registrarse un marcado crecimiento del PIB regional, paralelamente se evidenció una tasa de interés real alta, de 1,3%; en 2008 y 2009 se reflejó el impacto de la crisis económica mundial en el descenso del PIB nacional y en un menor crecimiento del PIB regional (1,6%).

En cuanto al índice de la tasa de cambio real ITCR, se presentó un periodo de devaluación entre 2001 y 2003. Del 2003 en adelante se registró una tendencia general a la revaluación, pasando de 141,9 en 2003 a 81,5 en 2012; lo cual contribuyó a que los bienes no transables de la región Atlántica que tienen su horizonte en el mercado local tuvieran un mayor beneficio.

- **3.3.2. Ciclos económicos del PIB.** Los ciclos económicos son fluctuaciones de la actividad económica, como resultado de la interacción entre múltiples factores que determinan su intensidad y duración. Los ciclos tienen cuatro fases:
 - **1.** *Desaceleración* (+,-): el crecimiento del PIB está por encima de la tendencia y es menor al crecimiento del periodo anterior.
 - **2.** *Recesión* (-,-): el crecimiento del PIB está por debajo de la tendencia y es menor al crecimiento del periodo anterior.
 - **3.** *Recuperación* (-,+): el crecimiento del PIB está por debajo de la tendencia y es mayor el crecimiento del periodo anterior.
 - **4.** *Expansión* (+,+): el crecimiento del PIB está por encima de la tendencia y es mayor el crecimiento del periodo anterior.

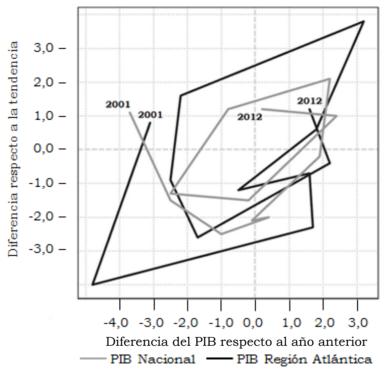
El reloj es una herramienta para describir el comportamiento de los ciclos económicos, en donde se presenta cada una de las fases como cuadrantes en un plano cartesiano. El cuadrante superior izquierdo (1) corresponde a la fase de desaceleración; el cuadrante inferior izquierdo (2) presenta la fase recesiva; el cuadrante inferior derecho (3), la recuperación y el cuadrante superior derecho (4) la fase expansiva.

Para el caso de la región Atlántica, el comportamiento del PIB regional para los años 2001 - 2012 muestra que la tendencia de crecimiento es ligeramente similar a la del PIB nacional, pero los ciclos regionales tienen periodos de mayor amplitud. A pesar de esto, la región al igual que la nación, registró dos giros completos durante el periodo de referencia, tal como se aprecia en el gráfico 3.3.2.1.

El ciclo económico regional se aparta del nacional para los años 2006 y 2011. Para el 2006, mientras el PIB nacional estaba en la fase de recuperación, la región Atlántica se encontraba en expansión, producto de la dinámica registrada en las ramas de la actividad agropecuaria, minería, industria, construcción y servicios. Por su parte, para 2011 el PIB de la región Atlántica

se hallaba en la fase de recuperación y el nacional mostraba expansión, este hecho se explicó por las actividades económicas de minería y agropecuaria.

Gráfico 3.3.2.1. Nacional - Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según PIB 2001 - 2012



Fuente: DANE.

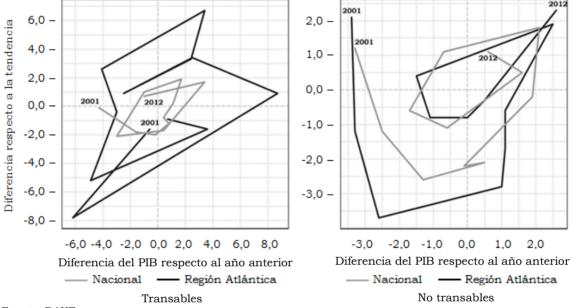
Transables y no transables. En el interior del PIB, se agruparon las actividades económicas en cinco grandes ramas y estas a su vez, en bienes transables y no transables. Para los bienes transables es posible evidenciar gráficamente una diferencia entre el comportamiento nacional y regional: a pesar de iniciar en el mismo cuadrante de recesión, se proyectan diferentes e incluso el ciclo para la región Atlántica es más amplio, es decir, la economía fue más volátil y resultó en un solo ciclo completo; mientras la nación completó dos giros o ciclos.

El comportamiento de los bienes transables en la región para los años 2005 - 2006, donde el ciclo retrocede de una fase de desaceleración a expansión, también se ve relegado en el PIB nacional, aunque con menor intensidad, razón por la cual el ciclo se mantiene en la fase de recuperación.

El comportamiento para los bienes no transables es otro, gráficamente, se visualiza un comportamiento similar entre las variables de PIB nacional y regional; donde, contrario a lo que se analizó en los bienes transables, las bajas diferencias respecto a la tendencia y el crecimiento del PIB frente al año anterior llevaron al ciclo económico de este grupo a ser menos amplio para el PIB regional (principalmente entre 2005 - 2012), por lo que se evidenciaron dos giros completos del reloj.

El desempeño en el PIB de la región Atlántica durante el 2006 estuvo impulsado por el crecimiento de las actividades económicas que conforman tanto los bienes transables como los no transables, en razón de que ambos compartieron una marcada fase de expansión.

Gráfico 3.3.2.2. Nacional - Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según bienes transables y no transables 2001 - 2012



Fuente: DANE.

Ramas de actividad. La gran actividad económica que llevó a que la economía de la región Atlántica en 2001 estuviera transitando en la fase de la desaceleración fue la de los servicios. Para ese mismo periodo, en la región Atlántica el comportamiento de la tasa de interés real de la región fue la más alta de la serie con 2,9%, mientras que la variación de los precios al consumidor en el orden regional fue de 9,3%; este último valor fue superior 3,2 veces a la tasa de interés, lo cual coadyuvó en parte para que el PIB de la región Atlántica permaneciera en fase de desaceleración (tabla 3.3.2.1).

Continuando con el análisis de los ciclos económicos, para el lapso comprendido entre los años 2002 - 2005, el PIB de la región Atlántica registró un desempeño que lo mantuvo entre los cuadrantes de recesión y de recuperación, para nuevamente recaer en la fase de recesión en el año 2005. Este comportamiento en la economía de la región tiene su explicación en el débil crecimiento de las actividades contenidas en los servicios, la construcción y la agricultura.

Las grandes ramas de actividad que explicaron para el 2002 la ubicación de la economía de la región Atlántica en el cuadrante de la recesión fueron agropecuaria, minería, industria y servicios; mientras que en el 2005 se dio principalmente por la rama agropecuaria, que pasó de una expansión en 2004 a una recesión durante 2005.

Tabla 3.3.2.1. Región Atlántica. TIR regional, inflación regional y bienes transables - no transables, según cuadrante del ciclo económico 2001 - 2012

Años	PIB región	TIR	Tr	ansables		No trans	Inflación	
Allos	Atlántica	Región	Agropecuario	Minería	Industria	Construcción	Servicios	Región
0001	Danaslamaián	0.0	Daniman	E	Danaión	Danaián	Danasa1	0.2
2001	Desaceleración	2,9	Recuper.	expans.	Recesión	Recesión	Desacel.	9,3
2002	Recesión	1,6	Recesión	Recesión	Recesión	Expans.	Recesión	7,3
2003	Recuperación	0,7	Recuper.	Recuper.	Expans.	Recesión	Recesión	7,1
2004	Recuperación	1,9	Expans.	Expans.	Expans.	Recesión	Recuper.	5,8
2005	Recesión	2,0	Recesión	Expans.	Desacel.	Recuper.	Recuper.	4,9
2006	Expansión	0,6	Expans.	Expans.	Expans.	Expans.	Expans.	5,6
2007	Expansión	1,3	Expans.	Desacel.	Expans.	Expans.	Expans.	6,6
2008	Desaceleración	1,7	Desacel.	Recesión	Desacel.	Desacel.	Desacel.	7,9
2009	Recesión	0,9	Expans.	Recesión	Recesión	Expans.	Recesión	5,2
2010	Recesión	0,3	Recesión	Recesión	Recesión	Recesión	Recuper.	3,3
2011	Recuperación	-0,1	Recuper.	Recuper.	Expans.	Recesión	Expans.	4,3
2012	Expansión	2,4	Recuper.	Expans.	Recesión	Expans.	Expans.	2,8

Las actividades que impulsaron el ciclo de recuperación fueron: durante 2003, agropecuaria y minería, y de manera expansiva industria; para el 2004 el ciclo se dio en servicios, mientras hubo un comportamiento expansivo para las actividades que componen los bienes y servicios transables. Para esos mismos periodos, la variación de los precios al consumidor en la región Atlántica osciló entre 7,3% y 4,9%, mientras tanto, el comportamiento de la tasa de interés real fue entre 2,0% y 0,7%; las fluctuaciones entre estas dos variables incidieron en el desempeño del PIB de la región Atlántica (tabla 3.3.2.1).

Cabe señalar que, entre los años 2006 y 2007, el ritmo de crecimiento del producto interno bruto de la región Atlántica se ubicó en el orden del 6,7% y 7,8%, respectivamente; muy por encima de los promedios de los periodos anteriores, lo cual conllevó que el PIB de la región se ubicara en la fase de expansión, impulsada tanto por el PIB de transables como no transables. Para el 2007 la dinámica de expansión tuvo su excepción en el sector de la minería. La no reacción de la minería frente al ciclo expansivo está relacionada con el comportamiento de los precios internacionales que regían en el mercado de los combustibles sólidos.

Como se observa en la tabla 3.3.2.1, es importante anotar que el tiempo que tardó el ciclo económico en la región Atlántica en transitar de una fase a otra (desaceleración, recesión, recuperación y expansión) fue de 6 a 7 años. Sin embargo, no fue un comportamiento homogéneo a la largo del periodo.

Es así como en 2008, el PIB de la región Atlántica registró un crecimiento del 2,1%, muy por debajo a la registrada en periodos anteriores. Para este año, el aparato productivo se movió por la senda de la desaceleración; resultado debido, en parte, al menor ritmo de crecimiento que presentó la totalidad de los bienes y servicios. Entre 2009 y 2011, periodos en los cuales el crecimiento del PIB de la región Atlántica fue del 1,6% y 6,2%, respectivamente; dichos crecimientos permitieron que la economía regional, estuviera desplazándose

entre la fase de recesión y la de recuperación. Los movimientos registrados por la economía de la región fueron marcados por el bajo desempeño en la totalidad de las grandes ramas de actividad económica.

Finalmente, el ciclo económico del PIB en la región Atlántica culmina en el año 2012 en el cuadrante de expansión en razón del comportamiento de servicios, construcción y la minería.

CONCLUSIONES

Como se puede observar en este capítulo, se analiza el desempeño de la estructura productiva en la región Atlántica, a través del producto interno bruto (PIB) y las diferentes grandes ramas de la actividad. También se consideró la incidencia que ejercieron los determinantes relacionados con la inflación regional, la tasa de interés real y la tasa de cambio real sobre el comportamiento de la economía regional.

En efecto, la tasa de interés real de la región Atlántica representó un papel importante en el comportamiento de la producción de bienes transables y no transables, la misma ayudó en el desempeño registrado por las grandes ramas de actividad y su capacidad de crecimiento en el periodo. Las principales grandes ramas de actividad de la estructura económica de la región, durante la serie de análisis representan el 77,3%, y se distribuye en servicios (51,9%), industria (12,9%) y minería (12,5%)

Finalmente, es importante anotar que el lapso de tiempo que tomó el ciclo económico de la región Atlántica en transitar de una fase a otra (desaceleración, recesión, recuperación y expansión) fue de 6 a 7 años. Sin embargo, no fue un comportamiento homogéneo a la largo del periodo.

BIBLIOGRAFÍA

Banco de la República (s.f.). Concepto de "tasa de intervención del Banco de la República". Recuperado el 16 de septiembre de 2014, de: http://www.banrep.gov.co/series-estadisticas/see_tas_intervencion.htm

Cárdenas, J. & Vallejo, L. (enero/junio de 2013). Comportamiento de la inflación en Colombia 2002 - 2010 y régimen de metas de inflación. En: Apuntes del Cenes. Núm. 55. Colombia: Universidad Pedagógica y tecnológica de Colombia. pp. 33-54.

Cristiano, D., Grajales, A. & Ramos, M. (septiembre de 2011). Clasificación de la economía colombiana entre actividades transables y no transables. En: Reportes del Emisor. Núm. 148. Bogotá: Banco de la República. Recuperado el 25 de septiembre de 2014 de:

http://www.banrep.gov.co/publicaciones/pub_emisor.htm

Gómez, J. (2006). La política monetaria en Colombia. En: Borradores de Economía, Núm.394. pp. 1-33.

Instituto Nacional de Estadística y Geografia INEGI (s.f.). Reloj de los ciclos económicos de México. Recuperado el 25 de septiembre de 2014, http://www.inegi.org.mx/sistemas/reloj_cicloseco/

Mankiw, G. (2004). Macroeconomía. Barcelona: Antoni Bosch Editor.

Mesa, R. Restrepo, D. & Aguirre, Y. (diciembre de 2008). *Crisis externa y desaceleración de la economía colombiana en 2008-2009: coyuntura y perspectivas.* En: *Perfil de coyuntura económica.* Número 12, Medellín: Universidad de Antioquia, pp. 39 - 40.

Obstfeld, M. & Rogoff, K. (1996). Foundations of International Macroeconomics. Estados Unidos de América: MIT Press.

Quintero, J. & González, A. (2012). *Política monetaria y ciclos económicos regionales en Colombia*. Bogotá: CEDE, Universidad de los Andes, Facultad de Economía.

Romero, J. (2008). Transmisión regional de la política monetaria en Colombia. En: Documentos de trabajo sobre Economía Regional. Banco de la República.

Sachs, J. & Larraín, F. (2002). *Dinero, tasa de interés y tipo de cambio*. En: *Macroeconomía en la economía global*. Buenos Aires - Argentina: Pearson Education S. A. 2° Edición., pp. 251-288.

—. (2002). Políticas macroeconómicas en una economía abierta. En: *Macroeconomía en la economía global.* Buenos Aires - Argentina: Pearson Education S. A. 2° Edición, pp. 289-318.

Statistics Netherlands. Division of Macro-economic statistics and publications Department of price and business cycle statistics (2005). *The Statistics Netherlands' Business Cycle Tracer. Methodological aspects; concept, cycle computation and indicator selection.* BPA number: 2005-MIC-44. Recuperado el 25 de septiembre de 2014 de http://www.cbs.nl/NR/rdonlyres/253FD272-B93E-46FF-A474-1E5A396C81F1/0/2005methodebusinesscycletracerart.pdf

Zuccardi, I. (2002). Los ciclos económicos regionales en Colombia, 1986 - 2000. En: Documentos de trabajo sobre Economía Regional. Núm. 25. Bogotá: Banco de la República.

4. ANEXO ESTADÍSTICO ICER

Anexo A. Producto Interno Bruto (PIB), según departamentos 2011 - 2012

Miles de millones de pesos 2011 2012 2011 2012 Participación Variación Departamento A precios A precios corrientes constantes de 2005 Total 619.894 665.441 100,0 452.578 470.903 4,0 Bogotá D.C. 3,7 152.703 164.531 24,7 118.514 122.886 Antioquia 80.478 87.212 13,1 61.324 63.973 4,3 Valle 57.739 61.707 9,3 44.596 46.431 4,1 Santander 46.471 48.273 7,3 31.008 0,8 30.768 Meta 37.881 5,7 19.542 7,5 34.352 21.005 Cundinamarca 31.462 34.120 5,1 24.499 25.559 4,3 Bolivar 25.719 26.598 4,0 17.738 17.896 0,9 Atlántico 25.078 3,8 17.506 7,2 22.551 18.761 Boyacá 18.095 19.051 2,9 12.658 13.114 3,6 2,2 Casanare 13.615 14.967 7.685 8.181 6,5 9.581 Tolima 13.607 14.484 2,2 9.956 3,9 Cesar 12.786 13.509 2,0 8.887 9.469 6,5 2,4 Huila 11.594 12.090 1,8 7.858 8.050 Córdoba 10.500 11.774 1,8 7.771 8.607 10,8 Norte Santander 10.086 1,6 1,7 10.561 7.431 7.559 Cauca 8.879 9.865 1,5 6.508 7.002 7,6 1,5 5,9 Nariño 9.007 9.854 6.634 7.025 Caldas 9.070 9.445 1,4 6.727 6.811 1,2 Risaralda 9.199 1,4 3,2 8.641 6.513 6.723 Magdalena 7.917 8.550 1,3 5.984 6.229 4,1 La Guajira 7.641 7.996 1,2 5.219 5.515 5,7 Arauca 6.007 0,9 3.345 3.181 -4,9 5.875 Sucre 4.676 5.182 0,8 3.548 3.744 5,5 Quindío 4.600 5.154 0,8 3.388 3.656 7,9 Putumayo 3.416 3.495 0,5 2.013 1.998 -0.70,5 Chocó 3.299 3.354 2.039 1.985 -2,62.496 2.919 0,4 1.889 2.124 12,4 Caquetá 0,1 4,7 San Andrés y Providencia 873 952 654 685 Guaviare 516 564 0,1338 352 4,1 Amazonas 409 441 0,1 308 320 3,9 Vichada 336 367 0,1 249 259 4,0 Guainía 193 224 138 7,2

0,0

0,0

148

130

0,8

129

Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

160

169

Fuente: DANE.

Vaupés

Anexo B. IPC, según ciudades 2012 - 2013

Cindod	Don dono oi é = -		2012		2013			
Ciudad	Ponderación—	Índice	Variación (Contribución	Índice	Variación	Contribución	
Nacional	100,0	111,8	2,4	2,4	114,0	1,9	1,9	
Bogotá D.C.	42,5	111,2	2,4	1,0	113,9	2,4	1,0	
Medellín	15,0	113,3	2,5	0,4	115,3	1,8	0,3	
Cali	10,5	109,0	1,9	0,2	110,9	1,7	0,2	
Barranquilla	5,5	113,4	3,0	0,2	115,1	1,5	0,1	
Bucaramanga	3,9	117,3	3,5	0,1	119,7	2,1	0,1	
Cartagena	2,9	113,0	3,0	0,1	114,8	1,6	0,0	
Cúcuta	2,5	114,6	2,0	0,1	114,6	0,0	0,0	
Pereira	2,2	111,0	2,2	0,0	112,3	1,2	0,0	
Ibagué	1,8	112,9	2,3	0,0	114,4	1,3	0,0	
Manizales	1,7	111,1	2,4	0,0	113,0	1,7	0,0	
Villavicencio	1,6	113,6	2,8	0,0	115,9	2,1	0,0	
Armenia	1,5	108,9	1,9	0,0	110,1	1,2	0,0	
Pasto	1,4	108,6	1,7	0,0	109,7	1,0	0,0	
Santa Marta	1,1	111,7	2,3	0,0	113,5	1,6	0,0	
Neiva	1,1	114,0	2,4	0,0	115,8	1,6	0,0	
Montería	0,9	112,0	2,4	0,0	113,4	1,3	0,0	
Popayán	0,8	110,4	2,0	0,0	111,3	0,8	0,0	
Valledupar	0,7	115,4	2,5	0,0	116,5	1,0	0,0	
Tunja	0,7	111,0	2,2	0,0	112,7	1,5	0,0	
Sincelejo	0,7	111,0	2,7	0,0	112,3	1,1	0,0	
Florencia	0,4	109,2	1,2	0,0	110,5	1,2	0,0	
Riohacha	0,3	109,7	2,1	0,0	113,8	3,7	0,0	
Quibdó	0,2	109,2	2,0	0,0	110,0	0,7	0,0	
San Andrés	0,1	111,1	2,3	0,0	114,3	2,9	0,0	

Anexo C. ICCV, según ciudades 2012 - 2013

Ciudad -			2012		2013					
Ciudad -	Índice	Variación	Contribución	Participación	Índice	Variación	Contribución	Participación		
Nacional	196,5	2,5	2,5	100,0	201,7	2,6	2,6	100,0		
Bogotá D.C.	195,0	2,1	1,0	39,2	201,1	3,2	1,5	55,9		
Medellín	193,2	2,7	0,3	13,0	198,1	2,5	0,3	11,4		
Cali	200,7	2,0	0,3	10,5	206,0	2,6	0,4	13,4		
Bucaramanga	208,8	4,1	0,2	6,6	210,5	0,8	0,0	1,3		
Pereira	212,0	4,6	0,1	5,5	216,3	2,0	0,1	2,3		
Armenia	207,4	4,0	0,1	4,8	211,6	2,1	0,1	2,3		
Barranquilla	181,0	4,3	0,1	4,6	184,6	2,0	0,1	2,1		
Santa Marta	183,8	5,3	0,1	3,6	186,9	1,7	0,0	1,1		
Manizales	216,4	4,1	0,1	3,4	223,4	3,2	0,1	2,5		
Cartagena	191,9	4,4	0,1	3,1	195,0	1,6	0,0	1,1		
Cúcuta	220,0	3,1	0,1	2,0	223,6	1,7	0,0	1,0		
Neiva	178,5	1,2	0,0	1,0	181,6	1,7	0,0	1,4		
Pasto	208,9	1,6	0,0	0,9	214,1	2,5	0,0	1,3		
Popayán	192,2	1,5	0,0	0,8	196,9	2,4	0,0	1,2		
Ibagué	176,8	0,6	0,0	0,7	179,6	1,6	0,0	1,8		

Anexo D. Mercado laboral, por ciudades y áreas metropolitanas 2012 - 2013

Área	_	obal de pación	Tasa de o	cupación	Tasa de desempleo		
	2012	2013	2012	2013	2012	2013	
Total 24 ciudades y áreas metropolitanas	67,2	66,9	59,6	59,7	11,3	10,7	
Bogotá D.C.	72,1	72,0	65,2	65,5	9,5	9,0	
Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca	70,4	69,8	63,6	63,3	9,7	9,4	
San Andrés	68,9	70,1	63,7	64,2	7,5	8,5	
Ibagué	68,2	69,6	59,2	60,0	13,3	13,8	
Montería	67,5	65,6	59,1	58,5	12,5	10,9	
Villavicencio	67,3	63,1	59,4	56,0	11,8	11,3	
Riohacha	67,2	65,5	58,7	58,7	12,7	10,3	
Pasto	67,2	68,0	58,9	60,7	12,3	10,7	
Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia	66,6	66,9	56,0	56,5	15,9	15,6	
Cali - Yumbo	65,6	66,0	56,2	56,6	14,3	14,2	
Medellín - Valle de Aburrá	65,6	65,6	57,5	58,3	12,4	11,2	
Pereira, Dosquebradas y La Virginia	65,4	60,6	54,9	52,2	16,1	13,8	
Sincelejo	65,4	64,6	58,4	57,9	10,7	10,4	
Neiva	65,3	65,7	57,4	57,9	12,1	11,9	
Armenia	63,8	62,2	54,0	52,7	15,4	15,4	
Valledupar	63,4	61,9	56,9	55,8	10,3	9,9	
Santa Marta	62,6	62,0	56,4	55,9	10,0	9,9	
Tunja	62,6	62,2	55,2	54,7	11,9	12,1	
Quibdó	61,5	61,2	50,7	50,0	17,6	18,3	
Barranquilla - Soledad	61,0	61,0	55,9	56,2	8,3	8,0	
Florencia	59,7	58,4	52,1	51,3	12,7	12,2	
Cartagena	59,6	59,8	53,8	53,9	9,7	9,9	
Popayán	59,0	57,0	48,6	48,1	17,5	15,6	
Manizales y Villamaría	58,9	60,5	51,6	53,5	12,3	11,6	

Anexo E. Exportaciones no tradicionales, por departamento de origen 2011 - 2013

Departamento de	Mile	es de dólares I	FOB	- Doutieine sián
origen	2011	2012	2013	- Participación
Nacional	16.662.422	17.969.877	17.088.589	100,0
Antioquia	5.710.288	6.486.682	5.600.531	32,8
Bogotá D.C.	2.837.093	3.031.988	2.980.146	17,4
Valle del Cauca	2.301.828	2.213.734	2.007.422	11,7
Bolívar	1.477.391	1.546.254	1.582.462	9,3
Atlántico	1.084.862	1.167.560	1.362.508	8,0
Cundinamarca	1.478.016	1.356.387	1.350.216	7,9
Magdalena	425.476	459.480	435.996	2,6
Caldas	353.978	377.601	378.945	2,2
Santander	88.772	121.348	234.585	1,4
Cauca	240.501	228.060	232.275	1,4
Norte de Santander	145.022	227.241	204.807	1,2
Risaralda	199.848	218.815	182.519	1,1
Cesar	1.923	176.627	166.103	1,0
Boyacá	136.277	129.894	132.698	0,8
Córdoba	45.819	99.437	99.793	0,6
Tolima	22.227	29.687	42.763	0,3
Sucre	45.370	28.196	22.690	0,1
Huila	14.252	17.701	20.918	0,1
Nariño	11.596	15.312	20.070	0,1
La Guajira	5.392	3.535	12.387	0,1
Meta	9.476	1.813	5.189	0,0
Quindío	9.604	4.124	4.438	0,0
San Andrés	3.050	3.075	3.405	0,0
Chocó	11.259	1.898	1.780	0,0
Arauca	46	19.928	1.341	0,0
Casanare	750	95	1.187	0,0
Vichada	1.982	2.291	534	0,0
Amazonas	27	21	232	0,0
Vaupés	21	7	226	0,0
Caquetá	236	615	187	0,0
Guaviare	0	0	117	0,0
Guainía	3	465	75	0,0
Putumayo	40	7	48	0,0
No diligenciado	0	0	0	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

Anexo F. Importaciones, por departamento de destino 2011 - 2013

Departamento de	Mil	– Participación		
destino	2011	2012	2013	- i articipacion
Nacional	54.232.569	59.111.401	59.397.033	100,0
Bogotá D.C.	24.723.973	27.749.395	29.600.596	49,8
Antioquia	6.723.579	7.288.865	7.503.567	12,6
Cundinamarca	5.153.453	6.189.929	5.785.374	9,7
Valle del Cauca	5.250.671	4.938.479	4.790.539	8,1
Bolívar	3.098.378	3.629.905	3.630.063	6,1
Atlántico	2.701.028	3.121.438	3.166.198	5,3
La Guajira	810.527	1.174.524	1.202.285	2,0
Santander	765.105	960.575	872.170	1,5
Risaralda	337.736	500.565	440.431	0,7
Caldas	337.451	417.424	375.296	0,6
Cauca	344.109	384.952	347.789	0,6
Cesar	481.476	336.629	267.385	0,5
Meta	178.394	360.780	260.987	0,4
Nariño	555.190	324.165	209.330	0,4
Norte de Santander	153.634	262.296	202.529	0,3
Magdalena	1.846.439	660.467	190.838	0,3
Casanare	211.509	269.437	138.184	0,2
Boyacá	181.919	212.249	132.912	0,2
Córdoba	135.311	65.676	72.195	0,1
Quindío	71.495	99.880	71.281	0,1
Tolima	70.208	87.332	68.192	0,1
Huila	85.707	50.825	46.607	0,1
Sucre	4.173	7.995	6.741	0,0
Arauca	2.267	5.713	4.975	0,0
Putumayo	1.793	4.173	2.557	0,0
San Andrés	2.012	891	2.270	0,0
Chocó	1.529	736	2.248	0,0
Amazonas	1.697	4.590	1.538	0,0
Vichada	565	231	1.060	0,0
Guaviare	39	53	335	0,0
Vaupés	293	421	310	0,0
Caquetá	906	703	245	0,0
Guainía	0	107	4	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

Anexo G. Sacrificio de ganado vacuno y porcino, según región¹ 2012 - 2013

Región	20	12	20)13	Vari	ación	Participación	
Kegion -	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	o Vacuno Porcin	
Nacional	4.124.658	2.976.255	4.055.956	3.048.457	-1,7	2,4	100,0	100,0
Atlántica	697.918	81.335	698.299	90.500	0,1	11,3	17,2	3,0
Pacífica	351.686	483.766	356.648	512.811	1,4	6,0	8,8	16,8
Amazonía	74.264	7.752	76.906	6.741	3,6	-13,0	1,9	0,2
Andina Norte	1.072.056	1.429.925	1.022.782	1.452.420	-4,6	1,6	25,2	47,6
Andina Sur	1.618.414	936.522	1.572.424	958.516	-2,8	2,3	38,8	31,4
Orinoquía	310.321	36.955	328.897	27.470	6,0	-25,7	8,1	0,9

¹ División regional:

Atlántica: Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Pacífica: Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca.

Amazonía: Amazonas, Caquetá, Guainía, Guaviare y Putumayo.

Andina Norte: Antioquia, Norte de Santander y Santander.

Andina Sur: Bogotá D.C., Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima.

Orinoquía: Arauca, Casanare, Meta y Vichada.

Anexo H. Financiación de vivienda, según departamentos 2012 - 2013

	Créditos individua	ales de vivienda	Viviendas nuevas		Créditos individua	Viviendas usadas		
Departamento	nueva (millon		financ		usada (millon	es de pesos)	financ	ciadas
	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013
Nacional	3.616.843	4.877.990	66.764	82.466	3.905.447	4.633.762	55.290	60.000
Amazonas	170	969	5	7	5.715	8.549	78	117
Antioquia	394.619	581.351	6.965	9.352	481.240	558.934	6.496	7.200
Arauca	1.237	1.287	18	19	7.024	7.203	150	128
Atlántico	89.493	123.827	1.299	1.481	145.500	166.569	2.090	2.204
Bogotá D.C.	1.593.995	2.086.074	25.147	31.499	1.726.708	2.045.902	20.158	21.129
Bolívar	71.256	91.594	977	1.238	76.205	107.983	883	1.092
Boyacá	43.325	76.155	858	1.277	65.931	63.724	1.181	1.054
Caldas	42.844	62.179	769	1.041	74.264	108.865	1.419	1.980
Caquetá	3.018	6.401	57	111	17.668	17.079	349	301
Casanare	11.423	16.808	230	190	36.002	42.338	581	590
Cauca	24.252	36.568	488	576	30.900	36.082	632	615
Cesar	43.830	70.664	882	1.115	41.768	56.314	680	794
Chocó	1.983	1.859	31	25	1.870	3.833	37	61
Córdoba	25.709	38.294	413	582	31.727	40.590	463	587
Cundinamarca	408.430	493.163	12.494	13.233	120.146	123.267	2.027	1.919
Guainía	616	128	4	3	1.582	1.826	23	24
Guaviare	633	3.552	20	78	1.711	5.166	41	88
Huila	55.149	79.325	876	1.013	73.213	80.757	1.354	1.318
La Guajira	7.057	12.066	100	146	20.724	26.491	360	408
Magdalena	31.351	38.144	441	540	30.192	46.395	522	686
Meta	68.520	76.871	951	1.095	85.243	105.458	1.436	1.519
Nariño	36.094	56.460	746	1.080	48.473	53.587	954	973
Norte de Santander	50.941	87.084	810	1.356	71.378	80.397	1.149	1.220
Putumayo	1.122	1.272	35	25	8.452	11.923	176	218
Quindío	18.553	37.400	511	740	37.850	55.765	913	1.371
Risaralda	64.174	88.416	1.163	1.676	76.924	116.671	1.486	2.178
San Andrés	434	1.976	3	20	3.258	4.317	44	53
Santander	154.576	211.554	2.314	2.866	187.240	188.031	2.723	2.466
Sucre	9.297	15.991	157	258	19.617	27.293	356	481
Tolima	65.380	67.008	1.233	1.269	115.311	121.813	2.086	2.073
Valle del Cauca	297.320	413.364	6.766	8.553	256.871	316.220	4.345	5.062
Vaupés	0	91	0	1	41	124	1	1
Vichada	42	95	1	1	4.699	4.296	97	90

Anexo I. Transporte aéreo de pasajeros y carga, según ciudades 2012 - 2013

		Pasa		Carga (toneladas)						
Aeropuertos	2	012	2	013	Vanianián	2	012	2	2013	Variación
Aeropuertos	Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional	- Variación nacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional		Movimiento internacional	nacional
Total	32.276.444	7.769.240	37.904.890	8.914.943	17,4	206.794	500.712	243.159	491.886	17,6
Arauca	101.516		103.064		1,5	1.265		879		-30,5
Armenia	266.653		249.845		-6,3	186		401		115,2
Barrancabermeja	196.496		207.984		5,8	223		374		67,6
Barranquilla	1.654.917	225.263	1.897.620	238.265	14,7	15.661	7.626	16.191	7.549	3,4
Bogotá D.C.	11.965.637	5.160.297	13.699.460	6.036.300	14,5	84.843	415.749	102.107	409.149	20,3
Bucaramanga	1.254.247	75.765	1.406.224	82.014	12,1	1.340	83	2.597	82	93,8
Cali	2.769.512	668.928	3.417.332	736.789	23,4	16.490	9.555	18.977	9.703	15,1
Cartagena	2.417.152	339.791	2.913.046	388.593	20,5	5.469	227	9.600	292	75,5
Cúcuta	854.789	32.228	828.660	35.516	-3,1	2.947	51	3.028	13	2,7
Florencia-Capitolio	70.406		73.631		4,6	1.299		1.177		-9,4
Ipiales	6.670		6.477		-2,9	2		0		-79,9
Leticia	157.913		173.718		10,0	13.610		13.035		-4,2
Manizales	194.899		171.823		-11,8	204		203		-0,4
Medellín	893.998		935.437		4,6	1.770		1.878		6,1
Montería	552.675		707.353		28,0	1.322		1.719		30,0
Neiva	287.723		308.018		7,1	258		533		106,8
Pasto	223.294		222.816		-0,2	5.712		1.485		-74,0
Pereira	807.516	137.634	992.425	157.768	22,9	1.139	143	3.302	293	189,9
Popayán	81.706		78.679		-3,7	385		125		-67,7
Quibdó	269.427		331.117		22,9	524		573		9,3
Riohacha	83.898		102.343		22,0	398		370		-7,1
Rionegro	3.709.147	936.737	5.031.277	1.045.912	35,6	16.277	66.952	26.124	64.131	60,5
San Andrés	857.283	72.899	1.047.135	63.614	22,1	12.237	87	11.005	81	-10,1
Santa Marta	988.477		1.244.045		25,9	3.370		2.441		-27,6
Valledupar	291.560		309.401		6,1	693		768		10,7
Villavicencio	73.811		94.469		28,0	2.681		3.025		12,8
Otros	1.245.122	119.698	1.351.491	130.172	8,5	16.487	240	21.243	592	28,9

⁻⁻⁻ No existen datos.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil.

GLOSARIO8

Actividad económica: proceso o grupo de operaciones que combinan recursos tales como equipo, mano de obra, técnicas de fabricación e insumos, y se constituyen en una unidad cuyo resultado es un conjunto de bienes o servicios.

Área total construida: metraje total del destino encontrado en el proceso, incluye los espacios cubiertos, sean comunes o privados de las edificaciones.

Bien(es): conjunto de artículos tangibles o materiales, como alimentos, vestido, calzado, muebles y enseres, menaje y vajillas del hogar, artefactos eléctricos, textos escolares, periódicos, revistas, etc.

Bien de consumo: bien comprado y utilizado directamente por el usuario final que no necesita de ninguna transformación productiva.

Canasta básica: conjunto representativo de bienes y servicios a los cuales se les realiza seguimiento de precios. Esta canasta se conforma tomando como referencia un año base.

Captaciones: comprende los recursos captados por el sistema financiero a través de cuenta corriente, CDT, depósitos de ahorro, cuentas de ahorro especial, certificados de ahorro de valor real, depósitos simples y títulos de inversión en circulación.

CIIU (Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas): clasificación por procesos productivos de las unidades estadísticas con base en su actividad económica principal.

Colocaciones: recursos de cartera colocados por el sistema bancario. Comprende cartera vigente y vencida, y por productos se refiere a créditos y leasing de consumo, créditos de vivienda, microcréditos y créditos y leasing comerciales.

Comercio: reventa (venta sin transformación) de mercancías o productos nuevos o usados, ya sea que esta se realice al por menor o al por mayor. Incluye las actividades de los corredores, agentes, subastadores y comisionistas dedicados a la compra y venta de mercancías en nombre y por cuenta de terceros.

Contribuciones porcentuales: aporte en puntos porcentuales de las variaciones individuales a la variación de un agregado.

Coyuntura: combinación de factores y circunstancias actuales que, para la decisión de asuntos importantes, se presenta en una nación.

⁸ Las definiciones que se presentan en este glosario provienen de diversos documentos, normativas y metodologías nacionales e internacionales que han estandarizado el significado y uso de estos conceptos.

Crédito externo neto: diferencia entre desembolsos y amortizaciones de préstamos provenientes de organismos y bancos internacionales.

Crédito interno neto: situación en la que el sector público acude a los agentes residentes en el país para captar recursos, bien sea utilizando mecanismos de mercado o colocando bonos y papeles de obligatoria suscripción.

CUCI (Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional Rev. 3): clasificación que recopila estadísticas del comercio internacional de todas las mercancías sujetas a intercambio exterior y promueve su comparabilidad internacional. Los grupos de productos están definidos con arreglo a la Revisión 3 de la CUCI en primarios, manufacturas y otros productos. Como resultado del proceso de adaptación, el DANE hace agrupación en agropecuarios, alimentos y bebidas; combustibles y productos de industrias extractivas; manufacturas y otros sectores.

Desempleo: corresponde a la cantidad de personas que en la semana de referencia presentan una de las siguientes situaciones: 1) sin empleo en la semana de referencia, pero hicieron alguna diligencia para conseguir trabajo en las últimas cuatro semanas y estaban disponibles para trabajar; 2) no hicieron diligencias en el último mes, pero sí en los últimos 12 meses y tienen una razón válida de desaliento y están disponibles para trabajar. Esta población se divide en dos grupos: los "cesantes", que son personas que trabajaron antes por lo menos dos semanas consecutivas, y los "aspirantes", que son personas que buscan trabajo por primera vez.

Empresa: entidad institucional en su calidad de productora de bienes y servicios. Agente económico con autonomía para adoptar decisiones financieras y de inversión; además, con autoridad y responsabilidad para asignar recursos a la producción de bienes y servicios y que puede realizar una o varias actividades productivas.

Estadísticas: información cuantitativa y cualitativa, agregada y representativa que caracteriza un fenómeno colectivo en una población dada.

Estado de la obra: caracterización que se les da a las obras en cada operativo censal; corresponde a obras en proceso, paralizada o culminada.

Índice de Precios al Consumidor (IPC): indicador del comportamiento de los precios de una canasta de bienes y servicios representativa del consumo final de los hogares del país.

Industria: transformación física o química de materiales o componentes en productos nuevos, ya sea que el trabajo se efectúe con máquinas o a mano, en una fábrica o a domicilio, o que los productos se vendan al por mayor o al por menor; exceptuando la actividad que sea propia del sector de la construcción.

Municipio: entidad territorial fundamental de la división político -administrativa del Estado con autonomía política, fiscal y administrativa, dentro de los límites

que señalen la Constitución y la Ley, cuya finalidad es el bienestar general y el mejoramiento de la calidad de vida de la población en su respectivo territorio.

Obras culminadas: obras que durante el periodo intercensal finalizaron actividad constructora.

Obras en proceso: obras que al momento del censo generan algún proceso constructivo.

Obras nuevas: construcción de una estructura completamente nueva, sea o no que el sitio sobre el cual se construye estuviera previamente ocupado.

Obras paralizadas: obras que al momento del censo no están generando ningún proceso productivo.

Ocupación: categorías homogéneas de tareas que constituyen un conjunto de empleos que presentan gran similitud, desempeñados por una persona en el pasado, presente o futuro, según capacidades adquiridas por educación o experiencia y por la cual recibe un ingreso en dinero o especie.

Oportunidad (criterio de calidad estadística): diferencia media entre el final del periodo de referencia y la fecha en que aparecen los resultados, ya sean provisionales o definitivos.

Participación: mide el aporte en puntos porcentuales de cada insumo al 100% del total del indicador, la variable o su variación.

Ponderación: participación porcentual que tiene cada elemento dentro una unidad.

Precio CIF (cost insurance freight): precio total de la mercancía, incluyendo en su valor los costos por seguros y fletes.

Precio FOB (free on board): precio de venta de los bienes embarcados a otros países, puestos en el medio de transporte, sin incluir valor de seguro y fletes. Este valor, que inicialmente se expresa en dólares americanos, se traduce al valor FOB en pesos colombianos, empleando la tasa promedio de cambio del mercado correspondiente al mes de análisis.

Precios constantes: valor de la variable a precios de transacción del año base.

Precios corrientes: valor de la variable a precios de transacción de cada año.

Regional: cada una de las grandes divisiones territoriales de una nación, definida por características geográficas, históricas y sociales, como provincias, departamentos, etc. En el desarrollo del ICER, el término se refiere a cada uno de los 32 departamentos del país y el Distrito Capital para los cuales se elabora, si bien la desagregación de la mayor parte de las investigaciones incluidas tiene cobertura departamental. Según la metodología de dichas

investigaciones, la noción de "regional" se refiere también a áreas metropolitanas, municipios o zonas territoriales.

Relevancia (criterio de calidad estadística): medida cualitativa del valor aportado por la información estadística producida. Esta se caracteriza por el grado de utilidad para satisfacer el propósito por el cual fue buscada por los usuarios. Depende de la cobertura de los tópicos requeridos y del uso apropiado de conceptos.

Sistema financiero: comprende la información estadística de bancos comerciales, compañías de financiamiento comercial, corporaciones financieras y cooperativas de carácter financiero.

Subempleo: el subjetivo se refiere al simple deseo manifestado por el trabajador de mejorar sus ingresos, el número de horas trabajadas o tener una labor más propia de sus personales competencias. De otro lado, el objetivo comprende a quienes tienen el deseo, pero además han hecho una gestión para materializar su aspiración y están en disposición de efectuar el cambio.

Subempleo por insuficiencia de horas: son los ocupados que desean trabajar más horas ya sea en su empleo principal o secundario, están disponibles para hacerlo y tienen una jornada inferior a 48 horas semanales. Se obtienen también las horas adicionales que desean trabajar.

Subempleo por situación de empleo inadecuado: son los ocupados que desean cambiar el trabajo que tienen actualmente por razones relacionadas con la mejor utilización de sus capacidades o formación, o para mejorar sus ingresos.

Valor agregado: mayor valor creado en el proceso productivo por efecto de la combinación de factores. Se obtiene como diferencia entre el valor de la producción bruta y el consumo intermedio.

Vivienda: lugar estructuralmente separado e independiente, ocupado o destinado para ser ocupado por una familia o grupo de personas familiares que viven o no juntas, o por una persona que vive sola. La unidad de vivienda puede ser una casa, apartamento, cuarto, grupo de cuartos, choza, cueva o cualquier refugio ocupado o disponible para ser utilizado como lugar de alojamiento.

Vivienda de interés social: vivienda que se construye para garantizar el derecho a esta de los hogares de menores ingresos.

Vivienda multifamiliar: vivienda tipo apartamento ubicada en edificaciones de tres o más pisos, que comparten lugares comunes, tales como áreas de acceso, instalaciones especiales y zonas de recreación, principalmente.

Vivienda unifamiliar: vivienda ubicada en edificaciones no mayores de tres pisos, construidas directamente sobre el lote, separadas de las demás con salida independiente. Se incluye la vivienda unifamiliar de dos pisos con altillo y bifamiliar, disponga o no de lote propio.

BIBLIOGRAFÍA

Banco de la República. (2014) *Evolución de la balanza de pagos - 2013*. Recuperado el 15 de abril de 2014, de:

http://www.banrep.gov.co/economia/pli/IV-Trim-2013.pdf.

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal). (2013) *Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe*. Recuperado el 11 de abril de 2014, de:

http://www.cepal.org/publicaciones/xml/2/51822/BalancePreliminar2013.pd f.

Fondo Monetario Internacional. (2014) *Perspectiva de la economía mundial*. Recuperado el 11 de abril de 2014, de:

http://www.imf.org/external/spanish/pubs/ft/weo/2014/update/01/pdf/01 14s.pdf.

Capital: Montería Extensión: 25.020 km²

Municipios: 30

Población en 2013: 1.658.067 habitantes

Geografía humana: la población actual se originó de la mezcla de colonos españoles, judíos, negros africanos, además de indígenas que habitaban esta región, entre los que se destacaban los caribes. En el departamento se encuentran cinco resguardos.

Actividades económicas: el principal renglón lo ocupa el sector agropecuario, en donde sobresale la ganadería. La agricultura cuenta con una de las regiones potencialmente más ricas del país: los valles de los ríos Sinú y San Jorge. Sobresalen cultivos de algodón, plátano, maíz, sorgo, ñame, ajonjolí, cacao y coco. También tiene importancia la pesca, realizada de manera artesanal e industrial en sus abundantes ríos y ciénagas. En su territorio se encuentran yacimientos de caliza, carbonato de calcio, oro, plata, platino, carbón y gas natural; igualmente, ofrece posibilidades petrolíferas. La actividad industrial es incipiente; los principales productos artesanales son artículos de cestería. Los municipios de mayor actividad comercial son Montería, Cereté, Lorica, Planeta Rica y Sahagún.