

Cuando nos lea, tenga siempre presente que el contenido de nuestros artículos, así como los análisis y conclusiones que de ellos se derivan, son exclusiva responsabilidad de sus autores. El material divulgado en nuestra revista ESPE no compromete ni representa la opinión del Banco de la República ni la de su Junta Directiva.

Autor o Editor

Juan Manuel Julio, Héctor Zárate, Manuel Hernández

The price setting behavior of Colombian retailers of goods and services was studied based on a unique dataset containing 12,052,970 individual price reports covering all items in the Colombian CPI from March 1999 to May 2008. The main results are summarized as follows: 1. Colombian consumer prices were found to be stickier than those in Chile and Portugal and might be more flexible than those in the Euro Area and some European countries. 2. Price reductions are not rare. Forty percent of price changes were found to be reductions. 3. Absolute percentage price changes were found to be larger than inflation. 4. As inflation is reduced in Colombia, the following happens: (i) price stickiness increases, (ii) the distribution of price stickiness concentrates on the rigid side, (iii) the variability and bias of the distribution of percentage price changes decreases, and (iv), nominal downward rigidities in the frequency of price changes are invariant to inflation. 5. A slight downward nominal price rigidity was detected in the data. 6. Price change synchronization was found to be low. 7. About 32% of the CPI corresponds to Taylor contracts, 34% to other time dependent rules and 34% to state dependent rules. These findings provide some of the micro fundamentals for the design of staggered contract models for monetary policy analysis in Colombia.

*En este artículo se estudia la formación de precios de los minoristas de bienes y servicios colombianos con base en 12.052.970 reportes de precios de los artículos que conforman el IPC colombiano para el período de 1999.03 a 2008.05. Los principales resultados se resumen así: (1) los precios al consumidor de Colombia son más rígidos que los de Chile y Portugal y podrían ser más flexibles que los del Eurozona. (2) Cuarenta por ciento de los cambios en los precios son reducciones (3) los cambios absolutos en los precios son mayor que la inflación (4) cuando la inflación se reduce en Colombia: la rigidez de los precios se incrementa, la variabilidad y sesgo de la distribución de los cambios en los precios disminuye y las rigideces nominales a la baja en la frecuencia de los cambios en precios es invariante a la inflación (5) se encontró una ligera rigidez a la baja (6) la sincronización de los cambios en los precios es baja (7) cerca del 32% del IPC corresponde a contratos de Taylor, 34% a otras reglas dependientes del tiempo y 34% a reglas dependientes del estado. Estos resultados proveen algunos fundamentales microeconómicos para el diseño de la política monetaria.*

*Este artigo estuda a formação de preços dos varejistas de bens e serviços colombianos, baseado em 12.052.970 relatórios de preços dos artigos que conformam o IPC colombiano para o período de 1999.03 a 2008.05. Os principais resultados são resumidos como segue: (1) os preços ao consumidor na Colômbia são mais rígidos que os do Chile e de Portugal e poderiam ser mais flexíveis que aqueles da Eurozona. (2) Quarenta por cento das mudanças nos preços são reduções. (3) As mudanças absolutas nos preços são maiores que a inflação (4) Na Colômbia, quando a inflação se reduz: a rigidez dos preços aumenta, a variabilidade e o viés da distribuição das mudanças nos preços diminuem, e as rigidezes nominais em queda na frequência das mudanças nos preços é invariante à inflação (5) foi encontrada uma leve rigidez em queda (6) a sincronização das mudanças nos preços é baixa (7) aproximadamente 32% do IPC corresponde a contratos Taylor, 34% a outras regras dependentes do tempo e 34% a regras dependentes do Estado. Estes resultados fornecem alguns elementos fundamentais para o desenho da política monetária.*

Los derechos de reproducción de este documento son propiedad de la revista Ensayos Sobre Política Económica (ESPE). El documento puede ser reproducido libremente para uso académico, siempre y cuando no se obtenga lucro por este concepto y además, cada copia incluya la referencia bibliográfica de ESPE. El(los) autor(es) del documento puede(n) además poner en su propio website una versión electrónica del mismo, pero incluyendo la referencia bibliográfica de ESPE. La reproducción de esta revista para cualquier otro fin, o su colocación en cualquier otro website, requerirá autorización previa de su Editor de ESPE.